

Машиностроение Выходит с 01.01.2003 г. **УКРАИНЫ**

№ 3 (3)

Март 2003 г.



ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО

ДЕЛОВОЙ МИР



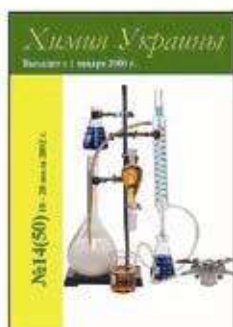
МЕТАЛЛ УКРАИНЫ

Новости горно-металлургических предприятий СНГ (ежедневно)
 Журнал "Металл Украины" (48 раз в году)
 Журнал "Металл Украины" (ТОЛЬКО ЦЕНЫ)
 Справочник "Украина. МЕТАЛЛ. Производители и трейдеры"
 Справочник "Украина. МЕТАЛЛ. Экспортеры и импортеры"
 База данных покупателей горно-металлургической продукции в СНГ
 Кто есть кто в ГМК Украины (досье на 850 предприятий)
 Электронный каталог продукции метзаводов СНГ
 Электронный марочник сталей СНГ
 Программа поиска зарубежных аналогов сталей
 Программа поиска зарубежных аналогов цветных металлов
 Доска бесплатных объявлений на сайте и т.д.

Машиностроение УКРАИНЫ



Ежедневные новости машиностроительных предприятий СНГ
 Журнал "Машиностроение Украины"
 Выставки, ярмарки, конференции, симпозиумы
 Доска бесплатных объявлений на сайте в Internet
 Справочник "Украина. МАШИНОСТРОЕНИЕ. Производители и трейдеры"
 Справочник "Украина. МАШИНОСТРОЕНИЕ. Экспортеры и импортеры"



Химия Украины

Ежедневные новости химических предприятий СНГ
 Журнал "Химия Украины" (48 раз в году)
 Справочник "Украина. ХИМИЯ. Производители и трейдеры"
 Справочник "Украина. ХИМИЯ. Экспортеры и импортеры"
 База данных покупателей химпродукции в СНГ
 Выставки, ярмарки, симпозиумы, конференции
 Бесплатная доска объявлений на сайте в Internet и т.д.

Абон. ящик 127, Днепропетровск, 49000, Украина

Тел.-факсы: (380-56) 3701434, 3701435

E-mail: bworld@a-teleport.com <http://www.business.dp.ua>

ОГЛАВЛЕНИЕ

| | | | |
|---|-------------|--|-------------|
| | Стр. | | Стр. |
| Машиностроительный комплекс | 3 | Тяжелое, энергетическое и транспортное машиностроение | 44 |
| Регионы | 6 | Химическое и нефтяное машиностроение | 46 |
| Авиакосмическая промышленность | 8 | Электронная промышленность | 50 |
| Автомобильная промышленность | 10 | Электротехническая промышленность | 51 |
| Горно-шахтное и горнорудное машиностроение | 22 | Приватизация | 55 |
| Железнодорожное машиностроение | 23 | Фондовый рынок | 56 |
| Машиностроение для легкой, пищевой промышленности, бытовых приборов | 26 | Финансы. Цены. Пошлины | 57 |
| Металлургическое машиностроение | 27 | Выставки. Конференции. Симпозиумы | 57 |
| Оборонная промышленность | 28 | КОНЪЮНКТУРА | |
| Подъемно-транспортное машиностроение | 31 | Куплю | 58 |
| Приборостроение | 32 | Продам | 62 |
| Промышленность средств вычислительной техники | 34 | Спрос и предложения зарубежных компаний | 67 |
| Промышленность средств связи | 34 | Некоторые объявления, размещенные на сайте "Машиностроения Украины" в Internet | 68 |
| Станкостроительная и инструментальная промышленность | 35 | Как опубликовать рекламу в журнале "Машиностроение Украины" | 70 |
| Строительно-дорожное и коммунальное машиностроение | 38 | Как подписаться на информационные материалы "Машиностроения Украины" | 70 |
| Судостроительная и судоремонтная промышленность | 39 | | |
| Тракторное и сельскохозяйственное машиностроение | 42 | | |

МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС

УКРАИНА

РОСТ ПРОИЗВОДСТВА В МАШИНОСТРОЕНИИ ПРОГНОЗИРУЕТСЯ НА УРОВНЕ 10-15%

Рост объемов производства в машиностроительной отрасли по итогам 2003 г. может составить 10-15% по сравнению с 2002 г. Такой прогноз привел министр промышленной политики Анатолий Мяслица на пресс-конференции в рамках всеукраинской конференции, посвященной Концепции государственной промышленной политики до 2011 г. По его словам, такой прогноз базируется на наметившемся приросте объемов производства в этой отрасли (по итогам 2002 г. - 11,3%). "Мы считаем хорошей тенденцией рост объемов производства в машиностроительной отрасли, которому будем всячески содействовать", - подчеркнул министр. При этом он отметил, что машиностроение - одна из приоритетных отраслей в разрабатываемой Министерством промышленной политики на основании концепции государственной программе развития промышленности на 2003-2011гг. "У нас сохранены основные базовые направления машиностроения, благодаря чему в доле нашего экспорта есть машиностроительная продукция и высокие технологии", - отметил А. Мяслица. По его данным, прирост объемов экспорта в машиностроении в 2002 г. составил 8,6%. По мнению министра, одной из основных задач в настоящее время является создание системы поощрения отрасли. По его словам, в частности, "необходимо строить новую систему лизинга, которая поощряла бы не только производителя продукции, но и ее покупателя". А. Мяслица подчеркнул, что существующие в сельхозмашиностроении лизинговые компании "Украгролизинг" и "Украгромашинвест" сегодня свои задачи не выполняют. Концепция государственной промышленной политики предусматривает, в первую очередь, поддержку производителей экспортной и импортозамещающей продукции машиностроения. В числе приоритетных подотраслей отмечаются, в частности, производство интегральных систем ресурсосберегающих машин для топливно-энергетического комплекса, автомобилестроение, судостроение, инновационное машиностроение. По данным Госкомстата, предприятия по производству, ремонту и монтажу машиностроительной продукции в январе-феврале текущего года нарастили выпуск продукции на 11,8% по сравнению с аналогичным периодом 2002 г. (ForUm/Контекст/Машиностроение Украины)

Статистика

ПРОИЗВОДСТВО ВАЖНЕЙШИХ ВИДОВ ПРОДУКЦИИ

| Год | Январь | Февраль | Март | Апрель | Май | Июнь | Июль | Август | Сентябрь | Октябрь | Ноябрь | Декабрь |
|---------------------------------------|--------|---------|------|--------|------|------|------|--------|----------|---------|--------|---------|
| Станки металлорежущие, шт. | | | | | | | | | | | | |
| 2001 | 85 | 77 | 127 | 106 | 87 | 117 | 75 | 56 | 109 | 109 | 59 | 126 |
| 2002 | 46 | 103 | 93 | 29 | 87 | 55 | 49 | 57 | 85 | 71 | 83 | 50 |
| 2003 | 26 | 52 | | | | | | | | | | |
| Кузнечно-прессовые машины, шт. | | | | | | | | | | | | |
| 2001 | 28 | 37 | 52 | 20 | 55 | 34 | 36 | 35 | 34 | 25 | 22 | 28 |
| 2002 | 20 | 36 | 28 | 39 | 54 | 22 | 24 | 57 | 48 | 23 | 33 | 39 |
| 2003 | 26 | 63 | | | | | | | | | | |
| Экспедиторы, шт. | | | | | | | | | | | | |
| 2001 | 10 | 5 | 4 | 11 | 14 | 9 | 9 | 13 | 14 | 15 | 13 | 7 |
| 2002 | 10 | 11 | 12 | 7 | 13 | 13 | 13 | 17 | 22 | 22 | 38 | 21 |
| 2003 | 17 | 29 | | | | | | | | | | |
| Автомобили, шт. | | | | | | | | | | | | |
| 2001 | 1253 | 1250 | 2238 | 1976 | 3120 | 3823 | 3575 | 4164 | 3660 | 3352 | 3354 | 3616 |
| 2002 | 2031 | 2418 | 3100 | 3630 | 3521 | 4311 | 3639 | 3907 | 4535 | 5312 | 5569 | 5935 |
| 2003 | 3660 | 6391 | | | | | | | | | | |
| Тракторы, шт. | | | | | | | | | | | | |
| 2001 | 371 | 305 | 393 | 426 | 373 | 302 | 340 | 336 | 268 | 181 | 192 | 154 |
| 2002 | 260 | 261 | 210 | 259 | 256 | 179 | 153 | 220 | 217 | 236 | 194 | 235 |
| 2003 | 387 | 336 | | | | | | | | | | |
| Холодильники бытовые, тыс. шт. | | | | | | | | | | | | |
| 2001 | 19,0 | 29,4 | 42,1 | 46,0 | 43,2 | 49,9 | 52,6 | 52,3 | 52,7 | 46,6 | 41,4 | 33,3 |
| 2002 | 31,1 | 35,4 | 41,2 | 49,0 | 51,6 | 52,9 | 57,4 | 64,8 | 64,7 | 59,6 | 36,9 | 36,8 |
| 2003 | 38,7 | 51,7 | | | | | | | | | | |

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

| Год | Январь | Февраль | Март | Апрель | Май | Июнь | Июль | Август | Сентябрь | Октябрь | Ноябрь | Декабрь |
|---|--------|---------|------|--------|------|------|------|--------|----------|---------|--------|---------|
| Телевизоры, тыс. шт. | | | | | | | | | | | | |
| 2001 | 5,5 | 6,8 | 5,6 | 5,4 | 4,6 | 3,0 | 2,4 | 4,1 | 4,3 | 2,6 | 2,9 | 2,8 |
| 2002 | 3,5 | 2,4 | 2,8 | 3,8 | 3,2 | 3,3 | 3,4 | 4,1 | 3,8 | 3,8 | 3,7 | 4,4 |
| 2003 | 6,0 | 4,3 | | | | | | | | | | |
| Устройства радиоприемные, тыс. шт. | | | | | | | | | | | | |
| 2001 | 1,1 | 0,8 | 0,9 | 1,9 | 3,5 | 3,1 | 2,6 | 2,3 | 2,9 | 2,6 | 3,5 | 0,7 |
| 2002 | 2,0 | 6,0 | 4,5 | 4,3 | 2,8 | 3,4 | 3,1 | 3,0 | 2,1 | 1,5 | 0,4 | 0,1 |
| 2003 | 1,0 | 1,2 | | | | | | | | | | |
| Машины стиральные, тыс. шт. | | | | | | | | | | | | |
| 2001 | 11,3 | 11,1 | 12,0 | 8,0 | 10,9 | 10,2 | 11,1 | 12,7 | 14,7 | 14,5 | 17,7 | 15,2 |
| 2002 | 16,1 | 17,1 | 12,5 | 12,7 | 11,6 | 11,6 | 16,2 | 19,3 | 22,4 | 23,2 | 20,9 | 14,8 |
| 2003 | 12,7 | 14,0 | | | | | | | | | | |
| Электропылесосы, тыс. шт. | | | | | | | | | | | | |
| 2001 | 5,5 | 11,1 | 15,0 | 6,6 | 10,4 | 6,5 | 8,2 | 10,9 | 11,3 | 6,3 | 11,6 | 8,8 |
| 2002 | 5,4 | 7,5 | 7,5 | 9,7 | 5,7 | 7,8 | 2,5 | 5,5 | 7,7 | 8,2 | 8,3 | 7,6 |
| 2003 | 7,8 | 2,7 | | | | | | | | | | |

(Интерфакс-Украина/Госкомстат/Машиностроение Украины)

БЕЛАРУСЬ**ВЫРОС ЭКСПОРТ МАШИН, ОБОРУДОВАНИЯ И ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ**

Экспорт машин, оборудования и транспортных средств из Беларуси в 2002 г. вырос на 5% по сравнению с 2001 г., до \$2079,8 млн. Импорт этой группы товаров по итогам 2002 г. вырос на 14,4% против 2001 г., до \$2110,1 млн. В структуре белорусского экспорта доля машин, оборудования и транспортных средств составила 25,7%, импорта - 23,5%. По данным министерства статистики, в 2002 г. экспорт тракторов увеличился на 9,6%, до 25,7 тыс. шт. (в том числе поставки в страны СНГ возросли на 8,2%, до 19,2 тыс. шт., в другие страны - на 13,7%, до 6,5 тыс. шт.), грузовых автомобилей (не включая седельные тягачи) - сократился на 14,8%, до 10597 шт. (в страны СНГ снизились на 18,7%, до 9376 шт., в другие страны - возросли на 34,2%, до 1221 шт.). Экспортные поставки металлообрабатывающих станков возросли в 2002 г. на 10,2%, до 5618 шт. (в страны СНГ - на 11,6%, до 5399 шт., в другие страны - сократились на 16,4%, до 219 шт.), экспорт велосипедов вырос на 6%, до 720,3 тыс. шт. (в страны СНГ - на 6,4% до 717,5 тыс. шт., в другие страны - снизились на 45,8%, до 2,8 тыс. шт.). Импорт в республику седельных тягачей в 2002 г. составил 658 шт. (99,4% к уровню 2001 г.), грузовых автомобилей - 5312 шт. (150,1%), легковых автомобилей - 98,8 тыс. шт. (137,2%), электрических двигателей и генераторов - 598,5 тыс. шт. (145,6%), двигателей внутреннего сгорания 38,2 тыс. шт. (110,8%). (Интерфакс/Машиностроение Украины)

РОССИЯ**ПРЕДПРИЯТИЯ МАШИНОСТРОЕНИЯ И МЕТАЛЛООБРАБОТКИ УВЕЛИЧИЛИ ПРОИЗВОДСТВО**

Предприятия машиностроения и металлообработки в феврале увеличили производство по сравнению с аналогичным периодом 2002 г. на 7,7%. Всего в феврале предприятиями машиностроительного и металлообрабатывающего комплексов были выпущены: 2,6 тыс. шт. грузовых вагонов (рост 89,3%), 98,7 тыс. шт. электродвигателей (рост 3%), 891 шт. металлорежущих станков (спад 19,3%), 152 шт. кузнечно-прессовых машин (спад 23%), 115 тыс. шт. легковых автомобилей (спад 26,7%), 11,5 тыс. шт. автобусов (спад 1,1%), 710 шт. зерноуборочных комбайнов (рост 4%). (АК&М/Машиностроение Украины)

ОСНОВНОЙ ИМПОРТ В ЯНВАРЕ - МАШИНЫ И ОБОРУДОВАНИЕ

Основную долю российского импорта в январе занимали машины и оборудование - 38,6%. При этом продовольственные товары и сырье для их производства составляли 24,9%, продукция химической промышленности - 17,4%. В импорте из стран СНГ (без учета торговли с Беларусью) 17,2% приходилось на продовольственные товары и сырье для их производства, 27% - на минеральные продукты и 16,4% - на продукцию машиностроения. Список основных торговых партнеров России в январе практически не изменился: Германия - 10,3% от всего товарооборота, Италия - 6,9%, Беларусь - 6,8%, Украина - 5,9%, Китай - 5,6%, Нидерланды - 5,3%, Польша - 4%, США - 3,5%. (РБК/Машиностроение Украины)

Статистика**ВЫПУСК ВАЖНЕЙШИХ ВИДОВ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ (по данным Госкомстата РФ)**

| | Январь 2003 г. | Январь 2003 г./январь 2002 г., % | Январь 2003 г./декабрь 2002 г., % |
|--------------------------------|----------------|----------------------------------|-----------------------------------|
| Прокатное оборудование, тыс. т | 1,2 | в 2,1р. | 95,7 |
| Вагоны грузовые, тыс. шт. | 1,3 | 147,8 | 111,9 |
| Металлорежущие станки, шт. | 476 | 81,2 | 74,1 |
| Легковые автомобили, тыс. шт. | 53,4 | 70,0 | 94,1 |

ДИНАМИКА ПРОИЗВОДСТВА (по данным Госкомстата РФ)

| | Январь 2003 г./январь 2002 г., % | Январь 2003 г./декабрь 2002 г., % |
|-----------------------------------|----------------------------------|-----------------------------------|
| Машиностроение и металлообработка | 96,8 | 79,5 |

(Вестник деловой и коммерческой информации/Машиностроение Украины)

ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА В ЯНВАРЕ

| Продукция | % к 2002 г. |
|--|-------------|
| Металлорежущие станки с ЧПУ | 47,4 |
| Станки-качалки | 91,5 |
| Шарочные долота | 121,5 |
| Фонтанная арматура | 51,8 |
| Агрегаты и подъемники для ремонта и освоения скважин | 16,7 |
| Буровые установки для эксплуатационного и глубокого разведочного бурения | 15,4 |

(Деррик/Машиностроение Украины)

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

Анализ**ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ**

Лидеры машиностроения призывают отрасль быстрее вооружаться современным российским оборудованием, а правительство - наладить механизмы финансирования перевооруженческих программ. В середине февраля в Екатеринбурге под эгидой всероссийской ассоциации «Станкоинструмент», Экономического комитета по программам развития Уральского региона и журнала «Эксперт-Урал» состоялась межрегиональная конференция «Проблемы технического перевооружения предприятий машиностроительного комплекса Уральского региона». Машиностроители Большого Урала, Москвы, Иваново, Рязани констатировали - дела в отрасли настолько плохи, что промедление с внедрением комплексной промышленной политики смерти подобно. Наиболее дальновидные россияне устали предупреждать руководство страны о неизбежном крахе национальной экономики. Очевидно, что металл внутри страны должен превращаться в машины и оборудование, обслуживающие в том числе тех же сырьевиков. Выгоды развития машиностроения как технологического ядра всей промышленности очевидны - это активизация внутреннего рынка, максимальная добавленная стоимость и, следовательно, высокие налоговые отчисления, занятость населения. При инновационном подходе это еще и создание продуктов, конкурентоспособных на мировом рынке, в конце концов технологическая (со всеми вытекающими политическими последствиями) независимость. На деле все наоборот. Чудовищная техническая отсталость по сравнению с передовыми мировыми образцами, низкая квалификация менеджмента и рабочих, дефицит оборотных средств - все это вместе с недалекой перспективой вступления России в ВТО двигают отрасль к катастрофе. По информации президента ассоциации «Станкостроение» Николая Паничева, износ основных фондов в машиностроении составляет 50%, а по машинам и оборудованию - 70%. Оборудование на 95% не обновлялось более десяти лет. Если СССР занимал в 1990 г. второе место в мире по производству и третье место по потреблению металлообрабатывающего оборудования, то сейчас - 17 и 27 места соответственно. Обновление станочного парка при помощи импорта нереально - отрасли потребуется \$3 млрд. ежегодно в течение десяти лет. Перепрофилированием машиностроительного производства под потребности развивающихся кластеров национальной экономики, прежде всего ТЭК, не ограничиться - иссохнут

остальные межотраслевые кооперационные каналы. Выход, считают машиностроители, в комплексном решении проблемы. В первую очередь - в реструктуризации отрасли и создании специализированных технологических центров, внедрении информационных систем управления производством, приобретении в лизинг современных машин и оборудования и корректировке государственной налоговой, кредитной, таможенной и т. д. политики.

В том, что в России производится оборудование, отвечающее мировым стандартам, сомнений нет. На конференции не раз звучало, что российские станки экспортируются в 62 страны, в том числе в США, Англию, Германию, Японию. А вот внутри страны продукция не находит спроса. «Мы готовы предложить заказчикам высокотехнологичное оборудование с ЧПУ, роботы. Однако тенденция обратная - растет потребление устаревших универсальных ручных станков. Это вызывает опасения не за предприятия, а за состояние отрасли в целом», - подчеркнул заместитель генерального директора московского ОАО «Красный пролетарий» Александр Матросов. Причина банальна - у предприятий нет средств на модернизацию, а банковские кредиты на 1,5-2 года под 25% годовых для большинства неподъемны. Иностранцы, как правило, выдают связанные кредиты. По словам председателя совета директоров екатеринбургского банка «Северная казна» Владимира Фролова, «Дрезднер банк» даст вам кредит под 3%, но укажет, у какой немецкой компании закупать оборудование, и там оно обойдется на 30% дороже». В качестве оздоровительного средства лидеры отрасли предлагают избавить предприятия от необходимости содержать весь цикл производства путем создания специализированных технологических центров. Вполне возможно, что такой ход реструктуризации приведет к возникновению новых холдингов, что положительно скажется на инвестиционном потенциале предприятий. В Перми центр прогрессивных технологий действует шесть лет. «Наша задача - обеспечить условия для технологической специализации и кооперации предприятий, - говорит директор центра Ринат Мубаракшин. - Сначала мы составили технологическую и метрологическую базу 18 предприятий и холдингов, паспорт прогрессивных технологий. Потом посмотрели, у кого это эффективнее получится. Например, на Мотовилихинских заводах создали центр по листообработке, и таким образом загрузили их на 90%».

Такая же инвентаризационная и кооперационная работа должна проводиться и в других регионах, и на уровне федерации. На базе екатеринбургского ОКБ «Новатор» создается Уральский центр технологического развития. Там же, в Екатеринбурге, почти год действует «ОМЗ-Инструмент» - центр по производству режущего и измерительного инструмента, выделенный из Объединенных машиностроительных заводов. В 2003г. он собирается произвести продукции на \$10 млн. и освоить 5% российского рынка. Образование аналогичных центров литейного, заготовительного, гальванического производства - в планах свердловчан. Представитель челябинского «Станкомаша» на конференции предложил организовать на базе предприятия технологический центр по производству и ремонту токарных станков.

Еще один способ повышения эффективности производства - внедрение информационных систем управления. «Совокупность методологии, программного обеспечения, знания отраслевой и региональной специфики, опыт и возможность взаимодействия с миллионами пользователей аналогичными системами управления во всем мире, профессиональные услуги в части внедрения, развития и поддержки систем - все это оказывает существенное влияние на объемы выпуска, прибыль, оборотные средства и прочие показатели деятельности предприятия, - уверен менеджер по работе с клиентами ООО «SAP СНГ и страны Балтии» Михаил Кучинский. - Для машиностроения применение систем управления важно в процессе разработки или изменения изделия, при планировании производства“ от сбыта”, включая потребность в материалах и доступность мощностей, на этапе контроля и анализа исполнения производственной программы, в послепродажном сервисе изделий и поставках запасных частей, в управлении персоналом, основными средствами, финансами».

В качестве финансового инструмента проведения модернизации называли лизинговые схемы кредитования. Вадим Кузин, начальник управления лизинговых операций Югорской лизинговой компании, отметил: «Амортизация предмета лизинга ускоряется с коэффициентом до трех, что во столько же раз уменьшает налог на имущество. Ускоренная амортизация позволяет совместить ее со сроками лизинга. Таким образом, предприятие быстрее списывает устаревшее оборудование и закупает современную технику. Кроме того, заемщику законодательно разрешено

включать лизинговые платежи в полном объеме в затраты, что уменьшает налог на прибыль в несколько раз. Существенно и то, что срок лизинга достигает пяти лет, а за получателем сохраняется право выбора поставщика, сроков поставки, комплектности оборудования. Лизинговое оборудование выступает и как предмет залога. Лизинг российского оборудования - это еще и фактор активизации внутреннего рынка, а значит, способ избежать импортозависимости. «Мы никуда не уйдем от мировой специализации - тянуть весь воз машиностроительной номенклатуры и глупо, и невозможно, - убежден председатель экономического комитета по программам развития Уральского региона Сергей Воздвиженский. - Но не менее 60% парка станков должно составлять российское оборудование. Полностью полагаться на импорт - значит, разрушать внутреннее производство. Поэтому государство должно поддерживать лизинг. По объемам накопленных золотовалютных резервов Россия входит в десятку мировых лидеров. А по показателям экономического развития болтается конце шестого десятка стран. Вывод очевиден - Центробанк должен снижать

ставку рефинансирования, стимулировать кредитование промышленности. В Европе кредиты выдаются под 2% годовых, в России - под 25%. При такой разнице нам никогда не придется конкурировать с развитыми странами».

Снижение Центральным банком ставки рефинансирования с 25 до 18% наверняка приведет к удешевлению лизинговых кредитов. И это «первая ласточка», дебют реальной государственной промполитики, уверены машиностроители. Но этого не достаточно. В перечне требований отрасли в адрес власти - оптимизация тарифов на услуги естественных монополий, обеспечение охраны интеллектуальной собственности, выделение гособоронзаказа, достаточного для приобретения предприятиями ОПК современного российского станкоинструментального оборудования, увеличение таможенных пошлин на импортируемые комплектующие, аналоги которых выпускаются в России, и снижение пошлин на недостающие комплектующие, возвращение льготы по налогу на прибыль в части средств, направляемых на инвестиции в модернизацию основных фондов и НИОКР, сокращение до одного

месяца срока возврата НДС экспортерам. Кроме того, внедрение высоких технологий задаст повышенные стандарты кадровой подготовки обслуживающего персонала, а массовое сокращение работников поставит перед необходимостью развивать малый бизнес.

Перечисленные комплексные меры, по мнению машиностроителей, помогут отрасли выйти к 2010 г. на сменяемость оборудования раз в десятилетку (в экономически развитых странах цикл - 5-7 лет) обрабатывающими центрами с ЧПУ на базе персональных компьютеров. Заместитель руководителя департамента Минпромнауки Андрей Сморгонский, делегированный на конференцию от федерального правительства, привел неутешительные данные. Девальвационный эффект 1998 г. сходит на нет, если 2000 г. дал в машиностроении рекордные 120% роста производства, то 2002 г. - только 102%. Правда, Андрей Сморгонский вдохновил директоров тем, что июне правительство намерено обсудить комплекс мер по развитию машиностроения. (Эксперт/Машиностроение Украины)

МИРОВОЙ РЫНОК

РЕЙТИНГ НАИБОЛЕЕ ПРЕСТИЖНЫХ КОМПАНИЙ МИРА

| Место в рейтинге | Компания | Сектор экономики |
|------------------|----------------------------|-----------------------------------|
| 1 | General Electric (США) | электротехническая промышленность |
| 5 | Toyota (Япония) | автомобильная промышленность |
| 7 | General Motors (США) | автомобильная промышленность |
| 14 | DaimlerChrysler (Германия) | автомобильная промышленность |
| 17 | BMW (Германия) | автомобильная промышленность |

(Financial Times/Машиностроение Украины)

ЧИТАЙТЕ ТАКЖЕ В «МАШИНОСТРОЕНИИ УКРАИНЫ»

Украина: Рынок машиностроительной продукции: тенденции и перспективы развития, №1, 2003 г.

Словакия: Машиностроительный комплекс, №1, 2003 г.

Германия: На рынке машин и оборудования, №2, 2003 г.

РЕГИОНЫ

УКРАИНА

ЛУГАНСКАЯ ОБЛАСТЬ

На 126679 тыс. грн. произвели товарную продукцию предприятия машиностроительного комплекса Луганской области в январе-феврале. Это на 2,5% больше, чем за аналогичный период 2002 г. При этом бюджетообразующие предприятия превысили показатели января-февраля на 4,1%. Нарастают объемы производства такие предприятия, как АОЗТ "Стахановмаш", которое произвело продукции в 2,3 раза больше, чем в 2002 г., консорциум "Укрбат" - в 10,3 раза, Северодонецкий приборостроительный завод - в 2,1 раза, ОАО "Центрокуз" - на 30%, Луганский литейно-механический завод - на 28%, ЗАО "Автомотозапчасть" - на 25%, Первомайский электромеханический завод - на 14,5%. По сообщению пресс-службы Луганской облгосадминистрации, ряд предприятий машиностроительного комплекса области ощущает острый дефицит оборотных средств, сталкивается с неплатежеспособностью заказчиков и отсутствием рынков сбыта продукции. (Лига-онлайн/Машиностроение Украины)

РОССИЯ

ОРЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

Завод "Научприбор" освоил производство нового рентгеновского комплекса. Установка получила название "Взор" и позволяет существенно расширить функциональные возможности диагностики населения. Об этом, как и о других новостях в сфере промышленности, рассказал в докладе на совещании в мэрии Орла начальник управления инвестиционной и промышленной политики Михаил Шаталов. Он также отметил, что завод "Дормаш" выпустил продукции на 160 млн. руб. и вышел на выпуск 30 автогрейдеров в месяц. Продукция предприятия отгружается в страны СНГ и дальнего зарубежья. М. Шаталов отметил положительную динамику по всем показателям предприятий "Орлэкс", "Ореллегмаш" и "Велор". (Регионы/Машиностроение Украины)

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

XI Международная специализированная выставка

МАШИНОСТРОЕНИЕ МЕТАЛЛУРГИЯ 2003



20-23 мая
г. Запорожье

Организатор
выставки:



Запорожская торгово-
промышленная палата

69000, Украина, г. Запорожье
бульвар Центральный, 4
тел./факс: + 38 (0612) 13-50-26,
13-51-67

E-mail: expo@cci.zp.ua
<http://www.cci.zp.ua>



УКРАИНА**АВИАСТРОИТЕЛИ НЕ В СОСТОЯНИИ ОБЕСПЕЧИТЬ ПОПОЛНЕНИЕ САМОЛЕТНОГО ПАРКА**

Украинские авиастроители не в состоянии обеспечить в полном объеме пополнение самолетного парка для внутренних перевозок, заявил на правительственной прямой телефонной линии "Проблемы экономической реформы" первый заместитель госсекретаря Министерства транспорта Украины Аркадий Демиденко. По его словам, в 2003 г. предполагается увеличить почти в два раза количество рейсов на внутренних авиалиниях в летний пиковый период (июль-сентябрь), доведя их до 1004 рейсов в неделю. Имеющийся в стране парк самолетов средней вместимости (25-40 пассажиров) не в состоянии обеспечить подобную интенсивность перевозок. Минтранс обратился к Президенту и правительству с просьбой разрешить закупку авиационной техники необходимого класса за рубежом. Противником этого шага выступило Министерство промышленной политики, считающее, что таким образом будут ущемлены интересы украинских авиастроителей. Однако они способны поставить Минтрансу в 2003 г. лишь шесть самолетов Ан-140 при потребности 12 машин. (Авиапорт/Машиностроение Украины)

СНГ**КАСЬЯНОВ ВЗЯЛ ПОД ЛИЧНЫЙ КОНТРОЛЬ УЧАСТИЕ В ПРОЕКТЕ АН-70**

Под личным контролем председателя правительства Михаила Касьянова будет сформулировано решение об участии в проекте создания военно-транспортного самолета Ан-70. Об этом М. Касьянов заявил на пресс-конференции в Москве по итогам восьмого заседания смешанной украинско-российской комиссии по сотрудничеству. Глава российского правительства подчеркнул, что на решение вопроса участия России в этом и других проектах военно-технического сотрудничества будет влиять степень интеграции двух стран. Программа создания оперативно-тактического военно-транспортного самолета короткого взлета и посадки Ан-70 реализуется совместно Россией и Украиной на основании двух межправительственных соглашений от 24 июня 1993 г. и от 19 мая 1999 г. Госзаказчики Ан-70 - министерства обороны России и Украины, головной разработчик - АНТК им. Антонова (Киев). Серийное производство Ан-70 в соответствии с постановлениями правительства РФ от 4 декабря 2000 г. и Кабинета министров Украины от 12 октября 2000 г. планируется при кооперации авиастроительных предприятий двух стран - на мощностях Киевского и Омского авиазаводов. В апреле 2001 г. Минобороны Украины заключило контракт на поставку пяти первых Ан-70 для украинских ВВС. Первый серийный Ан-70 в Украине намечено собрать в 2003 г. Базовый Ан-70 был поднят в воздух в начале 1997 г. В том же году начата государственная программа летных и сертификационных испытаний самолета. В полном объеме программу госиспытаний предполагается завершить в 2003 г., по окончании серии испытаний в условиях обледенения, низких и высоких температур. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

«АЭРОФЛОТ» ПРИОБРЕТЕТ УКРАИНСКИЕ АН-148 В ФИНАНСОВЫЙ ЛИЗИНГ У «ИЛЬЮШИН-ФИНАНС КО»

По словам генерального директора лизинговой компании "Ильюшин-финанс Ко" Александра Рубцова, "Аэрофлот" принял решение о приобретении примерно 25 украинских региональных самолетов Ан-148 в финансовый лизинг у лизинговой компании "Ильюшин-финанс Ко" (ИФК). А. Рубцов отметил, что решение о закупке Ан-148 украинского производства обусловлено тем, что российских региональных самолетов новой конструкции на сегодня просто нет. В перспективе «Аэрофлоту» необходим региональный самолет на 75 пассажиров - пассажироместность Ан-148 составляет 75-80 мест, а у планировавшихся ранее к приобретению самолетов Ан-74 - 52 места, у его удлиненного варианта Ан-74У - до 70 мест. «Аэрофлот» также отказался от первоначально планировавшегося приобретения в лизинг через ИФК 25 самолетов Ан-74 с последующим их "обменом" на Ан-148. А. Рубцов объяснил ориентацию «Аэрофлота» на Ан-148 тем, что региональный самолет Ан-148 создается высокими темпами в полном соответствии с действующими планами, а также в связи с тем, что Ан-148 намного современнее Ан-74 при практически аналогичной цене - \$13,5 млн. и общей стоимости программы закупки самолетов в Украине в \$300 млн. (Аэрокосмический портал/Машиностроение Украины)

РОССИЙСКИЕ И УКРАИНСКИЕ АВИАЦИОННЫЕ ДВИГАТЕЛЕСТРОИТЕЛИ УВЕЛИЧИЛИ ОБЪЕМЫ ПРОДАЖ

Российские и украинские предприятия, объединенные в ассоциацию "Союз авиационного двигателестроения" (АС-САД), в 2002 г. увеличили объемы продаж на 31,4%, сообщил президент АССАД Виктор Чуйко. В 2002 г. серийные предприятия увеличили объемы продаж по сравнению с 2001 г.: ОКБ - на 36,7%, НИИ - на 61,8%. Численность занятых в отрасли работников увеличилась за год на 3%. Средняя заработная плата в среднем выросла на 30-40%. На большинство предприятий отмечен рост инвестиций. Однако соотношение кредиторской и дебиторской задолженности ухудшилось для 10% обследованных предприятий. В 2002 г. на авиационное двигателестроение из российского бюджета было выделено примерно 365 млн. руб., что составляло примерно 15% от всех расходов на создание новой авиатехники. В 2003 г. выделяемые на двигателестроение средства составят всего 12% от вложений в создание новой авиатехники. По мнению В. Чуйко, снижение в 2003 г. доли авиационного двигателестроения в общем объеме расходов из госбюджета на авиапром объясняется "повышенным выделением финансовых ресурсов на программу создания самолета Ту-334". В АССАД входят более 60 заводов, КБ и НИИ из России и Украины. Всего в состав ассоциации входят 94 предприятия и организации, в том числе восемь - из стран дальнего зарубежья, а также два учебных заведения. (Авиапорт/Интерфакс-АВН/Машиностроение Украины)

РОССИЯ**БУДЕТ СОЗДАНА ЕЩЕ ОДНА РАКЕТНО-КОСМИЧЕСКАЯ КОРПОРАЦИЯ**

В России в 2004 г. будет создана еще одна ракетно-космическая корпорация (РКК). Ее формирование будет произведено на базе сибирского предприятия "НПО прикладной механики" (НПО ПМ) им. М. Решетнева (Красноярск). НПО ПМ возглавит вертикально интегрированную структуру РКК, в которую войдут предприятия, связанные с производством космических аппаратов, преимущественно спутников. Организационно-правовая форма НПО ПМ изменится. Предприятие станет открытым акционерным обществом, но со стопроцентным государственным капиталом. Его акциями будет распоряжаться президент Российской Федерации по представлению правительства. В 2003 г. планируется подписать указ главы государства и постановление правительства о создании РКК им. М. Решетнева. Но надо пройти экспертный совет, межведомственную комиссию при минпромнауки, собрать подписи всех заинтересованных министерств и ведомств, включая территориальные органы управления. (Новости-Сибирь/Машиностроение Украины)

ТУШИНСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД И НПО «МОЛНИЯ» ПЛАНИРУЮТ ОБЪЕДИНИТЬСЯ

Директор по маркетингу ОАО «НПО «Молния» Михаил Гофин сообщил, что в 2003 г. планируется провести объединение АО "Тушинский машиностроительный завод" (ТМЗ) и АО "Научно-производственное объединение "Молния" (НПО «Молния»), располагающихся на соседних производственных площадях, в одно предприятие. Планируемое объединение не должно препятствовать выполнению обоими предприятиями и новым холдингом профильной деятельности в области создания и производства перспективной авиационно-космической техники. Источник отметил, что АО «НПО «Молния» загружено на 40% выполнением заказов правительства Москвы. Государственный оборонный заказ составляет менее половины объема работ. Примерно такое же соотношение и в выполнении работ и объемов заказов на ТМЗ. Правительству Москвы принадлежат 34% акций ТМЗ, а к концу года эта цифра может вырасти до 51%. В НПО «Молния» правительству Москвы принадлежат 25% акций, и возможно приобретение части пакета акций, находящихся в распоряжении РФФИ (34%), которые могут быть выставлены на продажу. Михаил Гофин сообщил, что генеральный директор НПО «Молния» Александр Башилов недавно утвержден одновременно и генеральным директором ТМЗ. (Финмаркет/ Машиностроение Украины)

Производители продукции

ОАО «АВИАКОР-АВИАЦИОННЫЙ ЗАВОД»

Самарский "Авиакор-Авиационный завод" подписал договор с авиакомпанией "Уральские авиалинии" на поставку нового самолета Ту-154М. Это второе судно Ту-154М, проданное за полгода "Уральским авиалиниям". По словам заместителя гендиректора по технической политике и маркетингу авиационного завода Александра Маркова, российский авиакомпания в основном укомплектованы машинами именно этого класса. До 2006 г. конструкторам ОАО "Рыбинские моторы" предстоит усовершенствовать двигатель, использующийся на Ту-154М, чтобы тот полностью отвечал европейским шумовым стандартам. Новый лайнер пока находится в стадии сборки и будет поставлен авиакомпании в апреле. Приблизительная стоимость одного судна Ту-154М в зависимости от комплектации - \$10-12 млн. (Самарские известия/Машиностроение Украины)

ВОРОНЕЖСКИЙ АВИАСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД

Лизинговая компания "Ильюшин-Финанс", основными акционерами которой являются государство и Национальный резервный банк, откроет финансирование Воронежскому авиастроительному заводу для производства самолетов Ил-96, сообщил президент Национального резервного банка Александр Лебедев. У компании "Ильюшин-Финанс" есть средства для производства шести самолетов Ил-96 и есть заказы на постройку трех самолетов, уточнил Лебедев. (Новости/Машиностроение Украины)

КАЗАНСКИЙ ВЕРТОЛЕТНЫЙ ЗАВОД

Первый опытный образец нового легкого вертолета "Актай" разработки Казанского вертолетного завода будет впервые продемонстрирован на международном авиационно-космическом салоне МАКС-2003, который состоится в августе в подмосковном Жуковском. На КВЗ производится сборка первого опытного вертолета "Актай". Ожидается, что машина будет показана на МАКС-2003 на статической стоянке. Первый полет вертолета состоится осенью или зимой 2003 г. Казанский вертолетный завод участвует в создании сразу трех новых вертолетов. Потребность только российского рынка в сверхлегких вертолетах типа "Актай" - 400-500 машин. (Регионы/Машиностроение Украины)

ЦСКБ «ПРОГРЕСС»

В самарском ЦСКБ "Прогресс" идет сборка первого в России гражданского спутника для съемки поверхности Земли с разрешением 1 м. Проект финансируется «Росавиакосмосом». Новый спутник называется "Ресурс-ДК1". Помимо мощного фотооборудования, на нем будет установлена широкополосная система связи для передачи цифровых снимков на

наземные станции. Спутники "Ресурс-ДК" рассчитаны на работу на орбите в течение как минимум трех лет. (Аэрокосмический портал/ Машиностроение Украины)

РСК «МИГ»

В 2004 г. выпуск и продажа легких сельскохозяйственных самолетов типа «Авиатика-890С/Х» российской самолетостроительной корпорацией «МиГ» (РСК «МиГ») минимально удвоится. По предварительным данным, объем производства РСК «МиГ» в области легкой авиационной техники вырос в 2002 г. примерно на 20% по сравнению с уровнем 2001г. В 2002 г. на рынке были проданы примерно 10 легких самолетов «Авиатика-890», в том числе всего один двухместный самолет, а остальные самолеты - в сельскохозяйственном варианте. РСК "МиГ" имеет заказы всего на 11 самолетов «Авиатика-890», в основном в варианте «Авиатика-890С/Х». Сертификат типа на сельхозвариант «Авиатика-890С/Х» был получен в 2002 г., однако РСК «МиГ» не провела соответствующую рекламную и информационную кампанию продвижения этого варианта самолета на рынок к началу весеннего сезона. Поступающие сейчас заявки на поставку самолетов «Авиатика-890С/Х» не могут быть удовлетворены по срокам поставки. Выпуск «Авиатика-890С/Х» в 2004 г. составит не менее 20 машин - спрос в России на этот самолет большой. Задел запущенных в РСК «МиГ» много лет назад 400 самолетоккомплектов практически весь изготовлен и продан. «Авиатика-890» в производство запускается малыми партиями (сериями), равными заказам. В производство запущена новая партия самолетов «Авиатика-890» - 10 машин. Цена «Авиатика-890С/Х» в базовой комплектации - \$39-40 тыс. (Авиапорт/Финмаркет/Машиностроение Украины)

КОМПАНИЯ «РУСАЭРО»

В одном из пустующих цехов Выборгского ЗАО "Финскор" началась сборка вертолетов Robinson R44. Владелец "отверточного" производства - компания "Русэро" - намерена продать свыше 10 воздушных машин. Первый вертолет уже собран и используется в качестве выставочного образца. В планах компании - сборка еще трех, на которые есть потенциальные покупатели. Комплекующие (14 основных фрагментов) поступают из США, на "Финскоре" их лишь монтируют. "Финскор" лишь сдает в аренду помещения петербургской фирме "Русэро", которая занимается продвижением "вертолетной" идеи. Вертолеты, которые планируется собирать на "Финскоре", относятся к классу машин, которые в России не выпускают. После ликвидации в СССР производства вертолетов Ми-2 в России вообще не выпускают легких вертолетов. В то же время емкость рынка специалисты оценивают в несколько сотен машин только в "административном секторе", то есть вертолетов для различных специальных служб. В частном секторе спрос может быть еще выше. (Деловой Петербург/ Машиностроение Украины)

МИРОВОЙ РЫНОК

AIRBUS ЗАЙМЕТСЯ ВОЕННОЙ АВИАЦИЕЙ

Начнется производство нового европейского военно-транспортного самолета Airbus A400M. Ранее будущее программы находилось под сомнением из-за отказа Германии подтвердить решение об обещанном заказе на 73 самолета. Однако Берлин заявил, что хотя немецкий заказ и будет сокращен до 60 самолетов, страны Европы в общей сложности обяжутся купить 180 самолетов - минимальное количество, при котором модель может быть запущена в производство. Военные расходы - непопулярная тема в Европе, особенно при сегодняшней непростой экономической ситуации. Однако для Германии разговор о выделении миллионов на покупку новой модели европейского военно-транспортного самолета в предвыборный период был полным табу. Партнеры Германии по Евросоюзу в глубине души были уверены, что как только выборы останутся позади, Германия сделает все возможное, чтобы не подорвать проект. И канцлер Шредер не подвел коллег. По неофициальным данным, Германия закажет 60 самолетов вместо запланированных бюджетом 40, что позволит этому многомиллиардному проекту остаться на плаву. Мало того, Германия также утвердила планы создания ракеты нового поколения Meteor - ключевого элемента в боевом оснащении Eurofighter. И Eurofighter, и Meteor, и A400m - составляющая часть попыток Европы хоть как-то модернизировать вооруженные силы. Расходы на оборону в Европе значительно отстают от военных расходов Соединенных Штатов. Европа в среднем тратит на вооружение 2,1% валового национального продукта, а Германия - всего 1,5%. Соединенные Штаты выделяют на оборону в два раза больше - 3,2%. В результате военные мощности даже самых продвинутых стран Европы - Британии и Франции - не идут в сравнение с военным потенциалом Соединенных Штатов.

В посткоммунистической эйфории начала 90-х годов Европа решила, что поскольку с холодной войной покончено, то на обороне можно было начать экономить. Но последующие конфликты на Балканах, миротворческие миссии от Африки до Восточного Тимора и борьба против терроризма наглядно продемонстрировали, что с устаревшим и неэффективным оборудованием - причем речь идет не только об оружии, но и транспорте, и о системах сбора и обработки информации - Европе далеко не уехать. Именно поэтому европейские политики уделяют обороне все больше внимания - Франция и Германия опубликовали совместные предложения по укреплению европейской политики в области обороны и безопасности, включая создание общеевропейского агентства по вооружениям. Это повышенное внимание к вопросам обороны - отличная новость для европейского оборонно-промышленного комплекса, в частности, для одного из его лидеров - франко-немецко-испанской компании EADS.

EADS, которой принадлежат 80% пакета акций производителя пассажирских самолетов Airbus (20% принадлежат британской оборонной компании BAE Systems), мечтает уменьшить свою зависимость от рынка гражданской авиации, переживающего нелегкие времена. Поэтому EADS возлагает большие надежды на специально созданное подразделение Airbus Military Company, которое будет выпускать A400M. Если на пути проекта не возникнет очередных препон, то этот военно-транспортный самолет должен заступить на службу в 2010 г. Это означает, что в ближайшие несколько лет Airbus Military Company не придется простаивать без работы. (Русская служба Би-Би-Си/Авиа.ру/Машиностроение Украины)

ЧИТАЙТЕ ТАКЖЕ В «МАШИНОСТРОЕНИИ УКРАИНЫ»

Украина: Ан-70 эффективнее Ту-330, а Ту-330 - дешевле, №1, 2003 г.

Мировой рынок: Кто впереди: Airbus или Boeing, №1, 2003 г.

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

УКРАИНА

АВТОПРОМ - ПОД УГРОЗОЙ

Создание единого экономического пространства России, Украины, Беларуси и Казахстана ставит под угрозу работу украинских автосборочных заводов и отечественное автомобилестроение в целом. Такое мнение высказал заместитель генерального директора Кременчугского автосборочного завода (КрАСЗ) по маркетингу и сбыту Вадим Шкарупин. "Если правовое поле начнут приводить в соответствие с принятыми решениями, в частности, отменят все пошлины, налоги и квотирование на импорт автомобилей, которые направлены на защиту украинского производителя и экономики страны, придется все сборочные заводы Украины закрывать или перепрофилировать, поскольку их работа станет экономически нецелесообразной", - считает он. Украинское автомобилестроение в целом может "просто рухнуть", поскольку "потребитель не станет покупать "Запорожец", а купит "Жигули", цена на которые соответственно снизится, а соотношение цена - качество у автомобилей «ВАЗ» все-таки выше, чем у "Запорожца". В. Шкарупин предположил, что при создании единого экономического пространства все же будут соблюдены экономические интересы всех государств, в частности, украинских производителей автомобилей. "Автомобилестроение является приоритетным направлением развития экономики Украины, оно должно быть поддержано государством. Кроме того, за всеми автомобильными производствами стоят собственники, имеющие определенные финансовые интересы и определенное лобби в правительстве и парламенте. По этим причинам я не допускаю мысли о возможном развале автомобильной отрасли", - сказал В. Шкарупин. Он выразил надежду, что в создающемся едином экономическом пространстве начнут работать экономические законы, что позволит создать разумный баланс интересов всех участников. В Украине российские автомобили собирает Луцкий автомобильный завод («ВАЗы», «УАЗы»), Херсонский автосборочный завод "Анто-Рус" («ВАЗы»), Кременчугский автосборочный завод («ВАЗы», «ГАЗы», «УАЗы») и ЗАО "КрымавтоГАЗ" («ГАЗы»). КрАСЗ в 2003 г. намерен собрать не менее 3500 российских автомобилей, что превысит показатели 2002 г. вдвое. Крупнейшим производителем автомобилей в Украине является ЗАО "Запорожский автомобильный завод". В 2002 г. из проданных в Украине более 107 тыс. автомобилей свыше 50 тыс. произведены отечественными автомобильными заводами.

Президенты Украины, России, Беларуси и Казахстана договорились к сентябрю подготовить соглашение о формировании единого экономического пространства, согласованной экономической политике по ряду направлений, гармонизации соответствующего законодательства и создании единой регулирующей межгосударственной независимой комиссии по торговле и тарифам. Как говорится в заявлении президентов, конечной целью этой работы является создание организации региональной интеграции. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

Производители продукции

ХК «АВТОКРАЗ»

Холдинговая компания "АвтоКрАЗ" в 2003 г. намерена продать 2490 автомобилей «КрАЗ» различных модификаций – почти на 77% больше, чем в 2002 г. (1408 автомобилей). В основе таких планов - портфель заказов на 2003 г. Ежемесячно "АвтоКрАЗ" предполагает продавать не менее 200 автомобилей. В феврале реализация составила 164 автомобиля (за счет остатков на складе), тогда как собраны только 15 (в январе - 30). Планом на март предусмотрена реализация 250 автомобилей, а также 40 машинокомплектов для сборки во Вьетнаме. Модельный ряд автомобилей претерпел качественные изменения и впервые будет комплектоваться опционами мировых производителей. В числе предлагаемых покупателям новинок - автопоезд в составе седельного тягача «КрАЗ 6443» и полуприцепа производства Верхнеднепровского авторемонтного завода. Заинтересованность в его приобретении проявили дорожно-строительные организации ряда областей Украины, России и Казахстана, строители нефтепровода Баку - Тбилиси - Джайхан. В числе новых моделей - высокопроизводительный автобетономеситель и четырехосный самосвал грузоподъемностью 20 т. Компания активно работает над модельным рядом автомобилей, предназначенных для городских коммунальных служб и дорожно-эксплуатационных предприятий. В соответствии с новой стратегией продаж для стимулирования спроса и увеличения объемов реализации автомобилей «КрАЗ» и запасных частей к ним торговый дом ХК "АвтоКрАЗ" в 2003 г. предлагает новые условия продажи с применением системы скидок. ХК "АвтоКрАЗ" выпускает около 150 модификаций и комплектаций крупнотоннажной авто техники. Компания экспортирует до 90% техники в Россию, Вьетнам, Пакистан и другие государства. Основные конкуренты на внешних рынках – УралАЗ и КамАЗ (Россия) и МАЗ (Беларусь). (Интерфакс-Украина/ Машиностроение Украины)

"АвтоКрАЗ" заключил долгосрочный контракт об открытии автосборочного производства во Вьетнаме. Согласно контракту, "АвтоКрАЗ" ежемесячно будет поставлять машинокомплекты в район угольных разрезов во Вьетнаме, где открылось автосборочное производство. Технологи "АвтоКрАЗа" будут обучать и инструктировать специалистов Вьетнама при сборке грузовых автомобилей. Сумма долгосрочного контракта не оговаривается, т. к. ежемесячно заключается отдельный договор на поставку ма-

шинокомплектов - в зависимости от потребностей автосборочного производства Вьетнама. (Украинські новини/Машиностроение Украины)

ЗАО «ЗАЗ»

Главный производитель легковых автомобилей Румынии Automobile Dacia Pitesti заключил контракт с украинской фирмой "УкрАвто" на поставку в Украину в течение 2003 г. 4000 автомобилей, которые будут экспортированы в разобранном виде. Соглашение предусматривает перевозку составных частей автомобилей в контейнерах, которые будут собираться на Запорожском автомобильном заводе. Румынская автокомпания будет экспортировать в Украину 14 контейнеров в неделю, что составит 56 автомобилей. Automobile Dacia Pitesti экспортирует автомобили в Украину с октября 2001 г. За это время в страну были поставлены 585 автомобилей, из которых 530 – в 2002 г. Украина занимает четвертое место в списке стран, в которые экспортируются румынские автомобили марки Dacia. В 1999 г. контрольный пакет акций главного румынского автомобильного завода Dacia был закуплен французской Renault, которая сразу начала глубокую реформу автомобильного завода в Питешти. (Деловая неделя/Машиностроение Украины)

На ЗАЗе ведется разработка абсолютно нового автомобиля, который может стать следующей украинской культовой моделью после легендарного «горбатого» «ЗАЗ-965». Правда, в отличие от «ЗАЗ-965», новая модель будет нишевой - между В и С классами и выполнена в стиле ретро. Идея, которая заложена в «горбатого-2», призвана вызвать ностальгию, как это удалось сделать немцам с VW New Beetle, VW Microbus, Mini Cooper. В украинском ретро-каре безошибочно угадываются черты «ЗАЗ-965», но в то же время его не назовешь устаревшим. Это NostalgCar. Разработка преемника «Таврии» на ЗАЗе велась еще во времена Союза, но дальше намерений дело не шло. Постановка производства новой модели стоит сотни миллионов долларов, и завод не сможет себе это позволить. Но никто не сказал, что организовать мелкосерийное производство NostalgCar – это бесперспективно. Напротив, такие авто на «чужих» агрегатах вполне смогут поднять престиж марки «ЗАЗ», тем более, что это сейчас одна из приоритетных задач. Компания решила всячески продвигать торговую марку «ЗАЗ». А NostalgCar может быть очень кстати. Кстати, именно NostalgCar сможет «пробить» российский рынок, где еще помнят «ЗАЗ-965». К примеру, сам ВАЗ в неоклас-

сике «ВАЗ-2151» (позже «ВАЗ-2170») чуть было не использовал ретромотивы «копейки» и лишь в последний момент сменил их на New Eagle. Заметим, что только на NostalgCar можно установить завышенную цену без противодействия со стороны потребителя. Проверено на VW и Mini. Не исключено, что перспективы у украинского «горбатого» есть. (Автоконсалтинг/ Машиностроение Украины)

ЗАО «ЗАЗ» планирует существенно обновить модельный ряд автомобилей «Таврия» и «Славута» в первом полугодии. Изменению подвергнутся как модификации автомобилей и их комплектации, так и цветовая гамма, в которую будут красить «ЗАЗы». Данная волна обновления модельного ряда позволит повысить конкурентоспособность «Таврий» и «Славут», а также выполняется в рамках адаптации автомобилей «ЗАЗ» к нормам Евро-2. Кроме нового автомобиля Slavuta 110308-4042, в первом полугодии планируется освоение выведение на рынок новых модификаций автомобилей Tavria и Tavria (Pick-up), а также модификаций с новым двигателем 1,1 л. с. с впрыском топлива. (Автоконсалтинг/ Машиностроение Украины)

ЗАО «ЕВРОКАР»

ЗАО "Еврокар" (Закарпатская обл.) в 2003 г. планирует выпустить 7167 автомобилей чешской марки Skoda Auto, сообщил гендиректор "Еврокара" Олег Боярин на международной конференции по проблемам российского автопрома. В 2002 г. предприятие собрало 2010 автомобилей этой марки. Серийный выпуск модели Fabia начался в мае 2002 г., а Octavia - летом 2002 г. В 2003 г. "Еврокар" планирует освоить выпуск новой модификации Fabia, а также модели Skoda Super B. В настоящее время производственные мощности предприятия составляют 15 тыс. автомобилей в год, но в перспективе планируется довести эти мощности до 40 тыс. единиц в год. ЗАО "Еврокар" является официальным эксклюзивным импортером и производителем автомобилей Skoda в Украине. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

ООО «КРЕМЕНЧУГСКИЙ АСЗ»

Кременчугский автосборочный завод в январе-феврале выпустил 847 и реализовал 748 автомобилей (за два месяца 2002 г. - 62 и 80 автомобилей соответственно). Столь существенный рост обусловлен, в частности, тем, что в январе 2003 г. предприятие собирало автомобили «ВАЗ», поставки машинокомплектов для которых начались в конце 2002 г. Так, за два месяца собраны 638 и реализованы

550 автомобилей этой марки (завод собирает ВАЗ-21043, ВАЗ-21053 и ВАЗ-21070). Кроме того, в январе-феврале предприятие собирало автомобили ГАЗ "Волга" (175 единиц) и «УАЗ» (34 машины). В феврале КрАСЗ не собирал «ГАЗы», но реализовал 74 "Волги". В целом мощности ООО "КрАСЗ" позволяют выпускать до 10 тыс. автомобилей в год.

ООО "Кременчугский автосборочный завод" как совместное украинско-российское предприятие "Кременчуг-автоГАЗ" основано в 1995 г. Горьковским автомобильным заводом (Нижний Новгород, РФ) и Кременчугским опытно-экспериментальным механическим заводом и перерегистрировано в ООО "КрАСЗ" в июле 2001 г. Продажи автомобилей осуществляются через генерального дилера - корпорацию "Автоинвестстрой", которая имеет 28 предприятий во всех областных центрах Украины, а также в Кременчуге, Мариуполе, Кривом Роге. В 2002 г. КрАСЗ реализовал 1678 автомобилей ("Волга", «УАЗ», «ВАЗ», «ИЖ») на 37,98 млн. грн., тогда как в 2001 г. - 1057 автомобилей («ГАЗель», "Волга") на 5,91 млн. грн. Мощности ООО "КрАСЗ" позволяют выпускать до 10 тыс. автомобилей в год. В 2003 г. завод планирует собрать минимум 1000 автомобилей ГАЗ "Волга" (в 2002 г. собраны 1040 и реализованы 1211 автомобилей этой марки). Такой план выпуска автомобилей согласован с российским партнером - Горьковским автозаводом. В начале года в прессе появились сообщения о том, что ОАО "ГАЗ" планирует поставлять машинокомплекты только симферопольскому ЗАО "КрымавтоГАЗ", оставляя КрАСЗ в качестве "запасного варианта". Первоначальные планы КрАСЗа по выпуску автомобилей включали только автомобили «ВАЗ», которых планируется выпустить не менее 3000 шт., и «УАЗ» (500 шт.). Планы по "Волгам" не декларировались до утверждения конкретных планов сотрудничества с ОАО "ГАЗ". В январе-феврале завод выпустил 175 и реализовал 173 автомобиля «ГАЗ». Компания "Укравто-ГАЗ" - планирует реализовать в Украине в 2003г. не менее 24 тыс. автомобилей "ГАЗ". (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

ОАО «ЛУАЗ»

Луцкий автомобильный завод, входящий в состав концерна "Укрпром-инвест", в январе-феврале выпустил 1996 автомобилей - на 29% больше, чем за аналогичный период 2002 г. Предприятие выпустило 1910 автомобилей «ВАЗ», 40 «УАЗов», 30 «Ижей» и шесть автомобилей KIA (в январе-феврале 2002 г. - 1421 «ВАЗ» и 126 «УАЗов»). В феврале завод выпустил 1405 автомобилей «ВАЗ» (почти

вдвое больше, чем в феврале 2002 г.). Учитывая показатели работы в январе (собран 531 автомобиль), предприятие планирует в марте наверстать потери и увеличить выпуск автомобилей по сравнению с февралем. Объем товарной продукции завода в сопоставимых ценах составил 31164,5 тыс. грн. в том числе в феврале - 22638,5 тыс. грн. ЛуАЗ в 2002г. выпустил 12837 автомобилей («ВАЗ», «УАЗ», KIA) - на 79% больше, чем в 2001 г., при этом выпуск автомобилей «ВАЗ» возрос в 2,2 раза - до 12516 шт. В 2003 г. предприятие планирует собрать около 15 тыс. автомобилей «ВАЗ» и около 500 коммерческих автомобилей KIA различной грузоподъемности. К концу года завод намерен выпустить опытно-промышленную партию (50 шт.) нового украинского "внедорожника" ЛуАЗ-1301. В текущем году в соответствии с контрактом, подписанным в декабре 2002 г. с французским филиалом американской фирмы Haden, предприятие начнет строительство линии по окрашиванию кузовов мощностью 60 тыс. шт. в год, что позволит значительно расширить возможности по выпуску различных автомобилей. Ввод линии стоимостью около \$20 млн. намечен на третий квартал 2004 г. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

Луцкий автомобильный завод ввел в эксплуатацию вторую нитку сборочного конвейера, что позволит увеличить выпуск автомобилей вдвое - до 1600 штук в месяц. Линия оснащена новым современным оборудованием производства США и Великобритании. В январе ЛуАЗ выпустил опытный образец автомобиля «ИЖ-2717» со стеклопластиковым фургоном. Новая модель является грузопассажирским вариантом. Предприятие планирует производить ее под конкретные заказы. В числе преимуществ данной модели в холдинге отметили уменьшенную массу автомобиля и неподверженность коррозии. В 2002 г. ЛуАЗ переоборудовал 493 автомобиля ИЖ-2717, что составляет 32% общего объема продаж автомобилей этой марки в Украине в 2002 г. Переоборудованием автомобилей «ИЖ» в Украине занимается Луцкий автомобильный завод и предприятие "Укрпром-инвест - Спецавтотехника" (Черкассы). В 2003 г. ЛуАЗ планирует собрать около 15 тыс. автомобилей «ВАЗ» и около 500 коммерческих автомобилей KIA различной грузоподъемности. К концу года завод намерен выпустить опытно-промышленную партию (50 шт.) нового украинского "внедорожника" «ЛуАЗ-1301». (Автоконсалтинг/Машиностроение Украины)

В 2003 г. Луцкий автомобильный завод намерен произвести 50 внедорожных автомобилей «ЛуАЗ-1301» (джип). Это будут экспериментальные модели. В 2004 г. завод намерен поставить производство джипов на конвейер и сделать 1000 машин. Сейчас существуют два автомобиля «ЛуАЗ-1301». Ранее завод намеревался начать серийное производство джипов в 2003 г. и произвести 500 автомобилей до 2004 г. Приблизительная стоимость джипа - \$3-4,5 тыс. (Прометалл/Машиностроение Украины)

Луцкий автомобильный завод, с 1 марта получает машинокомплекты для сборки автомобилей «ВАЗ» непосредственно от российского АвтоВАЗа. Ранее поставку машинокомплектов осуществлял "Укрпром-инвест-Авто". Реализует собранные автомобили Украинский автомобильный холдинг. В 2003 г. ЛуАЗ планирует собрать около 15 тыс. автомобилей «ВАЗ» (в 2002 г. - собраны 12,5 тыс.). В 2003 г. АвтоВАЗ планирует вдвое увеличить поставки машинокомплектов для сборки на украинских предприятиях по сравнению с 2002 г. - до 30 тыс. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

ОАО «Львовский АЗ»

Львовский автобусный завод в январе-феврале выпустил 59 автобусов (в ноябре-декабре 2002 г. автобусы не выпускались в связи с простоем предприятия). В январе были выпущены 24 автобуса (до 13 января завод не работал). Для выполнения годового плана (1200 автобусов) месячные планы будут скорректированы. В марте ЛАЗ планирует выпустить 43 автобуса. В 2003 г. у завода есть достаточное количество заказов от украинских потребителей. В частности, в стадии заключения находится контракт с одним из областных центров на крупную партию машин по лизинговой схеме, есть заказы на туристические автобусы курортных областей юга Украины, а также от газодиверсии России. Значительный интерес проявили заказчики к новому автобусу класса "люкс", первый экземпляр которого был поставлен Запорожской АЭС. Заказаны около 13 таких машин, в том числе четыре - Домодедовским авиалиниям (РФ). Предприятие в 2003 г. планирует поставлять машины в Россию, Казахстан, Туркменистан и другие страны СНГ, в страны дальнего зарубежья. С учетом необходимости соответствия новых автобусов нормам Евро-2 (в Европе - Евро-3) доля автобусов, оснащенных импортными двигателями (Deutz, Cummins, Raba), будет расти и в дальнейшем будет доведена до трети выпускаемых машин. На предприятии реализуется программа развития сервисно-

сбытовой сети. На начало года такие сети организованы в Харькове, Днепродзержинске, а также в России (в Москве, Санкт-Петербурге, Самаре, Красноярске, Новосибирске и Свердловске). Завод принял решение стать владельцем транспортных предприятий и оказывать услуги в этой сфере. К маю торговый дом "ЛАЗ-Украина" планирует поставить около 40 новых автобусов на Ялтинское АТП 14328, приобретенное в 2002 г.

Львовский автобусный завод намерен приступить к серийному выпуску школьных автобусов ЛАЗ-А1414N. Новой моделью заинтересовались многие детские учреждения, в частности, ведутся активные переговоры с потенциальными заказчиками в Харькове и Киевской области. По словам председателя правления ОАО "ЛАЗ" Юрия Сорокина, спрос на такие автобусы был, и ЛАЗ заполняет эту нишу рынка. Автобус, разработанный в рамках госпрограммы "Школьный автобус", соответствует техническим требованиям Ассоциации украинских автобусопроизводителей. Его стоимость (с импортными комплектующими) - 200 тыс. грн. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

ОАО «ЧЕРКАССКИЙ АВТОБУС»

"Черкасский автобус" в 2003 г. намерен расширить производство специализированных автобусов на базе "Богдан" А-091, к выпуску которых предприятие приступило в 2002 г. В конце 2003 г. концерн "Укрпромвест" и харьковское производственное предприятие "Квант" разработали и запустили в производство на "Черкасском автобусе" подвижную рентгено-флюорографическую лабораторию "Индиарс-П". Такие мобильные лаборатории уже включены в подвижные составы больниц и диспансеров Харькова, Херсона, Ровно и Ивано-Франковска. Один автобус закупил горно-обогатительный комбинат из Кривого Рога. ПП "Квант" имело неудачный опыт производства подобных лабораторий на базе автобусов ЛАЗ, поэтому в ходе разработки улучшенной версии лаборатории особое внимание было уделено выбору базовой модели автобуса. По оснащению "Индиарс-П" на базе "Богдан" А-091 не уступает стационарным рентгено-флюорографическим кабинетам. Кроме того, в рамках расширения гаммы спецавтобусов предприятие разработало и начало поставки автобусов для киевской ГАИ. (Интерфакс-Украина/ Машиностроение Украины)

"Черкасский автобус" в январе-феврале произвел 120 автобусов малого класса "Богдан" А-091 - почти вдвое больше, чем за аналогичный период 2002 г. (64 машины). В феврале выпущены 60 автобусов (в феврале 2002 г. - 36), в том числе 55 серийных, один пригородный и четыре туристических. В феврале реализованы 72 "Богдана", основными покупателями этих автобусов являются частные предприниматели. В феврале два туристических автобуса "Богдан" приобретены для международного детского лагеря "Артек". Туристическую модификацию А-091 отличает улучшенный салон, оснащенный кондиционером, затемненные стекла, наличие багажного отделения и полок в салоне. Количество мест для сидения - 27. ОАО "Черкасский автобус" создано в 1994 г. путем преобразования ГП "Черкасский авторемонтный завод". Производство автобусов "Богдан" начато в 1999 г. В феврале завод ввел новый окрасочный комплекс, за счет чего производительность повысилась вдвое. Стоимость базовой модели автобуса - \$28 тыс. (Интерфакс-Украина/ Машиностроение Украины)

БЕЛАРУСЬ

Производители продукции

ГП «БЕЛАЗ»

Белорусский автомобильный завод (БелАЗ) приступил к поставке самосвалов, погрузчиков и бульдозеров для строительства дамбы в Туркмении. Как сообщили в коммерческой дирекции БелАЗа, в центральноазиатскую республику отправлены 22 самосвала грузоподъемностью 30 т, два погрузчика и один бульдозер. До 30 апреля будут поставлены еще восемь погрузчиков и один бульдозер. (Новости/Машиностроение Украины)

Белорусский автомобильный завод во втором квартале планирует открыть в Кемерово (Россия) новый сервисный технический центр. Центр будет осуществлять ремонт узлов и агрегатов, а также сервисное обслуживание техники Белорусского автозавода, которая эксплуатируется на угольных разрезах Кузбасса. Строительство данного центра ведется совместно с дилерами БелАЗа в этом регионе. Специалисты завода пояснили, что именно в Кемеровскую область в больших объемах поставляются карьерные самосвалы грузоподъемностью 120 т, 130 т и 220 т, предназначенные для перевозки горной массы и сыпучих грузов на открытых разработках. Создание в этом регионе технического центра позволит значительно улучшить сервисную поддержку техники БелАЗа. Белорусский автомобильный завод создан в 1948 г. Предприятие является одним из крупнейших в мире производителей технологического автотранспорта для открытых горных разработок полезных ископаемых и строительства крупных гидротехнических объектов. Завод выпускает более 200 модификаций карьерных самосвалов грузоподъемностью от 30 т до 220 т, специальную технику (фронтальные погрузчики, колесные бульдозеры, колесные транспортные средства для металлургических предприятий, аэродромные тягачи для

буксировки самолетов, поливооросительные машины), а также автомобильные полуприцепы-самосвалы и товары народного потребления. Традиционными рынками сбыта продукции БелАЗа являются Россия, Украина, Казахстан. Продукция завода поставляется также в Китай, Вьетнам, Турцию, Болгарию. (AFN/ Интерфакс/Машиностроение Украины)

ГП «МИНСКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД»

ОАО "Северсталь" (РФ) и Минский автомобильный завод (МАЗ) достигли соглашения о тестовых поставках стали с алюминиевым покрытием. В 2002 г. российский металлкомбинат поставил МАЗу 40 тыс. т стали. "Северсталь" закрывает 40% потребности МАЗа в металлопрокате, а в 2003 г. планирует довести этот показатель до 50%. В 2002г. МАЗ произвел 15435 грузовых автомобилей и 464 автобуса. По оценке специалистов МАЗа, продукция завода занимает около 30% российского рынка тяжелых грузовиков. (Авиапорт/Прайм-ТАСС/Машиностроение Украины)

Минский автомобильный завод в 2003 г. планирует начать выпуск нескольких новых моделей машин. На главном конвейере начнется сборка нескольких модификаций тягачей. В серийное производство будет запущен самосвальный автопоезд и малотоннажный грузовик. В сотрудничестве с российскими машиностроителями начнется производство МАЗа с колесной формулой 4Х6 - так называемого "малыша", предназначенного для эксплуатации на селе. На предприятии также проходят испытания два новых образца автобусов. Один из них - небольшой вместимости. В 2003 г. начнется выпуск его промышленной серии. На МАЗе также готовятся к выпуску новой модели троллейбуса. (Автоконсалтинг/Машиностроение Украины)

Президент Александр Лукашенко 12 марта издал Указ №103 «О мерах государственной поддержки производственного республиканского унитарного предприятия «Минский автомобильный завод». Это вызвано переходом предприятия на производство новой конкурентоспособной автомобильной техники. (AFN/Машиностроение Украины)

МОГИЛЕВСКИЙ АЗ

Могилевский автомобильный завод (МоАЗ) поставит 20 самосвалов "МОАЗ-75051" на Дальний Восток. Как сообщили на предприятии, там завершается предпродажная подготовка. Шесть модернизированных самосвалов этой

же модели завод отправил на Камчатку. Эти регионы России являются традиционным рынком сбыта модели "МОАЗ-75051", которая почти 20 лет выпускается на могилевском заводе. Полноприводный самосвал "МОАЗ-75051" предназначен для транспортировки грунта на строительстве гидротехнических сооружений, шоссейных и железных дорог. Машина может эксплуатироваться в тяжелых дорожных условиях при отсутствии подготовленных дорог с твердым покрытием. На МОАЗ-75051 устанавливается двигатель Ярославского МЗ мощностью 300 л. с. и специальное отопительное оборудование. (РБК/Машиностроение Украины)

РОССИЯ

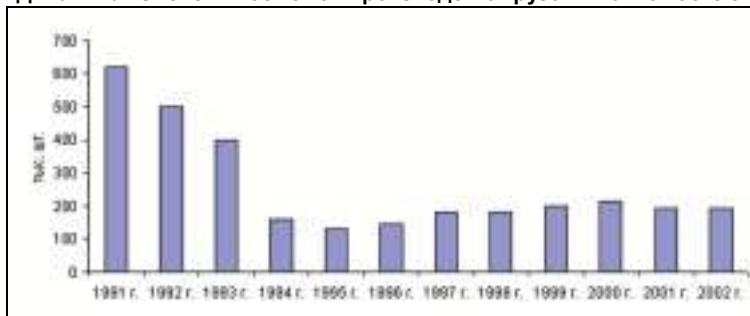
Анализ

Автомобильная промышленность - одна из ключевых отраслей экономики России. С одной стороны, автозаводы являются крупными потребителями продукции других отраслей промышленности (в стоимости автомобиля затраты на материалы и комплектующие составляют до 50%), с другой стороны - они обеспечивают крупные поступления в федеральный и местные бюджеты (за счет акцизов, НДС, пенсионных и других социальных отчислений). Развитие рыночной экономики в России инициирует рост производства грузового автомобильного транспорта. Современные потребности рынка товаров и услуг мелкого и среднего бизнеса, расширение сферы розничной торговли, наличие значительного количества промышленных предприятий, не имеющих других подъездных путей, кроме автомобильных, увеличивают долю безальтернативного применения грузового автомобильного транспорта. Величина грузового автопарка, включая пикапы и легкие фургоны, может быть оценена в 3,35 млн. единиц транспортных средств. В 2002 г. объем грузооборота автомобильного транспорта составил 167,2 млрд. т/км, что составляет 104,6% к уровню

РЫНОК ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

2001 г. В то же время надо признать, что по техническим характеристикам, комфортности, надежности, безопасности и экологическим параметрам продукция российской автомобильной промышленности заметно отстает от мировых аналогов и, что еще хуже, не отвечает спросу, который выдвигает складывающийся рынок коммерческих перевозок. Парк грузовых автомобилей оставляет желать лучшего по среднему возрасту и по типуажу находящихся в эксплуатации машин. В разных регионах средний возраст грузовых автомобилей составляет 9,4-13,6 лет. Ежегодно списывается примерно 15% автомобильного парка - это значит, что темпы обновления грузового автопарка далеки от необходимых. Острая потребность в скорейшем обновлении грузового автопарка обусловлена и другими факторами. Не соответствием конструкции кузова и структуры грузоподъемности сложившемуся спросу на рынке транспортных услуг. Не соответствует потребностям экономики число малотоннажных и большегрузных автомобилей в грузовом автопарке. Нерациональна структура эксплуатационного парка по конструкции кузова, где доля бортовых автомобилей составляет 27,5%, что превышает оптимальное значение в три раза. Но подвижного состава со специализированными кузовами (рефрижераторами, цистернами и т. д.) недостаточно, что снижает рентабельность отрасли.

Динамика изменения объемов производства грузовых автомобилей



С 1996 г. в общий объем производства включены автомобили без шасси, приобретаемые предприятиями для переоборудования их в автосамосвалы, автофургоны, автобусы. Объем производства в 2002 г. на доли процента и превышает производство 2001 г., но он в 3,5 раза меньше, чем в 1991 г., и в 2,2 раза меньше, чем в 1993 г. Более 95% российского производства сосредоточено на 6 предприятиях.

Выпуск грузовых автомобилей, включая шасси

| Предприятие | Объем производства в 2002 г., шт. | % к 2001 г. |
|---|-----------------------------------|-------------|
| «Метровагонмаш», Московская обл. | 1115 | 91,5 |
| ОАО «Брянский завод колесных тягачей» | 23 | 34,3 |
| АМО «ЗИЛ», Москва | 11910 | 73,4 |
| Завод криогенного машиностроения, Тверская обл. | 310 | 128,6 |
| АО «Саранский завод автосамосвалов» | 788 | 83,4 |
| ОАО «ГАЗ», Нижегородская обл. | 100258 | 112,4 |
| НПО «СЕМАР», Нижегородская обл. | 2 | - |
| АО «КамАЗ», Республика Татарстан | 20166 | 90,9 |
| ЗАО «Вазинтерсервис», Самарская обл. | 2673 | 94,1 |
| АО «Ульяновский автомобильный завод» | 16934 | 98,1 |
| АО «Нефтекамский завод автосамосвалов», Республика Башкортостан | 1213 | 82,1 |
| АО «Ижмаш-Авто», Республика Удмуртия | 12485 | 77,9 |
| Курганский завод колесных тягачей | 34 | 29,8 |
| Уральский авторемонтный завод – ДП АМО «ЗИЛ», Екатеринбург | 562 | 55,7 |
| СП «Ивеко-УралАЗ», Челябинская обл. | 74 | 64,9 |
| ОАО «Автозавод «Урал», Челябинская обл. | 9064 | 198,2 |
| АО «Бецема», Московская обл. | 133 | - |
| УИН МЮ РФ, Нижегородская обл. | 135 | 58,7 |
| Всего | 177879 | |

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

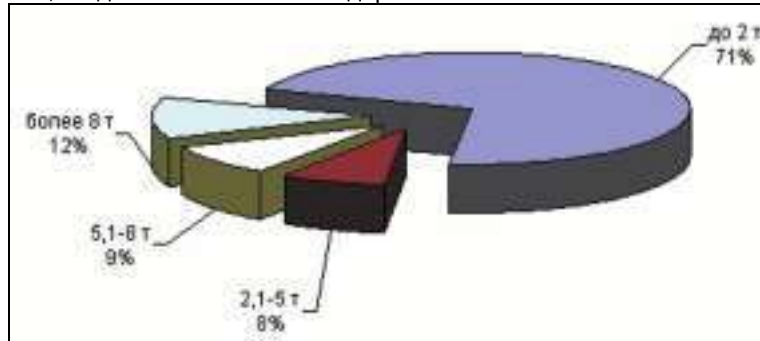
№ 3 (3)

Март 2003 г.

В целом в работе российского автопрома наблюдается определенная стабилизация, но на конкретных предприятиях ситуация складывается по-разному: на одних очевидный рост выпуска и улучшение финансового состояния, на других - огромный спад. Сравнительно неплохие итоги отрасли в целом обеспечены успешной работой предприятия-лидера - ОАО «ГАЗ». Доля этого предприятия в 2002 г. составила около 56% от общероссийского производства грузовиков. Прирост производства на ГАЗе составил более 12%, при этом производство автомобилей ГАЗ-2752 «Соболь» увеличилось почти в 1,5 раза, ГАЗ-3302 «Газель» - более чем на 10%, средних грузовиков ГАЗ-3307 и ГАЗ-3308 - более чем на 5%. Оснащение автомобилей «ГАЗ» новыми российскими двигателями ЗМЗ-40522 и УМЗ-4216 с электронным впрыском топлива и импортными двигателями, такими, как дизельный Iveco 8140.43С, обеспечивает соответствие выпускаемых машин нормам Евро-2. С учетом пожеланий потребителей расширен выпуск шасси с подгонкой под различные кузова. Дальнейшее развитие предприятия предполагается осуществлять в сотрудничестве с Iveco: в апреле 2002 г. подписано соглашение о долгосрочном сотрудничестве с этой итальянской компанией. Совместное предприятие планирует освоить производство малотоннажных коммерческих автомобилей грузоподъемностью до 3,5 т, а затем производство автомобилей средней грузоподъемности и дизельных двигателей.

Второе по объему выпуска предприятие-производитель - АО «КамАЗ» - в 2002 г. снизило на 9% объемы производства. В 2002 г. работа автозавода не отличалась ритмичностью. В начале 2002 г. наличие значительного количества нереализованной продукции вынудило предприятие почти в два раза сократить выпуск автомобилей и снизить отпускные цены. Но к концу первого полугодия КамАЗу удалось нормализовать работу сбытовой сети и создать условия для наращивания производства. После пятилетнего перерыва на этом предприятии была запущена первая нитка главного конвейера, где собираются самосвалы «КамАЗ-6520», седельные тягачи «КамАЗ-6460» и четырехосные шасси «КамАЗ-6540». Приобретенное за счет японского кредита оборудование позволяет

осуществлять гибкое производство моторов мощностью от 180 л. с. до 360 л. с. А вот Ульяновскому автозаводу (ОАО «УАЗ») после значительного спада в 2001 г. (почти на 15%) не удалось переломить негативную тенденцию. Перспективы предприятие связывает с освоением выпуска грузовиков-пикапов «УАЗ-2360» с бензиновым двигателем ЗМС-409.10 мощностью 136,6 л. с. и «УАЗ-23608» с дизельным двигателем ЗМС-5143.10 мощностью 98 л. с. По мнению руководства предприятия, эти грузовики будут востребованы на большом сегменте автомобильного рынка как в городской, так и сельской местности, поскольку они достаточно комфортабельны, имеют современный дизайн, надежны и просты в эксплуатации. Но главное - относительно дешевы. Обновление модельного ряда предполагается за счет грузовиков-пикапов, создаваемых на базе внедорожников «УАЗ-3160» и «УАЗ-3162».



Средние цены на грузовые автомобили в 2002 г., руб.

| Месяц | В среднем по России | Максимальная | Минимальная |
|---------|---------------------|--------------|-------------|
| Январь | 325428 | 520610 | 72805 |
| Март | 280738 | 518329 | 69550 |
| Август | 300052 | 600011 | 71920 |
| Октябрь | 299777 | 617372 | 77677 |
| Декабрь | 299587 | 613143 | 77253 |

Следует отметить, что динамика изменения цен в 2002 г. была достаточно монотонной, без крупных скачков и колебаний. Традиционный рост цен в весенне-летний период составил около 4-5%, в остальные месяцы он не превышал 1-2%. Рост цен на грузовые автомобили сдерживался, во-первых, ограниченной покупательной способностью предприятий и частных граждан, а во-вторых, использование предприятиями-производителями бартерных схем реализации продукции привело к появлению на рынке относительно дешевых грузовиков, что тоже сдерживало рост цен. В структуре российского производства более 70% приходится на грузовые автомобили грузоподъемностью до 2 т.

Динамика изменения цен на некоторые марки грузовых автомобилей, тыс. руб.

| Модель | Декабрь 2001 г. | Декабрь 2002 г. |
|----------------------|-----------------|-----------------|
| ГАЗ-33021 («Газель») | 148-160 | 153-175 |
| ГАЗ-3307 | 152-169 | 154-169 |
| ЗИЛ-433360 | 232-251 | 278-310 |
| ЗИЛ-433110 | 267-289 | 340-354 |
| ЗИЛ-534330 | 356-398 | 443-468 |
| ЗИЛ-442160 | 248-279 | 298-321 |
| ЗИЛ-541730 | 361-384 | 436-460 |
| КамАЗ-43114 | 641-685 | 703-730 |
| КамАЗ-53215 | 550-598 | 607-626 |
| МАЗ-6301 | 894-939 | 967-1012 |
| МАЗ-53371 | 371-398 | 436-445 |
| МАЗ-54331-20 | 331-360 | 359-360 |
| МАЗ-55551-20 | 369-394 | 402-417 |
| КрАЗ-6303 | 894-939 | 967-1012 |
| КрАЗ-6443 | 1045-1205 | 1150-1220 |
| КрАЗ-6510 | 836-914 | 870-938 |
| «Урал»-4320-31 | 731-769 | 762-796 |

По объему продаж на рынке лидируют грузовики, цена которых - 150-250 тыс. руб. На этот вид продукции приходится больше половины всего рынка грузовых автомобилей. Наиболее интенсивно увеличивается сегмент рынка коммерческих автомобилей малой и особо малой грузоподъемности: в 2002 г. он вырос по сравнению с 2001 г. в 1,35 раза. Это связано с быстрым развитием рыночных отношений в экономике России, потребностью которой в наибольшей степени отвечают грузовики именно такого класса. Львиная доля грузовых автомобилей на рынке - это машины российского производства. В 2002 г. доля российских ресурсов составила около 85%. Доля импорта, включая поставки из Беларуси и Украины, не превышает 10% от объемов рынка. А экспорт из России количественно в 1,2 раза превысил импорт. При этом следует учитывать, что ввоз в Россию подержанных автомобилей существенно превышает ввоз новых грузовиков: соотношение составляет приблизительно восемь к одному. Общая емкость российского рынка грузовых авто-

мобилей (т. е. количество проданных машин) в 2002 г. составила - 177,9 (собственное производство) - 32,0 (экспорт) + 26,3 (импорт) = 172,2 тыс. автомобилей.

Тенденции и перспективы

Перспективы развития автомобильного рынка России напрямую зависят от общеэкономического развития страны. В случае ускорения роста валового внутреннего продукта, повышения уровня жизни населения, улучшения финансового состояния предприятий и сокращения годовой инфляции до 10% можно ожидать значительного расширения и обновления парка грузовых автомобилей. Увеличению спроса на гру-

зовые автомобили будут способствовать такие факторы, как совершенствование форм торговли и платы за продаваемую технику, интенсивное становление фермерских хозяйств, рост объемов индивидуального строительства, увеличение грузопотоков как внутри страны, так и международных. Потребности обеспечения выросшего грузооборота приведут к увеличению парка грузовых автомобилей к 2010г. до 5,1-5,4 млн. единиц (с учетом малотоннажных и специальных). Увеличение парка будет сопровождаться существенным улучшением его структуры, сокращением количества физически и морально устаревшей техники. Объем рынка к 2010 г. составит 310-330 тыс. грузовиков. Объемы поставок по импорту, включая Украину и Беларусь, сохранятся на уровне 24-28 тыс. автомобилей в год. Объем экспортных поставок, включая страны СНГ, оценивается в 14-18 тыс. автомобилей.

Экспорт и импорт грузовых автомобилей в 2002 г., тыс. шт.

| | Экспорт | Импорт |
|------------------------------|-------------|-------------|
| I квартал | 5,5 | 5,1 |
| II квартал | 9,5 | 8,6 |
| III квартал | 10,6 | 6,6 |
| IV квартал (оценка) | 6,4 | 6,0 |
| Всего за год (оценка) | 32,0 | 26,3 |

(Снабженец/Машиностроение Украины)

Производители продукции

ОАО «АВТОВАЗ»

Волжский автозавод решил положить конец бизнесу перекупщиков, закупаящих машины в Тольятти по минимальным ценам и перепродающих их в регионах. Теперь во всей России «Жигули», «Самары» и «десятки» будут продаваться по одинаковой цене. Одинаковым будет и набор предлагаемого дополнительного оборудования. Покупателей автомобилей «ВАЗ» ждут два сюрприза. Во-первых, одна и та же модель «ВАЗа» в разных регионах будет стоить одинаково. Во-вторых, у покупателя будет больше свободы в выборе за счет принципиально новой системы формирования цен на автомобили. Покупателю, желающему приобрести автомобиль в базовой комплектации, далеко не всегда удастся быстро найти такую машину. Потому что дилеры российских автозаводов, проводя предпродажную подготовку, не только докручивают гайки, но и одновременно устанавливают различное дополнительное оборудование. Естественно, по цене, превышающей рыночную в два-три раза. Так называемые «голые» машины, то есть в заводской комплектации, без антикора, подкрылок, сигнализации и прочих услуг, в продаже встретить можно редко. Выяснить же у дилера, что установлено на заводе, а что – в салоне, зачастую нельзя. Завод уже пытался с этим бороться. Несколько лет назад на Вазе внедрились несколько фиксированных комплекций: «стандарт», «норма», «люкс» для каждого семейства тольяттинских легковушек. И для каждой комплектации была определена отпускная цена. Однако это привело к тому, что наиболее предприимчивые из дилеров начали покупать машины в простейшей комплектации, укомплектовывать их самостоятельно и продавать как «люксовые». На заводе еще раз проанализировали ситуацию и

решили разработать новую систему формирования отпускных цен на автомобили. Ее принципиальное отличие от нынешней в том, что она не привязана к базовой цене каждого исполнения. У каждого вазовского семейства будет единая базовая цена. К ней и будут прибавляться доплаты за каждую опцию, которые покупатель будет выбирать сам. Если, к примеру, вам не нужен иммобилайзер, а нужна магнитола, то не придется переплачивать за иммобилайзер только потому, что автомобилей с магнитолой без него не бывает. Можно будет заказать целый пакет опций, на который будет предоставляться скидка. Новую схему уже опробуют некоторые дилеры. Помимо этого автозавод планирует унифицировать отпускные цены по всем регионам. Это связано со стремлением автозавода привести рынок автомобилей «ВАЗ» в цивилизованный вид, реформировать дилерскую сеть и избавиться от конкуренции со стороны спекулянтов и мелких компаний, не являющихся авторизованными дилерами. Понятно, что чем дальше от Тольятти, тем дороже стоят «ВАЗы». В перспективе базовая цена тольяттинских автомобилей для всех регионов будет единой (в нее будет включена усредненная стоимость доставки автомобиля). Конечно, пострадают частные перекупщики. Многие зарабатывают на разнице цен в Тольятти и в Москве. А когда цены станут одинаковыми, то во Владивостоке уже не станут на одной улице с официальным вазовским дилером продавать те же машины на несколько тысяч рублей дешевле. Таким образом, на рынке должны остаться лишь официальные дилеры. Однако это не означает, что покупателю в итоге не придется платить больше. Ведь включение в отпускную цену стоимости доставки автоматически повышает отпускные цены, что,

естественно, заставит дилеров продавать машины по более высоким ценам. Стоимость доставки автомобиля на дилерскую площадку в Тольятти или Самару – минимальная, в Москву или Петербург – в несколько раз больше, а во Владивосток – несравнимая ни с той, ни с другой. Получается, что за доставку машин в Приморский край вынуждены будут платить покупатели в центральной части России. ВАЗ берет на себя часть расходов по доставке продукции в отдаленные регионы России. (Газета.ру/Машиностроение Украины)

Совет директоров АвтоВАЗа принял решение о создании ЗАО «Автомобильный индустриальный парк», которое будет реализовывать проект производства автокомпонентов в Тольятти. Под индустриальный парк планируется выделить территорию в 125800 кв. м на заводской производственной площадке. При помощи зарубежных компаний там планируется организовать выпуск компонентов, в первую очередь для автомобилей семейства «Калина», в дальнейшем - для нового производства двигателей, а также модернизированных комплектующих изделий для серийных вазовских малолитражек. На заводе отказываются говорить, когда Автомобильный индустриальный парк начнет выпуск комплектующих. Также представители АвтоВАЗа не раскрывают иностранного партнера проекта. Сейчас у предприятия есть один стратегический западный партнер - General Motors. В 2002 г. СП «GM-АвтоВАЗ» начало выпуск внедорожника Chevrolet Niva. Ранее представители GM заявляли, что рассматривают вопрос о производстве в России некоторых комплектующих - в частности, двигателей. Окончательное решение о развитии бизнеса в России GM примет до конца марта. Директор по мар-

кетингу российского представителя компании Павел Видал не уточнил, связаны ли новые проекты GM с участием в новом ЗАО. Если компания решит реализовывать новые проекты в России, очевидно, что она будет заинтересована и в развитии поставщиков комплектующих. (Ведомости/Машиностроение Украины)

ЗАО «АВТОТОР»

В феврале на производственных мощностях ЗАО «Автотор» (Калининградская обл.) были изготовлены 508 автомобилей, в том числе 398 Kia (включая 18 грузовиков). Объем производства вырос на 46% по сравнению с январем и на 3% по сравнению с 2002 г. На российском рынке в феврале продано рекордное количество автомобилей Kia - 680 единиц (включая прямой импорт). Это на 74% больше, чем в январе, и на 92% больше, чем в феврале 2002 г. Три четверти реализованных автомобилей (508 единиц) были произведены на калининградском предприятии «Автотора». Лидеры продаж: Rio - 267 автомобилей в феврале и 387 с начала года, Sportage - 162 автомобиля в феврале и 300 с начала года. В феврале также были проданы 27 первых грузовых автомобиля малого и среднего класса K2700, K3000 и K3600, сборка которых была освоена на заводе в конце января. Вместо ожидаемого сезонного спада продаж январь и февраль характеризовались резким ростом потребительского спроса на легковые автомобили Kia. В настоящее время реализация наиболее ходовых моделей фактически осуществляется под заказ. Мощности «Автотора» рассчитаны на выпуск до 35 тыс. автомобилей в год. (Пресс-служба "Автотора"/Машиностроение Украины)

ОАО «ГАЗ»

Около 7 тыс. нижегородцев, работающих на Горьковском автозаводе, будут сокращены до конца года, заявил генеральный директор ОАО «ГАЗ» Алексей Баранцев на встрече с первым заместителем губернатора Нижегородской области Юрием Сентюриным и руководителем областной службы занятости Валентиной Солоницовой. Основное сокращение будет происходить за счет пенсионеров, которых работает на заводе более 4 тыс., людей, выпивающих на рабочих местах, и «несунов». К концу года предполагается довести штатную численность предприятия до 60 тыс. человек. (Правда.ру/Машиностроение Украины)

В 2003 г. Горьковский автомобильный завод планирует реализовать через дилерскую сеть до 207 тыс. автомобилей. Об этом на совещании с руководителями компаний,

занимающихся продажей автомобилей марки "ГАЗ", заявил генеральный директор ОАО "ГАЗ" Алексей Баранцев. На территории России планируется продать 167 тыс. грузовых и легковых автомобилей. Более 33 тыс. машин предполагается поставить в страны СНГ и дальнего зарубежья. В 2002 г. автозавод реализовал 204 тыс. автомобилей, что на 3,5% выше показателей 2001 г. ГАЗ не снизил ни уровень производства, ни уровень продаж машин, подчеркнул Баранцев. В связи с подорожанием металлопроката, электроэнергии и комплектующих завод планирует поднять отпускные цены на продукцию. По прогнозам специалистов предприятия и дилеров, цены поднимутся на 7,5%. Доля Горьковского автозавода на российском рынке коммерческих грузовиков составляет 66%, средних грузовиков - 45%. (Новости/Машиностроение Украины)

СП «ГАЗ-ИВЕКО»

Совместное предприятие Горьковского автомобильного завода и компании "Ивеко" по производству дизельных двигателей будет запущено 1 апреля, сообщил генеральный директор ОАО "ГАЗ" Алексей Баранцев. Переговоры о возможности создания СП велись с подразделением итальянской компании "Фиат - Ивеко" два года. Соглашение о сотрудничестве до 2007 г., в рамках которого создается совместное предприятие, было подписано руководством холдинга "РусПромАвто" и Горьковского автозавода в апреле 2002 г. Необходимость организации подобного производства А. Баранцев объясняет тем, что для продвижения коммерческих грузовиков и микроавтобусов в страны дальнего зарубежья надо оснастить автомобили дизельными двигателями высокого качества. В рамках СП до конца года на российский автозавод будут поставлены 5 тыс. двигателей. Первая партия моторов уже поступила. 14 марта 120 машин, оснащенные двигателями "Ивеко", поступят дилерам. С 2004 г. планируется начать сборку дизельных двигателей "Ивеко" на базе ГАЗа. В 2003 г. планируется собрать 15 тыс. моторов. Большую часть комплектующих для двигателей будут производить на Горьковском автозаводе. Идет подготовка производства и обучение кадров. (Новости/Машиностроение Украины)

ОАО «ЗМА»

На заседании совета директоров ОАО «Завод микролитражных автомобилей» утвержден бизнес-план завода на 2003 г. Определены основные цели и задачи предприятия - выпуск не менее 39 тыс. автомобилей «Ока», запуск цеха окраски кузовов с окрасочной линией фирмы DURR и

выход на 100% окраску кузова с четвертого квартала. Приоритетными были признаны задачи завершения дополнительной эмиссии акций на 250 млн. руб., что позволит, получив дополнительные средства, использовать их на адаптацию альтернативных двигателей на автомобиль «Ока», наращивание объемов производства, освоение сборки автомобиля с инжектором и с улучшенным интерьером и экстерьером. В 2003 г. будут вестись работы по изменению панели приборов, сидений, обивки салона и дверей. Кроме того, изменениям подвергнутся капот, крылья, бампера, светотехника, облицовка радиатора. В перспективах завода - наращивание выпуска до 75 тыс. автомобилей, а затем и до 100 тыс. микролитражек в год. Это будут не только варианты существующей базовой модели, но и спроектированные на его основе несколько модификаций. (Пресс-служба ЗМА/Машиностроение Украины)

ОАО «КАМАЗ»

Генеральный директор ОАО «КамАЗ» Сергей Когогин и председатель госпредприятия «Внешнеэкономическое объединение «Тяжпромэкспорт» Николай Ульянов подписали соглашение о сотрудничестве и совместном участии в программе развития экспорта КамАЗа. Соглашение предусматривает, в частности, изыскание новых источников поставки комплектующих для КамАЗа. Приоритетными направлениями взаимовыгодного сотрудничества являются маркетинговые исследования расширения экспорта автомобилей «КамАЗ» и «Ока», организация автосборочных производств за рубежом, а также импорт комплектных установок и производств, входящих в круг интересов ОАО «КамАЗ». Одновременно предполагается и совместное участие в тендерах, проводимых в зарубежных странах. Совместная деятельность ОАО «КамАЗ» и «Внешнеэкономического объединения «Тяжпромэкспорт» по этим направлениям будет распространяться как на промышленно-развитые страны Европы, так и на развивающиеся государства Азии и Африки, а также, при возникновении необходимости, на другие регионы. (ОАО «КамАЗ»/Машиностроение Украины)

КамАЗ в 2003 г. планирует увеличить долю на российском рынке грузовых автомобилей полной массой 15 т с 28% до 39%, заявил на заседании коллеги министерства экономики и промышленности Татарстана глава министерства Алексей Пахомов. Планируется увеличить производство большегрузных "КамАЗ-6520" и увеличить поставки на экспорт. (Автоконсалтинг/Машиностроение Украины)

ОАО «КУРГАНМАШЗАВОД»

Состоялось совещание дилеров ОАО "Курганмашзавод" – одного из лидеров российского машиностроения, выпускающего сложные и наукоемкие изделия военного и гражданского назначения, сообщили в пресс-службе предприятия. В планах на 2003 г. - развитие производства лесопромышленной машины МЛ-107 и снегоболотохода ТМ-120. Будет уделено особое внимание рекламным мероприятиям, особенно продвижению продукции ОАО "Курганмашзавод" в интернете. В 2002 г. через дилеров было продано 60% техники, объем всей проданной продукции ОАО "Курганмашзавод" составил 15 тыс. единиц техники, включая навесное оборудование. Компания "Союзавто" является официальным дилером ОАО "Курганмашзавод" и одним из наиболее успешных поставщиков техники завода на внутренний рынок по итогам 2002 г. Следующим важным шагом для ОАО "Курганмашзавод" является расширение сети сервисного обслуживания, организация специальных технических центров на базе крупных региональных дилеров. Уровень продаж "Союзавто" способствовал принятию решения о создании на производственных площадях компании в 2003 г. опорного по Северо-Западному региону предприятия по продаже и сервисному обслуживанию техники ОАО "Курганмашзавод". Главное предприятие взяло обязательство по обеспечению ООО "Союзавто" запасными частями для гарантийного обслуживания работающей в регионе техники. (АБН/Машиностроение Украины)

ОАО «МАШЗАВОД ИМ. КАЛИНИНА»

ОАО "Машиностроительный завод им. Калинина" (ЗиК) приступило к серийному выпуску новых дизельных погрузчиков. Грузоподъемность агрегата составляет 3,5 т, что в два раза превышает аналогичные характеристики прежних моделей. Двигатели для новой машины поставляет ГП "Минский моторный завод". Ранее ЗиК использовал дизельные двигатели производства ОАО "Владимирский тракторный завод" и немецкой компании "Дойц". Получателями первой партии новых дизельных погрузчиков станут Свердловская, Нижегородская и Ростовская области. Машины будут применяться на железных дорогах, на металлургических и машиностроительных предприятиях. (Авиапорт/Регионы.ру/Машиностроение Украины)

ОАО «ПАЗ»

ОАО "Павловский автобус" в 2003г. намерено инвестировать в производство 84,7 млн. руб. В качестве инвестиций будут использованы как заемные средства, так и прибыль

предприятия. Инвестиции будут направлены на запуск в серийное производство новых моделей автобусов. В январе ПАЗ начал выпуск новой модификации автобуса ПАЗ-32053 с антиблокировочной системой тормозов немецкого производства. Завершены испытания и получены сертификаты на производство автобуса ПАЗ-4234. К апрелю завод намерен производить в месяц до 100 автобусов этой модели. Должен быть сертифицирован VIP-вариант автобуса ПАЗ-4230 "Аврора" с двигателем производства Великобритании и чешской КПП. В 2002 г. ОАО "Павловский автобус" изготовило и реализовало продукции на 3,3 млрд. руб. ПАЗ планирует активно работать на украинском рынке. Для этого у ПАЗа есть ряд сильных моделей как среди семейства ПАЗ-3205, так и среди "Авроры". (Автоконсалтинг/РБК/ Машиностроение Украины)

ПАЗ, который в начале 2001 г. контролировал 60-70% украинского рынка в своем классе, в 2002 г. стал испытывать жесткую конкуренцию со стороны украинских производителей. В то же время рынок автобусов в Украине имеет устойчивую тенденцию к росту. Поэтому в 2003 г. ПАЗ намерен активизировать продажи в Украине автобусов ПАЗ-4230 «Аврора». Семейство «Аврора» включает четыре модификации, которые относятся к различным нишам автобусного рынка. Цена «Авроры» в Украине начинается от \$28000. ОАО «Павловский автобус» серийно выпускает четыре модификации автобуса «ПАЗ-4230». (Автоконсалтинг/ Машиностроение Украины)

ОАО «УЛЬЯНОВСКИЙ АЗ»

ОАО «УАЗ» открыло сборочное производство автомобилей во Вьетнаме. В 2003 г. во Вьетнаме планируется произвести 1200 автомобилей марки «УАЗ». Первые 48 машин марки «УАЗ», смонтированные в Ханое на заводе "Тханьсуан", переданы покупателям. В процессе поставки находятся еще 120 автомобилей, а около 200 будет произведено в апреле. В Ханой поставляются автомобили «УАЗ-31512», оснащенные двигателями Заволжского моторного завода. Ульяновский автомобильный завод предоставил вьетнамской стороне лицензию на сборку автомобилей на пять лет. Заместитель директора ОАО "УАЗ" по маркетингу и продажам, курирующий вопросы экспорта, Аркадий Рубашкин так прокомментировал возможности сборочного про-

изводства во Вьетнаме: "В течение этого времени лицензионное соглашение предусматривает сборку 3500 автомобилей. Однако потенциал у них гораздо выше, и они готовы перекрыть эту цифру в 2-3 раза". Предполагается, что автомобили, собираемые во Вьетнаме, будут продаваться не только в этой стране, но и в перспективе - в соседнем Лаосе. Первое сборочное производство ульяновских автомобилей было организовано в Украине в 1995-1996 г. Краснодарский завод "Автоагрегат" первым начал изготавливать практически все модели «УАЗов», которые выпускались на тот момент. Еще два сборочных предприятия тоже находятся в Украине - Луцкий автомобильный завод и Кременчугский автосборочный завод. (ОАО «УАЗ»/Машиностроение Украины)

ОАО «УРАЛАВТОПРИЦЕП»

На Челябинском машиностроительном заводе автомобильных прицепов - ОАО "Уралавтоприцеп" - успешно завершены испытания опытного образца полуприцепа-панелевоза ЧМЗАП-93853-0102. Новый полуприцеп имеет ряд конкурентных преимуществ по сравнению с существующими аналогами. Конструкция соответствует российским и международным стандартам безопасности. (Авиапорт/Урал-Пресс-Информ/ Машиностроение Украины)

ЗАО «FORD MOTOR COMPANY»

ЗАО "Ford Motor Company" (Ленинградская обл.) объявил о подписании 3 марта двух новых контрактов на поставку комплектующих с российскими производителями "Континентал Пласт ЛЛС" (Санкт-Петербург) и "Центрспиртпромпереработка" (Московская обл.). Санкт-Петербургская компания "Континентал Пласт ЛЛС" будет поставлять пластиковые детали для автомобиля Ford Focus, который производится на российском заводе Ford, - бачок стеклоомывателя, кожух приводного ремня газораспределительного механизма двигателя и накладку на радиатор. С компанией "Центрспиртпромпереработка" (Московская обл.) заключен контракт на поставку жидкости для очистки стекол. Компания Ford имеет официальные контракты на поставку комплектующих на завод в Ленинградской области со следующими российскими компаниями: Борский стекольный завод, «Эласт-Технологии», «Интеркос – IV», Кировский завод, ПХР, JCI, «Автоарматура».

По соглашению материнской компании «Форд» с правительством России до 50% затрат на производство автомобилей должны быть произведены за счет российских компаний. (АБН/Машиностроение Украины)

УЗБЕКИСТАН

СП «САМКОЧАВТО» ВРУЧЕН СЕРТИФИКАТ КАЧЕСТВА

Узбекско-турецкому СП "СамКочавто" вручен сертификат Международной организации по стандартизации ISO-9001. Решение о присуждении высшего международного стандарта было принято независимой фирмой "Сифат консалтинг" и французской сертификационной фирмой "Бюро веритас кволити интернешнл" после изучения на автозаводе системы обеспечения качества. По словам заместителя директора "Сифат консалтинг" Н. Алиевой, специалисты фирмы работали на СП в течение двух лет. На церемонии вручения сертификата региональный представитель Международной организации по стандартизации (ISO) А. Эль Тавил сообщил: "Сертификат ISO – это прямая дорога на мировой рынок". Как сообщил генеральный директор завода "СамКочавто" Чагатай Пияджи, "в этом году мы отправим в соответствии с экспортными контрактами в Россию и Украину более 500 автобусов". На экспорт отправлена четверть пассажирских автобусов и грузовых машин из 2000 тыс., произведенных на "СамКочавто". (UzReport/Машиностроение Украины)

СП «УЗДЭУАВТО» ПОСТАВИТ АВТОМОБИЛИ В РОССИЮ

Не менее 10 тыс. автомобилей планирует поставить в Россию узбекско-южнокорейское СП "УздэуАвто", расположенное в Асаке. Подавляющее количество машин должно прийти на модель Daewoo Nexia, только недавно прошедшую через операцию рестайлинга. А каждый пятый экспортный "узбек" будет называться Daewoo Matiz. За шесть лет существования СП "УздэуАвто" произведены более 300 тыс. автомобилей различных моделей, включая сошедшие с главного конвейера Daewoo Tico и Daewoo Damas. Каждый десятый выпущенный автомобиль был отправлен на экспорт в Россию. В 2002 г. российский рынок "переварил" 11299 автомобилей Daewoo. Таким образом, данный бренд в очередной раз стал самым раскупаемым на территории Российской Федерации. (АБН/Машиностроение Украины)

МИРОВОЙ РЫНОК

Анализ

ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЕЙ ВЫХОДИТ ИЗ СПАДА

Мировое автопроизводство постепенно выходит из длительного спада. Одна за другой ведущие автомобильные компании публикуют отчеты за 2002 г., показывающие рост продаж или, во всяком случае, прибыли. Наибольший успех демонстрируют японские производители. Производство машин Toyota в мире увеличилось на 9,7% (до 5635 тыс. единиц), Honda прогрессирует на 9,4% (до 2900 тыс.), Nissan – на 8,1% (до 2690 тыс.). Четвертый по величине производитель Страны восходящего солнца Mitsubishi Motors увеличил производство на 9,3% (1822 тыс.). Объемы выпуска Mazda Motor выросли на 13,8% (до 943 тыс.). Прогресс японского автопрома оставляет надежду на то, что и вся японская экономика, который год находящаяся в рецессии, наконец получит импульс к развитию. Впрочем, пока ее неважное состояние сказывается на интересе к автомобилям самих японцев. Та же Toyota сократила продажи в Японии на 3,4% (не считая мини-транспорта), Mitsubishi – на 14,7%, Mazda – на 6,5%. Однако Honda и Nissan добились успеха и на внутреннем рынке, прежде всего за счет новых моделей. Прогресс японцев в мировом масштабе подтвердил правильность линии других производителей на альянс с азиатами. Например, Renault S.A. в 2002 г. добилась хороших финансовых показателей только благодаря альянсу с Nissan (44% последней принадлежат французам). DaimlerChrysler помог союз производителя «Мерседесов» с Mitsubishi.

Однако европейские производители предпринимали и активные шаги по реструктуризации собственных предприятий и продвижению своих моделей. Показатели того же DaimlerChrysler (продемонстрировавшего по итогам года операционную прибыль в 5,8 млрд. евро, в два раза больше ожидавшейся) поднялись в том числе за счет жесткой программы сокращения рабочих мест, а также большого успеха непрофильного бизнеса (в частности, делового телеканала). PSA Peugeot-Citroen продемонстрировала рост в 4,3% по отношению к 2001 г. Одной из немногих компаний, добившихся совмещения позитивных финансовых результатов с расширением производства, стал концерн BMW. Впервые продажи баварской автомобильной группы перевалили за миллион единиц, прибыль выросла почти на 10%, притом что число сотрудников во всем мире превысило 100 тыс. человек. Другие производители в основном сокращают рабочие места. Это касается и N1 в этой сфере – компании GM. За вычетом расходов на реструктуризацию прибыль компании возросла

вдвое по сравнению с 2001 г. Концерн Ford, снизивший объемы продаж с более чем 7 млн. машин в 2001 г. до 6980 тыс. в прошлом, добился тем не менее изменения убыточных финансовых показателей в сторону прибыли.

Показатели российских производителей смотрятся не хуже. Если не считать окончательно вставший в начале прошлого года «Москвич», остальные российские автопредприятия остаются в основном или прибыльными, или, по крайней мере, безубыточными. И это несмотря на огромные трудности, свалившиеся на отрасль в виде потока подержанных иномарок и сокращения потребительского спроса. Невзирая на связанные с этим проблемы, выжившие в остановках конвейера и сокращениях производства, АвтоВАЗ все-таки получил пусть минимальный, но доход. А УАЗ, например, добился в прошлом году прибыли (60 млн. руб.) впервые с 1995 г.

Однако наибольший успех выпал на долю Китая, где СП, наполовину принадлежащие западным автогигантам, увеличили выпуск продукции более чем на 20%. Неудивительно, что о планах постройки предприятия в этой стране объявил даже Mercedes (подразделение DaimlerChrysler), который вообще не расширял ранее сеть заводов за пределами Европы. Со дня на день с конвейера завода в Шэньяне сойдут первые BMW 3-й серии, дополняя уже много лет бегающие по стране модели Ford, GM и т. д. Китайский авторынок уже через несколько лет может вплотную приблизиться по объему к мировому лидеру – Америке. Но аналитики указывают и на тревожные факты, связанные с автопроизводством. До сих пор не решена судьба FIAT, запутавшегося в долгах и потерявшего в прошлом году 25% европейского рынка. Тот же DaimlerChrysler во многом вышел на прибыльность благодаря непрофильному бизнесу. Профильный бизнес и у этой компании, и у других подвергается реструктуризации, стратегические последствия которой еще не ясны. В то же время очевидно, что с огромными нерентабельными подразделениями проблемы не решены. У GM это, например, SAAB, остающийся в «минусе» второй год, да и FIAT (20% последнего принадлежат американцам). У российского АО «ГАЗ» – это все легковое подразделение. Тем не менее результаты года показывают, что автопроизводство выходит из тяжелой ситуации быстрее, чем это предсказывалось (большинство специалистов предсказывало активизацию в этой сфере лишь в 2004 г.). (РБК/Машиностроение Украины)

ИСПАНИЯ

РАСШИРЕНИЕ ЕС УГРОЖАЕТ АВТОМОБИЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

На автомобильную промышленность Испании приходится 6,3% ВВП, 11% общего числа занятых и свыше 25% экспорта страны. В недавно подготовленной по заказу министерства науки и техники Испании Белой книге о будущем испанской автомобильной промышленности отмечается, что данная отрасль стоит перед лицом опасности перевода предприятий в другие страны - новые члены сообщества. Это может быть обусловлено тем, что испанские автомобильные предприятия в результате расширения ЕС лишатся конкурентных преимуществ, связанных с более дешевой рабочей силой, в пользу бывших социалистических стран. В связи с этим испанские аналитики разделяют требования автомобильных компаний относительно повышения гибкости трудового законодательства, в частности, обеспечения возможности заключения контрактов на временную работу. В настоящее время заработная плата испанских рабочих автомобильных предприятий составляет около 60% оплаты германских рабочих. В странах ЦВЕ она в среднем в 2,5 раза меньше, чем в ФРГ, а в некоторых из них равняется 20% испанской зарплаты.

С этим связано, в частности, недавнее решение германской группы «Volkswagen» о переводе с завода в Мартореле (пров. Каталония) в Братиславу 10% производства модели «Seat Ibiza». Кроме того, руководство группы объявило о сокращении на 590 числа занятых на заводе «Landaben» (пров. Наварра). В качестве причины этих действий руководство заводов назвало отказ отраслевых профсоюзов от ведения переговоров о более гибкой системе занятости и адаптации производства к спросу без повышения производственных издержек.

Президент фирмы «Renault Espagne» Х. А. Фернандес Севилья также признал, что будущее автомобильной промышленности требует реформы системы оплаты труда, которая в настоящее время препятствует использованию временной рабочей силы. Только 7,8% общего числа занятых в автомобильной промышленности (61,3 тыс.) работают по срочным контрактам, а в целом в испанской промышленности эта доля равна 31%. На заводах группы «Citroen» в Виго максимальная квота временных контрактов установлена в 12%. Это отсутствие гибкости рынка труда в Испании ощущается особенно остро, так как увольнение здесь обходится очень дорого, в частности, необходима выплата выходного пособия в размере 2-3 годовых окладов. По оценке Национальной ассоциации производителей автомобилей Испании («Апфас»), в 2002 г. продажи новых автомашин в стране сократятся на 7,2% по сравнению с рекордным уровнем 2001 г. и составят 1323 млн. шт. Такой же уровень продаж, как полагают, сохранится и в 2003 г.

Сокращение продаж автомобилей в Испании связывают с такими факторами, как падение доверия потребителей и рост их задолженности, а также снижение покупок автомашин лизинговыми фирмами. Руководство ассоциации обратилось к правительству с требованием о продлении и расширении плана стимулирования приобретения новых автомобилей, который предусматривает премию в 720 евро при покупке новой автомашины, работающей на неэтилированном топливе, в обмен на машину со сроком службы свыше 10 лет, а также налоговые льготы для многодетных семей. (БИКИ/Машиностроение Украины)

ФРАНЦИЯ

PEUGEOT CITROEN УСИЛИВАЕТ ПОЗИЦИИ НА ЕВРОПЕЙСКИХ РЫНКАХ

Руководство французской автомобильной группы Peugeot Citroen объявило о намерении довести продажи автомобилей на мировом рынке в 2006 г. до 4 млн. шт. против 3,25 млн. в 2002 г. Для реализации задачи необходимо расширение производственных мощностей группы, которые работают с загрузкой в 114% (за счет дополнительных смен и работы в выходные дни). Расширение мощностей группа PSA намечает главным образом в странах Центральной и Восточной Европы (ЦВЕ). Основными факторами, обуславливающими привлекательность данных рынков для PSA, являются более низкая стоимость рабочей силы, ее относительно высокая квалификация и возможность оптимального решения проблем материально-технического снабжения. Руководство группы выразило намерение переместить центр тяжести деятельности к востоку с тем, чтобы максимально использовать выгоды, предлагаемые рынками стран ЦВЕ. За последние пять лет доля PSA в продажах автомобилей в странах ЦВЕ вырос-

ла с 5% до 12%. Она предполагает повысить ее до 15,5%, чтобы догнать продажи моделей фирмы Skoda.

PSA совместно с японской группой Toyota строит в Чехии завод по выпуску малогабаритных автомобилей годовой мощностью 300 тыс. шт. Недавно группа объявила о намерении построить еще один завод в ЦВЕ с аналогичной мощностью, что потребует инвестиций около 700 млн. евро. В качестве возможных мест строительства обсуждаются такие страны, как Чехия, Польша, Венгрия и Словакия. Начато изучение возможностей создания нового завода в чешском городе Жатец и польских городах Радомско и Домброва-Гурнич. Намечаемый завод будет у PSA одним из самых крупных наряду с французскими заводами. Он будет выпускать малогабаритные модели, такие, как Citroen C3 или будущая Peugeot 107, которые будут продаваться по всей Европе. Это будет первая самостоятельная инвестиция PSA в Европе после 1977 г.

Основные производственные мощности группы PSA в Европе

| Месторасположение | Число занятых | Продажи в 2001 г., тыс. шт. | Выпускаемые модели |
|---------------------------|---------------|-----------------------------|---------------------------------------|
| Испания, Виго | 10,3 | 471,8 | Xsara Picasso, C15, Berlingo, Partner |
| Франция, Мюлуз | 10 | 436 | Peugeot 206, 307 |
| Франция, Сошо | 19 | 383 | Peugeot 307, 406, 607 |
| Франция, Олнэ | 5,4 | 355 | Peugeot 106, Citroen Saxo, C3 |
| Франция, Пуасси | 8,6 | 318 | Peugeot 206 |
| Франция, Ренн | 9,3 | 316 | Citroen Xsara, C5 |
| Великобритания, Райтон | 3 | 190 | Peugeot 206 |
| Испания, Мадрид | 3,7 | 151 | C3, Xsara |
| Португалия, Мангуалди | 1,3 | 50 | Saxo, Berlingo, Peugeot Partner |
| Италия, Sevel | 4,8 | 187,6 | Грузовые автомобили |
| Франция, Sevelnord, Ордэн | 4,1 | 145 | Peugeot 807, Citroen C8 |

(БИКИ/Машиностроение Украины)

ЧИТАЙТЕ ТАКЖЕ В «МАШИНОСТРОЕНИИ УКРАИНЫ»

Россия: Автомобильный рынок, №1, 2003 г.

Европа: Рынок тяжелых грузовых автомобилей, №1, 2003 г.

Украина: Продажи новых автомобилей увеличились, №2, 2003 г.

Мировой рынок: Рынки автомобильных комплектующих, №2, 2003 г.

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

ПРИГЛАШАЕМ НА ВЫСТАВКУ

При поддержке
Министерства промышленной политики Украины
Академии наук Украины
Торгово-промышленной палаты Украины

15.04. - 18.04.2003

УКРАИНА, КИЕВ,
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
(Броварской проспект, 15, ст. метро "Левобережная")

ПРИМУС: МАШИНОСТРОЕНИЕ И МЕТАЛЛООБРАБОТКА



III Международная
специализированная выставка
станков, оборудования, технологий
и инструмента для машиностроения
и металлообрабатывающей
промышленности

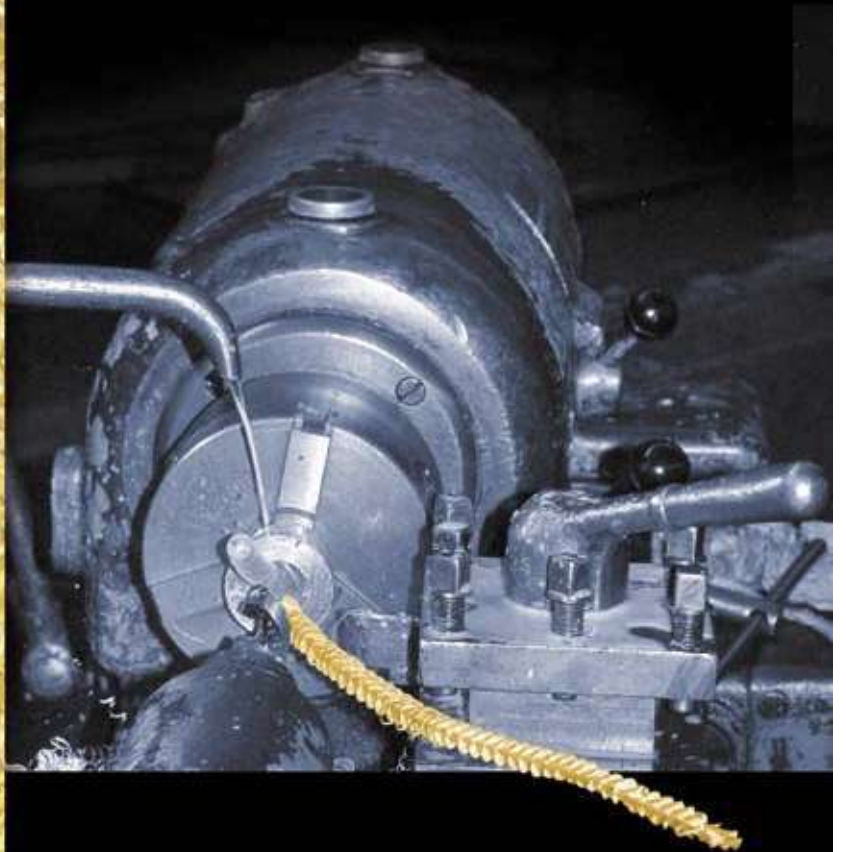
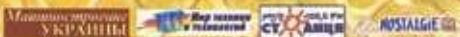
Организаторы:

PRIMUS PRIMUS PRIMUS
INTERNATIONAL UKRAINE GERMANY

Экспедитор:

S. SCHENKER
Shippers' Logistics

Информационные спонсоры:



За справками обращайтесь в компанию
ПРИМУС Украина:
Тел./Факс: (044) 241 7944, 564 9861
E-mail: primus@ukrpack.net (by)
www.primus.kiev.ua

УКРАИНА**Производители продукции****ЗАО «НОВОКРАМАТОРСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД»**

Новоукраинский машиностроительный завод (НМЗ, Краматорск Донецкой обл.) к концу лета поставит Кураховской центральной углеобогатительной фабрике (ЦОФ, Донецкая обл.) первую современную отечественную установку для сушки энергетического шлама. Оборудование, к проектированию которого приступил завод, будет поставлено в соответствии с контрактом, заключенным с компанией "Полус К" (Курахово). Сумма контракта на оглашается. В настоящее время более половины углеобогатительных фабрик Украины в силу недостаточной технической оснащенности не в состоянии рационально распорядиться шламом, остающимся после первого углеобогащения, но еще пригодным в производстве. Он сваливается в специальные шламохранилища, занимающие большие площади. Сушильная машина, изготовленная на НМЗ, обеспечит возможность после первой же переработки стандартной угольной массы проводить повторное обогащение шлама, доводить его до требуемых норм и реализовывать потребителю для повторного применения. Такое оборудование позволит ЦОФ экономить земельные ресурсы и уменьшить загрязнение окружающей среды. По данным НМЗ, одна такая сушилка весом более 20 т способна обогащать до 40 тыс. т шлама в год. (Пресс-служба НМЗ/Машиностроение Украины)

ТПК «УКРУГЛЕМАШ»

Торгово-промышленная компания "Укруглемаш" начала реализацию очередного контракта на поставку горно-шахтного оборудования производства ОАО "Донецгормаш" Навойскому горно-металлургическому комбинату (Узбекистан, Навои). Компания поставит Навойскому ГМК запасные части к роторному экскаватору РЭ 1260 производства "Донецгормаш". Поставка осуществляется в рамках реализации украинско-узбекского договора о двустороннем сотрудничестве. "Это только начало делового сотрудничества с Узбекистаном. На Навойском ГМК начинается внедрение нового инвестиционного проекта, при реализации которого узбекские металлурги планируют заключить с нашей компанией долгосрочный договор на поставку украинского горно-шахтного оборудования", - заявил представитель "Укруглемаша". Ведутся совместное исследование и отработка угольных месторождений, проектирование строительства энергетических объектов на территории Узбекистана. Торгово-промышленная компания "Укруглемаш" координирует работу и сбыт пяти машиностроительных заводов в Украине (Дружковский, Новгородский и Горловский машзаводы, «Донецгормаш», Донецкий энергозавод) и двух в России (Шахтинский и Каменский машзаводы). Оборот компании в 2002 г. превысил 1,2 млрд. грн. ОАО "Донецгормаш" – одно из ведущих в СНГ производителей подъемных машин, шахтных вентиляторов, погрузочно-транспортных машин и роторных экскаваторов для открытых разработок, редукторов, забойных скребковых конвейеров, шахтных ленточных конвейеров, шахтных клетей, подвесных устройств. (Интерфакс-Украина/ Машиностроение Украины)

"Укруглемаш" продал российской компании "Норильский никель" вентиляторную установку ВЦД-42,5 за \$1 млн. Вентиляторную установку изготовила компания "Донецгормаш", которая специализируется на производстве шахтного оборудования, и она будет установлена на комбинате "Печенганикель" (Россия). Установка предназначена для проветривания шахт и рудников горнодобывающей промышленности при температуре окружающей среды от «минус» 20 до «плюс» 50 градусов Цельсия, относительной влажности воздуха до 98% с запыленностью до 150 мг на куб. см на высоте до 1 тыс. м над уровнем моря. (Украински новыны/Машиностроение Украины)

РОССИЯ**СОДАЕТСЯ ПЕРВЫЙ РОССИЙСКИЙ ЛОКОМОТИВ ДЛЯ ВЫВОЗКИ ГОРНОЙ МАССЫ**

На Новочеркасском электровозостроительном заводе по заказу ОАО «Качканарский ГОК «Ванадий» создается первый российский локомотив НР-1 для вывозки горной массы из карьера. В рамках этой работы комбинат посетила группа специалистов Всероссийского научно-исследовательского института электровозостроения (ВЭЛНИИ), участвующего в разработке проекта нового электровоза. Опытный образец локомотива построен и начнутся его испытания в условиях Качканарского ГОКа. Параллельно специалисты ВЭЛНИИ с представителями ГОКа наметили направления реконструкции немецких дизель-электровозов, обеспечивающих перевозки горной массы на Качканарском ГОКе. Во время визита ученые собрали всю необходимую информацию о конструкции немецких машин, об особенностях их эксплуатации. Специалисты Качканарского ГОКа передали рекомендации и пожелания. Через несколько месяцев проектные документы и создание новых узлов и механизмов завершатся. (Новости/Машиностроение Украины)

НА РАЗРЕЗЕ «КРАСНОГОРСКИЙ» ВВЕДЕН В ЭКСПЛУАТАЦИЮ НОВЫЙ ЭКСКАВАТОР ЭКГ-12

На разрезе "Красногорский" ОАО "Южный Кузбасс" (Кемеровская обл.) введен в эксплуатацию новый экскаватор ЭКГ-12. Экскаватор изготовлен на Уральском машиностроительном заводе, в сотрудничестве с другими машиностроительными заводами России. Машина предназначена для погрузки породы по автомобильной технологии. (Регионы/Машиностроение Украины)

НОВЫЙ АВТОМАТИЗИРОВАННЫЙ КОМПЛЕКС УПРАВЛЕНИЯ ШАХТНЫМИ КОНВЕЙЕРАМИ

В Новосибирске создан новый автоматизированный комплекс управления шахтными конвейерами. Его разработали ученые Конструкторско-технологического института вычислительной техники СО РАН. По функциональным качествам он не уступает импортным и при этом в 5-6 раз дешевле. Первый образец новой автоматизированной системы проходит опытно-промышленную эксплуатацию на шахте "Углекоп" в Кемеровской области, после окончания которой планируется организовать промышленный выпуск в НПО "Сибсельмаш". (Авиапорт/ФИС/Машиностроение Украины)

ЧИТАЙТЕ ТАКЖЕ В «МАШИНОСТРОЕНИИ УКРАИНЫ»

Украина: Рынок горно-шахтного оборудования, №1, 2003 г.

Венесуэла: Рынок горно-шахтного оборудования, №1, 2003 г.

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

УКРАИНА

УТВЕРЖДЕН ПЕРЕЧЕНЬ ОБЛАГАЕМЫХ ПОШЛИНОЙ РОССИЙСКИХ СТРЕЛОЧНЫХ ПЕРЕВОДОВ

Межведомственная комиссия по международной торговле утвердила перечень типов и марок стрелочных переводов производства России, на которые распространяется антидемпинговая пошлина в 59,4% от таможенной стоимости. Комиссия приняла это решение с целью предотвращения импорта этого товара из России в обход антидемпинговых мер. Комиссия решила применять антидемпинговые меры к следующей продукции.

| Тип стрелочного перевода | Марка | Путь, мм | Ориентировочная масса, т |
|---|-------|----------|--------------------------|
| Для путей магистрального транспорта | | | |
| P-65 | 1/11 | 1520 | 14,8 |
| P-65 | 1/9 | 1520 | 13,6 |
| P-65 | 1/11 | 1520 | 14,3 |
| P-65 | 1/9 | 1520 | 13,1 |
| P-65 | 1/6 | 1520 | 7,9 |
| P-50 | 1/11 | 1520 | 11 |
| P-50 | 1/9 | 1520 | 10 |
| P-50 | 1/6 | 1520 | 6,6 |
| Для путей промышленных и горно-обогатительных комбинатов | | | |
| P-65 | 1/9 | 1524 | 11,5 |
| P-65 | 1/7 | 1524 | 8,2 |
| Для путей метрополитена | | | |
| P-50 | 1/5 | 1524 | 6,9 |

В июле 2002 г. Украина решила продлить антидемпинговую пошлину на импорт стрелочных переводов, происходящих из России, в 59,4% от таможенной стоимости до июля 2007 г. Пошлина была введена на поставки в Украину стационарного оборудования железнодорожных и других путей, электромеханических устройств сигнализации, а также оборудования, обеспечивающего безопасность и контроль над движением на автомобильных и речных магистралях. (Украинськи новини/Машиностроение Украины)

Производители продукции

ОАО «АЗОВМАШ»

"Азовмаш" в январе-феврале реализовал продукцию на 295946,4 тыс. грн., что в 3,4 раза превысило аналогичный показатель 2002 г. и на 8,2% - плановый показатель. Объем производства за два месяца составил 306991,7 тыс. грн (рост в три раза). В феврале "Азовмаш" выпустил рекордное количество цистерн – 1000 шт., что превысило показатель двух месяцев 2002 г. почти в 2,9 раза и на 11% - январский. Даже в лучший 1978 г. "Азовмаш" выпускал 900-940 цистерн, однако по сравнению с теми годами трудоемкость их изготовления возросла в 1,6 раза. Цистерностроение составляет 90% объемов продукции предприятия. Доля экспорта по итогам двух месяцев достигла 89,5%, в Россию поставляется около 80% экспорта. В числе постоянных заказчиков - российская компания "ЮКОС", транспортные компании, а также компании "СФАТ" и "Русский мир". Кроме того, продукция поставляется в Узбекистан, Азербайджан, Венгрию, Германию и Турцию. В апреле в рамках создания кузнечного участка сталелитейного комплекса планируется запуск в эксплуатацию ковочного пресса усилием 2500 т, что позволит наладить выпуск крупных поковок для тяжелого машиностроения как для собственных нужд, так и для реализации другим потребителям. Кроме того, "Азовмаш" продолжает модернизацию оборудования. На модернизацию и реконструкцию производства в 2003 г. планируется направить не менее 80 млн. грн. В 2003 г. "Азовмаш" планирует реализовать продукцию минимум на 1,7 млрд. грн., что превысит показатель 2002 г. на 60%, и увеличить выпуск цистерн на 44% - до 10 тыс. шт. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

"Азовмаш" начал производство поглощающего аппарата АМП-110-К23 для грузовых вагонов. Поглощающий аппарат увеличивает воспринимаемость нагрузок ходовой частью вагона, повышает безопасность перевозки горючих материалов и продлевает срок износа. "Азовмаш" начал разработку полувагонов с люком. Новые полувагоны отличаются от обычных тем, что имеют уменьшенный на 2-3 т собственный вес. Сроки поставки на производство полувагонов с люком неизвестны. Предприятие также начало

разработку усовершенствованной цистерны для перевозки нефтепродуктов. Завод приступил к разработке по заказу Государственной администрации железнодорожного транспорта "Укрзалізниця". Предприятие разработало и проводит испытания новой штампо-сварной конструкции вагонных тележек для железнодорожных цистерн с улучшенными ходовыми качествами. Работы ведутся в сотрудничестве с "Укрзалізницею". Конструкция перспективной тележки, полностью разработанная специалистами "Азовмаша", изготовлена без применения деталей литья, что позволяет сократить зависимость от их поставок. Незначительное повышение цены такой тележки по сравнению с литыми (в пределах 18%) окупается дополнительными преимуществами – увеличением пробега и улучшением ходовых качеств. Вагонное литье для тележек "Азовмашу" поставляет Кременчугский сталелитейный завод, который отгружает в адрес мариупольского предприятия около 50% объемов выпуска продукции и является давним и стабильным партнером. Учитывая значительный рост спроса на железнодорожные вагоны-цистерны, а следовательно, рост потребности в литье, а также стремясь создать собственную конструкцию тележки (со времен СССР вагоностроители используют конструкторскую документацию российского "Уралвагонзавода"), "Азовмаш" разработал новую конструкцию тележек. Они испытываются в условиях испытательной базы завода, затем на них будут установлены вагоны-цистерны для прохождения дальнейших испытаний в изделии. Использование литых деталей в тележках также вполне возможно (Крюковский вагоностроительный завод разработал тележку с применением как литых, так и штампо-сварных деталей) и в дальнейшем. Если это будет экономически более выгодно, "Азовмаш" может освоить производство вагонного литья для тележек на собственном сталелитейном производстве. "Азовмаш" выпускает цистерны, грузовые вагоны, металлургическое оборудование, порталные краны, топливозаправщики, товары народного потребления. Его железнодорожные цистерны предназначены для транспортировки грузов многих сотен наименований - от пищевых до особо опасных, в том числе жидких, затвердевающих,

газообразных в жидком состоянии и сыпучих. ОАО "Азов-маш" создано в 2000 г. на базе ОАО "Азов", ОАО "Азовбщцемаш", ОАО "Мариупольский термический завод" и ОАО "Головной специализированный конструкторско-технический институт". В состав входит также собственное металлургическое производство. (Українськи новини/ Інтерфакс-Україна/Машиностроєння України)

ОАО «ДНЕПРОВАГОНМАШ»

ОАО "Днепровагонмаш" (Днепродзержинск Днепропетровской обл.) во втором квартале намерено по заказам российских фирм выпустить первую партию вагонов-хопперов новой модификации грузоподъемностью 72 т для транспортировки цемента, минеральных удобрений и других сыпучих грузов. Продукция прошла приемку межведомственной комиссии, и предприятие готово начать серийный выпуск этих вагонов. Размеры первой партии вагонов и конкретных фирм-заказчиков на предприятии не уточнили, отметив лишь, что в течение года "Днепровагонмаш" намерен выпустить несколько сотен вагонов-хопперов этой модели. Ряд конструктивных особенностей новых вагонов позволяет улучшить их технико-экономические и эксплуатационные характеристики. В частности, исключение контакта каркаса кузова с грузом позволяет изготавливать обшивку как из нержавеющей, так и из низколегированной стали. За счет увеличения разгрузочного проема и углов наклона стенок кузова и бункеров обеспечивается максимальная сыпаяемость транспортируемых грузов. Новые хопперы впервые созданы по модульному принципу конструирования, который позволяет на базе стандартного кузова с сохранением всех его преимуществ изготавливать несколько модификаций хопперов. В планах предприятия – создание по этому принципу вагонов для зерна и других сыпучих грузов. ОАО "Днепровагонмаш" – одно из ведущих в СНГ предприятий по проектированию и изготовлению грузовых вагонов для магистральных железных дорог и различных отраслей промышленности – выпускает грузовые вагоны, полувагоны, думпкары. В активе предприятия – 139 моделей грузовых вагонов и самая широкая номенклатура продукции среди вагоностроителей Украины и стран СНГ. "Днепровагонмаш" экспортирует более 60% продукции в страны СНГ, преимущественно в Россию. Предприятие изготавливает широкий спектр вагонов по заказам российских металлургов из Челябинска, Череповца, Выксы. В 2003 г. предприятие намерено значительно (в семь раз) по сравнению с 2002 г. увеличить выпуск полувагонов – до 2 тыс. шт. В планах предприятия – увеличение ассортимента и расширение рынков сбыта продукции. Финансовые показатели за 2002 г. предприятие не предоставляет. (Интерфакс-Україна/Машиностроєння України)

ОАО «ДНЕПРОТЯЖМАШ»

"Днепротяжмаш" в июне-июле поставит в Россию три стационарных вагонопрокидывателя, в том числе два – ОАО "Мосэнерго" и один – ОАО "Тулачермет". Контракт на поставку продукции ОАО "Мосэнерго" заключен в начале февраля после победы "Днепротяжмаша" в проведенном "Мосэнерго" тендере. Тогда же НПФ "Днепротехсервис" (собственник "Днепротяжмаша") заключила контракт на поставку вагонопрокидывателя "Тулачермету". Стоимость контрактов не уточняется, однако известно, что стоимость одного роторного стационарного вагонопрокидывателя – \$500-600 тыс. Срок службы вагонопрокидывателей при условии проведения необходимых ремонтов составляет 25 лет и более. По словам собеседника агентства, у "Днепротяжмаша" "есть наметки" на поставку еще двух вагонопрокидывателей в Россию – Центральной обогатительной фабрике "Кузнецкое" и угледобывающему предприятию "Разрез "Черниговец" (Кемеровская обл.).

Обсуждается вопрос о поставке этой техники российскому ОАО "Кокс" (Кемерово). "Днепротяжмаш" завершает изготовление бокового передвижного вагонопрокидывателя для ОАО "Запорожсталь". Всего предприятие изготовило около 380 вагонопрокидывателей (тогда как российский ЮУМЗ – семь). ОАО "Днепротяжмаш" специализируется на производстве прокатного, дробильного, доменного и сталеплавильного оборудования, а также тюбингов и вагонопрокидывателей. В январе предприятие увеличило объемы реализации на 49,9% по сравнению с аналогичным периодом 2002 г. – до 4876,1 тыс. грн. К концу года "Днепротяжмаш" намерен увеличить выпуск продукции до 11 млн. грн. в месяц. (Интерфакс-Україна/Машиностроєння України)

ХК «ЛУГАНСКТЕПЛОВОЗ»

Единственный производитель электропоездов холдинговая компания "Лугансктепловоз" (Луганская обл.) начала разработку дизель-поезда повышенной комфортабельности по заказу Государственной администрации железнодорожного транспорта "Укрзалізниця". "Лугансктепловоз" планирует построить опытный образец нового дизель-поезда в этом году и начать его серийное производство в 2004 г. "Лугансктепловоз" купил у компании MTU (Германия) силовую установку для нового поезда, которая более экономична по сравнению с отечественными аналогами и позволит сократить расходы при эксплуатации поезда. "Лугансктепловоз" намерен также оснастить новый дизель-поезд усовершенствованной электропередачей с частотным регулированием (асинхронным приводом), обеспечить современный дизайн в вагонах и установить в них биотуалеты. Потребность Украины в дизель-поездах составляет до 80 шт. "Лугансктепловоз" выпускает два вида четырехвагонных дизель-поездов ДЭЛ-01 и ДПЛ-1 с асинхронной электропередачей. 2002 г. "Лугансктепловоз" закончил с убытком 9 млн. грн. "Лугансктепловоз" производит магистральные тепловозы, дизель-поезда, электропоезда постоянного и переменного тока, транспортеры, вагоны и оборудование для поездов пригородного сообщения и трамваев, а также горно-шахтное оборудование. 76% акций завода принадлежат государству, а остальные акции распределены между физическими и юридическими лицами. (Українськи новини/Машиностроєння України)

ОАО «СТАХАНОВСКИЙ ВЗ»

Стахановский вагоностроительный завод (Луганская обл.) разработал люковый и глуходонный полувагоны, которые предназначены для перевалки навалочных грузов, контейнеров или автомобилей. Завод планирует наладить серийное производство полувагонов в третьем квартале. Планируется продавать полувагоны в России, Украине и Казахстане. На предприятии также разработан вагон-зерновоз, который может использоваться и как минераловоз. Звонд планирует наладить серийный выпуск зерновозов во втором квартале. Завод будет производить зерновозы объемом 89 куб. м и нагрузкой на ось не более 70 т. При разработке зерновоза был взят за основу вагон-минераловоз, а отличие между ними заключается в механизме разгрузки и объеме. Завод планирует продавать зерновозы в Украине, России и Казахстане. В 2002 г. Стахановский вагоностроительный завод увеличил производство на 280%, или на 92,47 млн. грн. по сравнению с 2001г. до 125,5 млн. грн. В 2002 г. завод увеличил производство вагонов на 198% (на 950 вагонов), до 1430 вагонов. Контрольным пакетом акций завода владеет российская компания "Группа "Альянс", также управляющая Херсонским НПЗ. Стахановский ВЗ специализируется на производстве железнодорожных минераловозов, думпкаров, контейнеров и железнодорожных транспортеров. (Українськи новини/ Машиностроєння України)

КАЗАХСТАН

ЛОКОМОТИВЫ ЗАКУПАЮТСЯ В КИТАЕ, А НОВЫЕ ЗЕРНОВОЗЫ - В УКРАИНЕ И РОССИИ

Казахстан закупит в Китае 152 локомотива. Два локомотива поступят в готовом виде, а сборка остальных 150 машин будет осуществлена на республиканских тепловозоремонтных предприятиях до 2009 г. В настоящее время инвентарный парк локомотивов Казахстана насчитывает 1833 единицы. Из них в эксплуатации находится 1254 машины. Износ тяговых мощностей на железных дорогах республики составляет 65-70%, а по отдельным видам тяги - около 80-90%. Обновление парка локомотивов в Казахстане не производилось 7-8 лет.

Компания "Казахстан темир жолы" в 2003 г. приобретет 411 новых зерновозов на 1271 млн. тенге для удовлетворения потребностей казахстанских зернопроизводителей. Это приобретение является первым за 10 лет. Планируется, что заказы будут размещены на российских и украинских предприятиях. Всего программа обновления тягово-подвижного состава рассчитана до 2014 г. В марте в Казахстан будут доставлены французские комплексы путеналадочных машин, которые подгоняют верхнее полотно дороги Астана - Алматы для запуска скоростных составов. Кроме того, полностью будут заменены стрелочные переходы. В июле поступят 44 модернизированных испанских вагона "Тальго", из которых будет сформировано два состава, курсирующих по маршруту Астана - Алматы. (Деррик/Крестьянские ведомости/ Машиностроение Украины)

РОССИЯ

МПС НЕ БУДЕТ ПОКУПАТЬ СКОРОСТНЫЕ ПОЕЗДА ЗА ГРАНИЦЕЙ

Вопрос организации скоростного пассажирского движения был рассмотрен на рабочем совещании инвестиционного комитета министерства. Как заявил глава МПС Геннадий Фадеев, закупка скоростных поездов за границей не решает проблем, так как в России нужны не десятки, а десятки тысяч поездов. По мнению Г. Фадеева, другим путем является совместное производство, но только на базе российской промышленности. Несмотря на бесперспективность проекта создания электропоезда "Сокол", новый скоростной поезд в России должен быть создан на базе российской промышленности. Организация скоростного движения - это вопрос завтрашнего дня. "Электропоезд "Сокол", разработанный ЦКБ "Рубин", - это бесперспективный проект, межправительственная комиссия признала его полностью непригодным", - сказал Г. Фадеев. Испытания выявили несоответствие технических показателей ряда систем и оборудования нормируемым требованиям, от которых напрямую зависит безопасность пассажиров. В связи с этим ввод в эксплуатацию с пассажирами опытного поезда "Сокол" был признан невозможным. (Авиапорт/Прайм-Тасс/Машиностроение Украины)

Производители продукции

ОАО «АЛТАЙВАГОН»

ОАО "Алтайвагон" получит первые 50 млн. руб. кредита на развитие сталелитейного производства. Часть банковской процентной ставки на 7 млн. руб. компенсирует краевой бюджет. Средства будут вложены в рубцовский филиал завода - бывший Рубцовский завод тракторных запчастей. Как сообщил главный инженер ОАО "Алтайвагон" Владислав Щербинин, с начала года у завода нет проблем с заказами на производство вагонов (планируется сделать около 3500), но существует острая нехватка стального литья. Первое, что попало в разряд дефицита - элементы вагонной тележки. Принято решение организовать собственное производство. Выбор пал на простаивающий пять лет рубцовский завод. Оборудование завода в основном сохранено, но значительные затраты понадобятся для восстановления электрической части - подстанций и распределительных устройств к ним. Решать проблему будут специалисты новосибирского "Сибэлектротерма". Металлические литые детали планируется произвести в начале лета. Для изготовления более габаритного литья потребуется 1-1,5 года. (Регнум/Машиностроение Украины)

ОАО «КУРГАНМАШЗАВОД»

Кузнечный завод ОАО "Курганмашзавод" получил крупный заказ МПС. Согласно договору, в 2003 г. завод должен поставить государственному предприятию "Росжелдорснаб" клинья тягового хомута, используемые для сцепления вагонов, на 25 млн. руб. Заказ МПС удалось получить во многом благодаря высокому качеству продукции, подтвержденному сертификатом. Теперь завод планирует сертифицировать продукцию по стандартам железной дороги. В перспективе КМЗ планирует расширить сотрудничество с железнодорожниками: специалисты кузнечного завода предложили на рассмотрение МПС порядка 10 наименований продукции - пружин, болтов, гаек и подвесок, предназначенных для сцепления вагонов. (Регионы/Машиностроение Украины)

ОАО «ТВЕРСКОЙ ВАГОНСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД»

С учетом приемлемых цен и высокого качества продукции железнодорожники готовы ежегодно закупать в ОАО "Тверской вагоностроительный завод" 600-700 вагонов, завод производит ежемесячно около 30 вагонов. (Финмаркет/Машиностроение Украины)

ПОЛЬША

СОЗДАНА СИСТЕМА АВТОМАТИЧЕСКОЙ СМЕНЫ КОЛЕИ ВАГОННЫХ ТЕЛЕЖЕК

Познанский завод подвижного состава в сотрудничестве с польскими компаниями "АРГО", ДЕЦ (Дирекцией по эксплуатации цистерн) и "ЗНЛС Пила" наладил производство систем автоматической смены колеи вагонных тележек "SUW 2000", включающих колесные пары с переменным расстоянием между колесами, тележки грузовых и пассажирских вагонов, путевое переставное приспособление. Оснащенные новыми тележками вагоны меняют расстояние между своими колесами практически за несколько секунд во время переезда через путевое переставное приспособление. Таким образом, изменение происходит под нагрузкой (т. е. без разгрузки вагона). Система "SUW 2000" прошла испытания в течение двух лет в Польше, России и Украине. Наибольшую экономическую эффективность она показывает при сравнительно небольших по расстоянию перевозках внешнеторговых грузов. В настоящее время идет подготовка к началу коммерческой эксплуатации системы. Уже в текущем году предполагается оснастить системой "SUW 2000" товарные поезда, следующие из Украины в Польшу и обратно, а также пассажирские поезда в сообщении Краков - Киев - Краков и Краков - Львов - Краков. Заинтересованность в системе "SUW 2000" проявили китайские, корейские, а также иранские железные дороги, имеющие ширину колеи, отличную от российской. (БИКИ/Машиностроение Украины)

ЧИТАЙТЕ ТАКЖЕ В «МАШИНОСТРОЕНИИ УКРАИНЫ»

Мировой рынок: Рост активности на рынке железнодорожного оборудования, №1, 2003 г.

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

УКРАИНА**ВЫРОС ИМПОРТ ХОЛОДИЛЬНИКОВ**

В 2002 г. в Украину были ввезены 345649 шт. холодильников, в 2001 г. – 166 тыс., а в 2000 г. – 94 тыс. Скачок импорта вызван массовым износом холодильников прежнего поколения и ростом спроса. Однако рост импорта в натуральном выражении не повлек рост денежной составляющей. За 10 лет в Украину ежегодно импортировались в среднем около 80 тыс. шт. холодильников. Большая часть объема импорта (77%) приходится на страны СНГ и Балтии - Беларусь (56%), Россия (15%) и Литва (6%). На другие страны-импортеры (Южную Корею, Италию, Германию и др.) приходится лишь 23% объема поставок. Структура импорта по видам распределилась следующим образом: холодильники объемом от 250 л до 340 л – 48,5% (в натуральном выражении); до 250 л – 46,5%; более 340 л – 5%. (Держзовнишинформ/Машиностроение Украины)

БЕЛАРУСЬ**ОАО «ГОРИЗОНТ» БУДЕТ ПРОИЗВОДИТЬ ЦИФРОВЫЕ ВИДЕОМАГНИТОФОНЫ**

ОАО "Горизонт" планирует начать во втором квартале массовое изготовление цифровых видеомагнитофонов. К настоящему времени на предприятии завершены тестовые испытания нескольких моделей. По данным маркетологов, DVD-проигрыватели Horizont будут многофункциональными, с возможностью воспроизводить не только диски в DVD формате, но и другие форматы (SVCD, CVD, DVCD, VCD 2.0, VCD1.1, VCD 1.0, CD-DA, CD-R, CD, HDCD, CD-I, MP-3). В них также предусмотрена популярная функция «караоке». Предприятие также планирует поставить на рынок и другие новинки цифровой техники - телевизоры со встроенным DVD-проигрывателем - модель класса "люкс" с плоским экраном (72 см по диагонали, 100 Гц развертка, стереозвук), а также компактную модель с 37-сантиметровым экраном. По мнению экспертов, такие гибриды вскоре заменят устаревшие видеодвойки. ОАО "Горизонт" производит телевизоры более 30 моделей. Предприятие работает в двух основных направлениях - освоение нового дизайна корпусов, производство телевизоров с абсолютно плоским экраном, а также с принципиально новыми функциональными возможностями, в том числе цифровой разверткой и стереозвуком. (Интерфакс/ Машиностроение Украины)

РОССИЯ**Анализ****ПРОИЗВОДСТВО ТЕЛЕВИЗОРОВ**

По данным Госкомстата, в прошлом году в стране произвели на 80,2% цветных телевизоров больше, чем в 2001г. (1,806 млн. шт.). Производство видеомагнитофонов увеличилось в 2,8 раза - до 18000 шт. Производители объясняют бурный рост производства телевизоров тем, что российская продукция оказалась существенно дешевле импортной. «Раньше на рынке самыми дешевыми были «корейцы» - LG и Samsung, - говорит директор по маркетингу компании Rolsen (Фрязино, Московская обл.) Леонид Осипов. - А сейчас в низшем ценовом сегменте (до \$250) они самые дорогие». Себестоимость корейских телевизоров выше, чем у российских аналогов, примерно на \$30, и именно эта разница стала решающей. Проявлению у телевизоров российских марок ценового преимущества помогла и ценовая война, развязанная в прошлом году производителями из Беларуси. По словам Оксаны Хрусталь, менеджера компании «Бытовая техника «Сокол», из-за демпинговой политики белорусских «Горизонта» и «Витязя» цены на телевизоры в дешевом сегменте упали в прошлом году на 20%, что сильно осложнило положение корейцев. В результате LG, по словам Осипова, планирует в этом году произвести на фрязинском заводе Rolsen до 95% своих телевизоров, предназначенных для продажи в России. В 2002 г. во Фрязине было собрано 430000 телевизоров LG (42% всех проданных в России телевизоров этой марки). Собственных телевизоров Rolsen собрал в прошлом году почти в два раза меньше - 240000. По словам менеджера компании ЗАО «Самсунг электроникс рус»

(российское подразделение Samsung), пожелавшего остаться неназванным, его компания также рассматривает возможность полного переноса в Россию производства телевизоров. Но, в отличие от LG, которая размещает заказ на чужой площадке, Samsung планирует открыть в России собственное производство. Наряду с корейскими компаниями и традиционными российскими производителями телевизоров свою лепту в улучшение производственной статистики внесли и недавно созданные компании - концерн «Научный центр», начавший в 2002 г. производство телевизоров Sitronics, и «Бытовая техника «Сокол», принадлежащая акционерам сети «М. Видео». Как заявила Оксана Хрусталь, ее компания в 2002 г. увеличила производство телевизоров «Сокол» на 385% (до 231000 шт.). На этот год у компании планы намного скромнее - выпустить 287000 телевизоров. В компании считают, что рынок телевизоров также вырастет в этом году на 20% - до 6 млн. шт. Осипов считает, что сектор дешевых телевизоров, в котором в основном и представлены российские производители, уже насыщен и расширяться больше не будет. «Для новых брэндов места уже нет, - говорит он. - Сейчас телевизоры может собрать любой желающий, но продать их будет очень сложно». LG и Samsung в этой ситуации очень быстро вернут пошатнувшиеся позиции за счет громадных рекламных бюджетов и опыта в продвижении продукции, и в этом году производство телевизоров под иностранными брэндами вырастет в два раза. (Ведомости/ Машиностроение Украины)

УЗБЕКИСТАН**АО «СИНО» УВЕЛИЧИВАЕТ ВЫПУСК ХОЛОДИЛЬНИКОВ**

Самаркандское АО "Сино" в 2003 г. планирует выпустить 20 тыс. холодильников на \$3,2 млн. Недавно узбекский производитель холодильников был на грани банкротства. В течение четырех лет предприятие использовало лишь ограниченную часть производственных возможностей, а два года завод просто стоял. В конце 2002 г. в АО "Сино" были приглашены бизнесмены и специалисты по финансовому оздоровлению предприятия. Благодаря разработанным мерам удалось восстановить производство и наладить выпуск не только основной продукции, но и комплектующих. Для производства холодильников заводу требуется 220 комплектующих. Если раньше до 70% комплектующих импортировалось, то сегодня основная часть производится на самом заводе и на других предприятиях страны. Предприятие намерено полностью обеспечить внутренний рынок продукцией. (UzReport/ Машиностроение Украины)

УКРАИНА

В ЗАО «НКМЗ» ПЛАНИРУЕТСЯ РОСТ ПРОИЗВОДСТВА

Состоялось собрание акционеров АО «Новокраматорский машиностроительный завод» (Краматорск Донецкой обл.). 2002 г. был для предприятия серьезной школой испытаний. Без качественного технического перевооружения производства, освоения ресурсосберегающих технологий, поиска внутренних резервов минимизации затрат, повышения профессионального мастерства завод не сможет конкурировать на рынке. Несмотря на снижение основных показателей, осталась на прежнем уровне среднемесячная зарплата, обеспечен рост реализации товарной продукции, в полном объеме профинансирована программа технического перевооружения и социальная сфера, обеспечена поддержка ветеранов предприятия. НКМЗ продолжает реализацию экспортной стратегии - поставки в страны дальнего зарубежья выросли на 44%. На Енакиевском МЗ реализован уникальный проект первой отечественной линии непрерывного литья заготовок. На Новолипецком МК проведена реконструкция широкополосного стана-2000 горячей прокатки. Отгружено оборудование для комплексной реконструкции стана-2840 горячей прокатки алюминия для Каменск-Уральского МЗ. Поставлены листоплавильная машина, ножицы поперечной резки, корпуса миксера, две загрузочно-разгрузочные установки для «Северстали» (Череповец). Запорожский завод ферросплавов получил от НКМЗ мостовой кран, Полтавский ГОК - высокопроизводительный шламовый насос нового поколения. На Ингулецкий ГОК ушло специальное конвейерное оборудование для работы в тяжелых условиях. 11 мельниц получили ГОКи Украины и России, 15 проходческих и семь очистных комбайнов - донбасские и российские шахты. 20 вагонных замедлителей НКМЗ обеспечивают сортировочные горки железных дорог Украины и Беларуси. С привлечением ведущих научных учреждений проведены более 30 научно-исследовательских работ с объемом финансирования более 3 млн. грн., которые направлены на создание новых перспективных наукоемких видов техники и оборудования мирового класса. Специалисты ПМО освоили современное оборудование по производству сортовой заготовки. Продолжается создание станом Стекла производительностью до 1,5 млн. т продукции в год, обеспечивающих высокое качество выкатки тончайших металлических полос. Осваивается производство дуговых сталеплавильных печей нового поколения. Для Центрального ГОКа изготавливается буровой станок, значительно превосходящий применяемые в отечественной горнодобывающей отрасли аналоги. Прошли приемочные испытания добычные узкозахватные комбайны УЖД-200 для добычи угля из тонких пластов, созданные специалистами ПСМ для угольной промышленности. Разработана и выдана в производство техдокументация на добычной комбайн УЖН-400 со встроенной системой подачи, позволяющий в два раза увеличить производительность труда на шахтах. Впервые в СНГ созданы и успешно прошли заводские испытания поддирочно-погрузочные машины с резовым и ковшовым рабочими органами. Совершенствуется конструкции проходческих комбайнов П110 и П110-01, ставших традиционной заводской номенклатурой. В развитие завода инвестировано 80,184 млн. грн., что на 8,2% больше, чем в 2001 г. В 2003 г. планируется ввести в эксплуатацию 19 единиц уникального высокопроизводительного металлорежущего оборудования на 75 млн. грн. Создан специализированный центр «НКМЗ-Автоматика», где на основе современной элементной базы с использованием собственного программного продукта специалисты центра в 2002 г. спроектировали и изготовили систем управления на 10 млн. грн. Планом 2003 г. предусмотрено изготовить таких систем на 50 млн. грн. В 2003 г. НКМЗ намерен обеспечить рост ключевых показателей: по объему продаж - на 38,4%, товарной продукции - 52,4%, механоизделий - 40%, инвестиций в развитие завода - 43,2%. Выполнение планов позволит повысить среднюю зарплату на 26%. Заключены контракты на изготовление и поставку второй линии для Енакиевского МЗ. Срок проектирования, изготовления и поставки - 10 месяцев. Никто в мире не изготавливал подобное уникальное оборудование в столь короткий срок. Необходимо изготовить три прессы для колесопрокатного цеха Нижнетагильского МК, линию цинкования для «Северстали», нагревательные печи для Новолипецкого МК и Нижне-Серьгинского МЗ. Для заказчиков Украины, Беларуси и России будут изготовлены 16 проходческих и 14 очистных комбайнов, 30 вагонных замедлителей, 10 шахтных машин и 13 мельниц. Собрание акционеров приняло решение ввести в состав совета общества директора производства серийных машин А. Зоненко и председателя президиума ассоциации молодежи А. Ену, из остатка прибыли к распределению выплатить дивиденды в 30 грн. на акцию, остальные средства инвестировать в техническое перевооружение предприятия. (Пресс-служба НКМЗ/Машиностроение Украины)

РОССИЯ

ПРОМЫШЛЕННАЯ ЛИНИЯ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫХ КОЛЕС НОВОГО ТЕХНИЧЕСКОГО УРОВНЯ

Конкурс на лучшую промышленную линию по производству железнодорожных колес нового технического уровня провел Нижнетагильский металлургический комбинат (НТМК, Россия). Из числа претендентов (в тендере участвовали несколько зарубежных фирм) победителями названы известная специализированная немецкая фирма «СМС Эмуко» и Новокраматорский машиностроительный завод (Краматорск Донецкой обл.). Подписан контракт, согласно которому два предприятия-победителя в течение 17 месяцев изготовят и поставят нижнетагильским металлургам 2250 т современного оборудования промышленной линии производительностью до 100 железнодорожных колес в час. Порядка 1,5 тыс. т из общей массы машин - три сложнейших прессы в 5,9 и 5 тыс. тонно-сил - в активе новокраматорцев. По словам главного инженера производства горнорудного и кузнечно-прессового оборудования НКМЗ Владимира Невидомского, у коллектива есть опыт выпуска подобной техники, и выполнение ответственного заказа будет обеспечено качественно и в срок. (Пресс-служба НКМЗ/Машиностроение Украины)

ОАО «УРАЛМАШЗАВОД» ПОСТАВИТ ВАЛКИ ВО ФРАНЦИЮ

Специалисты «Уралмашзавода» подписали контракт с фирмой SRTM-Lagica. Согласно контракту в течение четырех месяцев «Уралмашзавод» поставит SRTM-Lagica 260 т рабочих и опорных валков холодной прокатки. Французская сторона намеревается заключить с «Уралмашзаводом» контракт на изготовление еще 220 т валков. Сумма контракта не разглашается. Технические требования, предъявляемые к изготовлению этих валков, очень жесткие. Качество валков будет намного выше производимых в настоящее время. Поставка этих валков в установленные сроки и успешная их эксплуатация позволит «Уралмашзаводу» выйти на новые сегменты рынка сбыта - металлургические предприятия Латинской Америки и Африки. (Новости-Урал/Машиностроение Украины)

ЧИТАЙТЕ ТАКЖЕ В «МАШИНОСТРОЕНИИ УКРАИНЫ»

СНГ: Расширение мощностей для цинкования, №1, 2003 г.

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

УКРАИНА

ЭКСПОРТ ВООРУЖЕНИЙ В 2002 ГОДУ

Объем экспорта и услуг военного и специального назначения Украины, включая технологии, по оценкам Центра исследований армии, конверсии и разоружения, в 2002 г. составил около \$450 млн. Это на 10% ниже по сравнению с отмеченным 15%-ным ростом экспорта вооружений в 2001 г. Официальные данные за 2002 г. пока не оглашены. Осенью госкомпания "Укрспецэкспорт" прогнозировала соотносимый с 2001 г. объем экспорта и услуг военного и специального назначения на уровне около \$500 млн. В структуре экспорта преобладают компоненты авиатехники, средства ПВО, бронетехники. Снижение объемов экспорта обусловлено обострением конкуренции в постсоветском сегменте рынка вооружений и появлением на нем новых игроков, в числе которых действующие и потенциальные члены НАТО - страны Центральной и Восточной Европы. Одним из факторов стал рост напряженности на Ближнем Востоке и в Юго-Восточной Азии и сопряженное с геополитическими процессами открытие отдельных оружейных рынков, в том числе для западных экспортеров. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

**ПОДПИСАН ЗАКОН О ГОСКОНТРОЛЕ
ЭКСПОРТА И РЕЭКСПОРТА ТОВАРОВ ВОЕННОГО И ДВОЙНОГО НАЗНАЧЕНИЯ**

Президент Леонид Кучма подписал закон о государственном контроле за международными передачами товаров военного и двойного назначения. Закон вступает в силу со дня его опубликования. Закон был принят парламентом 20 февраля. К товарам военного назначения отнесены базовые технологии, технологии, которые определяют принцип работы и использования техники, элементы технологий, без которых военная техника не может быть создана и использована. Закон расширяет перечень принципов государственной политики в сфере экспортного контроля, добавляя в этот перечень приоритетность национальных интересов. Специально уполномоченный орган исполнительной власти по вопросам государственного экспортного контроля выполняет не только функции ограничения или запрета, но и способствует деятельности, связанной с международной передачей товаров, в случае если это соответствует национальным интересам. Экспертами в сфере государственного экспортного контроля не могут назначаться представители фирм или организаций, заинтересованных в выводах экспертизы. Длительность экспертизы не должна превышать 30 дней со дня подачи всех необходимых документов в специально уполномоченный орган. Закон определяет сроки рассмотрения уполномоченным органом заявления на оформление соответствующего разрешения - 45 дней в отношении экспорта-реэкспорта товаров военного назначения, 30 дней - в отношении товаров двойного назначения и временного вывоза каких-либо товаров, 15 дней - в отношении импорта и транзита товаров, а также временного вывоза или вывоза товаров для демонстрирования на выставках-ярмарках. Определен перечень нарушений требований законодательства в сфере государственного экспортного контроля. В частности, нарушением является проведение переговоров, связанных с подписанием внешнеэкономических договоров об экспорте товаров военного назначения, на поставки которых в соответствующие иностранные государства установлено частичное эмбарго, без получения положительного вывода специально уполномоченного органа. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

КОНТРАКТ «УКРСПЕЦЭКСПОРТА» И «РОСОБОРОНЭКСПОРТА» НА ИЗГОТОВЛЕНИЕ ОБОРУДОВАНИЯ

"Укрспецэкспорт" и "Рособоронэкспорт" подписали контракт на изготовление оборудования для российских зенитных комплексов в ОАО "Новокаматорский машиностроительный завод". 12 мобильных вышек антенных постов для зенитных комплексов "С-300П" будут изготовлены на Новокаматорском машиностроительном заводе (Краматорск, Донецкая обл.). Сумма контракта не разглашается. Зенитные комплексы "С-300П", которые отличаются уникальными способностями поражать воздушные цели, составляют основу войск противовоздушных сил России. Опыт работы ОАО "НКМЗ" в области наземного оборудования для боевых и космических ракетных комплексов насчитывает сорок лет. На "НКМЗ" созданы около 140 типов машин и агрегатов для оборонной промышленности. Среди заказов предприятия были и нынешние мобильные вышки антенных постов для ракетно-зенитных комплексов "С-300П". (Экспрессинформ/ Машиностроение Украины)

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ РАЗРАБОТКИ ВООРУЖЕНИЯ ПРЕДСТАВЛЕНЫ НА МЕЖДУНАРОДНОЙ ВЫСТАВКЕ

Украина представляла на шестой международной выставке вооружений сухопутных войск, ПВО и ВМФ IDEX-2003 (International Defence Exhibition, Абу-Даби, Объединенные Арабские Эмираты) широкий спектр перспективных разработок современного вооружения и боевой техники. По данным украинских спецэкспортеров, на крупнейшем оружейном салоне ближневосточного региона свои оборонные проекты, в том числе в таких отраслях, как бронетанкостроение, производство авиационных ракет, радиолокация, авиастроение, судостроение, представляли около 40 предприятий оборонно-промышленного комплекса Украины. В числе "изюминок" украинской экспозиции – станции пассивной радиоэлектронной разведки "Кольчуга" донецкого "Топаз", представляемые госкомпанией "Укринмаш" (Киев), динамическая система защиты для танков "Нож" и комплекс активной защиты "Заслон". Украина также представляет технологии производства капсулей и взрывателей, разработанные Шосткинским казенным предприятием «Импульс» (Сумская обл.), программу модернизации радаров, разработанную компанией "Аэротехника", лазерные приборы и датчики специального назначения, созданные Феодосийским казенным оптическим заводом (Крым), модернизированную мобильную тропосферную радиолокацию для быстрого построения связи в экстремальных условиях, разработанную светловодским ОАО "Олимп" (Кировоградская обл.) Главным распорядителем украинской экспозиции на IDEX-2003 выступает госкомпания "Укрспецэкспорт". (Корреспондент.net/UkrBiz.net/Машиностроение Украины)

СНГ

БЕЛАРУСЬ И УКРАИНА БУДУТ СОТРУДНИЧАТЬ

Беларусь идет на развитие кооперации с Украиной в сфере модернизации вооружений. Об этом заявил заместитель министра обороны по вооружению - начальник вооружения вооруженных сил Беларуси генерал-майор Петр Рогожевский. Он отметил, что во время визита в Украину изучался вопрос о возможностях налаживания кооперации при ремонте вертолетов Ми-8, Ми-24, Ми-26, о возможности приобретения белорусской стороной на тендерной основе учебно-тренировочного самолета Л-39. Обсуждался вопрос предоставления украинской стороной технической помощи в организации и проведении ремонта и модернизации ЗПРК 2С6 ("Тунгуска"), ЗРК 9К33 ("Оса"), БМ-21, а также возможности приобретения ремонтной документации изделия 2А42 (пушка БМП-2). (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

«ОБОРОНИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» ГОТОВЯТСЯ К ПОПОЛНЕНИЮ

Межгосударственная финансово-промышленная группа (МФПГ) "Оборонительные системы" может пополниться новыми участниками. Об этом сообщил руководитель департамента экспортного контроля и кооперационных поставок минпромнауки РФ Владимир Белуков. По его словам, войти в МФПГ выразили желание правительства Киргизии и Казахстана. От Киргизии к "Оборонительным системам" может присоединиться предприятие радиоэлектронного комплекса "Айнов". Рассматривается возможность о включении в МФПГ ряда оборонных заводов Армении. Межгосударственная финансово-промышленная группа "Оборонительные системы" создана в соответствии с межправительственным соглашением между Россией и Беларусью от 11 февраля 2000 г. В состав учредителей входят российские и белорусские предприятия, среди которых ФГУП "Факел", ГП "Московский НИИ приборной автоматики", ФГУП "Государственный обуховский завод", АООТ "Конструкторское бюро "Кунцево", ФГУП «Завод им. Коминтерна», ГП "Минский завод колесных тягачей", 2566-й завод по ремонту радиоэлектронного вооружения, научно-производственное предприятие "Алевкурп" и другие. Управляющей компанией МФПГ является ОАО "Оборонительные системы". (ТС-ВПК/Союз-Инфо/ Машиностроение Украины)

КАЗАХСТАН

СОЗДАНА НАЦИОНАЛЬНАЯ КОМПАНИЯ «КАЗОБОРОНПРОМ»

Как сообщили в пресс-службе правительства Казахстана, соответствующее постановление подписано правительством республики 14 марта. Новая компания создается для активизации работы оборонной промышленности Казахстана. Планируется, что в компанию войдут 23 предприятия оборонного комплекса, в том числе предприятие "Казспецэкспорт", Актюбинский и Алматинский авиаремонтные заводы, Семипалатинский бронетанковый завод, а также ряд научно-исследовательских институтов. Главой компании будет назначен бывший руководитель Восточно-Казахстанской области Виталий Метте. (Новости/Машиностроение Украины)

РОССИЯ

В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ БУДЕТ ЕЩЕ ОДИН ОБОРОННЫЙ КОНЦЕРН

К 2004 г. в Санкт-Петербурге планируется создать еще один оборонный концерн из пяти предприятий (в том числе и из других городов) - на базе ФГУП ЦНИИ "Электроприбор" будет образован концерн "Морская навигация и связь" Полтора года назад на базе ФГУП ЦНИИ "Электроприбор" была образована ассоциация, которая стала первым шагом к реорганизации предприятий оборонной промышленности, куда входят пять предприятий: ФГУП ЦНИИ "Электроприбор", "Азимут-Электроприбор", КБ "Связьморпроект", ЦНИИ "Дельфин" (Москва), Завод точной механики (Екатеринбург). По словам директора ФГУП ЦНИИ "Электроприбор" Владимира Пешехонова, образование ассоциации позволяет более слаженно функционировать предприятиям, в частности, завод "Азимут-Электроприбор" загружен на 60% заказами ЦНИИ "Электроприбор". На создание концерна требуется 100 млн. руб., 20-30% которых предполагается выделить из средств федерального бюджета в рамках реализации федеральной целевой программы "Реформирование и развитие оборонно-промышленного комплекса на 2002-2006 гг.". Ядро концерна составят три предприятия Санкт-Петербурга: ФГУП ЦНИИ "Электроприбор", КБ "Связьморпроект" и "Азимут-Электроприбор". КБ "Связьморпроект" вошло в состав "Электроприбора" в качестве структурного подразделения, потеряв статус самостоятельного юридического лица. К лету подобная реорганизация произойдет и с дочерним предприятием "Электробиора" - ГУДП "Азимут-Электроприбор". Остальные предприятия будут присоединяться как самостоятельные структуры в рамках концерна. В 2003 г. на создание концерна "Морская навигация и связь" из федерального бюджета были выделены 10 млн. руб. ЦНИИ "Электроприбор" планирует потратить 100 млн. руб. на техническое перевооружение. На "Электроприборе" завершается реконструкция производства института, которая производилась на базе экспериментального цеха стоимостью \$10 млн. На производстве создаются инерциальные навигационные и другие системы. Компания завершает реконструкцию специализированного производства по выпуску чувствительных приборов (героскопов, аксельрометров) в Гатчине стоимостью \$8 млн. Реконструкция производств велась в течение пяти лет на средства института. По словам Владимира Пешехонова, в 2003 г. компания планирует увеличить объемы производства по сравнению с 2002 г. на 20%. (Деловой Петербург/Машиностроение Украины)

ПРЕДПРИЯТИЯ ПОЛУЧАЮТ ПРАВО... ...НА ЭКСПОРТ ВОЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

Право на осуществление внешнеторговой деятельности предоставлено федеральному государственному унитарному предприятию "Уральский оптико-механический завод". УОМЗ предоставлено право на осуществление внешнеторговой деятельности в отношении продукции военного назначения (ПВН) в части, касающейся поставок запасных частей, учебного и вспомогательного имущества к ранее поставленной ПВН, проведения технического обслуживания и ремонта ПВН. В феврале такое право было предоставлено федеральному государственному унитарному предприятию (ФГУП) "Государственное научно-производственное предприятие "Сплав" (Тула) и ФГУП "Производственное объединение "Квант" (Великий Новгород). Они включены в реестр организаций, имеющих право осуществления внешнеторговой деятельности в отношении продукции военного назначения. Ранее такое право было предоставлено государственному унитарному предприятию "Федеральный научно-производственный центр "Прибор", ФГУП "Московское машиностроительное производственное предприятие "Салют", ФГУП "Центральное конструкторское бюро морской техники "Рубин", государственному унитарному предприятию "Авиационный военно-промышленный комплекс "Сухой".

...И НА ЕЕ ПРОИЗВОДСТВО

Российское авиационно-космическое агентство (РАКА, "Росавиакосмос") выдало ФГУП "Ленинградский северный завод" (ЛСЗ, Санкт-Петербург) две лицензии на производство военной и авиационной техники. Завод получил лицензии на производство вооружения и военной техники, а также на производство авиационной техники, в том числе авиационной техники двойного назначения. Срок окончания действия лицензий - 2008 г. Завод участвует в предконтрактных переговорах о серийном производстве агрегатов и узлов ракетной и авиационной техники на пять лет. Постановлением правительства РФ завод в конце ноября 2000 г. был исключен из потенциальных производителей ракетных комплексов С-300. Фактически предприятие прекратило производство ракетной техники более пяти лет назад. Государственный оборонный заказ на серийное производство спецтехники отсутствует около шести лет. Предприятие с июля 1999 г. передано в подчинение Российскому авиационно-космическому агентству. (Авиапорт/Интерфакс-АВН/Машиностроение Украины)

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

СИТУАЦИЯ В ОБОРОННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Военно-промышленный комплекс - это совокупность предприятий и организаций, подведомственных российским оборонным агентствам и сводному департаменту оборонной промышленности Министерства промышленности, науки и технологий Российской Федерации (Минпромнауки России). В составе правительства РФ созданы пять агентств, курирующих определенные оборонные отрасли: Российское авиационно-космическое агентство (РАКА) - авиационная и ракетно-космическая промышленность; Российское агентство по системам управления (РАСУ) - электронная промышленность, радиопромышленность и промышленность средств связи; Российское агентство по обычным вооружениям (РАВ) - промышленность вооружений; Российское агентство по боеприпасам (Росбоеприпасы) - промышленность боеприпасов и спецхимии; Российское агентство по судостроению (Россудостроение) - судостроительная промышленность.

В России, по данным «ТС ВПК», работают около 1630 предприятий военно-промышленного комплекса. В условиях почти полного отсутствия полноценного государственного заказа за высокотехнологичное и дорогое вооружение основным источником средств для российских оборонных предприятий является экспорт. Несмотря на почти 50% сокращение позиций российского оружия на международном рынке, страна входит в четверку крупнейших экспортеров оружия. В настоящее время российские оборонщики контролируют около 12% мирового рынка вооружений, уступая по объему заключенных контрактов лишь США. Наиболее перспективными и прибыльными отраслями в России являются авиастроение, судостроение и создание систем ПВО.

Среди крупных авиастроительных компаний - такие ведущие предприятия, как ОАО «Комсомольское-на-Амуре авиационное производственное объединение им. Ю. А. Гагарина» (КнаАПО) с доходом \$1,3 млрд. и ОАО «ОКБ Сухого» (Москва) - \$205 млн. (все данные на 2001 г.) Более 90% продукции этих предприятий идет на экспорт, а общее количество их работников превышает 20 тыс. человек. К другим крупным авиастроительным компаниям относятся ФГУП «РСК МиГ», ОАО «Новосибирское авиационное ПО им. Чкалова» (НАПО), ОАО «Научно-производственное объединение «Иркут» (ИАПО) (Иркутск), ОАО «Казанский вертолетный завод», Ростовский вертолетный производственный комплекс - ОАО «Роствертол», ГП «ГНПЦ «Звезда-Стрела» (Королев), ОАО «Улан-Удэнский авиационный завод», ОАО «Нижегородский авиастроительный завод «Сокол» и ОАО «Московский вертолетный завод им. М. Л. Миля».

Именно самая доходная авиационная промышленность стала свидетелем наиболее масштабных слияний и объединений в отрасли. На базе ОКБ Сухого, КнаАПО, ИАПО и НАПО был создан ГП АВПК «Сухой» - крупнейшая самолетостроительная корпорация в России. Но даже «Сухой» не сможет найти минимально необходимые \$9 млрд. для финансирования разработок истребителя пятого поколения. А это значит, что через пресловутые десять лет российские самолеты уже не будут находить спроса среди платежеспособных покупателей.

Значительная доля на рынке вооружений в России принадлежит судостроению. Главные позиции на этом рынке занимают ОАО «Балтийский завод» (Санкт-Петербург), ФГУП «ПО «Северное машиностроительное предприятие» (Северодвинск) и ОАО «Судостроительная фирма «Алмаз» (Санкт-Петербург).

Многообещающе, особенно в контексте современной политической ситуации в мире, выглядит промышленность систем ПВО и радиолокации. Самым эффективным российским предприятием в этой отрасли является ОАО «Концерн ПВО «Алмаз-Антей». В Уральском регионе в состав концерна входит такое крупнейшее предприятие отрасли, как ОАО «Машзавод им. Калинина». Именно заводы концерна производят такой «популярный» продукт, как зенитно-ракетные комплексы Антей-2500, Тор-М1 и т.д. По мнению аналитиков, в долгосрочной перспективе экспорт систем ПВО может стать главной составляющей нашего военного экспорта.

Оборонная отрасль экономики Челябинской области связана, в основном, с танкостроением и производством боеприпасов. Исключение составляют ФГУП ГРЦ им. Макееева и Южноуральский завод «Кристалл», работающий в сфере ракетостроения и радиоэлектронной промышленности.

К ведомству Российского агентства по боеприпасам в области относятся ГП «Завод пластмасс», ГП «Сигнал» и ФГУП «Челябинский автоматомеханический завод» (АМЗ). Как и большинство российских предприятий, работающих в этой сфере, они не имеют выхода на зарубежного потребителя и переживают серьезные финансовые трудности. В условиях снижения оборонного заказа АМЗ переключился на выпуск оборудования для нефтяной отрасли. Однако необходимость «держаться под ружьем» резервные мощности оборонного назначения существенно подрывает конкурентные возможности предприятия.

Еще одной важной отраслью российской оборонки является промышленность вооружений. Ее основной особенностью является изначально заложенная привязка к предприятиям «мирного» назначения. Наиболее значительным промышленным потенциалом в этой группе обладает ГП «ПО «Уралвагонзавод» им. Ф. Э. Дзержинского» (Нижний Тагил). Объем продаж завода в 2001 г. составил \$273 млн. Негативную динамику развития этой отрасли сдвинул с места крупнейший за последние двенадцать лет контракт на танки Т-90С для Индии. Выполнение этого заказа позволило загрузить работой не только Уралвагонзавод, но и все смежные предприятия отрасли. В Челябинской области, вернее в самом Челябинске - знаменитом Танкограде, индийский заказ охватил заводы ОАО «ЧТЗ-Уралтрак», ОАО ФНПЦ «Станкомаш», ОАО «Электромашина», ГП СКБ «Турбина». Однако что будет после выполнения заказа - не знает никто.

Начиная с 2000 г. российское государство, наконец-то обратило внимание на оборонную промышленность. К этому времени стало ясно, что все возможные «соки» из нее уже выжали и нужно подумать о будущем.

Одним из первых концептуальных документов, связанных с реформой и развитием оборонки стали «Основы политики Российской Федерации в области развития оборонно-промышленного комплекса на период до 2010 г. и дальнейшую перспективу», утвержденные президентом 10 ноября 2001 г. Затем появился еще более важный проект: «Государственная программа развития вооружения, специальной и военной техники на 2001-2010 гг.», которая была утверждена президентом 23 января 2002 г. В рамках реализации программы реформ в 2001-2002 гг. вышли указы «О создании открытого акционерного общества «Авиационная холдинговая компания «Сухой», «Об открытии акционерном обществе «Корпорация «Тактическое ракетное вооружение» и о создании «Концерна ПВО «Алмаз-Антей». Появление подобных межотраслевых структур вызвало неудовольствие федеральных агентств (РАСУ, РАКА и т.д.), поскольку предполагалось, что создаваемые холдинги должны заменить государственные объединения. Позднее реорганизации агентств была отложена.

О том, что выполнение программы развития вооружений уже началось, свидетельствует визит в Челябинск министра промышленности, науки и технологий РФ Ильи

Клебанова и полпреда Президента РФ в УрФО Петра Латышева. В начале 2003 г. они провели окружное совещание, посвященное выполнению федеральной целевой программы «Реформирование и развитие оборонно-промышленного комплекса (2002-2006 гг.)». В ходе поездки было еще раз озвучено основное содержание реформы: сокращение количества оборонных предприятий до девяти сот, объединение их в несколько десятков вертикально интегрированных холдингов. Особое место в программе займет политика возвращения под контроль государства ключевых оборонных предприятий. В течение первых пяти лет выполнения большой программы развития вооружений (2001-2010 гг.) государство планирует закупать образцы самой современной техники, а во второе - оснащать ими

армию. В 2003 г. на финансирование федеральных целевых программ по линии ВПК/ОПК из средств бюджета России будут выделены 147 млрд. 90 млн. руб. Запланированные на текущий год объемы финансирования более чем в 2 раза превысят уровень 2001 г., когда федеральные целевые программы были профинансированы из бюджета в 62 млрд. 800 млн. руб. Новый подход в реализации программ, финансируемых из федерального бюджета, заключается в их упорядочении и сокращении их количества. Если в позапрошлом году было профинансировано 136 федеральных целевых программ, то в наступившем году таких программ будет уже 52. (Лидер/Машиностроение Украины)

ЧИТАЙТЕ ТАКЖЕ В «МАШИНОСТРОЕНИИ УКРАИНЫ»

Украина: Чем грозят реформы в ОПК, №2, 2003 г.

ПОДЪЕМНО-ТРАНСПОРТНОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

БЕЛАРУСЬ

МОГИЛЕВСКИЙ АЗ ИМ. С. КИРОВА ОСВОИЛ ПРОИЗВОДСТВО АВТОПОГРУЗЧИКА

РУП «Могилевский автомобильный завод им. С. Кирова» в 2003 г. освоил производство автопогрузчика МоА3-4045. Погрузчик МоА3-4045 предназначен для погрузочно-разгрузочных работ. Грузоподъемность машины составляет 5 т. Номинальная вместимость ковша – 2,9 куб. м. Вырывное усилие по гидроцилиндрам ковша – 163/16,6 кН/тс. Мощность двигателя – 220/300 кВт/л. с. Тяговое усилие – 170/17,3 кН/тс. Максимальная скорость погрузчика составляет 40 км/ч. Габаритная ширина резания – 3000 мм. Отпускная стоимость установлена в \$65 тыс. (с учетом НДС) за погрузчик. Объем производства машин будет определяться согласно платежеспособному спросу. Сырье для производства продукции предприятие приобретает в России и Беларуси. Реализация товара осуществляется на внутреннем и внешнем рынке. Удельный вес экспорта составил около 70% с учетом посредников, которые реализуют продукцию за пределы Беларуси. РУП «Могилевский автомобильный завод им. С. Кирова» образовано в 1935 г. Выпускает самоходную колесную технику, автопогрузчики, бетономешалки, шасси для агрегатирования системами сейсмостехники, дорожные катки на базе тягачей, мусоровозы и товары народного потребления. Среднесписочная численность сотрудников - 3694 человека. Объем товарного производства в сопоставимых ценах в 2002 г. составил 36055586 тыс. бел. руб., за 2001 г. – 35807067 тыс. бел. руб. (Region.mogilev/Машиностроение Украины)

РУП «МОГИЛЕВТРАНСМАШ» ПЛАНИРУЕТ РАСШИРИТЬ НОМЕНКЛАТУРУ ПРОДУКЦИИ

РУП "Могилевский завод транспортного машиностроения" ("Могилевтрансмаш") в 2003 г. планирует расширить номенклатуру продукции. По словам специалистов "Могилевтрансмаша", предприятие создает полуприцеп повышенной вместимости (86-90 куб. м) и новую модель автогидроподъемника. В 2003 г. предполагается освоить производство нового модельного ряда кранов для строительно-монтажных и погрузочно-разгрузочных работ. В частности, планируется приступить к выпуску автомобильного гидравлического крана на базе шасси автомобиля «КамАЗ» (сейчас "Могилевтрансмаш" выпускает краны на базе шасси Минского автозавода и Минского завода колесных тягачей). Кроме того, предприятие намерено освоить серийный выпуск полуприцепов для перевозки контейнеров МТМ-933032. Полуприцеп предназначен для перевозки контейнеров высотой 2,9 м. Основным заказчиком полуприцепов МТМ-933032 будут российские компании, специализирующиеся на перевозке грузов из морских портов России и Украины. По данным специалистов, объем производства таких контейнеровозов может составить около 50 шт. в год. "Могилевтрансмаш" выпускает краны грузоподъемностью 15-25 т, рефрижераторы, панелевозы, полуприцепы, в том числе низкорамные, для перевозки тяжелых грузов. Годовой объем производства "Могилевтрансмаша" составляет около \$26 млн. С учетом реэкспорта до 80% продукции завода поставляется в Россию. Среднесписочная численность работающих составляет более 3 тыс. человек. (Region.mogilev/Машиностроение Украины)

РОССИЯ

ЕЛАЗ ВЫПУСТИЛ УНИКАЛЬНЫЙ АВТОКРАН

На станкоинструментальном заводе Елабужского автозавода выпущен автокран, не имеющий аналогов в России, обладающий грузоподъемностью 32 т и разворотом стрелы на 360 градусов, что позволяет использовать кран в самых сложных строительных операциях. Машина сконструирована елабужскими специалистами совместно с АО "Высота" (Иваново). По словам главного инженера станкоинструментального завода Вадима Первушина, "автокраны собираются на базе шасси «КамАЗа» в полноприводном и заднеприводном вариантах". До конца года планируется выпустить 12 единиц техники. Подобные автокраны будут выпускать, в основном, под заказ. (Новости/Машиностроение Украины)

СОЗДАНА НОВАЯ МОДЕЛЬ АВТОГИДРОПОДЪЕМНИКА

Казанский электромеханический завод (Республика Татарстан) приступил к выпуску новых моделей автогидроподъемников ВС-28К на полноприводном шасси «КамАЗ-43114». Цена подъемника - 1440 тыс. руб., т. е. значительно ниже цены аналогичного 28-метрового АГП на шасси «Урал». (Снабженец/Машиностроение Украины)

КРАНОВЫЙ ЗАВОД «АСК» ИЗГОТОВИЛ КРАНЫ ДЛЯ ОБЪЕДИНЕННЫХ АРАБСКИХ ЭМИРАТОВ

Ленинградский крановый завод «АСК» изготовил четыре электрических мостовых крана грузоподъемностью по 10 т и 12 т в тропическом исполнении для поставки в Абу-Даби (ОАЭ) для предприятия, производящего нефтяные контейнеры. Переговоры, сопровождавшиеся уточнениями технических деталей, начались в 2002 г., а производство заняло около двух месяцев. Производственная фирма «АСК» создана в 1995 г.. Основной продукцией фирмы являются мостовые и консольные краны, в том числе нестандартного исполнения. (Subscribe/Машиностроение Украины)

ЧИТАЙТЕ ТАКЖЕ В «МАШИНОСТРОЕНИИ УКРАИНЫ»

Мировой рынок: Рынок подъемных кранов, №1, 2003 г.

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

УКРАИНА

ЗАВОД «ФИОЛЕНТ» СЕРТИФИЦИРОВАЛ СИСТЕМУ КАЧЕСТВА

Завод "Фиолент" (Симферополь), крупный производитель приборов контроля и регулирования, а также электроинструментов, получил международный сертификат качества ISO 9001, свидетельствующий о соответствии системы управления качеством на предприятии мировым стандартам. Система качества завода сертифицирована Bureau Veritas. При вхождении Украины во Всемирную торговую организацию наибольшие трудности с адаптацией продукции будут иметь предприятия машиностроения, поэтому получение сертификата ISO 9001 открывает заводу "окно в Европу". На промышленной выставке в Германии фиолентовским электроинструментом заинтересовалась немецкая фирма. Однако подписание контракта на поставки сорвалось из-за того, что продукция завода не была сертифицирована. В настоящее время более 70% продукции завода "Фиолент" составляет бытовой и профессиональный электроинструмент (электродрели, рубанки, лобзики, шлифовальные и фрезерные машины, пилы). Кроме того, предприятие выпускает продукцию производственно-технического назначения (приводы для открывания дверей) и продукцию для ВПК - прецизионные электрические машины малой мощности, комплексы, системы и элементы корабельной автоматики. По данным предприятия, в 2002 г. объем производства "Фиолента" увеличился на 20,5% по сравнению с 2001 г. – до 50,2 млн. грн. Завод экспортирует 70% продукции, преимущественно в Россию. Сертификат ISO 9001 получили такие крупные крымские производители, как "Союз-Виктан", ОАО "Керченский судостроительный завод "Залив", ОАО "СЭЛМА" и другие. Bureau Veritas работает в Украине с 1996 г. Головной офис находится в Великобритании. (Интерфакс-Украина /Машиностроение Украины)

ГОТОВИТСЯ К ПРОМЫШЛЕННОМУ ВЫПУСКУ РЕЙТРЕЙСИНГОВЫЙ АБЕРРОМЕТР

Мгновенная ослепительная вспышка — и через доли секунды готова карта диоптрийного рельефа глаза, отображающая мельчайшие отклонения и дефекты. Так действует уникальный прибор (рейтрейсинговый абберрометр), продемонстрированный группой украинских офтальмологов и физиков под руководством профессора Василия Молебного. Особенность абберрометра в том, что он зондирует глаза пациента тонким лазерным пучком диаметром 0,3 мм, состоящим из множества трассирующих лучиков (потому метод исследования получил название рейтрейсинг), и выдает результат невероятно быстро - в 500 раз быстрее, нежели зарубежные аналоги. Поэтому он позволяет проводить не только точнейшую диагностику, определяя отклонения в каждой точке зрачка, но и сложнейшие лазерные манипуляции — достаточно подсоединить прибор к аппарату, непосредственно производящему операцию. Сейчас усовершенствованная модель (сам прибор был создан еще в 1998 г.) проходит «обкатку» в Киевской медицинской академии последипломного образования и готовится к промышленному выпуску. Абберрометр - чуть ли не единственное отечественное достижение в области лазерной офтальмологии. Ученые прогнозируют, что через несколько лет с помощью лазера будет проводиться каждая вторая операция на глазах. (Зеркало недели/Машиностроение Украины)

БЕЛАРУСЬ

ПРЕДПРИЯТИЕ «ВОЛЬТ» ПРИСТУПИЛО К ПРОИЗВОДСТВУ НОВОГО ПУСКОВОГО УСТРОЙСТВА

ОАО "Вольт" (Могилев) в феврале приступило к производству пускового устройства УП-24 "Вольт". Пусковое устройство предназначено для обеспечения запуска двигателей внутреннего сгорания грузовых автомобилей, с использованием устройства совместно с ЛКБ24В в качестве дополнительного источника. Также может быть использовано в качестве источника постоянного тока для других целей. Устройство рассчитано на эксплуатацию в закрытом помещении и на открытом воздухе, под навесом при температуре окружающей среды от «минус» 20 градусов до «плюс» 40 градусов и относительной влажности воздуха не более 80%. Предприятие выпустило опытный образец данного устройства. В марте планируется выпустить шесть единиц. Производство нового вида изделия будет формироваться в зависимости от платежеспособного спроса. Стоимость пускового устройства УП-24 "Вольт" установлена в 715692 белорусских руб., с учетом НДС. Комплектующие для этого устройства предприятие приобретает у белорусских производителей. Реализация продукции осуществляется на внутреннем рынке. Предприятие "Вольт" образовано в 1958 г., как ОАО действует с 1994 г. Специализируется на ремонте электрооборудования, автотранспортного и сварочного оборудования, двигателей троллейбусов и трамваев. На предприятии работают около 180 человек. Объем товарного производства в сопоставимых ценах в 2002 г. составил 911448 тыс. белорусских руб., за 2001 г. – 908623 тыс. белорусских руб. (Могилев-Регион/ Машиностроение Украины)

МИРОВОЙ РЫНОК

Прогноз**ОЖИДАЕТСЯ РОСТ ПРОДАЖ МИКРОСКОПОВ**

В новом анализе мирового рынка средств микроскопии утверждается, что к 2005 г. его объем возрастет до \$1 млрд. Американская компания Trimark Publications представила исследование рынка, согласно которому продажи на мировом рынке микроскопов в 2000 г. составили \$811 млн. При этом на долю оптических микроскопов пришлось \$520 млн., или 60%, на долю электронных - \$222 млн. (26%), так называемых конфокальных микроскопов - \$55 млн. (6%). Согласно прогнозам компании, к 2005 г. мировой рынок микроскопов вырастет до \$986 млн. Технологический прогресс слегка изменит его структуру, сократив долю оптических микроскопов - возрастает доля микроскопов электронных, а также сканирующих зондирующих (scanning probe microscope). Что касается количества проданных инструментов, то здесь безраздельно доминируют оптические микроскопы (99% продаж). Однако конфокальные, электронные и зондирующие микроскопы благодаря высокой стоимости обеспечивают относительно высокую долю прибыли. Доминируют на рынке японские и немецкие компании: лидирует Nikon, за ним идет Zeiss, далее - Olympus и Leica. В исследовании делается вывод, что автоматизированные системы визуализации для медицины начнут серьезно воздействовать на рынок микроскопов. Значительный сегмент рынка представлен микроскопами для контроля полупроводниковых устройств. В последние годы в нем наблюдался значительный рост. Ожидается, что к 2005 г. объем этого сегмента достигнет \$747 млн. (Сnews/Optics/Машиностроение Украины)

США

ПРОИЗВОДСТВО МЕДИЦИНСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Производство медицинского оборудования в США – это очень динамичная, постоянно развивающаяся отрасль, со стабильными темпами роста. Американские производители занимают примерно 40% мирового рынка медицинского оборудования. В то же время США покупают 37% выпускаемого в мире медицинского оборудования, являясь крупнейшим потребителем данной продукции. Другими крупными рынками сбыта являются Япония, ЕС и Канада. Устойчивый спрос на новейшую высококачественную медицинскую технику и технологии привел к возникновению глобальной индустрии медицинского оборудования, ежегодный оборот которой оценивается в \$138 млрд.

Внутренне производство. Ведущие производители медицинского оборудования США расположены в Калифорнии, Миннесоте, Массачусетсе, Флориде, Техасе, Нью-Йорке, Иллинойсе, Пенсильвании и Вашингтоне. Кроме многочисленных малых и средних производственных компаний, в этих штатах находятся и такие гиганты, как 3M (St. Paul, MN), Abbott Laboratories (Abbott Park, IL), Agilent Technologies (Andover, MA), Baxter International (Deerfield, IL), Bristol-Meyers Squibb Co. (NY, NY), MedTronic Inc. (Minneapolis, MN), Tyco International (Mansfield, NA), Stryker Corp. (Kalamazoo, MI). Лидерами отрасли также являются Becton, Dickinson and Co. (Franklin Lakes, NJ), Fisher Scientific International (Hampton, NH), GE Medical Systems (Waukesha, WI), Johnson & Johnson (New Brunswick, NJ) и другие. Согласно статистическим данным 1997 г., производство медицинского оборудования в США оценивалось в \$55,6 млрд. На 3400 компаний, расположенных в упомянутых выше 10 штатах, приходится 57% объема производства. Всего в США насчитывается 5250 производителей медицинского оборудования, в которых работают более 300000 человек, а ежегодные затраты на зарплату составляют \$11,8 млрд.

Экспорт в СНГ. В 2001 г. США экспортировали медицинского оборудования в страны СНГ на \$78,7 млн., что составляет 0,4% от всего экспорта медицинского оборудования. Самыми крупными американскими покупателями в СНГ были Россия (\$51,3 млн.), Украина (\$15,8 млн.) и Узбекистан (\$6,8 млн.). США являются вторым крупнейшим иностранным поставщиком данной продукции в Россию (22%) после Германии (46%). Некоторые крупные американские производители медицинского оборудования имеют представительства в России: GE Medical Systems, Accuson, Valtex, Varian, Stryker, Becton Dickinson и другие. Экспорт медицинского оборудования из США в СНГ в основном состоит из новейшего ультразвукового и рентгеновского оборудования и комплектующих, оборудования и расходных материалов для зубоорудительных клиник, ангиографических систем, диагностических наборов и лабораторного оборудования, оборудования для лучевой терапии, реанимации, функциональной диагностики, операционных залов; протезов и имплантантов, приспособлений и растворов для внутривенных инъекций и переливания крови, автоматизированного оборудования для клиник, различной медицинской техники для домашнего применения. Основными препятствиями для экспорта американского медицинского оборудования в страны СНГ являются требования к качеству и безопасности, предъявляемые при сертификации и регистрации. Российские требования к сертификации и регистрации отличаются от западных стандартов, что приводит к задержкам при оформлении и ведет к дополнительным расходам для американских поставщиков и российских импортеров. Россия постепенно переходит на стандарты ISO (International Organization for Standardization) и IEC (International Electro-technical Commission) в производстве медицинского оборудования. В настоящее время идет реформа российского законода-

тельства по обеспечению безопасности и качества ввозимых товаров и услуг. К другим препятствиям для американских поставщиков на рынках СНГ относятся слабая защищенность интеллектуальной собственности и конкуренция третьих стран. Россия подписала несколько международных договоров, предусматривающих приведение внутренних законов о защите интеллектуальной собственности в соответствие с международными стандартами, однако на деле защита прав на интеллектуальную собственность пока остается на низком уровне. Это создает дополнительные трудности для американских производителей по защите своих торговых марок и препятствует борьбе с поддельной продукцией.

Сотрудничество между США и Россией. «Американско-российский координационный совет по улучшению делового климата, управления и регулирования в здравоохранении» - это новая партнерская организация, созданная по инициативе Комитета по здравоохранению Американской торговой палаты и объединяющая Министерство здравоохранения РФ, представителей американского и российского делового сообщества, Госстандарт России, Министерство экономики РФ и другие организации. Координационный совет занимается вопросами фармацевтической отрасли и рынком медицинского оборудования. Основными задачами совета на рынке медицинского оборудования являются улучшение процесса регулирования посредством приведения его в соответствие с международными стандартами, улучшение защиты интеллектуальной собственности, повышение прозрачности, а также устранение других барьеров, препятствующих росту торговли и вступлению России в ВТО. Дополнительную информацию по производству медицинского оборудования в США можно получить в отделе по развитию торговли Министерства торговли США (www.ita.doc.gov/td/mdequip). Чтобы установить прямые контакты с американскими поставщиками медицинского оборудования, посетите интернет-страницу BISNIS www.bisnis.doc.gov/nis/dpc.cfm или страницу Министерства торговли США www.buyusa.gov/home. Дополнительная информация о финансировании экспорта медицинского оборудования через Экспортно-импортный Банк США - www.bisnis.doc.gov/bisnis/isa/020509ExImMedical.ppt.

Экспорт медоборудования в страны СНГ, млн. \$

| | 1999 г. | 2000 г. | 2001 г. | Всего |
|---------------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| Весь мир | 16128,72 | 17620,52 | 19437,80 | 53187,04 |
| Армения | 5,30 | 0,03 | 0,02 | 5,34 |
| Азербайджан | 0,15 | 0,25 | 0,20 | 0,60 |
| Беларусь | 0,81 | 0,84 | 1,07 | 2,71 |
| Грузия | 1,30 | 1,25 | 0,45 | 3,01 |
| Казахстан | 0,61 | 2,49 | 2,61 | 5,72 |
| Кыргызстан | 1,25 | 0,14 | 0,01 | 1,40 |
| Молдова | 0,54 | 0,11 | 0,13 | 0,77 |
| Россия | 69,62 | 57,21 | 51,31 | 178,14 |
| Таджикистан | 0,01 | 0 | 0 | 0,01 |
| Туркменистан | 0,07 | 0,04 | 0,21 | 0,32 |
| Украина | 2,84 | 10,83 | 15,82 | 29,48 |
| Узбекистан | 7,29 | 1,65 | 6,85 | 15,79 |
| Всего по СНГ | 89,77 | 74,83 | 78,68 | 243,28 |

Источник: Бюро статистики США

Крупнейшие отраслевые ассоциации в Америке:

The American Health Care Association www.ahca.org

Advanced Dental Trade Association www.advamed.org;

www.himanet.com

American Dental Trade Association www.adta.com

Dental Manufacturers of America, Inc. <http://dmanews.org>

Medical Device Communications Industry Group [www.ieee-](http://www.ieee-isto.org/mdcig)

[isto.org/mdcig](http://www.ieee-isto.org/mdcig)

Medical Device Manufacturers Association www.medicaldevices.org

Medical Diagnostics Manufacturers Association www.amdm.org

National Electrical Manufacturers Association www.nema.org

(BISNIS/Машиностроение Украины)

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ СРЕДСТВ ВЫЧИСЛИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ

УКРАИНА

КОМПАНИЯ «НАВИГАТОР» ПОЛУЧИЛА СЕРТИФИКАТ ISO 9001-2001

Компания «Навигатор» получила сертификат ISO 9001-2001 на собственное производство компьютерного оборудования. Новый сертификат выдан на пять лет и удостоверяет, что система управления качеством проектирования, разработки и производства персональных компьютеров и серверов Impression, а также сервисного обслуживания вычислительной техники соответствует требованиям стандарта ISO 9001-2001. По сравнению с предыдущей версией, данный стандарт содержит дополнительные требования к управлению ресурсами, мониторингу системы качества, а также к подготовке персонала. (Держзовнишинформ/Машиностроение Украины)

РОССИЯ

СОВМЕСТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ИЗГОТОВЛЕНИЯ ИНТЕГРАЛЬНЫХ СХЕМ

Правительство России одобрило проект программы союзного государства «Разработка и организация производства специального технологического оборудования для изготовления сверхбольших интегральных схем уровня 0,5-0,25 мкм» на 2003-2006 гг., соответствующее распоряжение подписал премьер-министр Михаил Касьянов. Проект программы был представлен в правительство минпромнауки России и согласован с заинтересованными федеральными органами исполнительной власти. Минпромнауки России поручено внести в установленном порядке проект программы в совет министров союзного государства. (Новости/ТС-ВПК/Машиностроение Украины)

«ФОРВАРД ТЕХНОЛОГИИ» И «ОТКРЫТЫЕ ТЕХНОЛОГИИ» СТАЛИ ПАРТНЕРАМИ

Компания «Форвард технологии» объявила о подписании партнерского соглашения с компанией «Открытые технологии». По условиям соглашения, компания «Открытые технологии» сможет использовать в проектах серверы Forward архитектуры Intel (IA), поставляемые компанией «Форвард технологии». Наряду с поставкой техники, «Форвард технологии» будет принимать участие в проектах системной интеграции «Открытых технологий» в части проектирования и оптимального конфигурирования Intel-серверов. Партнерство с «Форвард технологии» позволит компании «Открытые технологии» ускорить выполнение проектов, снизить их стоимость, а также обеспечить для IA-серверов тот высокий уровень обслуживания, который давно стал фактическим стандартом для RISC-серверов. (Пресс-служба компании «Форвард технологии»/Машиностроение Украины)

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ СРЕДСТВ СВЯЗИ

УКРАИНА

КОМПАНИЯ «КИЕВСТАР» ВНЕДРЯЕТ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОТ TELESENSKSCIL

Компания «Киевстар» заключила договор с "ТелесенсКСЦЛ Украина", разработчиком программного обеспечения в области телекоммуникаций, о внедрении системы Tinterconnect (T-IC), предназначенной для проведения взаиморасчетов между операторами связи. Новый продукт позволит компании быстро реагировать на изменения в правилах выплат, в том числе в соответствии с введенным недавно приказом Госкомсвязи об изменении порядка расчетов между операторами связи. T-IC также предназначена для учета и формирования данных по выставленным счетам. Кроме того, возможность анализа пропущенного трафика и эффективности использования сетей позволяет оператору определять оптимальные маршруты и наиболее востребованные тарифные модели. Данный продукт был выбран в результате тендера, организованного компанией "Киевстар", и прошел комплексную оценку на соответствие требованиям оператора связи. (Держзовнишинформ/Машиностроение Украины)

ВЕНГРИЯ

РЫНОК МОБИЛЬНОЙ СВЯЗИ

В Венгрии, как и в других странах Восточной Европы, наблюдается быстрое распространение мобильных телефонов. С одной стороны, это явление объясняется прежней низкой обеспеченностью телефонами проводной связи, а с другой - причинами социального и культурного характера. Число абонентов мобильной связи в Венгрии на середину 2002 г. достигло 5,5 млн. человек - 54,3% населения (10,2 млн.). Вместе с тем в стране на 1 тыс. жителей приходится менее 40 проводных телефонов, т. е. в 25% венгерских семей такая телефонная связь отсутствует. Средняя венгерская семья ежемесячно тратит на дальнюю связь в среднем 10 тыс. фор. (40 евро), в том числе 44% - расходы на мобильный телефон, 43% - на проводной, 11% - на кабельное телевидение и 2% - на использование телефонной линии для выхода в Интернет. Более половины абонентов мобильных телефонов - клиенты венгерско-американской фирмы «Vestel», 39% - находящейся в норвежской собственности «Rannon J. S. M» и около 11% - английской фирмы «Vodafone».

По мере насыщения рынка обостряется конкуренция между операторами. Результаты опросов свидетельствуют, что больше всего владельцев мобильных телефонов в возрастной группе 20-40-летних, причем среди жителей Будапешта этой возрастной группы мобильным телефоном пользуется свыше 80%. Операторы считают, что среди возрастной группы 10-20-летних и лиц старше 50 лет, а также жителей провинции еще есть возможности для расширения продаж. Операторы принимают во внимание, что для потребителей этих двух возрастных групп в первую очередь важно, чтобы их можно было найти, т. е. досягаемость, поэтому планируется разработать соответствующие данным требованиям модели. По оценке операторов мобильной телефонной связи в Венгрии, насыщение рынка произойдет при 70-75%-ной обеспеченности населения страны мобильными телефонами. При достижении насыщения рынка главной задачей операторов будет борьба за клиента путем повышения качества предоставляемых услуг, снижения тарифов, а также введения различных новшеств. Необходимо иметь в виду, что для венгерского менталитета последняя модель мобильного телефона, как и марка автомобиля, характеризует положение человека в обществе, уровень его материального благосостояния. Например, фирма «Vestel», имеющая самое большое число абонентов, предложила новую услугу «ММС» («Multimedia Messaging Service») и за несколько недель продала 1200 таких аппаратов. (БИКИ/Машиностроение Украины)

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

ШВЕЦИЯ

ПЛАНЫ ERICSSON В НИШЕ МОБИЛЬНЫХ ТЕЛЕФОНОВ

Ведущий мировой производитель средств связи для сетей мобильных телефонов - концерн Ericsson - объявил о возможном прекращении финансирования производства мобильных телефонных аппаратов на совместном с японской компанией Sony предприятии Sony Ericsson. По словам президента шведского концерна К. Хельстрема, это произойдет в том случае, если данная структура не сможет в течение нескольких ближайших кварталов доказать способность улучшить деловые показатели. Основным аргумент, который он при этом выдвигает, заключается в желании руководства непродуктивно расходовать средства на продвижение новой гаммы терминалов, если она не будет пользоваться у потребителей достаточной популярностью. Сейчас некогда второй по значимости поставщик данной продукции, с которой он начал выступать на рынке в 1987 г., занимает в рейтинге ведущих мировых производителей лишь пятое место (после Nokia, Motorola, Samsung и

Siemens) и, судя по всему, всерьез строит планы окончательного отказа от участия в производстве терминалов для мобильных телефонов.

Фирма Sony Ericsson, официально действующая с октября 2001 г., второй квартал подряд регистрирует (вопреки ожиданиям) убыток по текущим операциям и вряд ли в состоянии стать прибыльной со II полугодия. По данным Gartner Dataquest, доля этого филиала в продажах мобильных телефонов на мировом рынке в апреле-июне 2002 г. равнялась 5,4%, т. е. была явно ниже той, которую Ericsson смогла обеспечить себе собственными силами годом ранее (7,7%). В таких условиях не исключено, что Ericsson начнет пересмотр ассигнований в совместное с Sony предприятие в самое ближайшее время. В результате они могут оказаться существенно ниже первоначально запланированных до октября 2003 г. 500 млн. евро. Со своей стороны, Sony Ericsson, похоже, полагает, что еще не все потеряно и продолжает делать

ставку на намеченную к выпуску в базовую модель «Т300» с цветным экраном, позволяющую дистанционно загружать в нее игры и принимать мультимедийные SMS-сообщения. По замыслу создателей, она должна послужить прототипом нового поколения мобильных телефонов.

Касаясь других планов Ericsson, К. Хельстрем отметил, что прекращение финансирования может также затронуть и некоторые другие операции, в том числе связанные с производством сетевого оборудования, ориентированного на CDMA-технологии (используемую, в частности, в США), если и там концерну не удастся сохранить достаточно прочных позиций. Было также заявлено, что шведский концерн ведет переговоры примерно с 10 компаниями об «экстернализации» основной части услуг в сфере информатики, которыми на данный момент у него занимается порядка 4 тыс. человек. (БИКИ/Машиностроение Украины)

ЧИТАЙТЕ ТАКЖЕ В «МАШИНОСТРОЕНИИ УКРАИНЫ»

КНР: Китайские мобильные телефоны наводняют мировой рынок, №1, 2003 г.

Финляндия: Проблемы Nokia на рынке средств мобильной телефонии, №1, 2003 г.

СТАНКОСТРОИТЕЛЬНАЯ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

УКРАИНА

«ЗАПОРОЖАБРАЗИВ» БУДЕТ ИЗГОТОВЛИВАТЬ РАЗРЕЗНЫЕ КРУГИ

Запорожский абразивный комбинат ("Запорожабразив") купил оборудования для изготовления разрезных абразивных кругов на \$6 млн. Оборудование предоставляется и устанавливается итальянской фирмой совместно с работниками "Запорожабразива". Завод планирует начать изготовление на этом оборудовании разрезных кругов для металла к четвертому кварталу. В 2002 г. "Запорожабразив" увеличил производство на 6,9%, или на 11,1 млн. грн. по сравнению с 2001 г. до 169,9 млн. грн. В 2002 г. предприятие увеличило продажи продукции на 2,8%, или на 4,646 млн. грн. по сравнению с 2001 г. до 163,204 млн. грн. 64,94% акций Запорожского абразивного комбината владеет компания "Бринкфорд", 15% акций принадлежат государству. "Запорожабразив" - крупнейший в Украине производитель абразивных материалов и инструментов. (Украинськи новини/Машиностроение Украины)

Запорожский абразивный комбинат установил пресс для изготовления больших шлифовальных кругов. Пресс, усилием 2500 т на кв. см, предназначен для изготовления больших кругов от 1 м до 1,2 м в диаметре. Завод потратил на установку нового оборудования 2,342 млн. грн. Сделана пробная партия, заканчивается установка управляющего оборудования прессы. (Украинськи новини/Машиностроение Украины)

БЕЛАРУСЬ

НАЧАТО СЕРИЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО НОВОГО СВЕРЛИЛЬНО-ПРИСАДОЧНОГО СТАНКА

ОАО "Техноприбор" (Могилев) - один из крупнейших в республике производителей деревообрабатывающего оборудования - приступило к серийному производству высокоточного сверлильно-присадочного станка СПТ 3-21. Станок СПТ 3-21 предназначен для сверления сквозных и глухих отверстий в торцах и плоскостях мебельных щитов и брусков. Обработка щитов сверху ведется двумя вертикальными силовыми головками, с торца - одной. Длина станка составляет 2350 мм, ширина - 1180 мм, высота - 1750 мм, масса - 960 кг. По словам специалистов предприятия, основными заказчиками сверлильно-присадочных станков СПТ 3-21 станут мебельные предприятия как внутри республики, так и за ее пределами. Объем производства будет определяться платежеспособным спросом. Первоначально предполагается производить около 15 таких станков в год. Отпускная цена станка СПТ 3-21 составляет \$10,3 тыс. Основной продукцией ОАО "Техноприбор" являются форматно-раскrojные станки, станки кругопильные с подрезной пилой, станки фрезерные с шипорезной кареткой, а также комбинированные, торцовочные станки и установки для удаления древесной стружки. Кроме деревообрабатывающего оборудования, предприятие выпускает станции управления лифтами и товары народного потребления. До 80% продукции предприятие реализует за пределами республики. (Могилев-регион/Машиностроение Украины)

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

Новинки техники**ПРЕДПРИЯТИЯ АКТИВНО ОСВАИВАЮТ ВЫПУСК НОВЫХ СТАНКОВ**

Ивановский завод тяжелого станкостроения (ИЗТМ) освоил выпуск обрабатывающих центров ИС320 и усовершенствованного «Супер-центра ИС-800 – «Глобус» со шпинделем собственного производства. Станок ИС320 предназначен для высокоточной комплексной обработки сложных корпусных деталей путем сверления, зенкерования, развертывания и растачивания по точным координатам, фрезерования плоскостей и пазов с линейной и круговой интерполяцией, нарезания резьб метчиками. Массивная станина коробчатой формы, обладающая высокой жесткостью и демпфирующими свойствами, на которой смонтированы все подвижные узлы станка, обеспечивает точность и стабильность обработки. Станина не требует специального фундамента и обеспечивает установку станка на три винтовые опоры или виброопоры без закрепления. Новая серия горизонтально-расточных станков ОЦ ИС1250 и 2А636Ф1 предназначена для эффективной обработки поверхностей крупногабаритных деталей из различных сплавов. ОЦ ИС1250 имеет расширенные технологические возможности за счет увеличенного диаметра выдвижного шпинделя (130 мм), что повышает жесткость, точность и качество обработки деталей. Станок 2А636Ф1 был представлен с новым электрооборудованием и дизайном, позволившими улучшить его эргономику и надежность.

Новинка ОАО «Стерлитамак-М. Т. Е.» - широкий модельный ряд конкурентоспособных станков. В дополнение к вертикальным обрабатывающим центрам различных типоразмеров (моделей 250V, 500V, 600V, 800V) в короткие сроки освоено выпуск станка 630VN с поворотной шпиндельной головкой, что позволяет его использовать и как вертикальный, и как горизонтальный обрабатывающий центр одновременно для пятисторонней обработки деталей различной сложности. Станок модели 450V с двумя столами позволяет повысить производительность вдвое. Модельный ряд токарных станков с ЧПУ пополнился токарно-карусельными обрабатывающими центрами 300 VT, 500 VT, 600 VT, а также токарным станком 160НТ для твердого точения деталей твердостью до HRC 64. Потребитель все больше осознает преимущества инструментальных систем на основе полых хвостовиков HSK и KM с подводом смазочно-охлаждающей жидкости через шпиндель, что чрезвычайно важно для высокоскоростной обработки.

В ЗАО «Станкостроительный завод «Свердлов» производится фрезерно-расточные центры серии ЛР (Baltimil F), оснащаемые сменными силовыми и скоростными головками, современными системами управления и комплектующими, позволяющими обрабатывать изделия массой до 40 т с пяти сторон с одновременным управлением до шести координат. Первый в мире мехатронный обрабатывающий центр MC 630 ПМФ4 на базе поворотных модулей приобрел более совершенную компоновку.

Одно из ведущих предприятий в станкостроительной отрасли - ОАО «Завод «Станкоконструкция» - выпускает электроэрозионные проволочные вырезные станки с размерами вырезаемого контура до 950x450x150 мм. Также экспонировался уникальный зубофрезерный станок для нарезания прецизионных червячных колес диаметром от 200 до 800 (1000) мм и модулем до 6 мм. Станок обеспечивает точность положения профилей соседних зубьев в пределах 3 мкм.

ОАО «САСТА», прежде известное как Сасовский завод автоматических линий, поставляет металлорежущие станки более четверти века. К числу наиболее эффективного оборудования относятся специализированные трубонарезные станки СА665PC10, СА983Ф32 для обработки труб диаметром до 340 мм. На заводе внедрена система качества, сертифицированная на соответствие нормам EN ISO 9001 германской фирмой TUV, что облегчает экспорт станков в Германию, Италию, Канаду, Турцию, Венесуэлу, Саудовскую Аравию, ЮАР и др. страны.

ОАО «Красный пролетарий» - одно из старейших станкостроительных предприятий России (основано в 1857 г.), специализирующееся на выпуске универсальных токарных станков с ручным управлением и ЧПУ. Завод также выпускает

гамму специальных станков в пакете с технологией обработки той или иной детали. При этом разработки ведутся по двум основным направлениям: станки на базе 16А20Ф3, например, модели МК6771Ф3 для фрезерования профиля кулачков распределительных валов и шеек коленчатых валов и МК6763Ф3 для обработки поверхностей поршней; сугубо специализированные станки, мощные и жесткие, к числу которых относится токарный полуавтомат с центральным приводом для патронно-центровых работ с двумя суппортными группами МК7210Ф3. Одна из последних разработок предприятия - токарно-многоцелевой вертикальный двухшпиндельный станок для двухсторонней обработки деталей с самозагрузкой модели МК7130Ф3. Он предназначен для комплексной обработки деталей в условиях крупносерийного и массового производства. По сравнению с токарными вертикальными восьмишпиндельными полуавтоматами, выпускавшимися ранее, производительность станка МК7130Ф3 в 1,5-2 раза больше за счет высокой мощности электроприводов главного движения (до 30 кВт). Приоритетным направлением деятельности предприятия является создание особо точных станков для тонкого алмазного точения. Всего заводом изготовлено более 100 особо точных станков различного специального назначения и около 1000 прецизионных станков для субмикронной обработки, шпиндель которых установлен в специальных гидростатических или аэростатических опорах. Одна из новейших моделей в данном классе - станок МК6510Ф4, оригинальное исполнение узлов которого позволяет достигать шероховатости обрабатываемой поверхности 0,08 мкм при точении цветных сплавов и 0,25 мкм - при точении стальных деталей.

Разработка ООО «СКБ-ЗТС» Коломенского завода тяжелого станкостроения - тяжелые токарно-карусельные станки с диаметром обработки более 3200 мм, зубофрезерные - более 2000 мм, карусельно-шлифовальные - более 1250 мм. Перспективным направлением является создание карусельно-токарных станков, позволяющих производить комплексную обработку деталей с криволинейными поверхностями, с выполнением операций фрезерования, растачивания, шлифования при автоматической смене инструмента. Предусмотрено их оснащение новыми системами ЧПУ и приводами подач, обеспечивающими скорости подач до 15 м/мин, частоту фрезерно-расточного шпинделя более 3000 мин⁻¹. Аналогичные машины поставлены в Испанию, Чехию, Словакию. Готовится станок с диаметром обработки 4000 мм для германского заказчика.

ОАО «Рязанский станкостроительный завод» выпускает токарно-винторезные станки с диаметром обработки до 1800 мм. Замена традиционной для токарных станков с ЧПУ револьверной головки на «линейный магазин» позволила резко повысить надежность и точность обработки. Кроме того, завод поставляет установку ЗУ305 для ротационной вытяжки изделий сложной формы, колесотокарный станок ЗУ905Ф1 и трубонарезные РТ772Ф3 и РТ783.

ОАО «Станкоагрегат» выпускает автоматические линии и агрегатные станки для обработки корпусных деталей различной конфигурации. На многих автомобильных и тракторных заводах успешно работают изделия с маркой завода, в частности, в китайско-французской автокомпании Donahwan Citroen.

На Ульяновском заводе тяжелых и уникальных станков освоено рельсо-фрезерный станок модели РС6992М, предназначенный для восстановления рабочего профиля головки старогонных рельсов методом непрерывного фрезерования в составе технологических линий рельсосварочных предприятий железных дорог. Окупаемость оборудования - всего 10-12 месяцев. По сравнению с аналогичным станком модели PRB250 французской Geismag скорость подачи рельса при фрезеровании доведена до 10 м/мин против 4 м/мин, стойкость режущей кромки твердосплавной пластины марки Sandvik-MKTC - до 500 м рельса против 200 м, расход элек-

троэнергии на обработку одного метра рельса снижен с 1,09 кВт/ч до 0,28 кВт/ч, масса станка уменьшена до 23 т с 45.

На предприятии «Стан-Самара» создан координатно-расточной станок 2440СФ4 с ЧПУ, предназначенный для высокоточной обработки деталей средних размеров в единичном и серийном производстве штампов и контрольно-измерительной оснастки. Благодаря системе ЧПУ «Маяк-600», прецизионному поворотному столу, а также шлифовальной головке станок позволяет вести обработку детали с четырех либо пяти сторон за одну установку в режиме контурной обработки с большой производительностью.

Савеловское машиностроительное объединение (ОАО «САВМА-СМЗ») изготавливает оборудование для авиационных и машиностроительных предприятий. Среди него - высокоскоростной фрезерный станок ФП17ВС3 (длины координатных перемещений - 1600x660x480 мм, мощность главного привода - 45 кВт), модернизированный токарный станок ТПК-125А1, высокоскоростной пятикоординатный обрабатывающий центр ГЕКСАМЕКС-1, вертикально-фрезерный станок с ЧПУ МА-655ВС. Новый экономичный пятикоординатный обрабатывающий центр МЦ-1 предназначен для обработки деталей одинарной и двойной кривизны с высокой производительностью. Токарный высокоточный станок ТПК-125А1 способен обрабатывать малогабаритные детали с микронной точностью. Кроме того, «САВМА» выпускает кузнечно-прессовое оборудование (прессы, листогибочные и трубогибочные центры, клепальное оборудование), машины для статической и динамической балансировки, термопластавтоматы с рабочим объемом до 500 куб. см. «САВМА» совместно с КБ Института авиационных технологий участвует в ряде перспективных проектов, включая центры для высокоскоростной обработки деталей, станки с параллельной структурой (гексаподы) для аэрокосмической и авиационной отраслей промышленности, комплекс лазерной резки. По словам директора завода, в последнее время стали поступать заказы на сложное уникальное оборудование от российских предприятий. Раньше оно поставлялось в основном за рубежом.

ОАО «Средневожский станкозавод» (Самара) поставляет станки фрезерные универсальные ВМ127М, ВМ130М, фрезерные с ЧПУ ВМ133-02, ВМ133-30, настольный токарный станок ТШЗ-13.

Новинка Краснодарского станкостроительного завода «Седин» - токарно-карусельные станки и обрабатывающие центры на диаметр обрабатываемой детали 1600-4000 мм. Станки пользуются спросом не только в России, но и за рубежом, в частности, недавно поставлен в ФРГ обрабатывающий

центр с подвижным порталом с диаметром обработки 3200 мм.

Среди малых предприятий выделяется международная фирма ЕРТЕН (Москва), представившая малогабаритный широкоуниверсальный станок ЕРТ новой разработки. Его отличительная особенность - уникальная возможность переналадки базового токарного патронно-центрального исполнения в горизонтальный фрезерно-сверлильно-расточной тип различных вариантов. Станок пользуется большим спросом как в России, так и за рубежом (поставляется в Австрию, Венгрию, Германию, Египет, Турцию, США).

Среди станкостроительных фирм СНГ следует выделить предприятия Украины и Беларуси. ОАО «Киевский станкостроительный концерн» (АО «Веркон») - крупнейший поставщик горизонтальных многошпиндельных токарных автоматов 1Б240-1Б265НП на наибольший диаметр прутка от 40 до 195 мм и длину обрабатываемой поверхности до 260 мм. В развитии концепции токарной многошпиндельной обработки запущен в серийное производство двухшпиндельный станок с ЧПУ серии ПАБ, оснащенный крестовым суппортом, который позволяет осуществлять обработку деталей с двух сторон. Также производятся универсально-винторезные станки КА-280 и КА-163 на диаметр заготовки до 630 мм и длину до 3000 мм.

Новшество ГП «МЗОР» (Минск) - продольно-фрезерные станки 6М616Ф4, МС620Ф11 с размерами рабочей поверхности стола до 6000x2000 мм. ООО «Элмис» (Гомель) специализируется на поставках восстановленных станков по системе полного ретрофитинга.

Кроме того, значительные поставки МОО в Россию осуществляют ОАО «Краматорский завод тяжелого машиностроения» (станки лоботокарные и для глубокого сверления), Минский завод автоматических линий (вертикальные и горизонтальные патронные токарные станки), оршанский станкостроительный завод «Красный боец» (прецизионные шлифовальные и широкоуниверсальные консольно-фрезерные, плоскошлифовальные и абразивно-отрезные станки), бердичевское ОАО «Беверс» (токарно-револьверные прутковые автоматы), витебский «Вистан» (токарно-винторезные станки), Витебский станкозавод им. Коминтерна (сверлильно-расточные станки), Гомельский станкозавод им. Кирова (обрабатывающие центры), гродненский завод «Белтапаз» (токарные патроны), одесское ОАО по выпуску КПА (холодновысадочные и резьбонакатные автоматы), ОАО «Одесский завод радиально-сверлильных станков», Львовский завод фрезерных станков и др. (БИКИ/Машиностроение Украины)

КАНАДА

Анализ

РЫНОК ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕГО ОБОРУДОВАНИЯ

Канадский рынок деревообрабатывающего оборудования характеризуется доминирующей ролью импортной продукции. Местные компании с чисто канадским капиталом могут удовлетворить лишь 7-8% потребностей. Поступает данное оборудование в основном из США, ФРГ, Италии и Тайваня. В 2001 г. более 31% ввезенного в Канаду деревообрабатывающего оборудования поступило из США, 23% - из Тайваня и 19% - из ФРГ. В отличие от тайваньского, немецкого и итальянского оборудование считается очень дорогим, но высококачественным. Американские поставщики имеют преимущественно перед их конкурентами, обусловленные действием Североамериканского соглашения о свободной торговле (НАФТА) и географической близостью. Соглашение освобождает их от уплаты таможенных пошлин, а географическая близость обеспечивает более низкие транс-

портные расходы. Канадские потребители рассматриваемого оборудования требуют от поставщиков продукцию с гарантированными высокими техническими характеристиками, которая обеспечивает снижение их издержек. Так как местные производители деревообрабатывающего оборудования представляют собой главным образом дочерние предприятия иностранных компаний, они сильно зависят от технологий материнских фирм. При закупке конечные потребители обращают основное внимание на цену. Учитываются также качество деревообрабатывающего оборудования и возможности его обслуживания. Продается данное оборудование обычно через дистрибьютеров.

| | 2000 г. | 2001 г. | 2002-2003 гг.* |
|----------------------|---------|---------|----------------|
| Местное производство | 113 | 73 | 78 |
| Экспорт | 95 | 58 | 62 |
| Импорт | 221 | 180 | 182 |
| Из США | 78 | 56 | 56 |
| Видимое потребление | 239 | 195 | 198 |

* - среднее годовые данные, прогноз, млн. \$

Поставляемое в Канаду оборудование должно отвечать требованиям Канадской ассоциации по стандартам, которая устанавливает нормы для изделий с электроприводом. В стране есть обязательные и добровольные стандарты. Первые связаны со здоровьем и безопасностью работающих. За их соблюдением следят ведающие вопросами труда службы провинций, наделенные правом закрыть любое предприятие, не отвечающее установленным нормам безопасности. К добровольным стандартам относится набор норм, разработанных международной организацией по стандартизации. Он включает ISO 9000 (стандарты качества) и ISO 14000 (экологические стандарты). (БИКИ/Машиностроение Украины)

США

СПРОС НА МЕТАЛЛОРЕЖУЩИЕ СТАНКИ УПАЛ НА 22,8%

Подготовлен совместный отчет двух промышленных групп, согласно которому в прошлом году спрос на металлорежущие станки в США резко сократился, поскольку перенасыщенность внутреннего рынка и рост конкуренции на мировых рынках не способствовали увеличению закупок промышленного оборудования. Американская ассоциация дистрибьюторов металлорежущих станков - AMTDA - и Ассоциация промышленных технологий - AMT - заявили, что в 2002г. спрос на станки упал по сравнению с предыдущим годом на 22,8% - с \$2,669 млрд. до \$2,060 млрд. При этом отмечается, что в декабре 2002 г. потребление в этом сегменте увеличилось на 45,5% по сравнению с ноябрем - со \$136,18 млн. до \$198,19 млн. В отчете ассоциаций отмечается, что даже при условии подъема экономики спрос на станки будет снижаться, что вызвано переизбытком оборудования со времени лихорадочного роста 90-х годов. "Те времена уже давно позади, и я не думаю, что мы к ним вернемся в 2003 г. или даже в 2004 г.", - говорит президент AMTDA Ральф Наппи. - В принципе, возврат возможен, однако картина будет уже несколько иной". Появится новое оборудование и программное обеспечение, предназначенное для повышения производительности имеющегося оборудования, говорит Наппи. Производители промышленного оборудования стараются новыми торговыми инициативами привлечь внимание компаний и удержать их от перевода своего производства за рубеж, где низкая стоимость рабочей силы позволяет им сокращать издержки. Некоторые из них считают, что экономический план администрации Буша недостаточно стимулирует рост капиталовложений, которые сократились на 20%. Наппи говорит, что действенной помощью со стороны правительства может оказаться снятие ограничительных барьеров, которые позволят повысить конкурентоспособность американских компаний. Металлорежущие станки применяются для выпуска самой различной продукции - от велосипедов до компонентов самолетов. Спрос на станки является опережающим индикатором темпов производственной активности, поэтому аналитики придают ему большое значение. Отчет о заказах на станки составляется на основании данных опроса примерно 200 производителей, дистрибьюторов и импортеров станков, представляющих 76% от общего объема рынка. (K2Kapital/Машиностроение Украины)

ЧИТАЙТЕ ТАКЖЕ В «МАШИНОСТРОЕНИИ УКРАИНЫ»

Украина: Как «приватизировали» Луганский станкостроительный завод, №2, 2003 г.

Россия: Рынок металлообрабатывающего оборудования, №2, 2003 г.

СТРОИТЕЛЬНО-ДОРОЖНОЕ И КОММУНАЛЬНОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ**УКРАИНА****«КРЕДМАШ» УВЕЛИЧИЛ ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА**

В 2002 г. Кременчугский завод дорожных машин "Кредмаш" (Полтавская обл.) увеличил объемы производства на 8,4%, или на 5,2 млн. грн. по сравнению с 2001 г. до 66,9 млн. грн. "Кредмаш" выполнил план по производству в 2002 г. на 82%. В 2002 г. "Кредмаш" произвел 37 асфальтоустановок, 28 автобитумовозов, одну пескоразбрасывающую машину, а также запасных частей на 1,6 млн. грн. и товаров народного потребления на 6,4 млн. грн. В 2002 г. "Кредмаш" выпустил 1,825 тыс. т чугуна литья. 73% продукции (в основном, асфальтосмесители и запчасти к дорожной технике) завод экспортировал в Россию и страны СНГ. Рост производства завод связывает с расширением ассортимента и сбыта продукции, модернизацией производства и повышением технического уровня продукции. В 2002 г. завод приобрел новое оборудование на 1,07 млн. грн., отремонтировал основные средства на 2 млн. грн. и построил автономную котельную на 2,1 млн. грн. В 2001 г. завод увеличил объемы реализации на 10,6%, или на 5,928 млн. грн., по сравнению с 2000 г. до 61,66 млн. грн. Завод занимается переоборудованием грузовых автомобилей для перевозки и заправки бензина,

перевозки битума, мойки дорог и разбрасывания песка. Завод производит асфальтосмесительные установки и запасные части к ним, оборудование битумосмесительное, поливомоечные пескоразбрасывательные машины, автобитумовозы, котлы для литого асфальта на «КамАЗ», «КрАЗ», «МАЗ», автонефтовозы с тягачами для грузовых автомобилей, полуприцепы-цистерны, автоцистерны и автогудронаторы.

В 2003 г. "Кредмаш" намерен увеличить производство в действующих ценах на 4,6%, или на 3,1 млн. грн. по сравнению с 2002 г., до 70 млн. грн. за счет увеличения объемов продаж на российском и внутреннем рынках. На внутреннем рынке завод намерен продавать асфальтосмесительные установки, на которые поступили заказы из Киева, Харькова, Ровно. По данным Государственной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, 10,31% акций предприятия принадлежат компании "Информационные системы", остальная часть акций распределена между физическими лицами трудового коллектива. (Украинськи новини/Машиностроение Украины)

УЗБЕКИСТАН**КОВРОВСКИЕ ЭКСКАВАТОРЫ ВЫИГРАЛИ У АМЕРИКАНЦЕВ БОРЬБУ ЗА УЗБЕКСКИЙ РЫНОК**

Во Владимире подписан меморандум о сотрудничестве между администрацией Владимирской области и Хорезмской области Республики Узбекистан. Согласно тексту соглашения, в Узбекистане будет создано совместное узбекско-российское предприятие по производству гидравлических экскаваторов на базе акционерного общества "Ургенч экскаватор" и ОАО "Экскаваторный завод "Ковровец". Ковровские гидравлические экскаваторы будут собираться в Ургенче в объеме до 100 машин в год из комплектующих, поставляемых из Владимирской области, и использоваться для очистки узбекских ирригационных систем. Ковровские землеройные машины предпочли американским аналогам Keis, поскольку их цена (\$80 тыс.) в 3-4 раза ниже западных образцов. Первый ковровский экскаватор будет собран в Ургенче к середине года. Аналогичные СП будут созданы еще с рядом владимирских заводов, в частности, с ОАО "Владимирский электромоторный завод". (Финансовые известия/Машиностроение Украины)

ЧИТАЙТЕ ТАКЖЕ В «МАШИНОСТРОЕНИИ УКРАИНЫ»

Россия: Рынок строительно-дорожных машин, №1, 2003 г.

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

УКРАИНА

УВЕЛИЧИЛИСЬ ОБЪЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ СУДОСТРОЕНИЯ

По информации Минпромполитики, по итогам 2002 г. объемы реализации продукции судостроения составили \$295,74 млн. (+59% по сравнению с 2001 г.). Годовые темпы роста объемов 2002 г. составили 14,4%. Судостроительными предприятиями построены и переданы заказчиком 43 ед., из которых 5 ед. - украинский заказ (\$17,3 млн.). Аналогичные данные в 2001 г. составили 17 ед., 1 ед. (\$0,16 млн.). Продемонстрирован устойчивый рост темпов производства, если за первое полугодие сданы 11 ед. (\$30 млн.) при объеме ремонтных работ порядка \$20 млн., то за третий квартал аналогичные показатели составили 19 ед. (\$25 млн.), ремонтные работы - \$28 млн. В числе крупнейших зарубежных заказчиков - Damen Shipyards Group, IHDA (Нидерланды), Dof Industry AS (Норвегия), Avin International SA (Греция), Schiffswerft Schlomer GmbH Co. Kg, "Филипп Эберт" (Германия). Российскими заказчиками являлись ОАО "Газпром", "Волго-Донское пароходство", "Донречфлот", "Сахарм". Национальными заказчиками были ОАО "Украинское дунайское пароходство", ГП "Дельта-Лощман", Феодосийский порт, ОАО "Укртранснефть". Основная номенклатура заказов - балкеры, контейнеровозы, буксиры-снабженцы (Damen Shipyards Ocean); танкеры-продуктовозы, портовые буксиры (ГАХК "Черноморский судостроительный завод"); сухогрузы (ГП "Судостроительный завод им. 61-го коммунара"); контейнеровозы, танкеры (ОАО "Судостроительный завод "Залив"); сухогрузы река-море (ОАО "Ленинская кузня", ЗАО "Киевский судостроительно-судоремонтный завод", СПЗ "Украина"). Налажена кооперация с европейским судостроением в строительстве корпусов с достройкой на европейских верфях (Damen Shipyards Ocean, судостроительный завод "Залив", ОАО "Ленинская кузня", Киевский и Килийский судостроительно-судоремонтные заводы).

В 2003 г. ОАО «Феодосийская судостроительная компания «Море» планирует увеличить производство продукции на 10-12%, до 27 млн. грн. Об этом сообщил председатель правления компании Л. Богатов. «Море» выполняет несколько заказов. В их числе – крыльевые комплексы из титанового сплава для России. В феврале компания «Море» приступила к строительству первого многоцелевого патрульного катера «Гриф-Т» для Туркмении. В январе компания подписала контракт на поставку небольших экранопланов – «наполовину кораблей, наполовину летательных аппаратов», причем «это абсолютно гражданский заказ», подчеркнул глава предприятия. (Судостроительный портал/Машиностроение Украины)

РОССИЯ

РАСТУТ ТЕМПЫ СТРОИТЕЛЬСТВА ВОЕННЫХ КОРАБЛЕЙ И ГРАЖДАНСКИХ СУДОВ

Коллегия Российского агентства по судостроению отметила положительные тенденции в развитии отрасли по итогам 2002г. Объем промышленного производства отрасли в 2002 г. составил 106,9% к уровню 2001 г. При этом рост оборонной продукции составил 108,4%, а гражданской - 104,5%. В сентябре 2002 г. завершены ремонт и модернизация с установкой комплекса «Клаб-С» заказа проекта 877ЭКМ, в декабре 2002 г. досрочно ОАО «СФ «Алмаз» построены и поставлены инозаказчику два патрульных катера проекта 10412 «Светляк». В 2002 г. построены и переданы заказчиком более 140 единиц судов и плавсредств различного назначения. Отмечены серьезные подвижки в создании средств освоения шельфа, некоторая активизация работ по утилизации АПЛ - в Северном регионе обеспечена выгрузка отработавшего ядерного топлива на девяти АПЛ, сформированы восемь трехотсечных реакторных блоков. Состоялось расширенное заседание коллегии «Россудостроения», на котором обсуждены итоги работы судостроительной промышленности в 2002 г. и поставлены задачи на 2003 г. В заседании приняли участие генеральный директор «Россудостроения» Владимир Поспелов, первый заместитель полпреда президента РФ в Северо-Западном федеральном округе Михаил Моцак, член совета федерации Вячеслав Попов, губернатор Архангельской области Анатолий Ефремов и др. (Судостроительный портал/Машиностроение Украины)

СРЕДИ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ БУДЕТ ПРОВЕДЕН КОНКУРС

В 2004 г. управление кораблестроения ВМФ России планирует провести конкурс на постройку головного корабля класса «фрегат» для российского военно-морского флота. Конкурс будет объявлен на постройку лишь головного корабля серии фрегатов. Исходя из возможности финансирования, результатов испытаний корабля, который будет заложен также в 2004 г., его стоимости и сроков постройки командование ВМФ будет принимать решение о размещении контракта на строительство других кораблей серии. Разработкой проекта фрегата занимается петербургское Северное проектно-конструкторское бюро (Северное ПКБ). Конструкторское бюро имеет опыт разработки современных кораблей этого класса: по заказу ВМС Индии на петербургском «Балтийском заводе» завершается постройка трех фрегатов, выполненных по проекту Северного ПКБ. Одним из основных претендентов на получение государственного заказа был назван Балтийский завод, поскольку на предприятии традиционно строятся корабли дальней морской и океанской зоны. В частности, на предприятии по заказу российского ВМФ был построен тяжелый атомный ракетный крейсер (ТАРК) «Петр Великий». Постройка кораблей для ВМФ России осуществляется в рамках федеральной программы, рассчитанной до 2010 г. Помимо фрегатов, военные моряки планируют ввести в строй четыре сторожевых корабля ближней морской зоны «корвет». Головной корабль серии строится на другом петербургском предприятии – «Северной верфи». (Судостроительный портал/Новости/Машиностроение Украины)

ГРУППА КОМПАНИЙ «ИСТ» ЗАВЕРШАЕТ ФОРМИРОВАНИЕ «БОСК»

Формирование крупнейшего в России судостроительного холдинга будет завершено к лету, сообщил президент группы компаний «ИСТ» Александр Несис. Холдинг объединит Балтийский завод, Пролетарский завод, Специальное конструкторское бюро судостроения, Центральное конструкторское бюро «Айсберг», Центральный научно-исследовательский институт судового машиностроения. В течение месяца должен быть решен вопрос с кадровыми назначениями и объявлено, кто станет генеральным директором, исполнительным директором и председателем совета директоров нового холдинга. Когда будет решен кадровый вопрос, планируется окончательно решить вопросы регистрации холдинга. Новый холдинг будет носить название «БОСК» — Балтийская объединенная судостроительная корпорация. По словам А. Несиса, задача состоит в том, чтобы выбрать приоритетные направления работы нового холдинга. В рамках холдинга за счет концентрации финансовых ресурсов будет позволено финансировать современные проекты. Второе важное направление деятельности холдинга - выделение тех технологий, которые являются критическими для создания любого современного корабля. Главной специализацией холдинга будет проектирование производства наукоемкой продукции, в частности, боевых кораблей, ледоколов и других сложных многофункциональных судов. Холдинг будет создан путем объединения принадлежащих группе компаний «ИСТ» активов профильных предприятий. Создание холдинга позволит концентрировать финансовые ресурсы предприятий, эффективно использовать их научный и производственный потенциал и объединить в единый технологический цикл проектировщика и строителя кораблей и судов, сделает возможным проведение реконструкции. (Судостроительный портал/ Машиностроение Украины)

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

Анализ

СУДОСТРОЕНИЕ В СЕВЕРО-ЗАПАДНОМ РЕГИОНЕ

В Северо-Западном регионе сохранен судостроительный потенциал. По мнению петербургских экспертов, Северо-Западный регион остается главным центром промышленного судостроения в стране. Здесь сосредоточено до 70% производственных мощностей и 80% научно-исследовательских организаций судостроительной отрасли. В регионе расположены 60 предприятий, из них 24 научно-исследовательских института, в том числе только в Петербурге - 15 производств и 20 НИИ. Центрами судостроения являются также Калининград и Северодвинск (Архангельская обл.). Судостроители Северо-Запада России способны строить суда и корабли практически всех типов и классов, включая атомные надводные и подводные корабли, ледоколы, транспортные суда, корабли класса "эсминец", ракетные корабли, небольшие катера. В регионе нет мощностей только для постройки больших авианесущих кораблей и танкеров дедвейтом свыше 100 тыс. т, которые после распада СССР остались в Украине. Хотя все предприятия в постсоветский период сохранили судостроительный потенциал, они находятся в неординарных экономических условиях. В более выгодном положении оказываются верфи, сумевшие получить экспортные оборонные заказы. Среди них в основном предприятия Петербурга и Ленинградской области. Другие предприятия ориентируются на оборонные заказы стран Юго-Восточной Азии, главным образом на Индию и Китай. В основном все крупные предприятия сформировали портфель заказов на 3-5 лет. Например, ГУП "Адмиралтейские верфи" имеет в постройке две дизель-электрические подводные лодки (ДПЛ) четвертого поколения по проекту ЦКБ МТ "Рубин". Подводная лодка класса "Лада" строится по заказу военно-морского флота РФ. Экспортный вариант такой подлодки проекта "Амур" верфи строят за счет собственных средств, рассчитывая заключить контракт с одним из традиционных российских покупателей. По оценке экспертов, ДПЛ разработки "Рубина" имеют самую мощную гидроакустику, большую автономность и дальность плавания и считаются лучшими в мире. Кроме того, верфь строит танкеры для российской компании "Совкомфлот", а также глубоководные аппараты, металлические катера для российского и иностранного заказчиков.

По данным ЦНИИ ТС, даже у самых благополучных заводов вся потенциальная загрузка, включая заказы на строительство кораблей и судов на экспорт, а также госзаказы, покрывает лишь 40-45% мощностей. Предприятия в Архангельской области - ГУП "Севмаш-предприятие" и ФГУП "Звездочка", ориентированные в советский период на строительство подводных лодок с атомными реакторами, ремонт и строительство военных и гражданских судов, - загружены на 25%. ФГУП строят буксиры

для Голландии и Дании, рыбопромысловые траулеры для Норвегии, платформы для шельфа, металлоконструкции. Но этими заказами предприятия загрузить невозможно. Частичная загрузка приводит к тому, что предприятия оказываются без надлежащих средств, необходимых для своевременного обновления технологии и оборудования. Средств, заработанных заводами, хватает на поддержание мощностей в таком состоянии, чтобы избежать техногенных катастроф, для ремонта и реновации самого необходимого оборудования, без чего невозможно реализовать экспортные заказы. Программа технического вооружения ведется в значительно меньших объемах, чем требуется. Верфи в России в 1,5-2 раза проигрывают западным по срокам строительства судов. Правда, выигрывают в цене за счет значительно более дешевой рабочей силы и энергоносителей, цена которых в РФ на 15-30% ниже мировых. Зачастую иностранные верфи поручают российским предприятиям производство корпусов, которое считается непривлекательной работой из-за трудоемкости и экологии.

В 2002 г. в РФ построены 40 корпусов судов, которые ушли на достройку за рубеж. 30 корпусов построены на Северо-Западе, в том числе и на Выборгском судостроительном заводе. Россия сможет конкурировать с западными, японскими и южнокорейскими верфями только в том случае, если будет построен новый современный судостроительный корпус, рассчитанный на строительство танкеров дедвейтом 100-150 тыс. т. Проект, оцененный в \$400 млн., включен в перспективный план развития Петербурга. Однако правительство РФ не дает необходимые гарантии для взятия кредитов и гарантии по программе строительства судов.

В 2002 г. российские судовладельческие компании разместили заказы в Японии, Южной Корее и Хорватии на строительство 40 морских судов на \$1,3 млрд. Из 40 судов - 17 танкеров дедвейтом свыше 100 тыс. т стоимостью \$900 млн., которые Россия строить не в состоянии из-за отсутствия мощностей. Заказ на \$400 млн. можно было бы разместить на российских верфях. Однако судовладельческие компании делают выбор в пользу иностранных производителей по экономическим соображениям. За рубежом они имеют возможность получить банковский кредит под 6-7% годовых (российские банки предоставляют кредиты не ниже 18% годовых) под гарантии того государства, где размещен заказ. Строительство на российских верфях ведет к значительному удорожанию за счет того, что ввозимое оборудование для судов облагается таможными налогами и НДС. В то же время по действующему в России постановлению правительства, которое было подписано премьер-министром в июне 2002 г., готовые суда, построен-

ные за рубежом, можно ввезти в страну без налогов и пошлин. В то же время Закон РФ "О создании экономических условий для обновления парка морских судов и их строительства на отечественных предприятиях" в Госдуме никак не дойдет до второго чтения, так как до сих пор нет положительного заключения правительства. А потому федеральная целевая программа обновления российского флота, подписанная в 2001 г. премьер-министром РФ М. Касьяновым, которая включает строительство 550 гражданских судов, реализуется медленно и в основном за рубежом.

Председатель комитета экономического развития, промышленной политики и торговли администрации Петербурга Сергей Ветлугин считает, что судостроительные компании по объему поступления в городской бюджет занимают одно из ведущих мест среди всех остальных предприятий мегаполиса. На рынке промышленности это наиболее динамично развивающийся сектор. Да и в сфере науки тоже. Не случайно в 2002 г. по результатам конкурса, который проводит Академия реальной экономики, КБ "Малахит" вручен диплом "Лидер региональной экономики" в номинации "Кораблестроение". Именно в этом КБ создан проект атомного подводного крейсера XXI века "Гепард". Три фрегата строятся на Балтийском заводе, два эскадренных миноносца - на «Северной верфи». С помощью кредитов "Адмиралтейские верфи" сумели восполнить финансовые бреши в оборотных средствах, которых постоянно не хватает. "Северная верфь" преодолела системный кризис - внеочередное собрание акционеров ОАО продлило полномочия прежнего совета директоров компании. Из девяти директоров два представляют государство, которое контролирует 22,96% акций предприятия, остальные семь - представители холдинга "НПК", контролирующего 53,6% акций. Правда, деятельность самого ООО "НПК" теперь контролирует структура Межпромбанка, что расценивается экспертами как первый шаг к созданию крупнейшего в России судостроительного холдинга под контролем Сергея Пугачева. Ведь у С. Пугачева - сильные позиции на "Адмиралтейских верфях". Впрочем, без объединения с Балтийским заводом окупаемость затрат на подобную реструктуризацию сомнительна. Для заметного снижения издержек всем предприятиям необходимо выступать подрядчиками на строительство судов. Не случайно выдвигалась идея создания компакт-верфи на основе этих трех заводов, которую не удалось реализовать. Однако владельцы Балтийского завода демонстрируют, что не намерены объединять активы. В лучшем случае они согласны на кооперацию. А для этого они должны понимать движение финансовых потоков у партнеров. К сожалению, есть ряд признаков, которые указывают на их непрозрачность. Составить альянс

двум группировкам не удается. И Балтийский завод по-прежнему выступает на рынке самостоятельно. Чтобы выстоять, осуществляют модернизацию производства, по окончании которой руководство предприятия надеется выйти в лидеры кораблестроения в России. Стоимость этой программы оценивается в \$250 млн. Основной объем кредитов на первом этапе обеспечивал Сбербанк. На эти деньги на заводе увеличили потенциал корпусного цеха, теперь там способны обрабатывать до 60 тыс. т металла в год, что вчетверо больше возможностей старого цеха. На втором этапе предстоит модернизация стапеля, на третьем - возведение нового эллинга. Такое комплексное расширение сборочных мощностей позволит одновременно строить суда разного типа. Какие именно, на Балтийском заводе не говорят.

Балтийский завод выполняет контракт на постройку трех фрегатов для индийских ВМС. Закажут ли индусы аналогичные корабли - еще неизвестно. Вероятны заказы из Вьетнама или Ирана на строительство корветов. Но здесь интересы завода пересекаются с "Северной верфью" (где строят корвет нового поколения для ВМФ РФ), а эта верфь успела продемонстрировать, что способна перехватывать заказы у конкурентов. На Балтийском заводе также могут надеяться на то, что в России возьмутся за реализацию ряда программ, которые соприкасаются с гражданским судостроением.

Одна из них - развитие Севморпути, судостроение по которому невозможно без ледоколов. А через 5-6 лет они выработают ресурсы. Между тем в России не хватает средств, чтобы завершить работы на заложенном в 1989 г. в ОАО "Балтийский завод" атомном ледоколе "50 лет Победы". Российский ледокольный флот станет рентабельным, если грузооборот по Севморпути достигнет не менее 4-5 млн. т в год. В 2002 г. по этой трассе доставили лишь около 2 млн. т. Но в ближайшие 3-4 года, по данным

данным минтранса РФ, перевозки могут увеличиться до 10 млн. т. Ведь только АО "Росшельф" и ОАО "Газпром" планируют вывозить с шельфовых месторождений ежегодно до 7 млн. т нефти. Могут появиться заказы на строительство новых танкеров. Балтийский завод располагает мощностями для строительства танкеров дедевейтом до 70 тыс. т. Однако такие же суда после модернизации производства смогут строить на "Адмиралтейских верфях". А за танкеры чуть поменьше будет отчаянно бороться и "Северная верфь". Еще одна надежда - на открытие второго регистра судоходства, который снизит налоговый пресинг на судовладельцев и позволит привлечь на выгодных условиях банковские кредиты. Российские судостроители загружены заказами на \$1,1 млрд. (70% - доля экспортных заказов, 20-25% - госзаказ, 5-10% - заказы российских судовладельцев). Первый замминистра транспорта РФ Вячеслав Рукша полагает, что после появления второго регистра объемы строительства новых торговых судов на российских верфях увеличатся в 4-5 раз без привлечения дополнительных средств из бюджета. Правда, проблема в том, что принятие закона о втором регистре потребует внести изменения в действующие кодекс торгового мореплавания и Налоговый кодекс РФ, в законы РФ "О таможенном тарифе" и "О валютном регулировании и таможенном контроле".

Неплохо обстоят дела и на других петербургских судостроительных заводах. На "Алмазе", например, строится серия скоростных судов на воздушной подушке типа "Зубр". Не обойден вниманием российских военных моряков и ФГУП "Средне-Невский судостроительный завод", ему достались подряды на сторожевой корабль проекта 20380 и противоминные корабли. Улучшилось финансовое состояние ФГУП "Кронштадтский морской завод" (КМЗ), которое находилось на грани банкротства. Его финансовым партнером стал все

тот же Межпромбанк, который предоставил КМЗ кредит в \$2,1 млн. для погашения долгов перед одним из конкурсных кредиторов. После того как завод затынул сроки выполнения контракта на модернизацию двух ракетных кораблей проектов 1234Э "Овод" и 1159Т для военного флота Алжира, заказчики отложили расчет по контракту до окончания ходовых испытаний. В результате завод недополучил \$18,4 млн., что стало причиной его финансовой несостоятельности (арбитражное управление на предприятии вводилось дважды - в ноябре 2000 г. и в октябре 2001 г., кредиторская задолженность составляет 764 млн. руб., из которых 123 млн. руб. - долги перед бюджетом). В начале октября 2002 г. КМЗ завершил ходовые испытания алжирских кораблей. Однако передача судов заказчикам состоится не раньше первой половины 2003 г. Тогда они и расплатятся. Кредит Межпромбанка понадобился КМЗ для того, чтобы вернуть другой кредит, предоставленный банком "Зенит" под гарантии государственного агентства "Рособоронэкспорт". В этой связи выбор Межпромбанка в качестве стратегического партнера оправдан. Он имеет опыт урегулирования проблем подобного типа. Межпромбанк помог ОАО "Северная верфь". Правда, по неофициальным данным, в обмен на активы.

Неплохо обстоят дела у финансово-промышленной группы "Скоростной флот", в которую входят ОАО "Звезда" (производство высокооборотных дизелей), ОАО "ЦКБ по судам на подводных крыльях им. Р. Алексеева", ОАО "Судостроительный завод "Волга", ЗАО "Редан-КБ" и ЗАО "ЦКБ "Нептун". ОАО "Звезда", в частности, в 2002 г. реализовало продукции на 580 млн. руб. («плюс» 15% к 2001 г.). Такую же динамику предприятие планирует сохранить и в 2003 г. (Российский судостроительный портал/Экономика и время/ Машиностроение Украины)

МИРОВОЙ РЫНОК

НОВОСТИ МИРОВОГО СУДОСТРОЕНИЯ

В Циндао (пров. Шаньдун) началось сооружение крупнейшей в КНР верфи, где планируется ежегодно ремонтировать до 206 судов и строить новые совокупным дедевейтом 2 млн. т. Верфь займет 260 га и будет иметь два глубоководных причала по 4 тыс. м (для обслуживания шести судов дедевейтом до 300 тыс. т), две судоремонтные мастерские и две для строительства новых судов. Общие затраты на сооружение верфи - 400 млн. юаней (\$48 млн.). Строительство судоремонтных мастерских будет завершено к октябрю, а верфь начнет функционировать в 2004 г. Первый построенный в КНР танкер дедевейтом 300 тыс. т в начале сентября был поставлен иранской компании National Iranian Tanker Company. Он назван «Iran Delvar» и предназначен для перевозки сырой нефти. Длина танкера - 333,5 м, ширина - 58 м. Его строительство началось в августе 2000 г. самая крупная в КНР судостроительная фирма Dalian New Shipbuilding Heavy Industry Company (DNSHIC). Указанная иранская компания заказала DNSHIC шесть танкеров дедевейтом по 300 тыс. т на \$370 млн. Это самый крупный заказ такого рода для китайского судостроения. В связи с продолжающимся спадом на внутреннем рынке и острой конкурентной борьбой за пределами Японии Moody's Investors Service пересмотрела в сторону понижения рейтинг кредитоспособности четырех японских судостроительных фирм на ближайшую перспективу. Mitsubishi Heavy Industries переведена из категории A2 в категорию Baa1, Isikawajima-Harima Heavy Industries и Kawasaki Heavy Industries - из Baa2 в Baa3, Hitachi Zosen Corp. - из Ba1 в Ba3. Японская верфь Shin Kurushima получила от одной из японских судовладельческих фирм заказ на химический танкер дедевейтом 8650 т, который должен быть построен в сентябре 2004 г. По контракту владельцем этого танкера станет базирующаяся в Панаме фирма Xing Long Maritime, для которой в августе 2003 г. указанная верфь изготовит еще один такой танкер. С начала года японским верфям было заказано несколько химических танкеров малого и среднего водоизмещения. Южнокорейская компания Hyundai Heavy Industries (HHI) поставила фирме Nigeria LNG судно для перевозки сжиженного природного газа. Его длина - 288 м, ширина - 48 м, высота борта - 26,5 м, вместимость - 137 тыс. куб. м. Судно было заказано в 1999 г., когда поступили экспортные заказы еще на два газовоза. В настоящее время в портфеле HHI семь заказов на суда для перевозки сжиженного природного газа. (БИКИ/Машиностроение Украины)

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

УКРАИНА**Анализ****РЫНОК СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ**

Низкие цены на сельхозпродукцию резко тормозят развитие рынка сельхозтехники. Правительство пока не научилось стабилизировать цены на зерновые, поэтому говорить о значительной активизации продаж техники селянам не приходится. В условиях отсутствия у аграриев средств финансовой лизинг мог бы стать эффективной схемой обеспечения села техникой. Но лизинговые операции применяются лишь к небольшому количеству предприятий, как правило, за счет государственных средств. Чтобы не сорвать посевные работы, Минагрополитики ежегодно вынуждено создавать специальный штаб для подготовки техники к севу или к уборке урожая, то есть заниматься организацией ремонта. По данным министерства, только в 2003 г. сложного ремонта требуют свыше 73 тыс. тракторов, 101 тыс. единиц почвообрабатывающей и посевной техники, 47,3 тыс. зерно- и кормоуборочных комбайнов и другой техники. Такую функцию ни одно министерство в развитой стране не выполняет. Сельскохозяйственные работы - это прерогатива непосредственно производителей. Главная же забота государства - поддержание цен на сельхозпродукцию. Именно из-за низких цен на продукцию селяне не могут купить даже очень дешевую (по западным меркам) отечественную технику, которая в некоторых случаях не уступает западным аналогам. Выступая на всеукраинском совещании по вопросам развития аграрного сектора экономики, Президент Украины Леонид Кучма заявил, что для скорейшего обновления машинно-тракторного парка на закупку техники необходимо ежегодно привлекать не менее 5 млрд. грн. Хорошей схемой обеспечения села техникой является лизинг. Даже компании, постоянно подвергающиеся критике (НАК «Украгролизинг», «Украгромашинвест»), имеют положительные результаты. К примеру, условия, на которых предлагает технику «Украгролизинг», для аграриев наиболее привлекательные. И в случае участия банков в программе лизинга многие сельхозпредприятия имели бы новую технику. Действительно, селяне не могут купить ее без долгосрочных кредитов, аналогом которых и является лизинг. К примеру, при нынешних условиях кредитования - ставке в 18% годовых - стоимость единицы техники увеличивается на 15 тыс. грн. А если взять полную стоимость, то за отечественный трактор нужно заплатить порядка 160-180 тыс. грн. Это в три-пять раз дешевле импортной техники (\$80-100 тыс.), но и эта цена не каждому хозяйству по карману. На рынке работают около 300 отечественных промышленных предприятий, занимающихся производством техники. Некоторые из них даже научились производить продукцию, не уступающую западным аналогам, к примеру, Харьковский тракторный завод. При этом нашим производителям приходится соревноваться за покупателя с многочисленными зарубежными компаниями - John Deere, Claas, Massey Ferguson, New Holland, Valmet и др., которые тоже не прочь закрепиться на перспективном рынке. Отдельные крупные зарубежные фирмы имеют дочерние лизинговые компании в Украине, но при этом и их операции строго лимитированы. Сегодня популярностью в Украине пользуется марка тракторов МТЗ. На рынок ежегодно поступает более 3,5 тыс. белорусских тракторов, и самыми ходовыми моделями, благодаря низким ценам, остаются модернизированные версии МТЗ-80 и МТЗ-82. Аграрии могут приобрести такой трактор за 60 тыс. грн. Однако, как показывает международный опыт, перспектива все же за высокомоощными тракторами, потребляющими мало горючего. (Украинская инвестиционная газета/Машиностроение Украины)

Производители продукции**ОАО «АГРОМАШ»**

Первый зерноуборочный комбайн "Дон-1500" изготовлен в ОАО "Агромаш" (Винницкая обл.). Новая машина на 60% состоит из комплектующих Ростовского комбайнового завода, остальные - отечественных производителей. Его выпуск стал возможен благодаря сотрудничеству предприятия, где ранее ремонтировали зерноуборочные комбайны, с комбайностроителями Ростова. Комплектующие поставляют через созданное совместное российско-украинское предприятие "XXI столетие". В 2003 г. здесь соберут почти 300 комбайнов "Дон". Первую машину отправят заказчику в Днепропетровскую область. "Мы выбрали комбайны "Дон-1500", так как они допускают мало потерь во время сбора, а также является любимой техникой механизаторов", - утверждает председатель винницкого областного предприятия "Агромаш" Григорий Столярик. (Лига-онлайн/Машиностроение Украины)

ОАО «ЛЕНИНСКАЯ КУЗНЯ»

В феврале предприятие по сборке тракторов "Беларусь" - Тракторный завод, располагающееся на территории судостроительного завода "Ленинская кузня" (Киев), - сократило производство тракторов на 20%, или на 28 шт. по сравнению с январем до 112 шт. Предприятие произвело в феврале 87 тракторов "Беларусь-82" и 25 тракторов "Беларусь-80". Сокращение производства связано с тем, что на складах оставалась продукция, которую надо было продать. В феврале завод продал 173 трактора. В марте завод планирует собрать около 150 тракторов. В январе предприятие увеличило производство тракторов на 48,9%, или на 46 шт. по сравнению с декабрем 2002 г. до 140 шт. В 2002 г. завод выпустил 300 тракторов, из которых 240 тракторов "Беларусь-82" и 60 тракторов "Беларусь-80". В 2003 г. Тракторный завод на "Ленинской кузне" планирует произвести 2 тыс. тракторов. Ориентировочная стоимость трактора составляет 50-52 тыс. грн. (Украинськи новини/Машиностроение Украины)

ОАО «ХАРЬКОВСКИЙ ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД»

Харьковский тракторный завод поставит в Россию в марте 22 трактора "ХТЗ-16331" на \$500 тыс. Как сообщил заместитель генерального директора ХТЗ Дмитрий Сергиенко, поставка этих интегральных пахотно-просапных тракторов с двигателями "КамАЗ-740" будет осуществлена в рамках реализации контракта, подписанного между ХТЗ и российской компанией "Сахарпроминвест". В 2002 г. ХТЗ через фирму "КамАЗ-Дизель" поставил в Курскую область пять тракторов "ХТЗ-16331", на которых в агрегате с американским свеклоуборочным комбайном Vic при неблагоприятных условиях местные сельхозпроизводители собрали урожай на площади свыше 1600 га. Имея возможность выбора между тракторами "Джон Дир" и ХТЗ, россияне отдали предпочтение украинской технике. В 2002 г. из общего количества реализованных машин (1215 шт. - экспорт и 742 шт. - внутренний рынок) ХТЗ поставил в Россию 1018 тракторов (52%). (Деловая неделя/Машиностроение Украины)

БЕЛАРУСЬ

МИНСКИЙ ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД УВЕЛИЧИЛ ПРОИЗВОДСТВО

Минский тракторный завод (МТЗ) в январе-феврале увеличил объем производства тракторов в 2,4 раза по сравнению с аналогичным периодом 2002 г. За два месяца МТЗ выпустил 4151 единицу тракторов и машин. В январе-феврале за пределы Беларуси МТЗ поставил 3602 трактора. При этом объем экспорта в Россию увеличился в 6,5 раза, до 2024 шт., в дальнее зарубежье - на 4,5%, до 834 единиц. По словам специалистов предприятия, в 2003 г. планируется увеличить объем производства товарной продукции в сопоставимых ценах на 6% по сравнению с 2002 г. В 2002 г. МТЗ выпустил продукции в действующих ценах на 456,4 млрд. белорусских руб., что составило 106,2% к уровню 2001 г. За 2002 г. на предприятии выпущено 24660 тракторов (107,7% к уровню 2001 г.). Не планируется значительно увеличивать количество выпускаемой техники, рост объемов производства в денежном выражении будет достигнут за счет увеличения доли энергонасыщенных

тракторов мощностью 100-200 л. с., таких, как МТЗ-1221, МТЗ-1523. ПО "Минский тракторный завод" является одним из крупнейших в мире и самым крупным на территории бывшего СССР производителем тракторов. Численность работающих на предприятии составляет около 23 тыс. человек. МТЗ производит гамму тракторов мощностью от 20 л. с. до 250 л. с. Производственные мощности предприятия рассчитаны на выпуск до 50 тыс. тракторов в год, в том числе 10 тыс. - энергонасыщенных. За пределами республики завод реализует около 70% тракторов. В состав объединения входят Минский тракторный завод (головное предприятие), а также четыре филиала - Сморгонский агрегатный завод, Бобруйский завод тракторных деталей и агрегатов, Минский завод специального инструмента и технической оснастки, Витебский завод тракторных запчастей. (AFN/Машиностроение Украины)

КАЗАХСТАН

ПАВЛОДАРСКИЙ ЗАВОД «ОКТЯБРЬ» ВЫПУСТИЛ ЖАТКИ

Начав в декабре 2002 г. осваивать новую продукцию, коллектив павлодарского ТОО «Завод «Октябрь» к первым числам марта изготовил четыре широкозахватные жатки КЖПВ-9-1, и 10 находятся в сборке. Всего же предприятие планирует выпустить в 2003 г. 100 прицепных сельхозорудий, столь нужных земледельцам не только области, но и республики. Старейшее промышленное предприятие Павлодара - завод «Октябрь» - выручило импортозамещение. Завод из-за недобросовестных должников был доведен до банкротства. В итоге реформирования было образовано ТОО с прежним названием. Предприятие стало возрождаться, его технические возможности позволяли выпускать в том числе и нестандартную продукцию, не изготавливаемую в Казахстане. Областной акимат помог наладить сотрудничество заводчан с Петропавловским заводом сельхозмашин. «Наши партнеры по Северному Казахстану предложили подключиться к сборке жатки ЖВК-9, — рассказывает директор ТОО «Завод «Октябрь» Михаил Рогачевский. - Вообще ее производят в Украине, но в рамках межправительственного соглашения наладили выпуск и в Петропавловске, по схеме 50 на 50. То есть половина продукции отправляется украинцам. Но казахстанские конструкторы оснастили эту жатку рядом технических новшеств. И теперь она отличается от аналогов в СНГ более доступной ценой и простотой в эксплуатации. Она имеет не только механический, но и гидравлический привод. Земледельцы нашего региона уже оценили преимущества данного агрегата, и сейчас мы получили заказ на изготовление 30 единиц. Жатка удобна не только при уборке зерновых культур, но и трав. Зарубежная же модель в три раза дороже. Кроме того, мы планируем выпускать комплектующие детали к КЖПВ-9-1. Ранее их доставляли в Петропавловск из Украины. Проанализировав с североказахстанскими партнерами имеющиеся у нас возможности, мы в кооперации с еще несколькими предприятиями Павлодара на 30% замещаем украинские поставки». Планируется освоение выпуска основных механических узлов жатки. Параллельно с этим начнется большая программа изготовления запасных частей для различных механизмов сельскохозяйственного назначения, той продукции, что импортируется в республику. (Казахстанская правда/Машиностроение Украины)

РОССИЯ

НА БАЗЕ АБАКАНСКОГО ЗАВОДА ПЛАНИРУЕТСЯ СОЗДАТЬ ПРЕДПРИЯТИЕ ПО СБОРКЕ ТРАКТОРОВ

Первый заместитель председателя республиканского правительства Василий Цыганок провел очередное совещание, на котором рассмотрен ряд вопросов, связанных с организацией в Хакасии сборочного производства тракторов ГАО «Ташкентский тракторный завод». В августе 2002 г. принято решение на базе Абаканского экспериментально-механического завода создать предприятие по сборке тракторов. В Хакасии зарегистрировано ООО «Торговый дом «Абакан - Ташкентский тракторный завод», которое будет заниматься коммерческой деятельностью, связанной с выпуском и реализацией готовой продукции. В хакасском региональном филиале «Россельхозбанка» открыт счет предприятия. Предполагается, что первые тракторы будут собраны из комплектующих ташкентского завода. С целью снижения себестоимости будут использоваться узлы и агрегаты российских заводов-изготовителей. Выпуском отдельных деталей займется предприятия машиностроения республики. Согласно достигнутым договоренностям первые десять машинокомплектов поступят в Хакасию в начале февраля. В это же время ожидается приезд в Абакан группы специалистов Ташкентского тракторного завода. Под их руководством будет организовано обучение технологов и слесарей-сборщиков Абаканского экспериментально-механического завода. Республиканское правительство рассматривает вопрос о предоставлении налоговых льгот созданному предприятию. С филиалом «Россельхозбанка» ведутся переговоры о предоставлении кредитов сельхозпредприятиям республики для приобретения тракторов ТТЗ-80 и ТТЗ-100. Изучаются возможные варианты сбыта готовой продукции. (Derrick/Машиностроение Украины)

СОЗДАН НОВЫЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ХОЛДИНГ

20 марта на пресс-конференции в Москве руководители ООО «Сибмашхолдинг», компании «Промышленные инвесторы» и ОАО «Банк «Каспийский» объявили о создании нового холдинга машиностроительных предприятий - «Агромашхолдинг». Основной тенденцией развития машиностроительной отрасли остается укрупнение и объединение существующих предприятий. Создание нового холдинга стало очередным шагом в этом направлении. Его главная задача на первом этапе - объединить сбыт, техническое обслуживание и снабжение запасными частями сельскохозяйственной техники. Это будет компания фулллайнер, поставляющая весь спектр энергонасыщенной сельхозтехники - комбайны, тракторы и дизельные двигатели. На следующем этапе возможно слияние и промышленных активов. Участники «Агромашхолдинга» владеют следующими машиностроительными предприятиями: Волгоградский тракторный завод, ПО «Красноярский завод комбайнов», ОАО «Алтайдизель», ОАО «Назаровский машиностроительный завод», Костанайский дизельный завод и Орловский комбайновый завод. Банк «Каспийский» представляет в составе холдинга казахстанскую сторону. Он - стратегический партнер программы обновления парка зерноуборочной техники и развития сельскохозяйственного машиностроения в Республике Казахстан. Рынок сельхозтехники Казахстана является одним из наиболее крупных и перспективных в СНГ, поэтому участие казахстанских инвесторов в «Агромашхолдинге» представляется его создателям принципиально важным. Предполагается машиностроительный холдинг с общим числом работников 22 тыс. человек и годовым оборотом более \$200 млн. На его долю будет приходиться 45% российского производства комбайнов, 70% гусеничных тракторов и 65% дизельных двигателей для сельскохозяйственных машин. (Крестьянские ведомости/Машиностроение Украины)

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

УЗБЕКИСТАН

ПРОДУКЦИЯ ТАШКЕНТСКОГО ТРАКТОРНОГО ЗАВОДА ПОЛУЧИЛА ДИПЛОМ ВЫСТАВКИ В ПОДМОСКОВЬЕ

В Ступинском районе Подмосковья прошел конкурс сельскохозяйственной техники. С трактором "ТТЗ-80.10" в выставке приняло участие ГАО "Ташкентский тракторный завод", которое получило диплом конкурса. В разобранном виде машины поступают на Ногинский завод топливной аппаратуры, где в узбекистанском торговом доме проходит сборка с добавлением местных комплектующих, узлов и деталей. Трактор "ТТЗ-80.10" способен выполнять различные операции с помощью навесных орудий, также разработанных в Узбекистане, – модульными хлопковой и зерновой сеялками, картофелесажалкой, культиватором-питателем растений, разбрасывателем минеральных удобрений, жаткой для уборки трав. Трактор может использоваться и в качестве транспортного средства. А после несложной переделки его можно дополнить навесным оборудованием для дорожно-строительных нужд. (UzReport/Машиностроение Украины)

«УРГЕНЧ ЭКСКАВАТОР» ОСВАИВАЕТ НОВЫЕ ИЗДЕЛИЯ

Ургенчский экскаваторный завод, созданный более полувека назад, до недавнего времени занимался исключительно ремонтом экскаваторов. Несколько лет назад предприятие, учитывая потребности внутреннего рынка, освоило производство экскаваторов марки ЭО 4111, получивших название "Фарход". Освоен выпуск более 20 различных комплектов для производства машин, включая вращающуюся платформу экскаватора и специальные кондукторы. Техника предназначена для использования в сельскохозяйственной отрасли для очистки каналов, коллекторов, траншей, а также в горнодобывающей промышленности. У нового экскаватора стрела длиннее на три метра, что позволяет очищать каналы длиной в 13-15 м. В 2002 г. завод выполнил работы на 1,23 млрд. сумов. Всего в 2002 г. произведены 50 экскаваторов, часть машин экспортирована в соседние страны. Чистая прибыль составила 38 млн. сумов. В планах предприятия – налаживание производства гидравлических экскаваторов. (UzReport/Машиностроение Украины)

ЧИТАЙТЕ ТАКЖЕ В «МАШИНОСТРОЕНИИ УКРАИНЫ»

Франция: Рынок сельскохозяйственного оборудования, №1, 2003 г.

ТЯЖЕЛОЕ, ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ И ТРАНСПОРТНОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

УКРАИНА

Производители продукции

ОАО «ДНЕПРОТЯЖМАШ»

"Днепротяжмаш", крупнейшее машиностроительное предприятие региона, в январе увеличило объемы реализации на 49,9% по сравнению с 2002 г., до 4876,1 тыс. грн. За указанный период объем производства (в сопоставимых ценах) составил 6792,1 тыс. грн. (на 54,3% больше, чем в январе 2002 г.). В феврале также наблюдается рост объемов производства, если в феврале 2002 г. объем производства составил только 2,5 млн. грн., то в 2003 г. – 7 млн. грн. Улучшение этих показателей связывают с оживлением заказов на продукцию "Днепротяжмаша" как на внутреннем, так и на внешних рынках. Этому способствовало и расширение ассортимента продукции. Если в начале 2002 г. наблюдалось резкое сокращение заказов со стороны украинских металлургов в связи с сокращением объемов выпуска и падением цен на металл, то в январе-феврале 2003 г. продукция отгружалась, в частности, для "Азовстали", "Криворожстали" (холодильные плиты), "Запорожстали", Мариупольского меткомбината им. Ильича, Днепровского меткомбината им. Дзержинского, Южного горно-обогатительного комбината, Запорожского железорудного комбината, а также для Новолипецкого меткомбината (РФ). К концу года "Днепротяжмаш" планирует довести объемы производства до 11 млн. грн. в месяц. В январе рентабельность производства "Днепротяжмаша" составила "минус" 2,4%, убытки (отрицательный финансовый результат) – 6 млн. грн. (по состоянию на конец 2002 г. соответственно "минус" 12,9% и 12,4 млн. грн.). ОАО "Днепротяжмаш" специализируется на производстве прокатного, дробильного, доменного и сталеплавильного оборудования, а также тюбингов и вагонопрокидывателей. В 2003 г. "Днепротяжмаш" сократил реализацию продукции на 44% по сравнению с 2001 г. – до 63,5 млн. грн. Предприятие завершило модернизацию собственного электросталеплавильного производства, необходимость которой была продиктована ростом спроса на продукцию завода. Основные конкуренты предприятия на рынках ближнего зарубежья: в России – Южно-Уральский машиностроительный завод (ЮУМЗ), Иркутский завод тяжелого машиностроения, Майкопский редукторный завод; в Беларуси – Бобруйский машзавод и в Казахстане – АО "Алюминий Казахстана". Контрольный пакет акций ОАО "Днепротяжмаш" принадлежит НПФ "Днепротехсервис", являющейся управляющей компанией группы машиностроительных предприятий. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

ОАО «ЗАВОД «ДНЕПРОПРЕСС»

Совет акционеров ОАО "Днепропресс" (Днепропетровск) возглавил Александр Ластенко, представляющий новых акционеров предприятия, выкупивших контрольный пакет акций (50,75%) у прежнего владельца в конце 2002 г. Такое решение приняло внеочередное собрание акционеров ОАО 5 марта. Ранее совет акционеров возглавляла Римма Калинина – представитель прежнего собственника предприятия – Холдинговой текстильной компании (Литва). Совет акционеров, в составе которого пять человек, полностью переизбран. Новых собственников в составе совета, помимо А. Ластенко, представляют Игорь Седельников, Валерий Перегуда и Роман Жоров. В него избран также Игорь Фомичев – директор по управлению имуществом и акционерным капиталом ОАО "Днепропресс". Он введен в состав совета вместо Григория Кононенко – первого заместителя гендиректора ОАО, который избран в новый состав правления ОАО. Новыми собственниками контрольного пакета акций ОАО "Днепропресс" стали три офшорные компании. Ранее председатель правления ОАО Анатолий Букин сообщал, что к руководству предприятием приходят "компании, владеющие пакетами акций Ингулецкого и Южного ГОКов. Внеочередное собрание акционеров, первоначально намеченное на 24 декабря, дважды переносилось в связи с затянувшейся процедурой передачи прав собственности новому владельцу контрольного пакета, а сложности между продавцом и покупателем пакета усложнили и без того непростую ситуацию на предприятии. Январь и февраль стали "провальными" для "Днепропресса" – объемы производства не превышали 800 тыс. грн. Новые собственники намерены сосредоточить основную деятельность "Днепропресса" на выпуске запасных частей для оборудования горно-обогатительных комбинатов и нефтегазового комплекса. Планируется реконструировать и модернизировать сталеплавильное производство. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

НПО «ЭЛЕКТРОТЯЖМАШ»

Научно-производственное объединение "Электротяжмаш" (Харьков) поставило на Ташлыкскую гидроаккумулирующую электростанцию (ГАЭС, Южноукраинск Николаевской обл.) первую партию оборудования для монтажа ротора гидротурбины. Монтаж оборудования, который продлится полгода, начался. В настоящее время решается вопрос о ремонте статора двух гидротурбин Ташлыкской ГАЭС. В течение 10 дней их исследовали представители предприятия "Элсиб" (Новосибирск). Результаты работы российских специалистов будут известны в ближайшее время. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

ГП ПО «ЮЖНЫЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД ИМ. МАКАРОВА»

2002 г. ГП «Южный машиностроительный завод им. Макарова» (Днепропетровск) закончил с убытком 8,31 млн. грн. Убыток объясняется попыткой завода удержать цены на тракторы и троллейбусы, а также увеличением стоимости комплектующих и материалов для их производства. Убыточность производства также связана с уменьшением объемов производства тракторов и троллейбусов и отсутствием бюджетных средств для внедрения космических технологий в производство высокотехнологической гражданской продукции. Также на финансовый результат завода в 2002 году повлияло невозвращение дебиторской задолженности за поставленную продукцию и убыточность деятельности учреждений соцкультбыта завода. По данным предприятия, 2001 г. «Южмаш» закончил с чистой прибылью 15,702 млн. грн. В 2002 г. «Южмаш» увеличил производство на 3,9%, или на 9,686 млн. грн. по сравнению с 2001 г. до 259,99 млн. грн. (Украински новины/Машиностроение Украины)

РОССИЯ**Производители продукции****ОАО «ЗАВОД ТУРБИНЫХ ЛОПАТОК»**

ОАО "Российский банк развития" (ОАО "РосБР") предоставило ОАО "Завод турбинных лопаток" (ОАО "ЗТЛ", Санкт-Петербург) кредит в 40 млн. руб. на 1,5 года. Кредитные ресурсы ОАО "РосБР" будут направляться на приобретение дополнительного сырья и материалов для расширения производственной программы завода. Предоставленный кредит является первым шагом в сотрудничестве ОАО "РосБР" и ОАО "ЗТЛ". Банк также планирует принять участие в финансировании инвестиционного проекта технического перевооружения предприятия. (Авиапорт/Скрин/Машиностроение Украины)

КОНЦЕРН «СИЛОВЫЕ МАШИНЫ»

Концерн "Силовые машины" выиграл тендер по поставку оборудования для Сочинской ТЭС. Стоимость контракта составляет \$20 млн. Предприятие отгрузит для ТЭС две паровые турбины мощностью 9МВт производства ОАО "Калужский турбинный завод", два турбогенератора мощностью 9 МВт производства ОАО "Электросила", два котла-утилизатора, два блочных трансформатора и другое оборудование. Основными источниками финансирования строительства Сочинской ТЭС являются целевые инвестиции РАО "ЕЭС России". Проектная электрическая мощность станции составляет 76 МВт. Сочинская ТЭС будет поставлять электроэнергию в Сочи и окрестности. В концерн "Силовые машины" входят ОАО "Ленинградский металлический завод", ОАО "Электросила", ОАО "Завод турбинных лопаток", ОАО "Калужский турбинный завод" и компания "Энергомашэкспорт". (Авиапорт/Прайм-ТАСС/Машиностроение Украины)

ФГУП «УРАЛТРАНСМАШ»

ФГУП "Уралтрансмаш" готовит к выпуску новую модель трамвая "Спектр" с модифицированными пассажирским салоном и кабиной водителя. Современный дизайн вагона обеспечен за счет обтекаемой формы кабины и панорамного лобового стекла. Планируется снизить высоту подножек в вагонах и ввести автоматический речевой информатор для объявления остановок. Как сообщили в управ-

лении маркетинга предприятия, презентация нового трамвая пройдет предположительно в начале мая. 40 вагонов "Спектр" эксплуатируются не только в Свердловской области, но и в Самаре, Казани, Уфе. (Регнум.ру/ Машиностроение Украины)

ОАО «УЭТМ»

ОАО «Уралэлектротяжмаш» заключило контракт на поставку оборудования для центральных электрических сетей Монголии. Контракт предусматривает поставку запасных частей для высоковольтных выключателей и трансформаторов производства УЭТМ, которые эксплуатируются на монгольских электрических сетях. Переговоры о заключении соглашения проводились в ходе визита на завод делегации центральных электрических сетей Монголии. Также обсуждалась возможность заключения контракта на поставку в Монголию электрогазовой высоковольтной аппаратуры на 10-110 кВ. Пока принципиальное решение по этому вопросу монгольской стороной не принято, но представители УЭТМ уверены, что решение заключить контракт вскоре последует. Поставки будут произведены в кратчайшие сроки, сразу после получения оплаты. (Новости/Машиностроение Украины)

ФГУП «УСТЬ-КАТАВСКИЙ ВЗ»

Федеральное государственное унитарное предприятие "Усть-Катавский вагоностроительный завод" (ФГУП "УКВЗ", Усть-Катав Челябинской обл.) в январе-феврале 2003 г. увеличило выпуск товарной продукции в 2,4 раза, до 58,5 млн. руб. За два месяца предприятие увеличило производство трамваев с пяти штук в январе-феврале 2002 г. до шести штук. В феврале ФГУП "УКВЗ" выпустило товарной продукции на 27,5 млн. руб. по плану 50 млн. руб., в том числе пять трамвайных вагонов 619-К для Москвы и 1 тыс. детских велосипедов "Олимпик". Объем реализации составил в феврале 25 млн. руб. В феврале 2002 г. ФГУП "УКВЗ" выпущено товарной продукции на 11 млн. руб., в том числе три трамвая. (Авиапорт/Скрин/ Машиностроение Украины)

ЭСТОНИЯ**КОНЦЕРН АВВ ОТКРЫЛ ЗАВОД ПО ВЫПУСКУ ЭНЕРГООБОРУДОВАНИЯ**

Международный концерн АВВ открыл в Юри завод по производству энергооборудования. Как сообщается в пресс-релизе АВВ со ссылкой на директора Балтийского филиала концерна Б. Хендриксона, общая стоимость проекта составляет 240 млн. эстонских крон (более 15 млн. евро), при этом пока инвестирована только часть средств. На заводе в Юри будут создаваться отдельные компоненты для ветряных генераторов, изготовляемых на заводе в Финляндии. Компании АВВ принадлежит около трети всего мирового производства ветряных генераторов. Основная часть продукции идет на экспорт в Данию, Германию, Испанию и США. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

ЧИТАЙТЕ ТАКЖЕ В «МАШИНОСТРОЕНИИ УКРАИНЫ»

Мировой рынок: Пересмотрен план развития ветроэнергетики, №1, 2003 г.

Япония: Цены на ветроустановки, №2, 2003 г.

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

ХИМИЧЕСКОЕ И НЕФТЯНОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

РОССИЯ

Анализ

РЫНОК НЕФТЕГАЗОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

С начала 90-х годов производство оборудования для нефтегазового комплекса неуклонно снижалось, и только с 1999 г. благоприятная конъюнктура мирового рынка позволила российским предприятиям перейти к увеличению объемов производства. В 1999-2000 гг. отмечалась наиболее высокая динамика роста объемов производства нефтегазового оборудования. Этому способствовали мировые цены на нефть и девальвация рубля после августа 1998 г., что привело к улучшению финансового положения нефтяных компаний и позволяло им выделять средства на приобретение нового оборудования.

Последние полтора года ситуация начала меняться, так как нефтяные компании из-за определенного ухудшения конъюнктуры мирового рынка и относительной стабильности курса рубля вынуждены снижать запланированные ранее объемы закупаемого оборудования.

Большую роль в производстве оборудования для топливно-энергетического комплекса играют предприятия оборонного комплекса, доля которых в общем объеме производства составляет 47,5 %.

Производство некоторых видов нефтегазового оборудования на предприятиях Российской Федерации

| Вид оборудования | 1988 г. | 1994 г. | 1998 г. | 1999 г. | 2000 г. | 2001 г. | Январь-октябрь 2002 г. |
|--|---------|---------|---------|---------|---------|---------|------------------------|
| Буровые установки для эксплуатационного и глубокого разведочного бурения, компл. | 550 | 16 | 19 | 26 | 46 | 74 | 79 |
| Буровые установки для геофизического и структурно-поискового бурения, компл. | 1058 | 61 | 104 | 83 | 172 | 238 | 179 |
| Долота шарошечные, тыс. штук | 881 | 114 | 93 | 95 | 122 | 127 | 88 |
| Трубы нефтепроводные бесшовные, тыс. т | 510 | 545 | 472 | 529 | 611 | 613 | 536 |
| Трубы нефтепроводные электросварные, тыс. т | 1780 | 403 | 305 | 283 | 558 | 539 | 415 |
| Обсадные трубы, тыс. т | 1203 | 391 | 257 | 293 | 581 | 661 | 486 |
| Бурильные трубы, тыс. т | 1023 | 8,3 | 10 | 15 | 32 | 35 | 22 |
| Насосно-компрессорные трубы, тыс. т | 219 | 140 | 149 | 187 | 274 | 275 | 192 |
| Сварные трубы больших (свыше 480 мм) диаметров, тыс. т | 2872 | 329 | 377 | 513 | 618 | 817 | 539 |

Проводимая предприятиями работа, направленная на повышение конкурентоспособности выпускаемых труб, позволила в 2001 г. снизить импорт труб по сравнению с 2000 г. При этом снижение импорта произошло по продукции, ввозимой из Украины. Снизился объем импортных обсадных, насосно-компрессорных и бесшовных нефтепроводных труб. Импорт труб в первом полугодии 2002 г. (здесь и далее в

сравнении с первым полугодием 2001 г.) снизился и составил 59,2%. Однако объем труб, ввозимых из дальнего зарубежья, возрос и составил 131%. Здесь опережающими темпами (144%) вырос импорт труб сварных большого диаметра, применяемых для строительства магистральных газопроводов и нефтепроводов. В нефтегазовом машиностроении в 2001 г. по сравнению с 2000 г. имел место рост импортных поставок.

Импорт трубной продукции, тыс. т.

| Наименование вида труб | 2000 г. | 2001 г. | 6 мес. 2002 г. | 6 мес. 2002 г./6 мес. 2001 г., % |
|----------------------------------|---------|---------|----------------|----------------------------------|
| Трубы стальные, в том числе: | 1050 | 950 | 331 | 59,2 |
| - дальнее зарубежье | 270 | 285 | 180 | 131 |
| - СНГ | 780 | 665 | 151 | 36 |
| Из общего объема импорта | | | | |
| Обсадные и насосно-компрессорные | 237 | 210 | 43 | 41 |
| Бурильные | 9,1 | 12,6 | 5,6 | 89 |
| Сварные большого диаметра | 242 | 260 | 187 | 144 |
| Нефтепроводные бесшовные | 118 | 45 | 4,8 | 21 |
| Нефтепроводные электросварные | 67 | 73 | 10,3 | 28 |

Соотношение производства и импорта продукции нефтегазового машиностроения

| Год | Объем производства в России, млрд. \$ | Импорт, млрд. \$ |
|--------------------|---------------------------------------|------------------|
| 2000 | 0,9 | 0,4 |
| 2001 | 0,8 | 0,5 |
| Январь-август 2002 | 0,45 | 0,35 |

Правительством одобрены «Основные положения энергетической стратегии Российской Федерации на период до 2020г.». В целях реализации основных мероприятий стратегии правительством утверждена Федеральная целевая программа «Энергоэффективная экономика» на 2002-2005 гг. и на период до 2010 г., в рамках которой затраты на создание высокоэффективного и импортозамещающего оборудования и материалов для ТЭК составят в 2002-2005 гг. 6,37 млрд. руб. До 2010 г. Федеральная программа «Энергоэффективная экономика» предусматривает обновление оборудования в нефтяной отрасли на 50%, в нефтеперерабатывающей промышленности – на 70%, в сфере нефте- и нефтепродуктопроводного транспорта – на 45%, в газовой отрасли – на 40%. По инициативе Российского агентства по судостроению разработана межведомственная «Комплексная программа научно-технического сотрудничества на 2002-2010 гг. по созданию и серийному производству нового поколения судов надводного и подводного технических флотов, технологического оборудования

и систем приборной техники для разведки и промышленного освоения месторождений углеводородного сырья». Существует также ряд региональных программ развития промышленности, предусматривающих создание оборудования для наиболее платежеспособного заказчика – нефтегазового комплекса.

В процессе подготовки целевых программ разработки нового оборудования необходимо подробно рассматривать и анализировать планы развития каждой нефтегазовой компании. К сожалению, не выработаны механизмы получения такой информации из нефтяных компаний и ОАО «Газпром». Отсутствие серьезного анализа потребностей нефтегазового комплекса страны в оборудовании уже привело к тому, что к производству однотипной продукции (станки-качалки, фонтанная арматура и пр.) приступило сразу несколько оборонных предприятий. Положение усложняется тем, что предприятия, занятые разработкой и производством оборудования для нефтегазового комплекса, имеют различную ведомственную

принадлежность, масштабы и форму собственности. Большое значение приобретает задача консолидации большинства российских предприятий, занятых техническим перевооружением нефтегазового комплекса. С учетом мирового опыта обеспечить консолидацию такого количества предприятий возможно в форме союзов и ассоциаций. Производство оборудования для нефтегазового комплекса – хороший пример необходимости таких некоммерческих организаций. В России наиболее крупным некоммерческим объединением предприятий, занятых техническим перевооружением нефтегазового комплекса, является Союз производителей нефтегазового оборудования. В состав союза вошло более 140 крупных машиностроительных и конверсионных предприятий, а также основные отраслевые НИИ и КБ. Членами союза становятся и нефтяные компании – в него вошли НК «Роснефть» и АК «Татнефть». Союз имеет соглашения и действует в тесном контакте с Минпромнауки России, Минэкономразвития России, Минатомом России, Госстандартом России, агентствами оборонной промышленности, региональными администрациями. Союз производителей нефтегазового оборудования имеет долгосрочное соглашение с аналогичной организацией, представляющей интересы потребителей оборудования, – Союзом нефтегазопромышленников. По мнению большинства российских предприятий, занятых изготовлением и поставками неф-

Повышение конкурентоспособности нефтегазового оборудования

За последние годы повысился технический уровень российского нефтегазового машиностроения, особенно уровень качества оборудования. Это связано с тем, что после распада СССР большинство специализированных предприятий остались за рубежом и к производству нефтегазового оборудования приступили предприятия ВПК, имеющие жесткую технологическую дисциплину. Сегодня значительные объемы нефтегазового оборудования производят такие известные предприятия ВПК, как Воткинский завод, Уралвагонзавод, «Баррикады», Зеленодольский завод, Нижегородский машзавод, Мотовилихинские заводы, Электрхимприбор, Воронежский механический завод и многие другие. Часть бывших оборонных предприятий практически полностью перешла на выпуск нефтепромышленного оборудования. Например, на энгельском заводе «Сигнал», который относится к Росавиакосмосу, доля оборудования для нефтегазового комплекса составляет 95% от общего объема производства. Полностью прекратил выпуск изделий оборонной тематики и завод «Ижнефтемаш», который сегодня является одним из лидеров российского нефтяного машиностроения. Именно конверсионные предприятия выпускают наиболее качественную продукцию.

Дальнейшее повышение конкурентоспособности российского нефтегазового оборудования невозможно без модернизации производственных мощностей предприятий. Степень износа оборудования в машиностроительной отрасли достигает 72%. Причем эта цифра ежегодно увеличивается на 1,5-2%. Удельный вес машин и оборудования с возрастом более 20 лет увеличился с 15% в 1990 г. до 30% в 2002 г. Доля нового оборудования со сроком эксплуатации менее 5 лет уменьшилась с 30% до 5%.

Важнейшая проблема для предприятий, занятых производством нефтегазового оборудования, – кадровая. На некоторых заводах сложилась ситуация, когда имеются заказы от нефтяных компаний или по экспорту, но из-за отсутствия квалифицированных кадров их некому выполнять.

Важным условием повышения конкурентоспособного нефтегазового оборудования является наличие современной нормативной технической базы. Многие государственные стандарты частично или полностью устарели и нуждаются в обновлении. Ввиду резкого сокращения бюджетного финансирования работ по стандартизации обновляемость фонда

Поддержка экспорта нефтегазового оборудования

Важнейшая проблема сегодня – продвижение российского нефтегазового оборудования на зарубежные рынки и особенно в страны, ранее активно приобретавшие советское оборудование: Ирак, Алжир, Ливию, Египет, Вьетнам, Сирию, Индию и другие. За последние несколько лет Россия начала терять даже рынки ближнего зарубежья. К ним относятся Туркменистан, Казахстан, Азербайджан. За последний год, благо-

даря последовательной позиции государства по поддержке экспорта, наблюдается улучшение ситуации в этой области. Однако общие объемы экспорта нефтегазового оборудования все еще весьма малы и значительно меньше экспорта аналогичного оборудования в 80-е годы, поэтому необходимо принятие действенных мер по расширению экспорта оборудования для нефтегазового комплекса.

Потребность в том или ином виде нефтегазового оборудования становится известна предприятиям только на тендерах, но и в этом случае речь идет только о потребностях отдельной компании, а не об отрасли в целом. Нефтяники и газовики, закрывая такую информацию, делают невозможным объективный прогноз потребности в технологическом оборудовании. Это затрудняет работу предприятий, особенно оборонного комплекса, которые должны иметь прогнозы для переориентации мощностей на выпуск необходимой гражданской продукции. Кроме того, значительная часть оборудования для нефтегазового комплекса изготавливается мелкими сериями, имеет длительный производственный цикл, и отсутствие информации о потребности приводит к запаздыванию с подготовкой производства, увеличению сроков поставки и, как следствие, к заказу оборудования у западных фирм. Нефтяным компаниям и ОАО «Газпром» целесообразно обеспечить регулярное информирование заинтересованных российских предприятий о потребностях в оборудовании через уже созданную консолидирующую заводы структуру – Союз производителей нефтегазового оборудования.

стандартов на нефтегазовое оборудование составляет 1% вместо требуемых 12%. Уровень гармонизации российских стандартов с международными – 20%. Деятельность по стандартизации и сертификации оборудования для нефтегазового комплекса не отвечает современным требованиям. Темпы разработки новых и пересмотра действующих государственных стандартов существенно отстают от работ, проводимых по модернизации аналогичных нормативных документов такими общепризнанными организациями, как Международная организация по стандартизации ISO (ISO/TC 67), Европейский институт по стандартизации CEN (CEN/TC 12) и Американский институт нефти (API). Основной причиной является значительное снижение бюджетных ассигнований на стандартизацию, поэтому на первый план выходит проблема замещения бюджетных средств. Требуется привлечение средств нефтегазовых компаний для финансирования разработки необходимых стандартов.

Одним из возможных путей ускорения производства конкурентоспособной техники для нефтегазового комплекса является закупка соответствующих лицензий за рубежом и оснащение предприятий новым станочным оборудованием с учетом требований приобретаемых технологий. Такой подход позволяет исключить нерациональные затраты времени и средств на НИОКР, сократить период освоения новой техники, повысить технологическую культуру. Создание конкурентоспособного нефтегазового оборудования невозможно без тесной работы нефтяных компаний и заводов с научно-исследовательскими и проектно-конструкторскими организациями. За последние годы к разработке нового и совершенствованию выпускаемого оборудования для нефтяников и газовиков приступили НИИ и КБ оборонного комплекса. ВНИИТФА, УралНИТИ, ПНИТИ, НИКИЭТ, ВНИТИ, НИКИМТ и другие оборонные институты заняты совершенствованием оборудования для нефтегазового комплекса. Активизировались и традиционные разработчики отраслевого оборудования, такие, как ОАО «Буровая техника», СПКБ «Нефтегазмаш», ФГУП «ИПТЭР», ОАО «ТатНИИнефтемаш», ОАО «ВНИИнефтемаш», ОАО «ЗапСибНИИнефтемаш», ОАО «ВНИИТНЕФТЬ» и другие. Большая работа проводится ведущими технологическими институтами ВНИИГаз и ВНИИНефть.

даря последовательной позиции государства по поддержке экспорта, наблюдается улучшение ситуации в этой области. Однако общие объемы экспорта нефтегазового оборудования все еще весьма малы и значительно меньше экспорта аналогичного оборудования в 80-е годы, поэтому необходимо принятие действенных мер по расширению экспорта оборудования для нефтегазового комплекса.

Экспорт промышленной продукции для нефтегазового комплекса, млн. \$

| Код ТН ВЭД | Наименование продукции | Экспорт в 2000 г. | Экспорт в 2001 г. |
|------------|---------------------------------|-------------------|-------------------|
| 730410 | Трубы для нефте- и газопроводов | 32,5 | 58,9 |
| 841381 | Насосы жидкостные | 6,5 | 9,9 |
| 843049 | Бурильные машины | 20 | 81 |

Одной из наиболее удачных форм поддержки промышленного экспорта является создание экспортных консорциумов. Это новая для России форма консолидации усилий различных организаций. Консорциум не имеет юридического лица и создается на основе соглашения между его членами. Создание консорциума не требует регистрации новой организации и не претендует на управление входящими в нее предприятиями

Необходимым условием успешного экспорта продукции является наличие зарубежного представительства. Отдельному заводу, даже процветающему, весьма сложно содержать такие представительства в каждой интересующей его стране. Вместе с тем такие представительства имеются у внешнеторговых организаций. Понятно, что не существует внешнеторговой организации, которая способна успешно продвигать продукцию предприятия во все страны. Но каждая серьезная внешнеторговая организация имеет такие возможности в ряде стран. Например, в Индии хорошие позиции у ФГУП «В/О «Тяжпромэкспорт», ФГУП «В/О «Станкоимпорт», ФГУП «В/О «Машиноимпорт»; в Ираке успешно работают ФГУП «В/О «Машиноимпорт», «Русская инженерная компания», «Гидромашсервис» и иные структуры; в Иране – ЗАО «Атомстройэкспорт», ФГУП «В/О «Станкоимпорт», «МРКС-Холдинг»; в Сирии – «МЕНА-Центр», в Йемене - ФГУП «В/О «Станкоимпорт» и так далее. Такие структуры способны своевременно получать информацию о потребности в российской продукции, о проводимых тендерах на закупку оборудования и грамотно представлять интересы предприятий в этих тендерах. Поэтому в состав экспортного консорциума должна входить внешнеторговая организация, имеющая в данной стране хорошую базу.

Важной проблемой, которую приходится решать участникам внешнеэкономической деятельности, является кредитование экспортных операций. Иностранные государства активно поддерживают национальный экспорт, кредитуют покупателей своей продукции. Достаточно вспомнить связанные кредиты ЭКСИМ-банка США. В Минэкономразвития недавно организованный департамент поддержки экспорта проводит последовательную политику, чтобы Росэксимбанк и Росэксимгарант превратились в базовые структуры, которые должны осуществлять государственную поддержку экспорта. Однако пока для этого у государства нет необходимых средств. Поэтому российским экспортерам пока приходится опираться на помощь коммерческих банков, способных на приемлемых для завода условиях кредитовать экспортные сделки. Таких банков, к сожалению, в России немного, но они есть. Сегодня даже появились частные банки (наиболее яркий представитель – Бадр-Форте Банк), полностью ориентированные на кредитование внешнеэкономических операций. Понятно, что такие банки также являются необходимой составной частью экспортного консорциума. Важно, что консорциум может получить серьезную поддержку и в российских органах государственной власти, которым гораздо логичнее лоббировать интересы консорциума, включающего большинство предприятий отрасли, чем интересы одного из этих предприятий. Таким образом консорциумы способны организовать скоординированное, обеспеченное государственной поддержкой выступление на рынках солидной группы российских предприятий, что позволит значительно активизировать экспорт отечественной промышленной продукции.

Большую помощь в поддержке российского экспорта нефтегазового оборудования могут оказать торговые представительства Российской Федерации за рубежом. В

частности, Союз производителей нефтегазового оборудования наладил сотрудничество с торгпредством в Индии и Сирии, благодаря чему обеспечивается своевременное информирование заинтересованных предприятий о проводимых в этих странах тендерах на закупку оборудования. Необходимым условием расширения экспорта оборудования является также активизация выставочной деятельности в интересах российских производителей. Для успешной работы на зарубежном рынке необходимо регулярное участие в выставках и организация презентаций. Эту работу также должны выполнять профессионалы. Например, по наиболее перспективным для российского промышленного экспорта регионам Ближнего Востока и Северной Африки активно работают агентства «Экспотехтур» и «Практик». Подобные структуры способны в короткие сроки сформировать консолидированный стенд российского консорциума, провести презентацию, пресс-конференцию и обеспечить решение всех технических вопросов. Необходимо отметить актуальность и эффективность таких выставочных мероприятий, как Международная Багдадская ярмарка, а также нефтегазовые выставки в Иране, Алжире, Индии, Сирии и других странах. Минпромнауки России активно участвует в проведении таких мероприятий. В апреле 2003 г. при участии Минпромнауки будет проведена нефтегазовая выставка в Стамбуле. При участии Минпромнауки, Минатомы, Госстандарта, оборонных агентств, Торгово-промышленной палаты на базе Всероссийского выставочного центра ежегодно проводятся три выставки: «Российская металлургия – нефтегазовому комплексу», «Российское машиностроение – нефтегазовому комплексу», «Российские средства автоматизации – нефтегазовому комплексу». Положительную роль в продвижении российского оборудования играют региональные выставки нефтегазового оборудования, проводимые в Санкт-Петербурге, Тюмени, Казани, Уфе, Омске и других городах.

Для успешного продвижения нефтегазового оборудования на рынки необходимо интенсифицировать работу предприятий по подготовке и сертификации систем качества. По обобщенным экспертным оценкам, системы качества дают экономии в 30-40% затрат на производство и тем самым позволяют эффективно использовать ценовой фактор для достижения конкурентоспособности продукции. В настоящее время только 2-3% предприятий, специализирующихся на выпуске оборудования для нефтегазового комплекса, имеют сертифицированные системы качества и производства. Это отрицательно сказывается на внешнеэкономической деятельности предприятий. Конъюнктурный анализ мирового рынка показывает, что отсутствие у производителя или поставщика систем качества, сертифицированных по стандартам ISO серии 9000, QS 1 (API) или основанных на принципах всеобщего управления качеством (TQM), неизбежно приводит к снижению объемов продаж на экспорт. Являясь признанным рыночным инструментом, сертификат качества выступает на мировом рынке нефтегазового оборудования одним из важнейших условий участия в тендерах на поставку оборудования. Важной задачей для российских производителей нефтегазового оборудования является создание совместных предприятий с ведущими иностранными компаниями. Организация СП на базе российских машиностроительных заводов по выпуску конкурентоспособного оборудования наиболее динамично проводится в автомобилестроении и ряде других подотраслей машиностроения. (degrick/ Машиностроения Украины)

Производители продукции

НПО «ИСКРА»

Результатом переговоров руководства НПО "Искра" с руководством фирмы John Crane (Великобритания) стало подписание документов о создании совместного предприятия по изготовлению сухих уплотнений для компрессоров, необходимых для газоперекачивающих агрегатов. НПО "Искра" является головным разработчиком и изготовителем газоперекачивающих агрегатов (ГПА) для ОАО "Газпром", а с 1995 г. НПО "Искра" осуществляет разработку газовых компрессоров для комплектации ГПА серии "Урал". Компрессорное направление в производственной деятельности НПО "Искра" является перспективным с точки зрения наукоемкости продукции и исключения зависимости от поставщиков компрессоров. Одним из направлений повышения технических характеристик компрессоров является замена масляных уплотнений на сухие газодинамические, которые в настоящее время широко применяются за рубежом. Применение сухих газодинамических уплотнений позволяет решить целый комплекс задач за счет исключения из конструкции масло-системы ГПА и значительно сократить эксплуатационные издержки на газоперекачивающих станциях. В этой связи создание совместного с John Crane предприятия является для "Искры" весьма перспективным как с технической, так и с экономической точки зрения. Для британских партнеров также представляет значительный интерес работа с российскими фирмами нефтегазового комплекса. (Авиапорт/Финмаркет/Машиностроение Украины)

ФГУП «УРАЛТРАНСМАШ»

Екатеринбургское ФГУП "Уралтрансмаш" начало поставки нефтедобывающего оборудования на месторождения Башкортостана. Тендер на производство и поставку станков-качалок для ОАО «АНК «Башнефть» предприятие выиграло в феврале, до конца 2003 г. ФГУП "Уралтрансмаш" планирует принять участие еще в нескольких тендерах ряда нефтедобывающих компаний. В настоящее время, помимо расширения объемов производства, на заводе ведется разработка новых модификаций оборудования для нефтяников, а также изготовление и поставка запасных частей для всех типов станков-качалок. Российские нефтегазовые предприятия эксплуатируют около 40 тыс. качалок, более 8 тыс. из которых произведены ФГУП "Уралтрансмаш". (Авиапорт/СКРИН/Машиностроение Украины)

ИНДИЯ

РЫНОК ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ НЕФТЕ- И ГАЗОПРОМЫСЛОВ

Видимое потребление в Индии оборудования для нефте- и газопромислов оценивается американскими экспертами в \$1,8 млрд. в год. Доля в нем импортной продукции составляет около 40%. Основным иностранным поставщиком указанного оборудования в Индию являются США, удельный вес которых в общем импорте равен примерно 30% (\$220 млн.).

За ними следуют Великобритания, Япония и Республика Корея. В совокупности на них приходится более 50% всего ввоза. Крупными поставщиками на данный рынок считаются также Сингапур, Австралия, Франция и ФРГ. Традиционно индийская нефтяная и газовая промышленность более открыта для импорта, чем остальные отрасли экономики. Для крупных закупок оборудования государственные компании Oil & Natural Gas Corporation (ONGC) и Oil India Limited (OIL), на которые приходится свыше 80% добываемых в Индии нефти и природного газа, организуют открытые торги. В связи с присущей указанным компаниям бюрократической волокитой принятие решений по проводимым ими торгам занимает больше времени, чем в частном секторе. Нередко ONGC и OIL проводят повторные торги и неоднократно обращаются к участникам за уточняющими сведениями.

Среди американских поставщиков можно выделить Dresser Industries, Ingersoll Rand, Geoservices, Martin Ducker, McDermott International, Atwood Oceanic, American Hoist International, Baker Hughes, Drilltron, Farr, Halliburton, Trico Industries, Varco Drilling Systems и Woolry Tools. На данном рынке активно действуют также компании Mitsubishi Heavy Industries, Mitsui & Company, Nippon Kokan Jaisha и Toyo Industries

of Japan (Япония), Dorrcon Tools (Великобритания), Deawoo и Samsung (Республика Корея). Ведущие позиции американских поставщиков на индийском рынке обусловлены высоким техническим уровнем и хорошим качеством их оборудования, а также использованием в нефтегазовом комплексе Индии американских стандартов ASTM и API.

Для выхода на индийский рынок многие американские фирмы предпочитают использовать местных торговых агентов, проводить наступательную рекламную кампанию и устанавливать связи с соответствующими правительственными организациями. Некоторые компании создают в Индии свои производственные базы, что значительно повышает их конкурентоспособность, так как индийские покупатели могут отдавать предпочтение местным поставщикам. Наибольших успехов в Индии достигли те иностранные фирмы, которые заключили с местными производителями нефтяного и газового оборудования соглашения о техническом сотрудничестве или образовали совместные предприятия.

С конца 80-х годов прошлого столетия ONGC стала поощрять развитие национального производства используемых в нефтяном секторе оборудования, материалов и услуг. Индийские компании могут в настоящее время поставлять для данного сектора суда, платформы, наземные буровые вышки, оборудование для устья скважин, насосы и многие химикаты. BH&L, например, создала мощности по производству наземных буровых установок. Еще две государственные компании изготавливают плавучие буровые установки и конструкции. Оборудование для нефтяных промыслов включает

широкий спектр изделий, необходимых для разведки, бурения, добычи нефти и природного газа. Потребителями этого оборудования являются ONGC, OIL, частные геологоразведочные компании и подрядчики, работающие с ними, и нефтеперерабатывающие предприятия. Среди последних наиболее крупными считаются Indian Oil Corporation (IOC), Hindustan Petroleum Corporation Ltd. (HPCL), Bharat Petroleum Corporation Ltd. (BPCL) и Reliance Petroleum Ltd.

Главный конечный пользователь газового оборудования - государственная компания Gas Authority of India Limited (GAIL). К числу наиболее крупных потенциальных покупателей нефтегазового оборудования в частном секторе Индии американские эксперты относят Reliance Industries, Videocon Group, JTI, Cairn Energy, Nikko Resources, Tata Petrodyne, Essar Oil и Hindustan Oil Exploration Corporation.

По мнению специалистов министерства торговли США, наиболее благоприятные перспективы для поставок на индийский рынок имеют производители бурового и скважинного оборудования, обсадных труб, плавучих конструкций и платформ, инструмента для нисходящих скважин, взрывчатых веществ и химикатов, насосов и арматуры, сейсмографических и геологоразведочных приборов. Прогнозируется, что в ближайшие два-три года продажи в Индии оборудования и приборов для сейсмической разведки составят \$350 млн., наземного и морского бурового оборудования - \$600 млн., услуг и оборудования для снабжения морских промыслов - \$450 млн. (БИКИ/Машиностроение Украины)

ЭЛЕКТРОННАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

РОССИЯ

СОЗДАН ХОЛДИНГ ЭЛЕКТРОННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ОАО «КНЦ»

Завершилось создание нового холдинга в электронной отрасли - ОАО "КНЦ", объединившего российское ОАО "Концерн "Научный центр" и чешскую компанию STROM Telecom s.r.o. Холдинг займется проектированием, разработкой и производством продукции микроэлектроники, индустриальной электроники, телекоммуникационного оборудования и бытовой техники. Штаб-квартира холдинга и значительная часть предприятий находятся в Зеленограде, кроме того, в ОАО "КНЦ" входят предприятия в Воронеже и Праге (Чехия). Председателем совета директоров ОАО "КНЦ" назначен президент акционерной финансовой корпорации "Система" Евгений Новицкий, генеральным директором - член-корреспондент Российской Академии наук Геннадий Красников (генеральный директор ОАО "Концерн "Научный центр" с 1999 г.). Попечительский совет ОАО "КНЦ" возглавил вице-президент российской Академии наук Жорес Алферов. ОАО "Концерн "Научный центр" является российским научно-производственным комплексом в области микроэлектроники и электронной техники. Концерн АФК "Система" создан в 1997 г. В состав концерна входят научно-исследовательские институты и предприятия электронной промышленности, расположенные в Зеленограде и Воронеже, в частности, ОАО «НИИ молекулярной электроники» и завод "Микрон", крупнейший производитель интегральных микросхем в России и СНГ. "Микрон" является крупнейшим российским экспортером продукции микроэлектроники - более 70% изделий поставляется в страны Европы, Юго-Восточной Азии и Америки. В состав концерна входят заводы "ВЗПП-Микрон" (на базе Воронежского завода полупроводниковых приборов), зеленоградские "Элак", "Элион" и "Квант", НИИ точного машиностроения и ряд других предприятий и научно-конструкторских центров. Телекоммуникационная чешская компания STROM Telecom s.r.o. производит широкий спектр современного коммуникационного оборудования, информационных систем и технологий, а также занимается усовершенствованием существующих аналоговых и цифровых систем электросвязи. Компания существует с 1993 г., имеет несколько представительств и дочерних компаний, самые крупные из которых располагаются в Центральной и Восточной Европе. Компания изначально создавалась на базе производственных мощностей чешского производственного объединения Tesla. Заказчиками компании являются операторы всех типов связи (фиксированной, мобильной и т. п.) в России, странах СНГ, Западной и Центральной Европе. (РБК/Машиностроение Украины)

ТАЙВАНЬ

ПРОИЗВОДСТВО ПОРТАТИВНЫХ КОМПЬЮТЕРОВ

Как утверждает аналитик американской компании iSupply М. Уилкинс, приобретая портативные компьютеры Compaq, Dell или IBM, в действительности западные потребители все чаще покупают продукцию таких тайваньских изготовителей, как Compal Electronics, Quanta Computer или Wistron. По его словам, это неудивительно, если учесть, что тайваньские субпоставщики добавленной стоимости в 2001 г. выпустили примерно 58% всех произведенных в мире переносных ЭВМ, а именно 15,5 млн. из 27,6 млн. шт. При этом удельный вес фирмы Quanta в их общем количестве на Тайване определялся в 29%, Compal - в 15%, Wistron - в 10%, FIC - в 8%, компаний Inventec, ECS и Arima - в 7% в каждом случае и других фирм - в 17%. Анализируя вопрос о том, каким образом сравнительно малоизвестным на Западе тайваньским фирмам удалось добиться успехов на мировом рынке, М. Уилкинс высказал мнение, что их следует отнести прежде всего на счет новой формации субпоставщиков - из так называемой категории ODM (Original Design Manufacturers - в отличие от EMS - Electronic Manufacturing Services), которые составляют собственные спецификации, осуществляют концептуальные разработки по заданным им рамочным параметрам и используют свою интеллектуальную собственность для удовлетворения потребностей клиентов. В числе последних фигурируют такие известные представители мировой индустрии информатики, как Apple, Compaq/HP, Dell, Fujitsu-Siemens, IBM и Sony. В общей сложности на подобной основе в Тайване действуют 12 компаний, причем на долю двух из них - Quanta и Compal - в 2001 г. приходилось 43,5% суммарного оборота. На таком фоне Большой Китай в 2002 г. смог обеспечить уже 65% мирового производства портативных компьютеров. Чаще всего ODM-поставщики не ставят задачу реализации своей продукции под собственным товарным знаком, хотя можно встретить и исключения. Например, сторонницей такого типа торговли является фирма Mitac Technology, в 2002 г. переместившая все свое производство в континентальный Китай и уже приступившая к продажам под собственным товарным знаком. Проблема, однако, заключается в том, что перенос производства на территорию континентального Китая чреват ослаблением позиций Тайваня в производстве материнских плат. Если в 2001 г. доля Большого Китая в мировом выпуске ATX-плат (исчислявшемся в 115,3 млн. шт.) составляла 84,4%, на Тайвань приходилось 46,1% общекитайского производства и на континентальный Китай - 52,3% (после того, как в предыдущем году это соотношение было противоположным), то в 2002 г. эти показатели, похоже, были равны уже 41 и 57,7% (при остальных 1,3%, принадлежащих Гонконгу). Представитель iSupply находит этому достаточно простое объяснение: производить в континентальном Китае дешевле. Примечательно, что функционирующая там фирма Hon Hai Precision Industry, выступающая в роли субпоставщика, специализирующегося на материнских платах, уже работает на Intel и Dell. С точки зрения М. Уилкинса, Тайваню, несомненно, суждено и дальше оставаться центром разработки материнских плат, но в их производстве все большую роль будет играть КНР. В данный момент тайваньские поставщики придают все большее значение пользующимся растущим спросом в Азии desknote-компьютерам, отличающимся от привычных портативных ЭВМ в основном лишь тем, что их питание осуществляется от электрической сети. Отсутствие батарей и использование самых обычных компонентов, применяемых в конторских ПЭВМ, гарантируют этому типу небольших машин (по габаритам сопоставимых с ноутбуками) умеренную цену. Включить их в свой ассортимент уже вызвали желание IBM и Sony. Еще одной характерной чертой данной отрасли тайваньской промышленности является все меньшее желание ее представителей ограничиваться монокультурным производством. В частности, компания Wistron собирается также изготавливать игровые консоли для Microsoft. (БИКИ/Машиностроение Украины)

ЧИТАЙТЕ ТАКЖЕ В «МАШИНОСТРОЕНИИ УКРАИНЫ»

Мировой рынок: Рынок жестких дисков, №1, 2003 г.

Китай: На рынке электронной промышленности Гонконга, №1, 2003 г.

Китай: Крупнейший центр электронной промышленности, №2, 2003 г.

Франция: Рынок электронных компонентов, №2, 2003 г.

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА

УПРАВЛЕНИЕ АВТОМАТИЗАЦИЯ

17-20 СЕНТЯБРЯ 2003
ОДЕССА МОРВОКЗАЛ

УПРАВЛЕНИЕ АВТОМАТИЗАЦИЯ

НА ЭКСПОЗИЦИИ И КОНФЕРЕНЦИИ:

- АВТОМАТИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ
- АВТОМАТИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВОМ
- АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРОЦЕССОВ ОБУЧЕНИЯ
- ПРОМЫШЛЕННАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ
- ОТРАСЛЕВЫЕ РЕШЕНИЯ

КОНФЕРЕНЦИЯ

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ

Организатор: «ЦЕНТР ВЫСТАВОЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ», e-mail: nm@expo-odessa.com, http://www.expo-odessa.com

ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

УКРАИНА

Производители продукции

КОМПАНИЯ «ВЕСТА-ДНЕПР»

Компания "Веста-Днепр" (Днепропетровск) планирует увеличить уставный фонд на 71,642 млн. грн., до 120 млн. грн. путем выпуска новых акций. Решение о выпуске акций акционеры примут на собрании 25 апреля. Компания намерена выпустить 1432843 простых именных акций номиналом 50 грн. Увеличение уставного фонда проводится для привлечения дополнительных инвестиций на расширение производства. "Веста-Днепр" строит на территории Днепропетровского машиностроительного завода завод по производству аккумуляторов и аккумуляторных батарей, который планирует ввести в эксплуатацию в 2003 г. Завод будет производить индустриальные (стационарные и тяговые) батареи, а также аккумуляторные батареи других типов. Проектная мощность завода — 3 млн. батарей в год. В августе 2002 года Кабинет министров решил реализовать на базе корпорации "Веста" (Днепропетровск) пилотный проект разработки и производства альтернативных систем электроснабжения, которые используют энергию солнца и ветра. Компания "Веста-Днепр" была создана на базе международной научно-промышленной корпорации "Веста" и Днепропетровского машиностроительного завода для реализации данного инновационного проекта. (Українськи новини/Машиностроение Украины)

ОАО «ИСКРА»

"Искра", крупнейший в Украине производитель ламп накаливания, начала производить лампы новой торговой марки Volta. В нее будут входить как обычные лампы общего назначения мощностью от 25 Ватт до 100 Ватт, так и компактные люминесцентные лампы (КЛЛ) мощностью 9-24 Ватт. Лампы общего назначения разработаны и изготовлены на "Искре". От прежних моделей их отличает то, что вместо стального цоколя установлен алюминиевый, диаметр стеклянной колбы уменьшен на 10 мм (до 55 мм) и вместо одного установлены два предохранителя, что соответствует международным нормам безопасности. В розничной сети стоимость лампы будет составлять 1,10 грн. (в настоящее время средняя стоимость лампочки - 75-80 коп.). КЛЛ изготавливают по заказу предприятия за рубежом. В 2003 г. предприятие планирует реализовать до 700 тыс. таких ламп, причем 70% - на экспорт. Стоимость КЛЛ составит 20-22 грн. В 2004-2005 гг. "Искра" намерена освоить производство ламп общего назначения с продолжительностью свечения 2000 ч (в настоящее время - 1000 часов). Доля "Искры" на украинском рынке достигает 95%. В 2003 г. компания намерена изготовить 260 млн. ламп. Мощности позволяют выпускать 300 млн. ламп в год. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

ОАО «ОДЕССКАБЕЛЬ»

ОАО "Одесскабель", единственный в Украине производитель волоконно-оптических кабелей (ВОК), в 2002 г. получил чистый доход от реализации в 202035,3 тыс. грн., что превысило аналогичный показатель 2001 г. на 18,4% (в 2001г. по сравнению с 2000 г. чистый доход увеличился на 66,4%). В 2002 г. чистая прибыль составила 4122,9 тыс. грн. (в 2001 г. – 11954 тыс. грн.). Росту объемов реализации продукции способствовали развитие телекоммуникаций, рост платежеспособности покупателей, а также конкурентоспособные цены на продукцию. По данным "Одесскабель", его необоротные активы в 2002 г. возросли на 49,7% по сравнению с 2001 г., оборотные - на 44,5%. Долгосрочные обязательства отсутствовали, тогда как текущие увеличились в 2,2 раза, до 94,11 млн. грн. Кредиторская задолженность предприятия в 2002 г. возросла в 2,7 раза – до 77,9 млн. грн., дебиторская сократилась на 4,5% - до 26,2 млн. грн.

ОАО "Одесскабель" производит широкую номенклатуру кабельно-проводниковой продукции, используемой в строительстве, быту, производстве электрооборудования, на взрывных работах, для обеспечения связи. Основная продукция – кабели городской телефонии и волоконно-оптические (ВОК), поскольку сфера телекоммуникаций является одной из наиболее перспективных и быстроразвивающихся. В числе основных импортеров продукции завода - Россия, Казахстан, Грузия, Азербайджан, Молдова, Австрия. Основные направления развития предприятия в 2002 г. включали увеличение производства наукоемкой продукции (ВОК), повышение качества и расширение номенклатуры изделий, снижение их себестоимости. Система качества предприятия соответствует стандарту ISO:9001 версии 2000 г.

ОАО "Одесскабель" ввело в эксплуатацию новый цех по производству медной катанки мощностью более 12 тыс. т в год. Около 7,5 тыс. т катанки будут использованы для выпуска кабельно-проводниковой продукции ОАО "Одесскабель", остальные реализуются другим потребителям. Особенностью медной катанки, производимой в ОАО "Одесскабель", является возможность ее протяжки до диаметра 0,05 мм, что позволяет использовать ее в электротехнической промышленности для производства эмальпроводов. Оборудование для нового цеха, стоимость которого оценивается в \$1 млн., закупалось в Финляндии и Германии. В целом объем инвестиций в проект на предприятии не уточняют. Сырье (медные катоды) для производства медной катанки закупается у ведущих производителей Европы, продукция которых сертифицирована Лондонской биржей металлов и соответствует классу "А". Обеспечение производства кабелей собственным сырьем (его доля в себестоимости продукции достигает 50-60%) позволит снизить себестоимость конечной продукции и повысить конкурентоспособность, учитывая тот факт, что на мировом рынке в настоящее время отмечается значительное снижение цен на кабельно-проводниковую продукцию. Основную долю производства ОАО "Одесскабель" (65% общего объема) составляют телефонные кабели связи. На предприятии отмечают, что производственные мощности "Одесскабеля" позволяют полностью удовлетворить потребности рынка Украины. Объем экспорта предприятия составляет 40%. Поставки осуществляются преимущественно в страны СНГ (Грузию, Молдову, Азербайджан, Казахстан, Россию), а также в некоторые европейские страны. В 2002 г. на предприятии был открыт цех по производству симметричных кабелей для структурированных кабельных сетей, отработана технология с учетом современных требований, налажено производство всех марок LAN-кабелей. В Украине медную катанку для нужд электротехнической промышленности производят Артемовский завод по обработке цветных металлов и ООО "Форум" (Запорожье). На десятом конгрессе международной ассоциации производителей кабеля ОАО «Одесскабель» было названо в числе 50 крупнейших мировых производителей кабельно-проводниковой продукции.

Основные показатели

| Показатель | 2000 г. | 2001 г. | 2002 г. |
|---------------------------------------|----------|---------|----------|
| Чистый доход от реализации, тыс. грн. | 102547.7 | 170685 | 202035.3 |
| Чистая прибыль, тыс. грн. | 8236.9 | 11954 | 4123 |
| Необоротные активы, тыс. грн. | 31874 | 52421.9 | 78478.4 |
| Оборотные активы, тыс. грн. | 58374 | 67056.6 | 96893.3 |
| Долгосрочные обязательства, тыс. грн. | 6100 | - | - |
| Текущие обязательства, тыс. грн. | 26266 | 42238.5 | 94110.4 |
| Численность работников | - | 958 | - |
| Численность акционеров | - | 10752 | - |

(Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

ЗАВОД «ЭЛЕКТРОМОТОР»

В 2002 г. завод "Электромотор" (Полтава), специализирующийся на производстве электродвигателей для промышленности, увеличил производство на 10,2%, или на 2,35 млн. грн. по сравнению с 2001 г. до 25,22 млн. грн. Рост объемов производства связан с модернизацией литейной и сварочной машин, благодаря этому повысилось качество продукции, и с увеличением ассортимента товаров народного потребления. В 2002 г. завод "Электромотор" изготовил товары народного потребления на 12,377 млн. грн. Рентабельность производства в 2002 г. составила в среднем 11%. Завод "Электромотор" выпускает 70 наименований продукции, в том числе 25 различных электродвигателей для промышленности, 38 приводов для компрессоров, швейных и стиральных машин, морских судов. 70% продукции "Электромотор" экспортирует в Россию, остальную часть - в Казахстан, Туркменистан, Беларусь, Узбекистан и Таджикистан, а также Польшу, Италию, Германию и Францию. Прибыль предприятие не оглашает. (Украинськи новини/ Машиностроение Украины)

РОССИЯ**АВВ УВЕЛИЧИЛА ОБЪЕМ ЗАКАЗОВ В РОССИИ**

Российское подразделение концерна ABB, одной из крупнейших в мире компаний в области производства силового оборудования, продуктов и систем автоматизации, сообщило, что объем заказов подразделения в 2002 г. вырос по сравнению с 2001 г. на 15% и составил \$129 млн. Представители компании прогнозируют и дальнейшее успешное развитие бизнеса в России. Штаб-квартира группы ABB находится в Цюрихе, компания образована в 1988 г. в результате слияния компаний ASEA и Brown, Boveri & Cie. Акции компании котируются на биржах в Нью-Йорке, Стокгольме, Франкфурте, Лондоне. Объем заказов компании в 2002 г. составил \$18 млрд. В России ABB представлена восемью компаниями, имеющими производственные мощности, в которых работают 782 человека. Оборот в 2002 г. составил \$126,1 млн. 70% годового оборота приходится на подразделение «Силовое оборудование». (Газета/Машиностроение Украины)

РЫНОК ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКИХ ИЗДЕЛИЙ

На рынке электротехнических изделий наблюдалось значительное снижение цен, связанное с расширением рынка трейдеров. По усредненному ценовым показателям, изменения составили около 18% в сторону снижения.

Динамика изменения цен на электротехнические изделия, руб./м (шт.)

| Наименование | Январь 2003 г. | Февраль 2003 г. | Изменения, % |
|----------------------------|----------------|-----------------|--------------|
| Металлорукав Д 10 | 7,2 | 6,5 | -10 |
| Металлорукав Д 25 | 14,1 | 12,7 | -10 |
| Муфта кабельная СС 100 | 841,5 | 860,0 | 2 |
| Муфта кабельная СС 110 | 927,3 | 950,0 | 2 |
| Муфта кабельная СС 60 | 712,3 | 756,0 | 6 |
| Наконечник кабельный А 185 | 18,7 | 12,8 | -32 |
| Наконечник кабельный А 240 | 20,6 | 14,9 | -28 |
| Наконечник кабельный М 120 | 33,8 | 27,9 | -18 |
| Наконечник кабельный М 150 | 39,8 | 42,5 | 7 |
| Наконечник кабельный М 95 | 28,6 | 22,1 | -23 |
| Среднее | | | -18 |

(Снабженец/Машиностроение Украины)

РЫНОК КАБЕЛЬНО-ПРОВОДНИКОВОЙ ПРОДУКЦИИ

В последний год рынок кабельно-проводниковой продукции в отношении цен был довольно стабильным, и февраль не стал исключением. По усредненным показателям, цены производителей выросли относительно январских на 2%. Цены трейдеров были даже более стабильны: по усредненным показателям, они выросли на 1%.

Динамика изменения цен производителей и трейдеров на кабельно-проводниковую продукцию, руб./км

| Наименование | Производители | | | Трейдеры | | |
|---|----------------|-----------------|----------|----------------|-----------------|----------|
| | январь 2003 г. | февраль 2003 г. | % | январь 2003 г. | февраль 2003 г. | % |
| Кабель гибкий КГ 1x10 | 10791 | 11388 | 6 | 12311 | 13276 | 8 |
| Кабель контр., сигн. И бл. АКВВГ 19x2,5 | 22863 | 23709 | 4 | 22505 | 22109 | -2 |
| Кабель радиочастотный РК 75-4-11 | 4650 | 5121 | 10 | 4542 | 4665 | 3 |
| Кабель силовой АВВГ 2x2,5 | 3118 | 3124 | 0 | 2872 | 2788 | -3 |
| Кабель телефонный ТППЭп 2x2,5 | 44081 | 46262 | 5 | 39875 | 40320 | 1 |
| Провод бытовой ПВС 2x0,75 | 3190 | 3279 | 3 | 3020 | 3075 | 2 |
| Провод неизолированный А 16 (т) | 86913 | 86394 | -1 | 71142 | 68187 | -4 |
| Провод установочный ПВ-1 10 | 8612 | 8739 | 1 | 7783 | 8000 | 3 |
| Провод установочный ПВ-1 16 | 13346 | 13514 | 1 | 13290 | 19282 | 0 |
| Шнур соединительный ШВВП 2x0,75 | 2321 | 2344 | 1 | 2380 | 2360 | -3 |
| Среднее | | | 2 | | | 1 |

(Снабженец/Машиностроение Украины)

РЫНОК ОСВЕТИТЕЛЬНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

По усредненным показателям, изменение цен в феврале относительно уровня января не отмечено. Распределение изменений по отдельным позициям было довольно равномерным, лишь в нескольких случаях составляло единицы процентов.

Динамика изменения цен производителей на лампы, руб./шт.

| Наименование | Январь | Февраль | Изменения, % |
|-------------------|--------|---------|--------------|
| Лампа ЛБ 20 | 12,5 | 12,5 | 0 |
| Лампа ЛОН 100 | 2,4 | 2,4 | 1 |
| Лампа ЛОН 300 Е27 | 7,1 | 7,1 | -1 |
| Лампа ЛОН 300 Е40 | 8,5 | 8,5 | 0 |
| Лампа ЛОН 40 | 2,3 | 2,3 | 2 |
| Лампа ЛОН 60 | 2,3 | 2,3 | 2 |
| Лампа ЛОН 75 | 2,3 | 2,3 | 2 |
| Лампа МО 36x100 | 2,8 | 2,8 | -2 |
| Лампа МО 36x40 | 2,7 | 2,7 | -2 |
| Лампа МО 36x60 | 2,8 | 2,8 | -2 |
| Среднее | | | 0 |

(Снабженец/Машиностроение Украины)

УЗБЕКИСТАН**СП «АНДИЖАНКАБЕЛЬ» УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО**

В 2002 г. узбекско-российское СП "Андижанкабель" (Ханабад, Андижанская обл.) реализовало продукции на 3,8 млрд. сумов по сравнению с 252 млн. сумов в 2001 г. СП было создано в 2001 г. на базе кабельного завода совместно с российской компанией "Фариал". По словам заместителя генерального директора по качеству С. Миножева, свыше 50% продукции СП отгружаются на экспорт. (UzReport/Машиностроение Украины)

МОДЕРНИЗАЦИЯ ОАО «РЕЛЕ И АВТОМАТИКА»

В 2002 г. ОАО "Реле и автоматика" (Ташкент) перевыполнило план на 52%, выпустив продукции на 547 млн. сумов. Низковольтная аппаратура и другие изделия электротехнического профиля, выпускаемые на заводе, используются на строительных объектах, предприятиях энергетической и нефтегазовой промышленности. Кроме того, сохранившаяся система инструментального производства позволяет разрабатывать и выпускать нестандартную оснастку, пресс-формы и штампы различной степени сложности, а в рамках процесса локализации освоено выпуск продукции для автомобилестроения и сельского машиностроения. Как сообщил заместитель главного инженера Г. Татищев, предприятие работает над проектом создания мощных электродвигателей (от 10 кВт до 90 кВт). "В республике вакуум по мощным электродвигателям, - отметил он. - Если проект удастся, мы займем этот рынок". Но главная проблема предприятия - устаревшее оборудование и необходимость модернизации производства, чего без привлечения инвесторов не осуществить. Предприятие намерено привлечь \$15 млн. в течение двух-трех лет. (UzReport/Машиностроение Украины)

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

ЧЕХИЯ

Анализ

РЫНОК ЭЛЕКТРИЧЕСКИХ ПРИБОРОВ

Производство. Ассортимент приборостроительной отрасли (согласно отраслевой классификации экономической деятельности - ОКЭД) состоит преимущественно из изделий и оборудования для иных отраслей обрабатывающей промышленности. Вышеуказанная отрасль (ответвляющая европейской классификации NACE) подразделяется на подотрасли: электродвигатели, генераторы и трансформаторы, их составные части, установка, ремонт и уход за ними; электрические распределительные и коммутационные устройства, их составные части, установка, ремонт и уход за ними; кабели и проводники; аккумуляторы, гальванические элементы, батареи и их составные части; электрические источники света и светильники и их составные части; электрическое оборудование, которое не включено в другие категории.

Если в 1997 г. выпуск машин и электроприборов составил 4,78% от общего объема продукции обрабатывающей промышленности, то в 2001 г. - 5,72%. В целом выпуск машин и электроприборов, с точки зрения удельного веса выручки, занимает седьмое место во всей обрабатывающей промышленности. При этом добавленная стоимость при производстве машин и электроприборов неизменно находится на уровне, превышающем средние показатели по всей обрабатывающей промышленности. Если в 1997 г. НДС составил 5,65% доли обрабатывающей промышленности, то в 2000 г. - почти 6%. Если удельный вес продукции отрасли (выпуск машин и электроприборов) рассматривать с точки зрения численности работников, то он составит: в 1997 г. - 5,92%; 2001 г. - 7,47% и окажется самым высоким показателем в обрабатывающей промышленности.

Основными предприятиями, выпускающими машины и электроприборы, принято считать предприятия, среднесписочный состав работников которых составляет от 250 до 1000 работников. При этом предприятия, производящие машины и электроприборы, добиваются наиболее высокой выручки (от продажи собственной продукции и предоставления услуг) в пересчете на одного работника во всей обрабатывающей промышленности Чехии. В настоящее время вышеуказанная выручка составляет 1369000 чешских крон и сумма добавленной стоимости - 379000 чешских крон на одного работающего.

Торговля. Доли подотраслей предприятий по производству машин и электроприборов в выручке от продажи собственной продукции (и за услуги) в 2001 г., по статистическим данным Чешской Республики, выглядят следующим образом: электрическое оснащение, не вошедшее в другие категории - 29%; электрические распределительные устройства - 25%; электродвигатели и генераторы - 24%; кабели и проводники - 12%; электрические источники света - 5%; аккумуляторы и батареи - 5%. Наиболее высокого роста цен за последние пять лет достигли подотрасли «Аккумуляторы и батареи», «Электрические распределительные устройства», а также «Электродвигатели и генераторы». В подотрасли «Электрические источники света» достигаются цены уровня 1997 г. Важным по значению элементом развития производственной базы, а также наращивания мощности и увеличения выручки в отрасли является приток иностранных инвестиций. Иностранные компании в возрастающей степени способствуют повышению экономических показателей отрасли.

Внешняя торговля. Начиная с 1994 г. экспорт товаров и услуг в отрасли по производству машин и электроприборов продолжает сохранять тенденцию к возрастанию. До 2000 г. межгодовые темпы роста всегда превышали 20%. По сравнению с 1997 г. экспорт продукции более чем удвоился. Наибольший прирост был отмечен в подот-

раслях «Электрическое оснащение, не включенное в другие категории» (184%) и «Кабели и проводники» (177%). В противовес этому импорт возрос почти на 80%. Наибольший прирост импорта был отмечен в подотраслях «Аккумуляторы, гальванические элементы, батареи и их составные части» (146%) и «Электродвигатели, генераторы и трансформаторы, и их составные части» (105%). Доля отрасли по производству машин и электроприборов от общего экспорта продукции обрабатывающей промышленности в Чешской Республике составляет 9,4%, а от общего импорта - 8,2%.

Территориальное распределение внешней торговли предприятий по производству машин и электроприборов в 2001 г.

| Экспорт из Чехии | | Импорт в Чехию | |
|------------------|----|------------------|----|
| Германия | 64 | Германия | 54 |
| Австрия | 6 | Франция | 6 |
| Франция | 4 | Австрия | 5 |
| Словакия | 4 | Великобритания | 4 |
| Остальные страны | 22 | Остальные страны | 31 |

Удельный вес Германии в экспорте и импорте электрических машин и приборов - наибольший. Это отражает собственнические отношения предприятий, в которых весьма заметна доля немецкого капитала, вложенного во все подотрасли чешских предприятий по производству машин и электроприборов. Заметное влияние на внешнюю торговлю оказывает переработка давальческого сырья и экспорт готовой продукции, объем которого наиболее высок именно в торговых отношениях с Германией.

Полезными для сравнения будут цифры по экспорту и доли Чехии в сопоставлении со странами СЕФТА, которые также стремятся к вступлению в ЕС. Если в 1994 г. доля Чехии составляла около 25% (что было выше среднего показателя), то в 1999 г. - 29,3%, а в 2000 г. - 29,7%.

Конкурентоспособность отрасли все еще продолжает отставать по показателям производительности труда от аналогичных показателей Германии и Австрии. В 1999 г. производительность труда достигла примерно 35% от аналогичного показателя в Германии и 38% - в Австрии. Причина отставания показателей - прежде всего в структуре ассортимента продукции, в которой все еще преобладают изделия с более низкой добавленной стоимостью, а также сокращение числа и снижение уровня научно-исследовательских работ, что привело к замедлению динамики инновационной деятельности.

В связи с приведением законодательства ЧР в соответствие с нормами ЕС большинство фирм решило проблемы экологизации производства, которые касались сточных вод и загрязнения атмосферы. Внедрена и решена также система сбора бывших в употреблении свинцовых аккумуляторов и т. д.

В целом внешняя торговля электрическим оборудованием, электроприборами (в т. ч. и бытовыми) за последние годы значительно влияет на ее общее сальдо. В частности, это связано со значительными иностранными инвестициями в перерабатывающую промышленность и особенно - в предприятия по производству машин и электроприборов. С развитием этой тенденции связан несомненно и важный эффект модернизации и развития чешской экономики. Именно в этой отрасли проявилась зависимость от глобальных тенденций мировой экономики. Одновременно чешские аналитики и эксперты указывают на перспективу необходимости развития преимущественно экспортной деятельности, ориентированной на рынки развивающихся стран, а также на рынки стран СЕФТА.

Основные производители. Деятельность в подотрасли «Электрические машины и электроприборы» на территории ЧР ведут более 38000 юридических и физиче-

ских лиц. Однако наиболее важными из них считаются не более 100.

АО «АКУМА» имеет два завода изготовителя: в Млада Болеславе (производство аккумуляторов для автомобилей) и в Словакии (производство аккумуляторов для мотоциклов). В 1998 г. предприятие вошло в состав компании FIAMM GROUP.

АО «ЭЗ Прага» входит в состав австрийского концерна VA TECH, который является комплексным поставщиком сильноточной и слаботочной проводки, систем управления и электроинструмента и т. д.

Дечинский кабельный завод - монопольное производство кабелей для местной и междугородной телекоммуникационной сети. С 1992 г. предприятие контролировали поочередно SIEMENS AG и Bancroft Eastern Europe Fund L.P., а с декабря 2001 г. - CDT. Предприятие - ведущий производитель кабелей, более 25% объема продукции идет на экспорт.

SIEMENS Elektromotory s.r.o. В 1994 г. предприятие приватизировано фирмой SIEMENS.

SIEMENS - Automobilova technika s.r.o. специализируется на производстве кабельных пучков для зажигания и освещения.

MAGNETON, a.s. - традиционный производитель электрического оборудования транспортных средств: генераторов, стартеров, реле, контакторов, предохранителей и др. 40% продукции экспортируется.

PAL-International, a.s. производит приборостроительную технику к автомобилям: системы стеклоочистителей и очистки моторов, двигатели для систем отопления и охлаждения, коммутаторы и др.

OEZ, s.r.o. производит электрические защитные аппараты и предохранители для низковольтной распределительной системы. (Информационно-аналитическая служба UCIAS/Машиностроение Украины)

ПРИВАТИЗАЦИЯ

УКРАИНА

КАБМИН УТВЕРДИЛ ПЕРЕЧЕНЬ ОАО, ПАКЕТЫ АКЦИЙ КОТОРЫХ ПОДЛЕЖАТ ПРОДАЖЕ В 2003 ГОДУ

Кабинет министров Украины утвердил перечень ОАО, пакеты акций которых подлежат продаже в 2003 г. Этим же распоряжением из государственной собственности раскреплены пакеты акций еще 12 предприятий. На продажу планируется выставить, в частности, ОАО "Завод "Автоэлектрораппаратура" (Сутиски); ОАО "Одесский завод радиально-сверлильных станков"; ОАО "Харьковский тракторный завод им. С. Орджоникидзе"; ОАО "Завод "Львовсельмаш"; ОАО "Мукачевский завод "Точприбор"; ОАО "Корсунь-Шевченковский машиностроительный завод"; ОАО "Машиностроительное производственное объединение "Орион" (Одесса); ОАО "Закарпатский завод "Электроавтоматика" (Буштино); ОАО "Завод "Ленинская кузня" (Киев); ОАО "Южный радиозавод" (Желтые Воды). Приватизации подлежат, в частности, ОАО "Гравитон" (Черновцы); ОАО "Тернопольский радиозавод "Орион"; ОАО "Завод горно-спасательной техники "Горизонт" (Луганск); ОАО "Азовкабель" (Бердянск); ОАО "Серп и молот" (Харьков); ОАО "Коломыясельмаш". На продажу выставляются пакеты акций, в частности, ОАО "Белоцерковсельмаш"; ОАО "Харьковский завод тракторных двигателей"; ОАО "Уманьферммаш"; ОАО "Нежинский завод сельскохозяйственного машиностроения "Нежинсельмаш"; ОАО "Родон" (Ивано-Франковск). (Интерфакс-Украина/UAToday/ Машиностроение Украины)

ПРЕДПРИЯТИЯ, ПРАВА НА УПРАВЛЕНИЕ КОТОРЫМИ ВОЗВРАЩЕНЫ ФГИУ (только по машиностроению)

| Название | Структура, управляющая госпакетом акций |
|------------------------------|---|
| Киевский мотоциклетный завод | Киевская горгосадминистрация |

(Украинская инвестиционная газета/Машиностроение Украины)

ПОСЛЕДНИЙ ГОСПАКЕТ АКЦИЙ «ДОНЕЦКГОРМАША» ПРОДАН

Пакет акций ОАО "Донецкгормаш" в 31,06% уставного фонда **19 марта** продан на торгах Донецкой фондовой биржи (ДФБ) за 3529,147 тыс. грн. Акции проданы по номинальной стоимости - 0,25 грн. Покупатель пакета не разглашается. "Донецкгормаш" специализируется на выпуске роторных комплексов, погрузочно-разгрузочных комплексов и подъемных шахтных машин. В связи с кризисом в угольной отрасли и значительным снижением спроса на трудоемкое и дорогостоящее стационарное горно-шахтное оборудование "Донецкгормаш" освоил производство менее дорогостоящей продукции, в частности, забойного оборудования, парашютов, клетей, насосов для шахтного водоотлива, производит практически полный комплекс подъемного оборудования для шахт. По данным Госкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, по состоянию на конец 2000 г. крупнейшими акционерами были ЗАО "Донецкгормашинвест" (28,7% акций) и ЗАО "Визави" (17,24% акций). Уставный фонд ОАО составляет 11363,3 тыс. грн. (Интерфакс-Украина/ Машиностроение Украины)

ФГИУ ВНОВЬ ВЫСТАВИЛ НА ПРОДАЖУ АКЦИИ ОАО «ЗАВОД «МОТОР»

Фонд госимущества Украины 19 марта объявил очередной конкурс по продаже 77,2% акций ОАО "Завод дереворежущего инструмента "Мотор" им. Петровского" (Каменец-Подольский Хмельницкой обл.). Указанный пакет акций выставлен по стартовой цене - 1860 тыс. грн. Фиксированные условия конкурса предусматривают, в частности, погашение задолженности по заработной плате и перед Пенсионным фондом в 200 тыс. грн. в течение 90 дней после подписания договора купли-продажи; реализацию программы технической реконструкции производства. Предыдущие конкурсы не состоялись из-за отсутствия спроса. Завод "Мотор" специализируется на производстве дереворежущих и камнеобрабатывающих инструментов. Уставный фонд ОАО составляет 519,403 тыс. грн., номинал акции - 0,75 грн.

Основные показатели деятельности

| | 2000 г. | 2001 г. | 2002 г. |
|---------------------------------------|---------|---------|---------|
| Объем реализации продукции, тыс. грн. | 2551 | 2986 | 2637 |
| Балансовая прибыль, тыс. грн. | -627 | -23 | -630 |
| Дебиторская задолженность, тыс. грн. | 134 | 154 | 273 |
| Кредиторская задолженность, тыс. грн. | 5299 | 1026 | 1678 |
| Рентабельность, % | -3,3 | -1,04 | -25,4 |
| Стоимость активов, тыс. грн. | 24524 | 24176 | 24536 |

(Интерфакс-Украина/ФГИ Украины/Машиностроение Украины)

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

«ЛУГАНСКТЕПЛОВОЗ» НЕ ПРОДАЕТСЯ

Верховный суд отменил все судебные решения, касающиеся продажи государственного пакета акций холдинговой компании "Лугансктепловоз" (76%, стоимость пакета - 41,6 млн. грн.). Об этом сообщил бывший генеральный директор "Лугансктепловоза", народный депутат Николай Мельников. По его словам, ведутся переговоры о передаче государственного пакета акций компании в управление облгосадминистрации. У "Лугансктепловоза" неплохие перспективы - получен заказ от Укрзализниці на 200 млн. грн. Есть заказ от Ирака на \$30 млн., Москва ожидает от "Лугансктепловоза" поставки 50 трамваев ЛТ-5 (разработка завода). В то же время Мельников сказал, что для дальнейшего развития и наращивания объемов производства "Лугансктепловоз" нуждается в инвестициях. По его мнению, инвестор должен быть российским. Это позволит заводу открыть российские рынки, отметил он, сообщив, что в Москве действует представительство завода - Торговый дом". (Деловая неделя/Машиностроение Украины)

НЕ СОСТОЯЛСЯ КОНКУРС ПО ПРОДАЖЕ АКЦИИ «РОДОНА»...

Фонд государственного имущества признал несостоявшимся конкурс по продаже государственных 31,84% акций производителя микросхем завода "Родон" (Ивано-Франковск) из-за отсутствия заявок. ФГИ повторно выставил госпакет акций предприятия на продажу 11 декабря 2002 г. и снизил стартовую цену на 30%, с 4,762 млн. грн. до 3,333 млн. грн. Уставный фонд предприятия - 0,528 млн. грн., номинал акции — 0,1 грн. "Родон" занимается изготовлением интегральных микросхем и штампов. По данным Государственной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, кроме государственных 31,84% акций "Родона", 19,3% акций принадлежат компании Otrino Trading Limited, 18,71% акций - компании "Данко-Киев". 2001 г. предприятие закончило с убытком 1,837 млн. грн., январь-сентябрь 2002 г. - 0,845 млн. грн. (Украинські новини/Машиностроение Украины)

... И ТЕЛЕВИЗИОННОГО ЗАВОДА «СЛАВУТИЧ»

Региональное отделение Фонда государственного имущества Киева признало несостоявшимся конкурс по продаже государственных 96,63% акций телевизионного завода "Славутич". ФГИ объявил конкурс по продаже госпакета акций предприятия 29 января по стартовой цене пакета акций 7,875 млн. грн. Уставный фонд завода составляет 8,149 млн. грн., номинал акций — 0,25 грн. 96,63% акций "Славутича" принадлежат государству, остальные распределены между частными акционерами. "Славутич" производит черно-белые (диагональ 34 см) и цветные (диагональ 51 см) телевизоры. Последние годы завод находится в кризисном состоянии. 2001 г. "Славутич" закончил с балансовой прибылью 0,024 млн. грн., январь-сентябрь 2002 г. — с убытком 0,158 млн. грн. (Украинські новини/Машиностроение Украины)

ФГИ ПРОДАЛ НА УМВБ АКЦИИ СВЕССКОГО НАСОСНОГО ЗАВОДА

ФГИ 5 марта продал на Украинской межбанковской валютной бирже 19,9% акций ОАО "Свесский насосный завод" (Свеса Сумской обл.). Акции проданы по 0,23 грн. при номинале 0,05 грн. Победитель торгов, который не разглашается, должен заплатить за пакет 214,789 тыс. грн. Еще один пакет акций АО в 6,3% акций выставлен на торги УМВБ. Балансовая прибыль Свесского насосного завода за 9 месяцев 2002 г. составила 950 тыс. грн., стоимость основных фондов - 66056 тыс. грн., их износ - 61,81%. На начало 2002 г. Фонду госимущества принадлежали 31,28% акций АО, ЗАО "Корпорация "Северо-Восточная промышленная группа" (Сумы) — 17,14%, InvesticniPostovniBanka (Прага) — 13,07%, ЗАО "Каскад" (Макеевка) — 10,6%, АКИБ "УкрСиббанк" (Харьков) — 7,8%. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

БЛОКИРУЮЩИЙ ПАКЕТ АКЦИЙ «ЭЛЕКТРОТЕРМОМЕТРИИ» ВЫСТАВЛЕН НА ПРОДАЖУ

Фонд госимущества Украины выставил на повторную продажу 25%-ный пакет акций ОАО "Электротермометрия" (Луцк). В ходе предыдущего конкурса (август 2002 г.) этот пакет приобрела компания ООО "Премьер-Стиль" с 12-кратным превышением стартовой цены, однако затем победитель отказался заплатить за него. Стартовая цена указанного пакета акций оставлена без изменений - 426 тыс. грн. Согласно фиксированным условиям конкурса победитель обязан сохранить профиль деятельности предприятия и не сокращать объемы производства, а также не должен инициировать увольнение сотрудников в течение шести месяцев со дня подписания договора купли-продажи. Уставный фонд ОАО составляет 353,220 тыс. грн., номинал акции - 0,25 грн. ОАО «Электротермометрия» - уникальное машиностроительное предприятие, где производится 80% различных счетчиков, выпускаемых в Украине.

Основные показатели деятельности, тыс. грн.

| | 2000 г. | 2001 г. | 2002 г. |
|----------------------------|---------|---------|---------|
| Объем реализации продукции | 27737,8 | 38431,5 | 31894,7 |
| Балансовая прибыль | 675,5 | 2292,9 | 949,5 |
| Дебиторская задолженность | 1008,2 | 852,6 | 1498,4 |
| Кредиторская задолженность | 2531,8 | 2452,2 | 2751,8 |
| Рентабельность, % | 5 | 12 | 3 |
| Стоимость активов | 19470,2 | 22014,7 | 23782,1 |

(Интерфакс-Украина/ФГИ Украины/Машиностроение Украины)

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

УКРАИНА

«ЮЖМАШ» ВЫПУСТИТ ОБЛИГАЦИИ

Госпредприятие "ПО "Южный машиностроительный завод им. Макарова" планирует эмитировать собственные корпоративные облигации на 50 млн. грн. со сроком обращения 18 месяцев и номинальной ставкой доходности 10% годовых. Выпуск облигаций позволит "Южмашу" расширить деятельность в ракетно-космической отрасли, связанную с выполнением заказов Российского космического агентства в 2003-2004 гг., а также выполнить заказ компании Sea Launch на поставку ракет-носителей "Зенит". Предприятие выпускает 500 облигаций в документарной форме на предъявителя номинальной стоимостью 100 тыс. грн. Процентный доход получается при погашении. Первичная продажа облигаций запланирована на Украинской международной фондовой бирже. Облигации размещаются с 15 марта 2003 г. по 15 июня 2004 г., а погашаются - с 15 июля по 15 сентября 2004 г. Досрочное погашение облигаций не предусмотрено. Заем будет погашаться за счет прибыли, а его обеспечением являются основные фонды, долгосрочные финансовые инвестиции, средства, полученные за выполнение Национальной космической программы Украины и контракта с компанией Sea Launch. Решение об эмиссии облигаций утверждено приказом генерального директора "Южмаша" 16 января 2003 г. Уставный фонд ПО "Южмаш" составляет 691,371 млн. грн., 100% принадлежат государству в лице Национального космического агентства Украины. ПО "Южмаш" в конце декабря 2000 г. уже принимало решение о выпуске облигаций на 16,5 млн. грн., срок размещения которых был установлен с 15 февраля 2001 г. по 15 февраля 2006 г. По данным предприятия, облигации размещены не были. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины)

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

УКРАИНА

ОФИЦИАЛЬНЫЙ КУРС ГРИВНИ К ОСНОВНЫМ ВАЛЮТАМ С 25 МАРТА

| Наименование валюты | Курс | Наименование валюты | Курс |
|-------------------------------------|-----------------|-----------------------------|-----------------|
| 100 австралийских долларов | 316-4161 | 100 польских злотых | 130-8825 |
| 100 английских фунтов стерл. | 838-7856 | 10 российских рублей | 1-7000 |
| 10000 азербайджанских манат | 10-8734 | 100 сингапурских долларов | 302-0933 |
| 10 белорусских рублей | 0-0267 | 100 словацких крон | 13-5542 |
| 100 датских крон | 76-3672 | 10000 турецких лир | 0-0303 |
| 100 долларов США | 533-4500 | 10000 туркменских манат | 10-2587 |
| 100 эстонских крон | 36-2552 | 1000 венгерских форинтов | 23-0289 |
| 100 исландских крон | 6-7093 | 100 узбекских сум | 0-5506 |
| 100 канадских долларов | 358-8504 | 100 чешских крон | 17-8910 |
| 100 казахских тенге | 3-5211 | 100 шведских крон | 61-7438 |
| 100 латвийских лат | 905-6876 | 100 швейцарских франков | 384-5903 |
| 100 литовских лит | 164-0224 | 1000 японских иен | 44-2213 |
| 100 молдавских лей | 36-9563 | 100 ЕВРО | 567-2707 |
| 100 норвежских крон | 72-2454 | 100 СДР | 724-9233 |

(НБУ/Машиностроение Украины)

ЧИТАЙТЕ ТАКЖЕ В «МАШИНОСТРОЕНИИ УКРАИНЫ»

Япония: Индексы экспортных цен на машины и оборудование, №2, 2003 г.

ВЫСТАВКИ, КОНФЕРЕНЦИИ, СИМПОЗИУМЫ

РОССИЯ

МОСКОВСКИЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ФОРУМ

7-11 апреля в ФГУП ВО «Станкоимпорт» состоится первый московский технологический форум. Форум готовится с участием совета федерации РФ, министерства промышленности, науки и технологий РФ, торгово-промышленной палаты, в его работе примут участие известные политики и предприниматели. Он не имеет аналогов в практике России и СНГ. Одновременно с конференцией в выставочном зале «Станкоимпорта» открывается постоянно действующая выставка-продажа станков и приспособлений российских и зарубежных партнеров «Станкоимпорта». Представители фирм Monforts GmbH & Co. Maschinenfabrik, SAPI GmbH, SEBIT GmbH, Behringer GmbH, Kennametal Hertel AG, Technospiro S.A., ОАО «Стерлитамак М.Т.Е», ОАО «Красный пролетарий», ОАО «Туламашзавод», ЗАО «ИТЦ Технополис» и др. согласились выступить с докладами и выставить продукцию. Участники познакомятся с создаваемыми на базе «Станкоимпорта» центрами модернизации, промышленного консалтинга, научным и учебным, демонстрационно-технологическим центром российского оборудования и технологий. (Деррик/Машиностроение Украины)

ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ XXI ВЕКА

21-25 апреля в выставочном комплексе на Красной Пресне пройдет 4-й международный форум «Высокие технологии XXI века» В рамках форума состоится международная конференция «Технологическая база стратегии устойчивого развития», конкурс инвестиционных проектов и технологий, выставка «Высокие технологии «ВТ - 2003», а также награждение участников. На выставке «Высокие технологии «ВТ - 2003» рассмотрены следующие разделы: «Авиация», «Космос», «Машиностроение и производственные технологии», «Энергетика», «Радиозлектроника и связь», «Безопасность», «Лазерные технологии», «Медицина и биотехнологии», «Экология», «Химия и новые материалы», «Фининвест», «Патентно-лицензионные услуги», «Специализированные изделия и литература», «Художественные изделия», «История оборонных предприятий России», сводный раздел (сельское хозяйство, пищевая промышленность, строительство, электротехника, городское хозяйство и т. д.). Дополнительную информацию можно получить по телефонам: 926-62-04, 229-34-25. (Калининградская правда/Машиностроение Украины)

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА «СТРОИТЕЛЬНАЯ ТЕХНИКА И ТЕХНОЛОГИИ – 2003»

Многообразие дорожно-строительной техники, измерительного и лабораторного оборудования для градостроительных работ представят организаторы четвертой международной специализированной выставки «Строительная техника и технологии – 2003», которая состоится с 20 по 25 мая в Москве, на Центральном аэродроме им. Фрунзе (Ходынское поле). На выставке будут представлены машины для земляных работ, для ремонта и содержания дорог, мостов, тоннелей и путепроводов, оборудование для производства и хранения строительных материалов и переработки строительного мусора и отходов, для ремонта и очистки зданий и строительных конструкций, подъемно-транспортное и погрузочно-разгрузочное оборудование, а также системы для разрушения и сноса зданий, для индивидуальной защиты и обеспечения безопасности. (Строй.ру/Машиностроение Украины)

СОСТОИТСЯ ВСЕРОССИЙСКИЙ ФОРУМ «РОССИЙСКАЯ ЭЛЕКТРОНИКА - НЕФТЕГАЗОВОМУ КОМПЛЕКСУ»

29-30 мая в Чебоксарах по инициативе Союза производителей нефтегазового оборудования, российского Союза машиностроителей и в соответствии с распоряжением президента Чувашской Республики Николая Федорова состоится всероссийский форум "Российская электроника - нефтегазовому комплексу". Задача форума - содействие реализации программ импортозамещения и технического перевооружения нефтегазового комплекса на основе российских технологий. На предприятиях российского ВПК освоен выпуск продукции, не уступающей лучшим мировым образцам, а по отдельным видам - не имеющей мировых аналогов. Созданные ВПК системы промышленной электроники способны конкурировать с аналогичными системами лучших зарубежных фирм. В Чувашии, в частности, сосредоточен мощный научно-технический потенциал по разработке, производству и сервисному обслуживанию промышленной электроники. Руководители нефтегазового комплекса получают возможность познакомиться с последними российскими достижениями в области промышленной электроники. В форуме состоится на базе ОАО "Чебоксарское научно-производственное объединение "Элара". (Авиапорт/Финмаркет/Машиностроение Украины)

Ижевский Экспоцентр

ВСЕРОССИЙСКАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

МАШИНОСТРОЕНИЕ

МЕТАЛЛУРГИЯ

МЕТАЛЛООБРАБОТКА

4-6 ноября 2003 года

ФОЦ "Здоровье"

г. Ижевск

[Http://www.izhexpo.udm.ru](http://www.izhexpo.udm.ru)

Министерство промышленности и транспорта Удмуртской Республики
Министерство топлива, энергетики и связи Удмуртской Республики
Администрация города Ижевска
Удмуртская торгово-промышленная палата
Ижевский Государственный технический университет
Удмуртский Государственный университет

МЕТАЛЛУРГИЯ
МАШИНОСТРОЕНИЕ
МЕТАЛЛООБРАБОТКА

ОФИЦИАЛЬНЫЙ
ПАРТНЕР ВЫСТАВКИ

УПК

426063, Удмуртская Республика
г. Ижевск, ул. Гольянский поселок, 54а
Тел. (3412) 51-10-73; 75-03-08, 75-34-17
75-17-98; 75-13-19, 76-14-17
E-mail: postmaster@izhexpocentr.udm.ru
izhexp@udmnet.ru

КОНЪЮНКТУРА

КУПЛЮ

Подписчики информматериалов «Машиностроения Украины» публикуют свои прайс-листы в журнале в любом количестве **БЕСПЛАТНО**. Остальные – см. расценки в конце журнала

| НАИМЕНОВАНИЕ | КОЛ. | ПРЕДПРИЯТИЕ | РЕКВИЗИТЫ |
|--|------|--------------------------|--|
| Автоклав КВ-2, новый | | | Тел.: (062) 3450517 |
| Автомат многошпиндельный токарный 1Б216-6К | | «Станкосервис» | Тел.: (044) 4428573, 4428445 |
| Автомат многошпиндельный токарный 1Б265Н-6К (1988-1993 г. в.) | | «Станкосервис» | Тел.: (044) 4428573, 4428445 |
| Автомат этикеточный на стеклобанку, б/у | | | Тел.: (044) 4128042 |
| Аккумулятор щелочной | | | Тел.: (050) 5662393, 6549930 |
| Аппаратура сигнализации и связи ШСС-1К | 1 | «Химресурс» | Тел.: (06453) 76569 |
| Арматура запорная (задвижка вентиль, клапан, затвор ст., чуг., н/ж, можно неликвиды) | | | Тел.: (056) 7977242, факс: 7255530 |
| Арматура линейно-подвесная | | «Лакма-С» | Тел.-факс: (0512) 477222 |
| Арматура пищевая запорная | | ООО «Фарис» | Тел.: (0572) 198794, 585972 |
| Балансиров. для ж/д колесных пар, РМЦ 2800 мм | | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Блок конденсаторов БК-402 | 11 | НПП «ТЭС» | Тел.-факс: (0612) 128104 |
| Вакуум-пресс для производства керамической массы | | | Тел.: (06262) 34091 |
| Вентиль | | «Гидроаппаратура» НПП | Тел.-факс: (0872) 376986, 376985, 376991 gidroapparatura@tula.net |
| Вентиль 15С22НЖ, Ду 40 | 10 | КП «Промтехснаб» | Тел.: (0629) 538349 |
| Вентиль 15С22НЖ, Ду 80 | 20 | КП «Промтехснаб» | Тел.: (0629) 538349 |
| Вентиль 22лсб9нж, Ду 6, 10, 15, 25, 40, давление 400 | | | Тел.: (056) 7852730 |
| Вентиль угловой, 13лсб4нж, Ду 65, давление 400 | | | Тел.: (056) 7852730 |
| Вентилятор | | «Энергопром» | Тел.: (0572) 181301 |
| Выключатель автоматический ВА, А-37, от 250 до 1600 А | | НПП «ТЭС» | Тел.-факс: (0612) 128104 |
| Выключатель ВА-101-2/25, ГОСТ Р50345-99 | | AVIZO | Тел.: (0522) 279455, 320772, (050) 5792503 |
| Гидравлика станочная | | «Энергопром» | Тел.: (0572) 181301 |
| Гидрораспределитель РЕП 2-1-40 | | «Ориана» | Тел.: (067) 9149836, (061) 2201827 |
| Грохот ГВЛ1250 для производства пищевой соли | | ООО «Дон-агро» | Тел.-факс: (86553) 54620, 51884 |
| Двигатель АИР 50 0,09/3000 | 4 | ООО «ЗИМ» | Тел.: (044) 2582416, 2582516, факс: 2582091, 2582692 olga_rodzko@mail.ru zaz@inbox.ru |
| Двигатель дизельный В2-800ТК-С3 | | | Тел.-факс: (057) 7154544, 7154645 |
| Двигатель крановый | | ЧПФ «Арена-М» | Тел.: (0562) 960867, 963053 www.arena-m.dp.ua |
| Двигатель крановый, МТН-412, 30 кВт, 2 конца вала | | | |
| Двигатель шахтный, 2ЭДКОФ250М4 660 В, мощность 55 кВт, 1500 об/мин | | «Полесье-Холдинг» | Тел.: (0642) 581689, 411303 |
| Двигатель шахтный, ВАО-2 560 М4, мощность 630 кВт, 1500 об/мин | | «Полесье-Холдинг» | Тел.: (0642) 581689, 411303 |

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

| НАИМЕНОВАНИЕ | КОЛ. | ПРЕДПРИЯТИЕ | РЕКВИЗИТЫ |
|---|------|------------------------|---|
| Двигатель шахтный, ВАО-2 560S4, мощность 500 кВт, 1500 об/мин | | «Полесье-Холдинг» | Тел.: (0642) 581689, 411303 |
| Дизель-генератор Д-50, для тепловоза серии ТЭМ 2 | | ООО «Строим Дом» | Тел.: (044) 4936365 |
| Домкрат гидравлический, 100 т и 50 т (обязательно импортный) | | ТД «Сварка» | Тел.: (0512) 460680 tdsvarka@sp.mk.ua |
| Дробилка ДР4х4 | | ООО «Дон-агро» | Тел.-факс: (86553) 54620, 51884 |
| Дымосос | | «Энергопром» | Тел.: (0572) 181301 |
| Задвижка | | НПП «Гидроаппаратура» | Тел.-факс: (0872) 376986, 376985, 376991 gidroapparaturo@tula.net |
| Задвижка 31с45нж, Ду 50, 80, 100, давление 160 | | | Тел.: (056) 7852730 |
| Задвижка шибберная с пневмоприводом, Ду 200, 300 мм | | | bodak@sumy.biz ; nigana_2003@inbox.ru |
| Запасные части на Д50 | | «Промтехкомплект» | Тел.: (0532) 508112, факс: 22744 |
| Заслонка поворотная регулирующая, Ду 50-300 мм | | | bodak@sumy.biz ; nigana_2003@inbox.ru |
| Изолятор ИО, ИОР, ИОС, ИПТ, ИПУ, ПС, ШФ, ТПЛ, ТОЛ, НАМИ, НТМИ, ТШНЛ, ЗНОЛ, ИП-10/1000 | | НПП «ТЭС» | Тел.-факс: (0612) 128104 |
| Инструмент абразивный | | | Тел.: (050) 3437303 |
| Камера КСО-272 с ВМГ 10/630 | 2 | НПП «ТЭС» | Тел.: (0612) 128104 |
| Клапан | | НПП «Гидроаппаратура» | Тел.-факс: (0872) 376986, 376985, 376991 gidroapparaturo@tula.net |
| Клапан Т-336 | 10 | КП «Промтехснаб» | Тел.: (0629) 538349 |
| Клапан Т-346 | 10 | КП «Промтехснаб» | Тел.: (0629) 538349 |
| Колесо рабочее или ротор к насосу ВВН 2-50М | | | Тел.: (0542) 241205 bva@chereda.net |
| Контактор КТП 6033 (220) | 3 | НПП «ТЭС» | Тел.-факс: (0612) 128104 |
| Контактор КТП-6032 (110В) | 4 | НПП «ТЭС» | Тел.: (0612) 128104 |
| Контактор КТП-6042 (220В) | 7 | НПП «ТЭС» | Тел.: (0612) 128104 |
| Кран индикаторный 2Д100-06сб | 170 | АО «Желтрансснаб» | Тел.: (0572) 140867 |
| Кран трехходовой бронзовый, Ду 32 | 100 | КП «Промтехснаб» | Тел.: (0629) 538349 |
| Кран трехходовой бронзовый, Ду 50 | 100 | КП «Промтехснаб» | Тел.: (0629) 538349 |
| Кран шаровой 11с38п1 (исп. 2) или 11лс38п1 (исп. 2) | | | Тел.: (0562) 320479, факс: 366901 |
| Кромкогиб ИВ2142 | | ЗАО «Интеркондиционер» | Тел.: (0572) 955332, 955334, факс: 924030 |
| Круг вулканитовый 150*20*32 | | «Александр абразив» | Тел.-факс: (095) 1012240 |
| Лампа ДРЛ-250 | 50 | | Тел.: (0472) 631685, 647650 |
| Лампа ДРЛ-400 | 50 | | Тел.: (0472) 631685, 647650 |
| Лампа ДРЛ-700 | 50 | | Тел.: (0472) 631685, 647650 |
| Лебедка 1ЛШВ | 2 | «Химресурс» | Тел.: (06453) 76569 |
| Лебедка ручная ЛР-1М | 10 | «Химресурс» | Тел.: (06453) 76569 |
| Линия для производства йогурта | | «ЛНТ» | Тел.: (095) 4277745, 5007337 dir@roy.ru |
| Линия порошковой окраски | | НПП «ТЭС» | Тел.: (0612) 128104 |
| Лифт г/п, 320-5000 кг | | | Тел.-факс: (044) 2582416 ekstem@ukr.net |
| Магнитопровод трансформаторов, б/у | | | Тел.: (0612) 585248, 585262 postmaster@elitz.marka.net.ua |
| Машина для центробежного литья | | ТЕBOWA | Тел.: (0562) 369105, 369106 |
| Машина литейная, усилие запираия 400-2000 т, можно б/у | | ЗАО «Укр-Рост» | Тел.-факс: (05741) 35966 |
| Машина щепорубительная, на базе трактора, б/у | | | Тел.: (06262) 34091 |
| Мельница шаровая мокрого помола | | | bodak@sumy.biz ; nigana_2003@inbox.ru |
| Механизм исполнительный, серия 84, 87, МЭО - 16/25 (63)-0,25 (0,63), МЭО - 40/25 (63)-0,25 (0,63), МЭО - 100/25 (63)-0,25 (0,63), МЭО - 250/25 (63)-0,25 (0,63), МЭО - 630/25 (63)-0,25 (0,63) | | | |
| Молот электропневматический, МА 4136 | | «Орбита» | Тел.: (0482) 221925, 227336 orbita@mail.od.ua |
| Нагреватель кузнечно-индукционный КИН 500 или ИНТ 8/500 | | | Тел.: (04622) 37076, 31628 |
| Насос | | «Энергопром» | Тел.: (0572) 181301 |
| Насос «Гном», 10-10 | 6 | ООО «Фарна» | Тел.: (0872) 373950, факс: 459427 diada@tula.net |
| Насос 12Е-32, 12Е-50, 4ПВ-12х11, 6С 25, Д-320-50 | | «Лакма-С» | Тел.-факс: (0512) 477222 |
| Насос 1В20/10 | | «ПромСнаб» | Тел.: (06242) 48307, 40404 |
| Насос Г11, Г12 | | «Ориана» | Тел.: (067) 9149836, (061) 2201827 |
| Насос и электродвигатель (не меньше 100 кВт), неликвиды или новые, по ценам ниже заводских | | ПКП «Техноцентр МЛ» | Тел.-факс: (0522) 225704 |
| Насос НЖН200 | 4 | ТД «Русмаш» | Тел.: (095) 3062788 petrov@tula-nasos.ru |
| Насос пищевой | | | Тел.: (044) 4128042 |
| Насос погружной, подача 3-4 м куб/ч, давление 4 кг/с на кв. см | | ОАО «ВНИИАЭН» | Тел.-факс: (0542) 215070 market@vniiaen.sumy.ua |
| Насос СД 800-32, с эл. дв., 160 кВт | 1 | ООО «Фарна» | Тел.: (0872) 373950, факс: 459427 diada@tula.net |
| Насос химический Х80-50-200 ДС | 5 | ООО «Техномаркет» | Тел.: (8 901) 4966810 aisin@mail.ru |
| Насос центробежный 1цГ10032К-11-242 | | ОАО «Промприбор» | Тел.-факс: (08677) 32246 sales@prompribor.ru |
| Насос ЭЦВ 8-25-110, ЭЦВ 8-40-120 | | ООО «Воля» | Тел.: (3452) 494547 zobnin@mailru.com |
| Насос ЭЦВ 8-40-125, ЭЦВ 8-65-150 | По 2 | ООО «Фарна» | Тел.: (0872) 373950, факс: 459427 diada@tula.net |
| Насос ЭЦВ, К, КМ, НЦЛ, Д, ЦН, СЭ, ЦНС, ЦНСГ, Кс, А13В, 12НА, Ш, НМШД, Х, ХМ, АХ, ВВН, НВР, АВЗ, ВК, ВКС, СМ, СД, НПК, ГНОМ, со скидкой, 2002-03 г. в. | | НПП «Гидроаппаратура» | Тел.-факс: (0872) 376986, 376985, 376991 gidroapparaturo@tula.net |
| Насос, 1,4Т 2/50, Д1А3, без электродвигателя | | | Тел.: (0542) 241205 bva@chereda.net |
| Неликвид подшипника | | ООО «Станум» | Тел.: (0572) 457995, факс: 457023 |
| Ножницы гильотинные, НВ 3222 | | «Орбита» | Тел.: (0482) 221925, 227336 orbita@mail.od.ua |
| Оборудование для производства пружинных блоков | | | Тел.: (04143) 30384 |
| Оборудование для производства ПЭТ-бутылки весом 36 г | | | Тел.: (0642) 528554 onkol@mail.ru |
| Оборудование для производства ячеек для яиц | | «ЛНТ» | Тел.: (095) 4277745, 5007337 dir@roy.ru |
| Оборудование крановое | | | Тел.-факс: (057) 7154544, 7154645 |
| Оборудование лифтовое ЭП-1140, КВ-210, ПЛ-210, ПЛ-11, ПУ-1110, ПУ-1118, ПУ-2318, МП-201, ВПЛ-1.5, ШОК-5901, ШК-5903, ШОК-5706, ШК-5909, ЭМО-1, 4АН160-4АН200, РПД, РГЛ-160, РГЛ-180, шкивы, КПВЛ, | | | Тел.-факс: (044) 2582416 ekstem@ukr.net |

| НАИМЕНОВАНИЕ | КОЛ. | ПРЕДПРИЯТИЕ | РЕКВИЗИТЫ |
|---|------|------------------------------|---|
| МП-1101, РПГ-9 110В | | | |
| Оборудование металлообрабатывающее, кузнечно-прессовое | | ПКФ «Модуль-93» | Тел.: (0562) 342305, тел.-факс: 343932 |
| Оборудование подъемное | | ООО «Спецмаш» | Тел.: (057) 7574695, факс: 7574696 |
| Оборудование промышленное, б/у | | ILECO | Тел.: (995) 99560439, факс: 32335888 ileco@rambler.ru |
| Патрон токарный, 250 мм | | | Тел.: (057) 7131670 |
| Печь тигельная для плавки чугуна и стали | | ЧП ПКФ «Альбатрос» | Тел.: (06442) 52549, 52559 maximushka81@mail.ru |
| Пневмоподдержка П-1 | 100 | ЧП «СВ Альянс» | Факс: (0564) 513092 |
| Пневмоподдержка П-2 | 25 | ЧП «СВ Альянс» | Факс: (0564) 513092 |
| Подшипник 2007944 | 3 | | Тел.: (0562) 318728, факс: 446879 |
| Подшипник 215 | 500 | «Черкасыспецторг» | Тел.: (0472) 634145, факс: 632834 |
| Подшипник 3003220 | 10 | | Тел.: (0562) 318728 |
| Подшипник 3003220 | 10 | | Тел.: (38056) 2318728, факс: 7446879 |
| Подшипник 6-8209 Ю1Т | 450 | ООО «ЦеСТА» | Тел.: (0712) 512388, 567757, факс: 567768 |
| Подшипник 90394/710-1, 3003264-1 | | «Черкасыспецторг» | Тел.: (0472) 634145, факс: 632834 |
| Подъемник | | | Тел.-факс: (044) 2582416 ekstem@ukr.net |
| Полуавтомат 1Б240П-6К | | «Станкосервис» | Тел.: (044) 4428573, 4428445 |
| Полуавтомат зубофрезерный горизонтальный, 5Б375, 5В375 | | «Пресстанкосервис» | Тел.-факс: (3852) 362830, 778038 |
| Полувагон люковый и глухонный | 50 | ООО «Гемма» | Тел.: (044) 4524030, 4526038 tata@ukrindustrial.com |
| Преобразователь измерительный "Сапфир" 22М-ДВ, модели 2210, 2220 | | | bodak@sumy.biz ; nigana_2003@inbox.ru |
| Пресс ERFURT PKZZ 800, б/у | | ЧП «Фокарди» | Тел.: (06194) 28351 qiova@pmp-online.zp.ua |
| Пресс гидр. ПА6738 | 2 | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Пресс для пакетирования лома чер. металлов, усилие 250 т (2500 кН) | | ООО «Мега-Трейд» | Тел.-факс: (8312) 585314, 585328 |
| Пресс для пакетирования металла | | | maxchv@ua.fm |
| Пресс кузнечный усилием 6300-6500 т и 10-11 тыс. т | | | maxchv@ua.fm |
| Пресс П6736, ПА6738, ПБ7730, Б6238, в любом состоянии | | «Орбита» | Тел.: (0482) 221925, 227336 orbita@mail.od.ua |
| Пресс чеканочный и другое кузнечно-прессовое оборудование | | Stanko-Maschinenhandels GmbH | Тел.: +49 2204 20010 perfilov@stanko-wzm.de |
| Пресс-форма на чехлы | | ООО «Омега» | Тел.-факс: (3852) 25515 |
| Радиатор 157-1013010 | | «Автотехзапчасть» | Тел.: (375 17) 5076704, 5076705 |
| Регулятор расхода воздуха РРВ-1 | | | bodak@sumy.biz ; nigana_2003@inbox.ru |
| Ротаметр РМ-06, РП, РПО, РПФ, РЭ, РЭВ | | | bodak@sumy.biz ; nigana_2003@inbox.ru |
| Салазки поперечные и продольные в сборе суппорта токарного станка 16К20 | | | Тел.: (03344) 33906, (067) 3322175 contact@eltech.com.ua |
| Сверло (малыми партиями постоянно) | | | Тел.: (0522) 322183 |
| Станок 3М175 | 1 | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Станок 5С280П | 2 | «Вито» | Тел.: (0322) 978643, 745845 |
| Станок алмазно-раст., ОС30 | 1 | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Станок алмазно-раст., ОС5912 | 2 | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Станок вертикально-сверлильный, 1АМ0911 | 2 | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Станок вертикально-сверлильный, 1Н135, 1Н125 | | ЗАО «Интеркондиционер» | Тел.: (0572) 955332, 955334, факс: 924030 |
| Станок вертикально-фрезерный, 6Р12 | | ЗАО «Интеркондиционер» | Тел.: (0572) 955332, 955334, факс: 924030 |
| Станок вертикально-фрезерный, ВМ 127 М | | «Орбита» | Тел.: (0482) 221925, 227336 orbita@mail.od.ua |
| Станок внутреннешлифовальный | | «Прагматик» | Тел.: (0629) 317068 |
| Станок ДИП 300 (РМЦ) | | «Прагматик» | Тел.: (0629) 317068 |
| Станок ДИП 500 (РМЦ) | | «Прагматик» | Тел.: (0629) 317068 |
| Станок для производства катанки | | ООО «Металлика» | Тел.: (34315) 21962, 25692 metalika@serov.ru |
| Станок для производства кружки, тарелки, блюда | | | Тел.: (06262) 34091 |
| Станок долбежный, 7А420 | | ЗАО «Интеркондиционер» | Тел.: (0572) 955332, 955334, факс: 924030 |
| Станок заточной, 3В542 | | ЗАО «Интеркондиционер» | Тел.: (0572) 955332, 955334, факс: 924030 |
| Станок зубопрор., Е359 | 2 | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Станок зубофрез., 53А11 (или аналог) | 3 | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Станок зубофрез., 5А342П (универсальный) | 1 | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Станок зубофрез., 5К328 | 2 | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Станок зубофрезерный "PFAUTER", m=65 мм | | «Прагматик» | Тел.-факс: (0629) 317068 |
| Станок зубошлиф., 5843 | 1 | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Станок зубошлиф., МШ-317 (или аналог 5К843) | 2 | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Станок круглошлифовальный, 3М175, Ф 400*2800 | | «Стантехсервис» | Тел.: (0572) 174973 |
| Станок накатной, 1835В | 1 | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Станок накатной, КЖ4092 или аналог | | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Станок патронно-токарный, DF 2/3 СНС-Н 645 (Microsa) с технической документацией | | Ferro S.A. | Тел.: (0572) 268212, 268219 |
| Станок плоскошлифовальный | | «Прагматик» | Тел.: (0629) 317068 |
| Станок продольно фрезерный двухпортальный с тремя суппортами, дл. стола - 6000 мм | | «Прагматик» | Тел.-факс: (0629) 317068 |
| Станок радиально-сверлильный, ГС-545 | | «Орбита» | Тел.: (0482) 221925, 227336 orbita@mail.od.ua |
| Станок расточной, размер стола - 2500х2500 мм | | «Прагматик» | Тел.-факс: (0629) 317068 |
| Станок РТ-912 | | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Станок специальный фрезерный, ФО131 | | «Орбита» | Тел.: (0482) 221925, 227336 orbita@mail.od.ua |
| Станок токарно-винторезный, РТ755Ф3 (с ЧПУ, РМЦ=3000м.м.) | 2 | «Посев-Украина» | Тел.: (04143) 31326, факс: 30787 |
| Станок токарный, 16К20, 1К62, б/у, в рабочем состоянии | | | Тел.: (03344) 33906, (067) 3322175 |

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

| НАИМЕНОВАНИЕ | КОЛ. | ПРЕДПРИЯТИЕ | РЕКВИЗИТЫ |
|---|-------|----------------------------|---|
| Станок токарный, 1К62, 1М63 | | ЗАО «Интеркондиционер» | kontakt@eltech.com.ua Тел.: (0572) 955332, 955334, факс: 924030 |
| Станок ТТ-22 или ТТ23 | | | Тел.: (0562) 520217 |
| Станок универсально-фрезерный, УФ 5527 | | «Орбита» | Тел.: (0482) 221925, 227336 orbita@mail.od.ua |
| Станок фрезерно-копировальный, 2ФК-320, б/у | | ООО «Техноинвест» | Тел.: (044) 2356525 |
| Станок четырехсторонний, б/у или новый, недорого | | | Тел.: (044) 4590298 |
| Станок шлифовальный, 3М175, ф 400x2800 | | | Тел.: (0572) 174973 |
| Стенд для испытания двигателей мощностью 110 кВт | | ООО «Згода» | Тел.: (0532) 523314 stanko@pi.net.ua |
| Теплообменник, б/у | | | Тел.: (044) 4128042 |
| Термопластавтомат ДЕ3134-500, ДЕ3132-250 | 2 | ООО «Згода» | Тел.: (0532) 523314 stanko@pi.net.ua |
| Термопластавтомат ДП3138, в любом состоянии | | «Орбита» | Тел.: (0482) 221925, 227336 orbita@mail.od.ua |
| Термопластавтомат объемом 400 и 300 куб. см | | ООО «Альбатрос» | Тел.: (0562) 341799 |
| Транспортер "гусяная шея" | | | Тел.: (044) 4128042 |
| Трансформатор ТМ-40 | 1 | НПП «ТЭС» | Тел.-факс: (0612) 128104 |
| Трансформатор ТМ-400/6/0 | 4-3 | НПП «ТЭС» | Тел.-факс: (0612) 128104 |
| Трансформатор ТМ-400/6/0,4 | 3 | НПП «ТЭС» | Тел.-факс: (0612) 128104 |
| Трансформатор ТМ-63/10, ТМ-63/10/0,4 | По 2 | НПП «ТЭС» | Тел.-факс: (0612) 128104 |
| Трансформатор ТМ-630, ОПН-6, ОПН-10 | По 20 | НПП «ТЭС» | Тел.-факс: (0612) 128104 |
| Трубогиб, d 20-60 | | ЗАО «Интеркондиционер» | Тел.: (0572) 955332, 955334, факс: 924030 |
| Указатель уровня Т296м | 5 | КП «Промтехснаб» | Тел.: (0629) 538349 |
| Установка (станция) штукатурная «Салют» или аналог | | «Химресурс» | Тел.: (06453) 76569 |
| Установка бактерицидная для промышленной очистки воды, УОВ-5 м куб/час | | «Химресурс» | Тел.: (06453) 76569 |
| Фильтр-пресс | | | Тел.: (06262) 34091 |
| Хлеборезка промышленная для производства сухариков (нарезка соломкой, кубиками) | | | Тел.: (0432) 351088, 350241 |
| Цементовоз, мод. 1405 | 6 | | Тел.: (056) 7977242, факс: 7255530 |
| Цистерна 15-1406 (ЖКЦ-39), для азотной кислоты | 10 | ООО «Гемма» | Тел.: (044) 4524030, 4526038 tata@ukrindustrial.com |
| Цистерна для перевозки вязких и светлых нефтепродуктов | | ООО «Оскар» | Тел.: (05348) 25822, факс: 22874 vvv@fine.com.ua |
| Цистерна для перевозки олеума (серн. кислота), мод. 15-1424, с паров. рубашками | 20 | ООО «Гемма» | Тел.: (044) 4524030, 4526038 tata@ukrindustrial.com |
| Цистерна нефтебензиновая | | ООО «Гемма» | Тел.: (044) 4524030, 4526038 tata@ukrindustrial.com |
| Электродвигатель | | «Энергопром» | Тел.: (0572) 181301 |
| Электродвигатель 2В250С8 и.1081 | 1 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель 2В280С8 и.1081 | 2 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель 4АМН180М4 и.1081 | 34 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель 4АМУ160М6 и.2081 | 5 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель 4АМУ160С4 и.2081 | 5 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель 4АМУ180М4 и.1081 | 17 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель 4АМУ200М4 и.1081 | 5 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель 4АМУ200М4 и.2081 | 21 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель 5А160М6 и.2081 | 5 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель 5А160С4 и.2081 | 5 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель 5АМ112МВ6 и.2081 | 2 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель 5АНК 315А8 110750 | 1 | ОАО «Курс» | kurs@online.ptt.ru |
| Электродвигатель ВАО2-560LA4 | 1 | ООО «Нефтегазхим-комплект» | Тел.: (095) 7291156, факс: 7821204 oilgazhim@mtu-net.ru |
| Электродвигатель ВАО2-560М4 | 1 | ООО «Нефтегазхим-комплект» | Тел.: (095) 7291156, факс: 7821204 oilgazhim@mtu-net.ru |
| Электродвигатель ВАО2-560S4 | 3 | ООО «Нефтегазхим-комплект» | Тел.: (095) 7291156, факс: 7821204 oilgazhim@mtu-net.ru |
| Электродвигатель ВАО4-450L4 | 4 | ООО «Нефтегазхим-комплект» | Тел.: (095) 7291156, факс: 7821204 oilgazhim@mtu-net.ru |
| Электродвигатель ВАО4-450М4 | 6 | ООО «Нефтегазхим-комплект» | Тел.: (095) 7291156, факс: 7821204 oilgazhim@mtu-net.ru |
| Электродвигатель А4-450-У8, 630 кВт, 750 об/мин | | ООО «Комби» | Тел.: (8902) 9929676 vay@atomlink.ru |
| Электродвигатель АИР180М2 и.1081, АИР180М4 и.1081 | По 17 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель АИР180М6 и.1081, АИР180С4 и.1081 | По 5 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель АИРМ132М2 и.2081 | 4 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель АИРМ132М4 и.1081, АИРМ132С4 и.2081 | По 13 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель АИРМ132М4УХЛ1 и.2081 | 17 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель АИРУ112М4 и.3081 | 15 | ЧП «СВ Альянс» | Тел.: (0564) 513092 |
| Электродвигатель АОЗ-400, 315 кВт, 1000 об/мин, 380/660В | | | Тел.: (056) 7784143, 7784079 daen@svitonline.com |
| Электродвигатель ВАОУ 2-630-S4, 1250 кВт, 1500 об/мин, 6кВ | | ООО «ЗИМ» | Тел.: (044) 2582091, 2582692 olga_rodzko@mail.ru zim2000@ukr.net |
| Электродвигатель взрывозащищенный, ВАОК (81/6Т) 22/1000 | 1 | | Тел.: (044) 2582416, 2582516 zim2000@ukr.net |
| Электродвигатель ДАЗО4-450, 500 кВт, 750 об/мин, 6000В | | | Тел.: (056) 7784143, 7784079 daen@svitonline.com |
| Электродвиг. MOM 132 С8 2.2/750; MOM 132 С8 2.2/760; МР 132 ЛА 15/1000 | | «Лакма-С» | Тел.-факс: (0512) 477222 |
| Электродвигатель от 3 до 800 кВт | | НПП «Гидроаппаратура» | Тел.-факс: (0872) 376986, 376985, 376991 gidroapparat@tula.net |
| Электродвигатель пост. тока, 2пн100L, 1,1кВт, 1500 об/мин | | | Тел.: (0562) 320479, факс: 366901 |
| Электродвигатель, 1.1 кВт, 1000 об/мин, фланец | 20 | «Алекс-Трейд» | Тел.: (06132) 20524, факс: 20655 |
| Электрошпиндель к фрезерно-копировальному ст. по дереву -2ФК-320 | | ООО «Техноинвест» | Тел.: (044) 2356525 |

ПРОДАМ

Подписчики информматериалов «Машиностроения Украины» публикуют свои прайс-листы в журнале в любом количестве **БЕСПЛАТНО**. Остальные – см. расценки в конце журнала

| НАИМЕНОВАНИЕ | КОЛ. | ЦЕНА | ПРЕДПРИЯТИЕ | РЕКВИЗИТЫ |
|---|------|---------------------|---------------------------|--|
| Автомат гвоздильный АВ4118, 1992 г. в. | | 50000 грн. | ООО ПКФ «Модуль-93» | Тел.: (0562) 343932, 342305 modul93@email.dp.ua |
| Автомат для 5-6-цветной флексопечати на одноразовых стаканах, бутылках из ПЭ, РР, ПЭТ и на пленке | | | BULTECHEXPORT LTD | Тел.: 8 10 359 88 454313 http://www.bultechexport.com |
| Автомат для производства одноразовых стаканов из полистирола | | | BULTECHEXPORT LTD | Тел.: 8 10 359 88 454313 http://www.bultechexport.com |
| Автомат для сверления гнезд под петли, HESS, 1990 г. в. | | | ЗАО «ЛесПром-Технологии» | Тел.: (095) 7712880, 7712881, факс: 1822813 lesprom2003@mail.ru |
| Автомат круглопильный 8Г 663-100, новый | | | ООО «Техника» | Тел.: (86350) 54700, 53930 tehniks@aksay.ru |
| Автомат токарный, VNC-20 (Япония), 1986 г. в. | 2 | 100000 грн. | | Тел.-факс: (0372) 585475 |
| Автомат упаковочный универсальный "Бестром-201" | | | Компания «ЛНТ» | Тел.: (095) 4277745, 5007337 dir@roy.ru |
| Агрегат ДГ-72М, 1987 г. в. | | | ООО «Техника» | Тел.: (86350) 54700, 53930 tehniks@aksay.ru |
| Агрегат фильтровальный | | | «Hydac-Ukraine» | Тел.: (044) 2358283, факс: 2358284 info@hydac.com.ua |
| Аккумулятор гидропневматический | | | «Hydac-Ukraine» | Тел.: (044) 2358283, факс: 2358284 info@hydac.com.ua |
| Аппарат сварочный КЕМРПИ PS3500 | | | ООО «Фарис» | Тел.: (0572) 198794, 585972 |
| Аппаратура гидравлическая | | | «Hydac-Ukraine» | Тел.: (044) 2358283, факс: 2358284 info@hydac.com.ua |
| Бронедиск к угленасосу НУ 900/90 | | 1358 грн. | ЗАО «Лик» | Тел.: (0642) 344226, 344135, факс: 344134 |
| Втулка сальника к угленасосу НУ 900/90 | | 165 грн. | ЗАО «Лик» | Тел.: (0642) 344226, 344135, факс: 344134 |
| Выключатель масляный ВМГ, ВМП, ВМПЭ, ВТ-35, С-35, ВМТ-220, ВМТ-110 | | | «Днепроэлектро-техсервис» | Тел.-факс: (0562) 345888 |
| Выключатель нагрузки ВН | | | «Днепроэлектро-техсервис» | Тел.-факс: (0562) 345888 |
| Гидротолкатель ТЭ-30, ТЭ-50, ТЭ-80 | | | «Сибирские металлы» | Тел.: (3822) 522261, 522222, факс: 522230 |
| Гильотина для резки металла, маятниковая плита, б/у | | | «Техпром» | Тел.-факс: (0562) 673372, 315644 antvort@bk.ru |
| Датчик гидравлический | | | «Hydac-Ukraine» | Тел.: (044) 2358283, факс: 2358284 info@hydac.com.ua |
| Двигатель ВАО, 630 кВт, 1500 об/м, 1982 г. в., с консервации | 2 | 35000 грн. | ООО «Сила» | Тел.: (04637) 34542, 34576 |
| Изолятор ШФ, ШС, ПФ, ПС, ИОС, ИОР, ИП | | | «Днепроэлектро-техсервис» | Тел.-факс: (0562) 345888 |
| Инструмент алмазный (круг, паста, лезвийный инструмент, волоочильный инструмент) | | | «Оникс и К» | Тел.: (05322) 23338 |
| Источник бесперебойного питания любой мощности от 300VA до 800kVA | | | ООО НПП «Энергосервис» | Тел.: (0562) 380400 energoseriv@ukr.net |
| Камера климатическая | | | Фирма «Темпос» | Тел.: 00420 553 716306, факс: 623055 www.tempos.cz |
| Колесо рабочее к угленасосу НУ 900/90 | | 1592 грн. | ЗАО «Лик» | Тел.: (0642) 344226, 344135, факс: 344134 |
| Колодка тормозная крановая ТКГ-160-600, ТКП-100-800, ТКТ-100-300 | | | ОАО «Запорожстроймаш» | Тел.: (0612) 185811, 499123 |
| Комплект инструментов OPPOLD | | | ЗАО «ЛесПром-Технологии» | Тел.: (095) 7712880, 7712881, факс: 1822813 lesprom2003@mail.ru |
| Компрессор 23ВФ-11/2.3см, с двигателем, новый | | 13500 грн. (\$2454) | ООО «Сила» | Тел.: (04637) 34542, 34576 |
| Компрессор 2АФ53Э51Ш, с двигателем, новый | 3 | 11000 грн. (\$2000) | ООО «Сила» | Тел.: (04637) 34542, 34576 |
| Компрессор 2ВМ2,5 14/9 | | 15000 грн. | «Алекс-Трейд» | Тел.: (06132) 20524, факс: 20655 |
| Компрессор 2ВМ4-27/9 | | 50000 грн. | «Алекс-Трейд» | Тел.: (06132) 20524, факс: 20655 |
| Компрессор 2ВМ4-48/3 | | 50000 грн. | «Алекс-Трейд» | Тел.: (06132) 20524, факс: 20655 |
| Компрессор 2ВУ1-2,5/13 | | 3500 грн. | «Алекс-Трейд» | Тел.: (06132) 20524, факс: 20655 |
| Компрессор 4ВУ1-5/9 | | 18000 грн. | «Алекс-Трейд» | Тел.: (06132) 20524, факс: 20655 |
| Компрессор аммиачный 2П110 | | 20000 грн. | «Алекс-Трейд» | Тел.: (06132) 20524, факс: 20655 |
| Компрессор аммиачный 2ФУУБС18 | | 4000 грн. | «Алекс-Трейд» | Тел.: (06132) 20524, факс: 20655 |
| Компрессор базовый С412мм, модель С412м, КМ1, К11, К12, К1, КВ7 | | | Михневский РМЗ | Тел.: (095) 2622288, 2622966, факс: 2312914 electro@mmz.ru |
| Компрессор базовый С415мм, модель С415м, КМ5, К2 | | | Михневский РМЗ | Тел.: (095) 2622288, 2622966, факс: 2312914 electro@mmz.ru |
| Компрессор базовый С416мм, модель С416м, К6, К3, КТ16Э, КТ16 | | | Михневский РМЗ | Тел.: (095) 2622288, 2622966, факс: 2312914 electro@mmz.ru |
| Компрессор МВТ 45В64А | | 14000 грн. | «Алекс-Трейд» | Тел.: (06132) 20524, факс: 20655 |
| Корпус сальника к угленасосу НУ 900/90 | | 762 грн. | ЗАО «Лик» | Тел.: (0642) 344226, 344135, факс: 344134 |
| Корпус спиральный к угленасосу НУ 900/90 | | 4198 грн. | ЗАО «Лик» | Тел.: (0642) 344226, 344135, факс: 344134 |
| Кран мостовой, подвесной, опорный, козловой | | | «Промэкология» | Тел.: (0562) 423770, факс: 425895 |
| Кран электромостовой, г/л 0,5; 10; 15 т, б/у | | | «Техпром» | Тел.-факс: (0562) 673372, 315644 antvort@bk.ru |
| Кран-балка (однобалочный, подвесной, опорный) | | | «Промэкология» | Тел.: (0562) 423770, факс: 425895 |
| Лампа ДРЛ, ДНаТ, металлогалоген. | | | ООО НПФ «Дек» | Тел.-факс: (812) 3886945 |
| Лебедка шахтная ШВ-2000 | | | «Сибирские металлы» | Тел.: (3822) 522261, 522222, факс: 522230 |
| Линия для производства творога, марка Я9-ОПТ-2,5 | | | Компания «ЛНТ» | Тел.: (095) 4277745, 5007337 dir@roy.ru |
| Линия лакировки жести REFKLIF | | | Компания «ЛНТ» | Тел.: (095) 4277745, 5007337 |

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

| НАИМЕНОВАНИЕ | КОЛ. | ЦЕНА | ПРЕДПРИЯТИЕ | РЕКВИЗИТЫ |
|--|------|---------------------|----------------------|--|
| Линия розлива вина, водки, подс. масла и пр. | | | Компания «ЛНТ» | dir@roy.ru Тел.: (095) 4277745, 5007337 |
| Линия розлива спокойных (сок, растительное масло, уксус и др.) и газированных жидкостей (вода, пиво, цв. напитки), карусельного и линейного типа для розлива в стеклянные и ПЭТ-бутылки, до 10 л | | | BULTECHEXPORT LTD | Тел.: 8 10 359 88 454313 http://www.bultechexport.com |
| Линия стерилизации молока, соков | | | Компания «ЛНТ» | Тел.: (095) 4277745, 5007337 dir@roy.ru |
| Манометр | | | | Тел.-факс: (0642) 585032 |
| Маслоохладитель | | | «Гидак-Украине» | Тел.: (044) 2358283, факс: 2358284 info@hydac.com.ua |
| Машина для центробежного литья, б/у | | | «Техпром» | Тел.-факс: (0562) 673372, 315644 antvort@bk.ru |
| Машина полуавтоматическая вертикальная для объемного дозирования и упаковки жидких и пастообразных продуктов (майонез, сметана, ряженка) в полиэтиленовую пленку с проставлением даты на шве пакета, 100-250 мл, 6-10 уп./мин. | | | НПЦ «Ковчег» | Тел.: (044) 4439571, 4426750 mmm@kovsheg.kiev.ua |
| Машина разрывная | | | Фирма «Темпос» | Тел.: 00420 553 716306, факс: 623055 www.tempos.cz |
| Машина термоформовочная для изготовления пластиковой упаковки из листового полистирола, полипропилена | | | BULTECHEXPORT LTD | Тел.: 8 10 359 88 454313 http://www.bultechexport.com |
| Машина формовочная, б/у | | | «Техпром» | Тел.-факс: (0562) 673372, 315644 antvort@bk.ru |
| Молокозавод, 66 позиций оборудования | | 150000 грн. | | Тел.: (06264) 34892 |
| Молоток погружной М-48 | | | «Сибирские металлы» | Тел.: (3822) 522261, 522222, факс: 522230 |
| Моноблок розливо-укупорочный KRONES, тип 304, 6000 бут./час, 0,5 л, диам. 68 мм, высота 265 мм, колпачок - винтовой 28x18 мм | | | Компания «ЛНТ» | Тел.: (095) 4277745, 5007337 dir@roy.ru |
| Мукопросеиватель А2-ХПР(900 кг/час) | | | СП «КомРайз» | Тел.: (0412) 251539 |
| Направитель к угленасосу НУ 900/90 | | 435 грн. | ЗАО «Лик» | Тел.: (0642) 344226, 344135, факс: 344134 |
| Насос | | | «Гидак-Украине» | Тел.: (044) 2358283, факс: 2358284 info@hydac.com.ua |
| Насос 250-QUD 570-50-01-LU-2 | 3 | | ООО «Волгоснаб» | Тел.: (8442) 321690, факс: (902) 3638854 |
| Насос АВЗ 180 | | 90000 руб. | «Курскнасосмаш» | bva@chereda.net |
| Насос АВЗ 180 С ЭД 151500, 2002 г. в. | 3 | | ООО «Стройресурстел» | Тел.: (903) 7514040, (8 902) 6945859 stv@aport.ru |
| Насос АЦНСГ60*66, с двигателем, новый | | 4800 грн. (\$900) | ООО «Сила» | Тел.: (04637) 34542, 34576 |
| Насос ВВН 2-50М | | 189000 руб. | «Курскнасосмаш» | bva@chereda.net |
| Насос Д 3200-75-2, без э/д | 2 | | ЗАО «Комплекснаб» | Тел.: (095) 2347560, факс: 2347560 atarus@complexsnab.ru |
| Насос Д 6300-27-2 | 5 | | ООО «Волгоснаб» | Тел.: (8442) 321690, факс: (902) 3638854 |
| Насос Д 630-125 | 3 | | ООО «Волгоснаб» | Тел.: (8442) 321690, факс: (902) 3638854 |
| Насос Д, ЦНСГ, СМ, К, А13В, Ш, НМШ, ВК, Х, АХ, СЭ и др. | | | ЗАО «Росгидромаш» | Тел.: (08622) 98656, (095) 1532005 rgm@rgm1.ru |
| Насос КС50-55-2, с двигателем, новый | | 11000 грн. (\$2000) | ООО «Сила» | Тел.: (04637) 34542, 34576 |
| Насос морской ЗВ 40-25-2-21-4Б-2 | | 96000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской ВПЭН 100-II | | 69000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 100-30А | | 118000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 100-80А | | 150000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 160-30А | | 128000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 160-80АГ | | 280000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 220-100А | | 385000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 250-20А | | 120000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 250-30А | | 158000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 250-30АГ | | 168000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 25-20 ОМ5 | | 56000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 25-30 ОМ5 | | 62000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 25-30Б ОМ5, ниж. кр. | | 72000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 25-30Б ОМ5, ср. кр. | | 70000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 25-65 ОМ 5, 220 В | | 70000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 25-65 ОМ5 | | 89000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 315-10А | | 88000 руб. | ООО «Эко-ресурстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |

| НАИМЕНОВАНИЕ | КОЛ. | ЦЕНА | ПРЕДПРИЯТИЕ | РЕКВИЗИТЫ |
|---|------|-------------|-------------------------------|--|
| Насос морской НЦВ 400-30А | | 196000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 40-20 | | 38000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 40-65 ОМ 5 | | 98000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 63-30Б ОМ 5, сред. крепл. | | 82000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 63-30Б ОМ5, ниж. кр. | | 96000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 63-80А, бок. кр. | | 130000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВ 63-80А, ниж. кр. | | 125000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВП 315-10М | | 180000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВС 160-30А, бок. кр. | | 260000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВС 160-30А, ниж. кр. | | 258000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВС 40-30, бок. кр. | | 112000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦВС 40-30, ниж. кр. | | 106000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской НЦКГ 4-40 | | 15000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской ФГС 25-14 | | 19000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской ЭВН 3-5 | | 21000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской ЭНП 25-2, 5, 220-380 В | | 124000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской ЭПНМ 2. 0-70 | | 28000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос морской ЭСН 11- II | | 58000 руб. | ООО «Эко-ресурсстел» | Тел.: (095) 9986749, факс: 7098245 eko-resurs@mail.ru |
| Насос НК 200-370 ВС 2 АСГ | 2 | | ООО «Волгоснаб» | Тел.: (8442) 321690, факс: (902) 3638854 |
| Насос одновинт., 1В 20\10-16\10 | | 13440 руб. | | Тел.: (095) 2347560, факс: 2347560 atarus@complexsnab.ru |
| Насос одновинт., 1В 20\16-16\16 | | 15870 руб. | | Тел.: (095) 2347560, факс: 2347560 atarus@complexsnab.ru |
| Насос одновинт., 1В 20\5-16\5 | | 11580 руб. | | Тел.: (095) 2347560, факс: 2347560 atarus@complexsnab.ru |
| Насос одновинт., 1В 6\5-5\5 | | 10650 руб. | | Тел.: (095) 2347560, факс: 2347560 atarus@complexsnab.ru |
| Насос одновинт., ЭВН 3\5 | | 33495 руб. | | Тел.: (095) 2347560, факс: 2347560 atarus@complexsnab.ru |
| Насос ПЭ 100-53, СЭ 1250-140-11, СЭ 800-100-11, запчасти | | | «Курскнасосмаш» | bva@chereda.net |
| Насос с э/д ЭВН 5\5 | | 33495 руб. | | Тел.: (095) 2347560, факс: 2347560 atarus@complexsnab.ru |
| Насос судовой НЦКГ 4\40, 6\40 | | 30180 руб. | | Тел.: (095) 2347560, факс: 2347560 atarus@complexsnab.ru |
| Насос судовой ФГС 25\14 | | 29950 руб. | | Тел.: (095) 2347560, факс: 2347560 atarus@complexsnab.ru |
| Насос судовой ЦВС 10\40 | | 36015 руб. | | Тел.: (095) 2347560, факс: 2347560 atarus@complexsnab.ru |
| Насос судовой ЦВС 10\65 | | 43600 руб. | | Тел.: (095) 2347560, факс: 2347560 atarus@complexsnab.ru |
| Насос судовой ЦВС 4\40 | | 35280 руб. | | Тел.: (095) 2347560, факс: 2347560 atarus@complexsnab.ru |
| Насос судовой ЭКН 10\40 | | 89450 руб. | | Тел.: (095) 2347560, факс: 2347560 atarus@complexsnab.ru |
| Насос угольный, НУ900/90 | | 21870 грн. | ЗАО «Лик» | Тел.: (0642) 344226, 344135, факс: 344134 |
| Насос ЦН 400-105 | | 124000 руб. | «Курскнасосмаш» | bva@chereda.net |
| Насос ЦН 400-210 | | 249000 руб. | «Курскнасосмаш» | bva@chereda.net |
| Неликвиды: подшипники, запорная арматура, низковольтное оборудование, оборудование КИПиА, нестандартное электрооборудование, гидроневмооборудование, прокатное оборудование, сантехническое оборудование, энергетическое оборудование | | | ОАО «Запорожсталь» | Тел.: (0612) 181837, факс: 135947 |
| Ножницы гидравлические DLB 6x2050 (Венгрия), 1985 г. в. | | 15000 грн. | ООО ПКФ «Модуль-93» | Тел.: (0562) 343932, 342305 modul93@email.dp.ua |
| Оборудование вакуум-формовочное | | | НПЦ «Ковчег» | Тел.: (044) 4439571, 4426750 mmm@kovsheg.kiev.ua |
| Оборудование высоковольтное | | | «Днепроэлектротехсервис» | Тел.-факс: (0562) 345888 |
| Оборудование диагностическое | | | «Hydac-Ukraine» | Тел.: (044) 2358283, факс: 2358284 info@hydac.com.ua |
| Оборудование для изготовления любых изделий из пленки и ламбумаги, упаковки в пленку | | | НПЦ «Ковчег» | Тел.: (044) 4439571, 4426750 mmm@kovsheg.kiev.ua |
| Оборудование для кабельного, спутникового, эфирного ТВ, гостиничное оборудование | | | VSV Telecommunication Systems | Тел.: (044) 2377953, факс: 4687077 |
| Оборудование для плазменной резки листовых металлов | | | ООО ПКП «Рес-пект Бизнес» | Тел.: (0512) 361142, факс: 375921 |

| НАИМЕНОВАНИЕ | КОЛ. | ЦЕНА | ПРЕДПРИЯТИЕ | РЕКВИЗИТЫ |
|--|------|------------|--------------------------|--|
| Оборудование для производства растительного масла из разных видов маслосодержащих семян | | | ENERGIA Sp. z o.o. | Тел.: 8 1048 692 850876 |
| Оборудование из Германии, новое и б/у, для деревообрабатывающей, целлюлозно-бумажной, сельскохозяйственной, пищевой, фармацевтической, химической, синтетической (изготовление пластмасс и др.), металлургической, транспортной, энергетической, дорожно-строительной и др. промышленности | | | «Прокон» | Тел.: (0562) 429283 |
| Оборудование испытательное с компьютерным управлением | | | Фирма «Темпос» | Тел.: 00420 553 716306, факс: 623055 www.tempos.cz |
| Оборудование насосное ЦНС 300120 | 1 | | ООО «Стройресурстел» | Тел.: (903) 7514040, (8 902) 6945859 stv@aport.ru |
| Оборудование насосное ЦНСГ 60330 с двигателем 1103000 | 1 | | ООО «Стройресурстел» | Тел.: (903) 7514040, (8 902) 6945859 stv@aport.ru |
| Оборудование насосное ЦНСГ 6066 | 2 | | ООО «Стройресурстел» | Тел.: (903) 7514040, (8 902) 6945859 stv@aport.ru |
| Оборудование низковольтное | | | «Днепроэлектротехсервис» | Тел.-факс: (0562) 345888 |
| Оборудование промышленное, б/у | | | «Илесо» | Тел.: (995) 99560439, факс: 32335888 ileco@rambler.ru |
| Оборудование строительное | | | | Тел.: (044) 4514193, 4604599, факс: 4688952 |
| Оборудование судовое для вентиляции (РСС) | | | «Респект Бизнес» | Тел.: (0512) 361142, факс: 375921 |
| Оборудование электрогазосварочное | | | | Тел.: (096) 3024812, 3541410 |
| Перфоратор ПП-80 | | | «Сибирские металлы» | Тел.: (3822) 522261, 522222, факс: 522230 |
| Печь хлебопек., дизельная, ротац. | | | СП «КомРайз» | Тел.: (0412) 251539 |
| Печь хлебопекарная, газовая, ротационная, 135, 240 бух./час, с паровул. | | | СП «КомРайз» | Тел.: (0412) 251539 |
| Печь хлебопекарная, дизельная, ротационная, 240 бух./час, с паровул. | | | СП «КомРайз» | Тел.: (0412) 251539 |
| Печь хлебопекарная, электрическая, ротац., 135, 240 бух./час, с паровул. | | | СП «КомРайз» | Тел.: (0412) 251539 |
| Печь хлебопекарная, электро-газовая, ротац., 135, 240 бух./час, с паровул. | | | СП «КомРайз» | Тел.: (0412) 251539 |
| Печь хлебопекарная, электро-дизель, ротац., 135, 240 бух./час, с паровул. | | | СП «КомРайз» | Тел.: (0412) 251539 |
| Пилорама ленточная, консольная, РИТМ-2, диам. распиливаемого бревна - 980 мм, 2001 г. в., 1,5 года в эксплуатации, с заточным и разводным устройством | | 3000 у. е. | ЗАО «Укр-Рост» | Тел.-факс: (05741) 35966 |
| Подстанция трансформаторная КТП, КТПН, КТПГСХ, КТПГС, 2КТП | | | «Днепроэлектротехсервис» | Тел.-факс: (0562) 345888 |
| Подшипник 2032172-2 | | 6000 грн. | | Тел.: (0562) 318728, факс: 446879 |
| Подшипник 42315-80 | | 35 грн. | | Тел.: (0562) 318728, факс: 446879 |
| Подшипник 7309-80*6, 7313-20*25, 42315-80*35, 97741-3*1000, 176130-35*150, 176140-7*450, 176222-3*150, 176228-7*150, 1000836-5*90, 4074913-2*50, 38-0562318728 | | | | Тел.: (38056) 2318728, факс: 7446879 |
| Подшипник 92518-50 | | 90 грн. | | Тел.: (0562) 318728, факс: 446879 |
| Подшипник 97741-3 | | 900 грн. | | Тел.: (0562) 318728, факс: 446879 |
| Полуавтомат и автомат для выдува ПЭТ-бутылок до 6000 буг./ч. | | | BULTECHEXPORT LTD | Тел.: 8 10 359 88 454313 http://www.bultechexport.com |
| Предохранитель ПКТ, ПТ, ПР2, ПН2, ПЖЖ, ПЖ, ПРС, ВП, ПП, ПК, ВТФ, ППА, ППН и др. | | | | Тел.: (812) 3278039 |
| Пресс гидравлический | | | Фирма «Темпос» | Тел.: 00420 553 716306, факс: 623055 www.tempos.cz |
| Пресс чеканочный, холодноштамповочный, К8344, 1979 и 1981 г. в. | | \$350000 | ООО «Пресстан-косервис» | Тел.-факс: (3852) 362830, 778038 |
| Пресс электрогидравлический для сборки рам, HESS, модель Hydro №1, эл. рег. шины, 1990 г. в. | | | ЗАО «ЛесПром-Технологии» | Тел.: (095) 7712880, 7712881, факс: 1822813 lesprom2003@mail.ru |
| Пресс, 800, 500, 400, 315, 200, 160, 100, 63, 50, 25 т, б/у | | | «Техпром» | Тел.-факс: (0562) 673372, 315644 antvort@bk.ru |
| Прибор "Сапфир" | | | | Тел.-факс: (0642) 585032 |
| Прибор контроля качества масел | | | «Hydac-Ukraine» | Тел.: (044) 2358283, факс: 2358284 info@hydac.com.ua |
| Принтер для печати на пластиковых картах EVOLIS Pebble | | | «Инкотерра» | Тел.-факс: (044) 2462650, 2462805 |
| Протектор к угленасосу НУ 900/90 | | 2980 грн. | ЗАО «Лик» | Тел.: (0642) 344226, 344135, факс: 344134 |
| Разрядник РВО, РВС | | | «Днепроэлектротехсервис» | Тел.-факс: (0562) 345888 |
| Разъединители РЛНД, РЛНДЗ, РВ, РВЗ | | | «Днепроэлектротехсервис» | Тел.-факс: (0562) 345888 |
| Разъем РШ | | | «Сибирские металлы» | Тел.: (3822) 522261, 522222, факс: 522230 |
| Редуктор | | | «Промэкология» | Тел.: (0562) 423770, факс: 425895 |
| Сверло ручное ПР-8 | | | «Сибирские металлы» | Тел.: (3822) 522261, 522222, факс: 522230 |
| Светильник взрывозащищенный, ВЗГ-200, Н4Б-300, РСР38-250, РСР25-250, ОМР-250, Н4Т4Л-1х80 (2х80) | | | ООО НПФ «Дек» | Тел.-факс: (812) 3886945 |
| Светильник для АЗС | | | ООО НПФ «Дек» | Тел.-факс: (812) 3886945 |
| Светильник ЛПО, НПО, для подвесного потолка, импортный люминесцентный и галоген. | | | ООО НПФ «Дек» | Тел.-факс: (812) 3886945 |
| Светильник промышленный, ПСХ, НСП, НПП, РСР, ЖСП, ЛСП | | | ООО НПФ «Дек» | Тел.-факс: (812) 3886945 |
| Светильник уличный, НКУ, РКУ, ЖКУ, РСУ, ЖСУ со стеклом и без стекла | | | ООО НПФ «Дек» | Тел.-факс: (812) 3886945 |
| Стакан задний к угленасосу НУ 900/90 | | 620 грн. | ЗАО «Лик» | Тел.: (0642) 344226, 344135, факс: 344134 |
| Стакан передний к угленасосу НУ 900/90 | | 450 грн. | ЗАО «Лик» | Тел.: (0642) 344226, 344135, факс: 344134 |

| НАИМЕНОВАНИЕ | КОЛ. | ЦЕНА | ПРЕДПРИЯТИЕ | РЕКВИЗИТЫ |
|--|------|------------------------|--------------------------------|--|
| Станок 6Т13, новый | | | ООО «Техника» | Тел.: (86350) 54700, 53930 tehniks@aksav.ru |
| Станок абраз., отрезн., 8Г240, комплектный, новый | | 10000 грн. (\$1800) | ООО «Сила» | Тел.: (04637) 34542, 34576 |
| Станок для подачи клея, HESS, 1998 г. в. | | | ЗАО «ЛесПром-Технологии» | Тел.: (095) 7712880, 7712881, факс: 1822813 lesprom2003@mail.ru |
| Станок для чистового строгания, Weinig, H 220, 1984 г. в. | | | ЗАО «ЛесПром-Технологии» | Тел.: (095) 7712880, 7712881, факс: 1822813 lesprom2003@mail.ru |
| Станок для шлифования рам, HESS, 1998 г. в. | | | ЗАО «ЛесПром-Технологии» | Тел.: (095) 7712880, 7712881, факс: 1822813 lesprom2003@mail.ru |
| Станок круглошлифовальный 3М152МВФ2, 1990 г. в. | | | ООО «Станкоре-монтажный завод» | Тел.: (0572) 544070, 54407 |
| Станок круглошлифовальный, 3М193, 1984 г. в. | | 135000 грн. | ООО «Алеко» | Тел.-факс: (0372) 585475 |
| Станок круглошлифовальный, 3М197, 1991 г. в. | | 400000 грн. | | Тел.-факс: (0372) 585475 |
| Станок металлообрабатывающий (токарный, фрезерный, свер-лильный, точильный), 6/у | | | «Техпром» | Тел.-факс: (0562) 673372, 315644 antvort@bk.ru |
| Станок пазовый, МАКА, 1990 г. в. | | | ЗАО «ЛесПром-Технологии» | Тел.: (095) 7712880, 7712881, факс: 1822813 lesprom2003@mail.ru |
| Станок попер.-строг., 7307ГТ, комплектный, новый | | 15500 грн. (\$2800) | ООО «Сила» | Тел.: (04637) 34542, 34576 |
| Станок профиленакатный OVERBECK 350RU | 2 | | ООО «Станкоре-монтажный завод» | Тел.: (0572) 544070, 54407 |
| Станок профиленакатный OVERBECK 600RU | 1 | | ООО «Станкоре-монтажный завод» | Тел.: (0572) 544070, 54407 |
| Станок профиленакатный UPW 25 | 2 | | ООО «Станкоре-монтажный завод» | Тел.: (0572) 544070, 54407 |
| Станок токарно-карусельный, 1508, 1510, 1512, 1516, 1525 | | | | Тел.-факс: (0372) 585475 |
| Станок токарно-карусельный, 1510, 1978 г. в. | 4 | 10000 грн. | | Тел.-факс: (0372) 585475 |
| Станок токарный, 1М63, 1978 г. в. | 3 | 10000 грн. | | Тел.-факс: (0372) 585475 |
| Станок токарный, фрезерный | | | | Тел.-факс: (0642) 585032 |
| Станок торцовочный, с роликовым столом, Baueerle, 1994 г. в. | | | ЗАО «ЛесПром-Технологии» | Тел.: (095) 7712880, 7712881, факс: 1822813 lesprom2003@mail.ru |
| Станок четырехсторонний строгальный, Weinig, Unimat 17N, H220, 1984 г. в. | | | ЗАО «ЛесПром-Технологии» | Тел.: (095) 7712880, 7712881, факс: 1822813 lesprom2003@mail.ru |
| Станок экструдерно-выдувной для про-ва ПЭ-изделий (флаконы, банки, бутылки, канистры, бочки) от 15 мл до 250 л | | | BULTECHEXPORT LTD | Тел.: 8 10 359 88 454313 http://www.bultechexport.com |
| Станция гидравлическая, система гидравлическая | | | «Hydac-Ukraine» | Тел.: (044) 2358283, факс: 2358284 info@hydac.com.ua |
| Станция компрессорная, винтовая, передвижная, ПВ-10/8М1, НВ-10/8М2, НВ-10Э | | | Михневский РМЗ | Тел.: (095) 2622288, 2622966, факс: 2312914 electro@mrmz.ru |
| Станция компрессорная, передвижная, ПР-12/07, ПР-8/07, ПКС-5,25А, ПКСД-5,25Д, ПКС-3,5А, ПКСД-3,5, ЗИФ-ПВ-5М, ВВП-9/7 | | | Михневский РМЗ | Тел.: (095) 2622288, 2622966, факс: 2312914 electro@mrmz.ru |
| Станция компрессорная, стационарная, ПКС-10,5, ПКС-5,25А, ПКС-3,5А, ПКС-1,75А | | | Михневский РМЗ | Тел.: (095) 2622288, 2622966, факс: 2312914 electro@mrmz.ru |
| Твердомер | | | Фирма «Темпос» | Тел.: 00420 553 716306, факс: 623055 www.tempos.cz |
| Теплообменник | | | «Hydac-Ukraine» | Тел.: (044) 2358283, факс: 2358284 info@hydac.com.ua |
| Трактор | | | Михневский РМЗ | Тел.: (095) 2622288, 2622966, факс: 2312914 electro@mrmz.ru |
| Трансформатор НКФ - 220 | | | ООО «Сагдиана» | Тел.: (8412) 596848, 596215, 470745 |
| Трансформатор ТМ, ТМЗ, ТМВМ, ТМГ, ТМН, ТД, ТДНС, ТРДН, ТДТН, НКФ, ТФЗМ, ТСЗ | | | Днепроэлектротехсервис | Тел.-факс: (0562) 345888 |
| Турбогенератор автономный С30(30 кВт) и С60(60 кВт) | | | ООО «Амата» | Тел.: (044) 2282598 |
| Установка «Беженская»: ресивер 300 л, компрессор 0,7 куб. м/8 атм. и 1 куб. м/8 атм. | | От 2500 грн. | «Алекс-Трейд» | Тел.: (06132) 20524, факс: 20655 |
| Установка автоматическая конденсаторная | | | ENERGIA Sp. z o.o. | Тел.: 8 1048 692 850876 |
| Установка компрессорная ВР 18-02 с компрессором 4ПБ-28 (36) | | 30000 грн. | «Алекс-Трейд» | Тел.: (06132) 20524, факс: 20655 |
| Установка теплохолодильная на базе холодильной установки КХР-8 | | | «Промэкология» | Тел.: (06192) 64151 |
| Фасовщик пастообразный в стаканчик | | | Компания «ЛНТ» | Тел.: (095) 4277745, 5007337 dir@roy.ru |
| Фильтр гидравлический | | | «Hydac-Ukraine» | Тел.: (044) 2358283, факс: 2358284 info@hydac.com.ua |
| Фильтр для технологических процессов | | | «Hydac-Ukraine» | Тел.: (044) 2358283, факс: 2358284 info@hydac.com.ua |
| Цех для изг. оконных блоков, Weinig, Unicontrol 6, 1994 г. в. | | | ЗАО «ЛесПром-Технологии» | Тел.: (095) 7712880, 7712881, факс: 1822813 lesprom2003@mail.ru |
| Цех колбасный, новый, фирма "Ласка", 1992 г. в. | | | | Тел.-факс: (0642) 585032 |
| Цех комплектный для покраски, POLZER | | | ЗАО «ЛесПром-Технологии» | Тел.: (095) 7712880, 7712881, факс: 1822813 lesprom2003@mail.ru |
| Цилиндр гидравлический | | | «Hydac-Ukraine» | Тел.: (044) 2358283, факс: 2358284 info@hydac.com.ua |
| Шкаф КСО, ЩО, КРУН | | | «Днепроэлектротехсервис» | Тел.-факс: (0562) 345888 |
| Щеткодержатель для эл. двигателей и эл. генераторов постоянного и переменного тока | | | ООО «Промэлектротермия» | Тел.: (35135) 70596, 71449 |
| Экструдер для про-ва ПС и ПП ленты | | | BULTECHEXPORT LTD | Тел.: 8 10 359 88 454313 http://www.bultechexport.com |
| Электродвигатель | | | ЗАО «Росгидро-маш» | Тел.: (08622) 98656, (095) 1532005 rgm@rgm1.ru |
| Электродвигатель 4А 355S10У3, 220/380В, 90кВт/585, А113, 250 кВт/1500 об., 6кВ, АИР 355S10 90/585 | По 2 | | ООО «ЗИМ» | Тел.: (044) 2582516, 2582416 zim2000@ukr.net olga_rodzko@mail.ru |
| Электродвигатель 4А, 37 кВт/735 об., 4А, 45 кВт/1450 об., 4АМ, 75 кВт/1450 об. | По 1 | | ООО «ЗИМ» | Тел.: (044) 2582516, 2582416 zim2000@ukr.net |

| НАИМЕНОВАНИЕ | КОЛ. | ЦЕНА | ПРЕДПРИЯТИЕ | РЕКВИЗИТЫ |
|---|------|-------------|-----------------------------|--|
| Электродвигатель А111, 250 кВт/1500 об., 380В, А3 315, 200 кВт/3000 об. | По 1 | | ООО «ЗИМ» | olga_rodzko@mail.ru Тел.: (044) 2582516, 2582416 zim2000@ukr.net olga_rodzko@mail.ru |
| Электродвигатель АЗО 450L2, 400 кВт/300 об. | 8 | | ООО «ЗИМ» | Тел.: (044) 2582516, 2582416 zim2000@ukr.net olga_rodzko@mail.ru |
| Электродвигатель асинхронный от 0,55 кВ до 55 кВ | | | ЧП Атаманюк | Тел.-факс: (0562) 423672 |
| Электродвигатель ВАО 2-450 LA .2У2, 315 кВт, 3000 об., 6000 В | 2 | | ООО «Волгоснаб» | Тел.: (8442) 321690, факс: (902) 3638854 |
| Электродвигатель КО 22/1500, СДН-2-16-36-8, 800 кВт/750 об. | По 1 | | ООО «ЗИМ» | Тел.: (044) 2582516, 2582416 zim2000@ukr.net olga_rodzko@mail.ru |
| Электродвигатель крановый, электродвигатель постоянного тока | | | ООО «ЗИМ» | Тел.: (044) 2582516, 2582416 zim2000@ukr.net olga_rodzko@mail.ru |
| Электродвигатель от 0,12 кВт | | От 170 грн. | ООО «ЗИМ» | Тел.: (044) 2582516, 2582416 zim2000@ukr.net olga_rodzko@mail.ru |
| Электродвигатель САС 3, 800 кВт/600 об., 6 кВт, СДФ, 800 кВт/600 об., 10кВ, СТД 1250 кВт/3000 об., 6 кВ | По 2 | | ООО «ЗИМ» | Тел.: (044) 2582516, 2582416 zim2000@ukr.net olga_rodzko@mail.ru |
| Электропечь, б/у | | | «Техпром» | Тел.-факс: (0562) 673372, 315644 antvort@bk.ru |
| Электропила ЭП-4 | | | «Сибирские металлы» | Тел.: (3822) 522261, 522222, факс: 522230 |
| Электросверло ЭР18Д-2М, ЭРП18Д-2М | | | «Сибирские металлы» | Тел.: (3822) 522261, 522222, факс: 522230 |
| Электростанция дизельная ЯМ3204, мощность 50 кВт | | | ООО «Станкоремонтный завод» | Тел.: (0572) 544070, 54407 |
| Электротельфер | | | «Промэкология» | Тел.: (0562) 423770, факс: 425895 |
| Элемент и арматура крепежные | | | «Hydac-Ukraine» | Тел.: (044) 2358283, факс: 2358284 info@hydac.com.ua |

СПРОС И ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЗАРУБЕЖНЫХ КОМПАНИЙ

Покупка: упаковочные и печатные машины.

Имя: Murat Kilic.

Компания: Impa Co., Inc.

Адрес: Buyukdere Caddesi Oya Sok. No.2/1, Kat. 4, Daire 7, Gayrettepe, Istanbul, 80300, Turkey.

Телефон: (+ 90) 212 2748880. Факс: (+ 90) 212 2116478.

E-mail: murat@turk.net

Продажа: автоматические сверлильные и гайконарезные станки.

Спецификации: No. AV Universal automatic vert. drill/tap, 3/8 cap., 3/4 hp, 2-1/2" str, Ser.2857 (1299).

Имя: Bill Moyer, Sr.

Компания: Automation Associates Inc.

Адрес: 416 Campus Dr, Arlington Heights, Illinois 60004-1406, USA.

Телефон: 847 255 4500. Факс: 847 255 9648.

E-mail: info@autoinc.com

Продажа: копирующие станки.

Спецификации: No. P1-2 Gorton, 2-D, 8"x 18" work & 8.75"x 29" cory tbl, 4700-18K RPM, 1968.

Имя: Larry Paul.

Компания: Grand Machinery Exchange Inc.

Адрес: 215 Centre St, New York, New York, 10013-3601, USA.

Телефон: 212 226 5356.

Факс: 212 941 6592.

E-mail: grandmach1@aol.com

Продажа: шлифовальные станки.

Спецификации: Schultz O'Neil Pulverizer, SS, 12-bolt on knives, 30 HP.

Имя: Peter Redstone.

Компания: Berlyn Extruders.

Адрес: 28 Bowditch Dr, Worcester, Massachusetts 01605-2005, USA.

Телефон: 508 852 2233. Факс: 732 845 9891.

E-mail: jchemequip@aol.com

Продажа: линия для розлива.

Спецификации: розлив – 5 галлонов.

Имя: Roger Beasley.

E-mail: rogers_beasley@lycos.com

Продажа:

- станок CM-9A для производства полиэтиленовых бутылок вытягиванием;

- станок Kintl-5G для производства полиэтиленовых бутылок на 5 галлонов;

- линии бутылкомоечных машин, машин для розлива в пластиковые бутылки и для укупорки пластиковых бутылок колпачками.

Имя: Oscar Huang.

Компания: Kingtop In.

Телефон: + 86 898 68552497. Факс: + 86 898 68512494.

E-mail: hksw1019@public.hk.hi.cn

<http://www.worldbid.com/kingtop>

Продажа: автоматическая линия по производству радиаторов.

Спецификации: 1 x Press Raskin 500 т, 1 x Press Ambrogio 400 т, 1 x Press Ambrogio 160 т.

Сборка и отделка: 5 человек.

Производство: 1,500 – 1,800 штук за смену (8 часов).

Покраска и упаковка: 6 человек.

Производство: 1,500-1,800 штук за смену (8 часов).

Адрес: Witzlebenstr. 37, 14057, Berlin, Germany.

Телефон: + 49 162 3411648. Факс: + 49 69 1330 6616262.

E-mail: itrading@web.de

Продажа: оборудование для производства туалетной бумаги.

Имя: Mr. S. Weiner, Mr. E. Kleiner.

Компания: Svav Ltd.

Адрес: Industrial Area Rosh Haayin, P.O. Box 133, 40850, Israel.

Телефон: 972 3 9387058.

Факс: 972 3 5405340.

E-mail: frank@netmedia.co.il

Продажа: дизельные тракторы JINMA.

Мощность: 18-35 л. с.

Имя: Mr. Liu Li.

Адрес: No. 365 Luoyu Road, Wuchang, Wuhan, P.R. China.

Телефон: 86 27 87405667. Факс: 86 27 87804181.

E-mail: info@chia-tractors.com

<http://www.china-tractors.com>

Продажа: станки для производства проволоки.

Спецификации: 84" Bowl, 10 HP, 40" dia. spool, #9359.

Имя: Steve Altman.

Компания: Altman Machinery Co.

Адрес: 4343 S Oakley Ave, Chicago, Illinois 60609-3079, USA.

Телефон: 773 247 4343. Факс: 773 247 2666.

E-mail: sales@altmanmachinery.com

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – <http://www.business.dp.ua/index.htm>

НЕКОТОРЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ, РАЗМЕЩЕННЫЕ НА САЙТЕ «МАШИНОСТРОЕНИЯ УКРАИНЫ» В INTERNET

Brown&Sharpe-Precizika a.shaninas@bsp.lt Вильнюс, Литва.

Тел.: (370 5) 2363621, факс: 2363609

Производим фотоэлектрические преобразователи круговых и линейных перемещений. Преобразователи используются для ремонта и модернизации станков, систем автоматического контроля, регулирования и управления, а также для установки их в новых станках и в новом оборудовании, где требуется получить информацию о линейных или круговых перемещениях. Качество продукции подтверждает сертификат ISO 9002, а также знак качества преобразователей CE. Со склада в Днепрпетровске.

ЧП "Тультс" tults@privat-online.net Полтава.

Тел.: (0532) 506279, факс: 509010.

Срочно приобретаем датчик-реле давления ДЕМ 102-1-02-2, 500 шт.

ПТП "Эском" eskom@kons.dn.ua Константиновка.

Тел.: (06272) 42184, 42115.

Дизель для ж/д крана К661М2, первой комплектности, производитель - ОАО "Юждизельмаш", новый - 24 тыс. грн.

ООО "Стимул" vkro@skkynet.kharkov.com Харьков.

Тел.-факс: +38 (0572) 196953.

Предлагаем поставку мелющих тел (шары, цельпепсы), изготовленных из подшипниковой стали ШХ-15, которые используются при помоле сырья. Виктор Викторович.

ООО "Укрметпостач" ump@altc.lg.ua Алчевск.

Тел.: (06442) 41892, тел.-факс: 53680.

Продаем арочную крепь б/у с гарантией: АП-9,2 (СВП19); АП-11,2 (СВП19; 22); АП-13,8 (СВП22, 27); АП-15,5 (СВП27, 33); АП-18,3 (СВП27, 33). Возможна доставка а/м. Продаем компрессор 2ВМ63/9, пр-во Краснодара, входное питание 6Кв, 63 куб. м/мин, двигатель приводной 4000 квт, 150000 грн., с НДС. Находится в Украине.

Срочно купим контейнеры грузоподъемностью 10 и 20 т, по 100 шт., для поставки в Россию.

ООО "Универсал-Центр" unic@email.dp.ua Днепрпетровск.

Тел.: (056) 7294830, 7294747, факс: 7294341, 7294557.

Продаем станы волочильные для протяжки проволоки и катанки любых марок диаметров, комплектующие к ним.

«КАЕЗЕР-Центр» kaeser.service@mbox.com.ua Киев.

Тел.: +38 044 2419197, факс: 2419198.

Компрессоры, вакуумные установки, запасные части к компрессорам KAESER, фильтры, осушители сжатого воздуха. Надежное компрессорное оборудование. Давлением от 7 до 40 атм. Различной производительности.

«Ривьера» ratibor@zfs.lg.ua Северодонецк.

Тел.: (06452) 37148, 36098, 36127.

Покупаем колесо цельнокатаное для ж/д подвижного состава, 1,5 тыс. шт. в месяц.

«Уплотех лтд» ks@kharkov.ukrtel.net Харьков.

Тел.-факс: (0572) 384799.

Изготавливаем фильтроэлементы для гидравлических, смазочных и топливных систем с повышенной грязеемкостью под заказ (по образцу), аналоги импортных Pall, Hydac, EPE и других. Тонкость фильтрации 5,10,25,40,180 мкр, максимальный перепад давлений 0,9;2,0;16,0 МПа.

ООО "Универсальный механический завод"

mehzavod@romb.net Кировоград.

Тел.: (0522) 301917, тел.-факс: 557090.

Изготовим под заказ разнообразное оборудование: для переработки семян подсолнечника, рапса, других маслянистых культур; маслопресс собственного производства, запчасти к отечественным и импортным маслопрессам, производим ремонт (наши клиенты - ТМ "Чумак", ТМ "Сонола") (www.maslopress-ua.narod.ru); для производства круп (крупорушки); для производства краски (бисерные, шаровые мельницы, дисольверы, дежи и другое); кокильную установку карусельного типа для литья цветных металлов (www.kokily.narod.ru); для защиты подземных коммуникаций - специальные крышки люков колодцев с четырьмя замками; для энергетиков - специальные замки для защиты подъездных щитов со счетчиками; контейнеры и емкости для сбора, хранения и транспортировки высокоокислительных и радиоактивных веществ; прессы; изготовим под заказ любые металлоконструкции, емкости, промышленное оборудование; ремонт (в том числе капитальный) металлообрабатывающего оборудования. www.umz.nm.ru

Константин Константинович impex@shelf-k.ru Таганрог.

Тел.-факс: (86344) 47113.

ОАО "Прессмаш" выпускает кузнечно-прессовое оборудование и запасные части к нему. www.pressmash.tai.ru

НПО prohorovp@mail.ru Мариуполь.

Тел.-факс: (0629) 560738.

Продаем недорого станки токарные 1К62, 1М63, 16К20, фрезерные 6Р12, 6М12П, VF-222, 6М13П, 6Н81, 6Р80, 6Р82, 6М83Г, сверлильные 2С132, 2Н135, 2Н125, протяжной станок 7А534, молот (400 кг) М4136, пресс кривошипный 63 т, 95/65, 100/65, фрикционный 130 т, гидравлический 100 т и другие.

ЧП Саламатин Е. Н. en_salamatin@rambler.ru Ставрополь.

Тел.: (8652) 560388, факс: 560368.

Закажу литформы для изготовления фасонных канализационных изделий из полиэтилена.

"Эдэм" edem@netex.com.ua Александрия Кировоградской обл.

Тел.: (3805235) 23396, тел.-факс: 23758.

Роторно-конвейерные перегружатели сыпучих грузов производительностью до 1000 т/час, для морских и речных портов. Краны мостовые, козловые, грейферные, специальные с поворотной тележкой, с траверсой. Принимаем заказы на изготовление.

ООО "ПКЦ ЗИМ" info@pkczim.ru Армавир.

Маркетинго-сбытовая фирма при ГУП "Точмашприбор" предлагает испытательное оборудование.

ЖелДор-Россия rail_road_moscow@lycos.com Москва.

Предлагаем тепловозное пневмо- и электрооборудование, запасные части к магистральным тепловозам украинских производителей - ТЭ10, ТЭ116. Исполним заявки по ГП им. Малышева, Луганскому ТРЗ.

ООО «Гемма» trade@ukrindustrial.com Киев.

Тел.-факс: (38044) 4524030, 4526038.

Купим запчасти к думпкарам 2ВС-105 и вагонам; цистерны мод.15-1406,15-1424, нефтебензиновые.

Предлагаем прессы, листогибы, станки, термопласты, литьевые машины: 1К62,16К20, ДИП-300, ДИП-500, 1М63,

KB2538, I1330, PKZ Erfurt, Kuassy. База б/у оборудования.

СП "Темаг" temag2001@mail.ru Полтава.
Тел.-факс: +38 (0532) 591551, 591552.
Предлагаем оптом запчасти КрА3, ЮМ3, ХТ3, Т-150, Т-16, СШ-25.

ООО «Промэкология» p-ecology@a-teleport.com Днепропетровск.
Тел.: (0562) 423770, 322805, 322804, факс: 425895.
Эл. тельферы, редукторы, краны мостовые, подвесные, опорные, козловые. Кран-балки: однобалочные, подвесные, опорные, пр-ва Болгарии, Барнаула, Москвы. Самые низкие цены в регионе.

ООО "Энергосервис" energосerv@ukr.net Днепропетровск.
Тел.: (0562) 380400.
Поставка и монтаж: электростанции бензиновые, дизельные, газовые, мощность от 2кВт до 2 МВт, мобильные, стационарные, с шумопоглощением для жилых зон.

«Белый Город Плюс» sale@acoustic-systems.com Днепропетровск.
Тел.: +38 (056) 3701010; тел.-факс: +38 (056) 7701514.
Распродажа б/у оборудования: гравировальный станок, круглошлифовальный, настольно-сверлильный, токарно-винторезный и т. д., более 300 наименований.

zonditerm zondi@mdl.net Kisinau.
Тел.: 213217, 212097, факс: 213136.
Предлагаем блоки бесперебойного питания 12-220 V, любой мощности, стабилизаторы.

«Сельхозналадка» zaporozhetz@rambler.ru Днепропетровск.
Тел.-факс.: (0562) 268167.
Выполняем ремонт и замену электрооборудования, электроники, гидравлики, комбайнов ДОН всех модификаций. Гидростатика (ГСТ-90) - ремонт, испытания на стенде, обменный фонд, Запасные части к ГСТ, рекомендации по устранению неисправностей ГСТ. Стенды испытания и настройки форсунок: ремонт, комплектация, продажа. Стенды диагностики топливных насосов высокого давления (ТНВД): ремонт, комплектация, наладка. Гарантия на все виды работ.

ОАО "Мелитопольский компрессор" compressors@melcom.zp.ua Мелитополь.
Тел.-факс: (06192) 69426.
Выпускаем сложные и особо сложные отливки для компрессорного и холодильного оборудования, к которым предъявляются повышенные требования по герметичности (до 3,6 МПа), чистоте внутренних и наружных поверхностей, износостойкости; отливки из чугуна для мельничного, автомобильного, транспортного, горно-шахтного и другого оборудования; механическую и термическую обработку чугунных заготовок.

ПКП «Техноцентр МЛ» tcenr@romb.net Кировоград.
Тел.-факс: 38 (0522) 225704.
Электродвигатели А4 - 400 У4 У3 630/1500, 1 шт. - 20000 грн.; А4 - 400 Х4 У3 500/1500, 1 шт. - 16000 грн.; ВАО2-560 М4 У2 630/1500, 1 шт. - 35000 грн.; АИР 355 М8 160/750, 1 шт. - 8000 грн.; М 280 МЛ4 200/1500, 1 шт. - 6000 грн.; М 280 М6, 110/1000 2 шт. 5500 грн. 4АМН 280 132/1500 1 шт. 5500 грн. 4АМУ 225 М4 55/1500 5 шт. 2800 грн. 4АМУ 225

М2 55/3000 3 шт. - 2800 грн.; 4АМ 225 М2 90/3000, 2 шт. - 3400 грн.; 4АМН 225 М4 75/1500, 1 шт. - 3000 грн.; АО2 - 92 - 4 100/1500, 1 шт. - 4500 грн.; 4АМ 132 S4 7,5/1500, 1 шт. - 800 грн.; П62 - У4 14 квт/1500 220В, 1 шт. -2200 грн. Насосы.

ООО «Производственный центр новых технологий» pcnt@land.ru Волгодонск.
Тел.-факс: (86392) 41602.
Предлагаем связующий материал для литейного производства - литейный крепитель марки "КО". Крепитель используется при изготовлении стержней всех классов сложности, машинной и ручной формовки и при изготовлении форм.

НТЦ «Харьковрелекомплект» stas@rele.kharkov.com Харьков.
Тел.-факс: (0572) 198889, 198890, 587065.
Проектирование и изготовление шкафов управления и АСУТП, поставка электротехнической продукции.

ОАО «Ивано-Франковскцемент» Komerс@ifc.pu.if.ua Ивано-Франковск.
Тел.-факс: 583731.
Купим погрузчик «Балканкар», новый, только болгарского производства.

«ILECO» ileco@rambler.ru Tbilisi.
Тел.: +99599560439, факс: +99532335888.
Покупаем и продаем промышленное и другое оборудование, б/у. Можем быть вашим представителями в Грузии, Армении и в Азербайджане. Давид Квирикашвили.

«Элтиз» postmaster@eltiz.marka.net.ua Запорожье.
Тел.: +38 (0612) 585248, 585262.
Куплю магнитопроводы б/у трансформаторов.

iva-turyshhev@yandex.ru Санкт-Петербург.
Тел.-факс: (812) 2516068.
Покупаем корпуса букс для железнодорожных платформ.

НПО «СудМаш» mhsmash@dialup.ptt.ru Москва.
Тел.-факс: (095) 1259853.
Купим прессы КБ8544, К9538, не новые, без эксплуатации.

«Эста» wind@esta.mk.ua Николаев.
Тел.-факс: (0512) 340041.
Стеклопластиковые лопасти вентиляторов градирен ВГ, НЭМО. Возможно изготовление других лопастей на заказ.

Barton Perkins Inc. sales@bartonperkins.com Toronto, Canada.
Тел.: 14164874505, факс: 14163525828.
Spare parts for mining equipment Atlas Copco, Normet, Tamrock, Caterpillar. Low prices. OEM quality. Fast Delivery. Call us for quote.

«Сигма-Украина» sigmaukr@odessa.net Одесса.
Тел.-факс: (048) 7328369.
Насосы "SIGMA" (Чехия) по ценам производителя - как источники давления в различных машинах и механизмах, шестеренные для перекачки масел, конденсатные, бустерные, фекальные, погружные, высоконапорные плунжерные, для вязких жидкостей, для пищевой и химической промышленности, для откачки в горно-металлургической промышленности и т. д.

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»Стоимость **ОДНОГО** объявления в **ОДНОМ** номере (НДС не облагается, плюс 0,5% налога на рекламу)**ЧЕРНО-БЕЛАЯ РЕКЛАМА НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ**

| высота/ширина, мм часть страницы | в 1 номере | в 3 номерах | в 6 номерах | в 9 номерах | в 12 номерах |
|----------------------------------|------------|-------------|-------------|-------------|--------------|
| 270x180 - 1 стр. | \$480 | \$400 | \$320 | \$240 | \$160 |
| 135x180 - 1/2 стр. | \$240 | \$200 | \$160 | \$120 | \$80 |
| 135x90 - 1/4 стр. | \$120 | \$100 | \$80 | \$60 | \$40 |
| 67,5x90 - 1/8 стр. | \$60 | \$50 | \$40 | \$30 | \$20 |

ПОЛНОЦВЕТНАЯ РЕКЛАМА НА ОБЛОЖКЕ

| | I страница обложки | II страница обложки | III страница обложки | IV страница обложки |
|--------------------|--------------------|---------------------|----------------------|---------------------|
| 270x180 - 1 стр. | Договорная цена | \$1300 | \$1200 | \$1400 |
| 135x180 - 1/2 стр. | \$1500 | \$800 | \$700 | \$900 |
| 135x90 - 1/4 стр. | \$900 | \$500 | \$400 | \$600 |
| 67,5x90 - 1/8 стр. | \$600 | \$400 | \$300 | \$500 |

Продажа, покупка, разное (в виде прайс-листов) - \$1 за строку (БЕСПЛАТНО для подписчиков)

Стоимость изготовления оригинал-макета – 10% от стоимости рекламной площади.

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МАШИНОСТРОЕНИЯ УКРАИНЫ»

| СТОИМОСТЬ (НДС не облагается) | ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ | | ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ | |
|---|------------------|------------------|---------------------|------------------|
| | Для резидентов | Для нерезидентов | Для резидентов | Для нерезидентов |
| НОВОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА СНГ (1 раз в день) | | | | |
| подписка на 1 мес. | | | 300 грн. | экв. \$50 |
| подписка на 2 мес. | | | 600 грн. | экв. \$100 |
| подписка на 3 мес. | | | 900 грн. | экв. \$150 |
| ЖУРНАЛ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» (1 раз в месяц) | | | | |
| подписка на 1 мес. | 50 грн. | экв. \$10* | 25 грн. | экв. \$5 |
| подписка на 3 мес. | 150 грн. | экв. \$30* | 75 грн. | экв. \$15 |
| подписка на 6 мес. | 300 грн. | экв. \$60* | 150 грн. | экв. \$30 |

* - плюс стоимость доставки 1 экз. в страны ближнего зарубежья - \$2, в страны дальнего зарубежья - \$6

Подписка на печатный и электронный варианты журнала производится только в редакции.

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по тел.-факсам: (380-56) 3701434, 3701435

▼ по e-mail: machinery@business.dp.ua

▼ почтой: абон. ящик 127, Днепропетровск, Украина

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

| | |
|--|-------------------------------|
| Организация: | Тел. (с кодом города): |
| Контактное лицо: | Факс (с кодом города): |
| Почтовый адрес: | E-mail: |
| http:// | |
| просит подписать на: | |
| Ежедневные новости машиностроительных предприятий СНГ (файл *.doc) | |
| с “ ” _____ 2003 г. на _____ месяца (указать) | |
| Журнал «Машиностроение Украины» | |
| - печатный вариант | Колич. комплектов _____ шт. |
| с « 1 » февраля 2003 г. на 1 МЕС. 3 МЕС. (обвести) | |
| - электронный вариант - в виде файла *.doc, *.pdf, *.html (обвести) | |
| с « 1 » _____ 2003 г.. на 1 МЕС. 3 МЕС. 6 МЕС. 9 МЕС. ГОД (обвести) | |

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»**ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»**

Свидетельство о госрегистрации №6659 серия КВ от 30.10.2002 г.

Журнал «Машиностроение Украины» выходит в первом полугодии 2003 г. ежемесячно.
Абон. ящик 127, Днепропетровск, 49000, Украина, тел.-факсы: (380-56) 3701434, 3701435
E-mail: machinery@business.dp.ua Internet: http://www.business.dp.ua/index.htm

Главный редактор Татьяна Садошенко

Сайт «Машиностроения Украины» в Internet – http://www.business.dp.ua/index.htm

«МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

№ 3 (3)

Март 2003 г.

ЖУРНАЛЫ ДЛЯ БИЗНЕСМЕНОВ

СПРАВОЧНАЯ СЛУЖБА



АНАЛИТИЧЕСКИЕ ОБОЗРЫ



ВЫПОЛНЕНИЕ ЗАКАЗОВ НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ



ПОИСК ИНФОРМАЦИИ

Абон. ящик 127, Днепротетровск, 49000, Украина
Тел.-факсы: (380-56) 3701434, 3701435
E-mail: bworld@a-teleport.com <http://www.business.dp.ua>

SECO/WARWICK

Если тот, кто утверждает, что он является лидером в производстве печей для термической обработки действительно был бы лидером, Вы бы приняли другое решение.



*Мы не называем себя
мировым лидером ...
это делают наши клиенты.*

Чтобы Вам было легче принять решение по любому вопросу об оборудовании для термообработки, обращайтесь в SECO/WARWICK.

«...Когда в прошлом году мы купили у фирмы SECO/WARWICK вакуумную печь с вакуумом 10 бар, «польское происхождение» этой печи навредило на разные мысли, хотя печь и была поставлена в оговоренные сроки, а уровень технической помощи, которую мы получили от польской стороны, был очень высок. Причем мои люди были поражены той гордостью, которую испытывали специалисты из Польши за произведенное ими оборудование. Как обычно и бывает, освоение нового оборудования не обошлось без небольших проблем. Однако все вопросы при участии сотрудников SECO/WARWICK разрешались быстро и эффективно как в Польше, так и в Соединенных Штатах. Мы всегда чувствовали поддержку. Мы очень довольны нашим оборудованием и надеемся приобрести у SECO/WARWICK еще одну печь».

Mary Wiberg Springer

Mary Wiberg Springer, вице-президент/генеральный менеджер фирмы Therm-Tech of Waukesha INC. (США).

SECO/WARWICK (POLAND) Ltd., ul. Sobieskiego 8, 66-200 Świebodzin POLAND, Tel. (+48) 68 38 20 500, FAX: (+48) 68 38 20 555, Tel. по рус.: (+48) 68 38 20 599, e-mail: info@secowarwick.com.pl, <http://www.secowarwick.com.pl>

SECO/WARWICK Corp., 180 Mercer Street, Meadville, PA 16335 USA, Tel. +1(814) 332-8400, FAX: +1(814) 724-1407, e-mail: info@secowarwick.com, <http://www.secowarwick.com>